

MS-Vente – Gestion des ventes

la gestion efficace de la chaine de facturation



MS-VENTE assure une gestion efficace et rigoureuse de la chaîne de facturation : devis, bons de commande, factures, bons de livraison, avoirs, bons de retours,... Grâce à son outil d'édition intégrée, MS-Vente permet une analyse multicritères des opérations de vente avec une représentation graphique des statistiques.

1- Présentation de MS-Vente

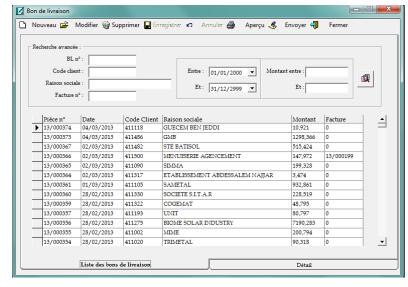
- ✓ Prise en considération du budget alloué ;
- ✓ Gain en temps : avec la possibilité de transformer les offres de prix en bon de livraison et/ou en factures ;
- ✓ Prise en considération des ventes au comptant;
- ✓ Prise en considération des différentes natures de vente : (en suspension de la TVA, exonération de la TVA,...) et des différentes taxes selon la réglementation en vigueur (taux de TVA, timbre fiscal,...).



MS-Vente assure le suivi et le contrôle des livraisons, ainsi que la prise en charge des commandes client.

2- Une solution évolutive & personnalisable

- Les données du module MS-Vente sont paramétrables : liste des pays, banques, taux de TVA, dépôts, natures d'articles, familles de clients, clients, modes de règlement,...
- ✓ Paramétrage de la codification des articles : par famille/sous-famille,



catégorie, numérotation automatique,...

- ✓ Paramétrage de la codification des clients : selon le code comptable en vigueur ;
- ✓ Personnalisation des fiches articles et des fiches clients par des champs libres;
- ✓ Classification des clients par famille, par natures d'articles, par civilité,...

3- Fonctionnalités

- ✓ Suivi des devis et des conventions;
- ✓ suivi des commandes client;
- ✓ Possibilité de transformation d'une offre de prix en un bon de commande client;
- ✓ Suivi du cycle de vie d'un bon de commande depuis la création jusqu'à la clôture et des livraisons correspondantes;
- ✓ Prise en considération des livraisons partielles;
- ✓ Suivi de la facturation;

Atouts

- Accès personnalisé aux informations de gestion;
- Liens directs avec les outils bureautiques : Word, Excel.
- Gain en productivité ;
- Interface intuitive et interactive;
- Amélioration de la satisfaction des clients, en anticipant les demandes du marché.

4- Analyse multidirectionnelles & éditions paramétrables

- ✓ Edition du journal des ventes selon des critères personnalisables (famille, clients, articles,...)
- ✓ Edition des états récapitulatifs des ventes ;
- ✓ Analyse multiaxes de l'évolution du chiffre d'affaires;
- ✓ Edition des journaux de livraison;
- ✓ Edition des états récapitulatifs pour les différentes pièces (devis, bons de livraison, factures, avoirs,...);
- ✓ Edition du journal des commandes (carnet des affaires encours);
- ✓ Edition du journal de TVA;
- ✓ Edition de la déclaration TVA;
- ✓ Edition de la déclaration employeur ;
- ✓ Autres états et éditions suivant les besoins de l'utilisateur.



5- Interopérabilité

MS-Vente s'interface automatiquement avec les différents modules de MS-ERP, tels que le module de gestion des approvisionnements et des achats, le module de gestion budgétaire, le module de gestion comptable (analytique, tiers, ...).

- ✓ Rapprochement budgétaire et comptable ;
- ✓ Edition du budget projet;
- **√**