# به نام غدا

#### هدف:

- افزایش حجم فروش
- ارتقا سطح رضایت مشتری
- رقابتی تر شدن هر چه بیشتر قیمت ها

### دامنه:

تمام مراکز فروش صفارایحه از جمله شعب و دفتر مرکزی

## مسئوليت اجرا:

تک تک پرسنل مجموعه فروش سازمان، تحت نظارت واحد حسابداری.

## نموه اجرا:

با توجه به حجم فاکتورمشتری، طبق جدول زیر برای مشتری تخفیف صادر خواهد شد.

نکته ۱: تخفیف فقط شامل عطر میشود. و بدیهی ایست که در محاسبه مقدار فاکتور فقط <u>مقدار عطر</u> های خریداری شده برای اعمال تخفیف مدنظر خواهد بود.

نکته ۲: در مورد عمده فروشان برای تمام خرید های آنها تخفیف ۲۰ درصدی برروی عطرهای فاکتور لحاظ خواهد گردید. و عمده فروشان یک ماه وقت دارند که مقدار خریدشان را به تارگت های ۲۵ و ۵۰ کیلو برسانند تا از تخفیفات ۲۴ و ۲۷ درصد برای خرید کل ماهشان بهره مند شوند.

مقدار فروش	۴۹۹ تا ۵۰	۹۹۹ تا ۵۰۰	۴۹۹۹ تا ۱۰۰۰	۹۹۹۹ تا ۵۰۰۰	۱۴۹۹۹۹ تا ۱۰۰۰۰	۲۴۹۹۹ تا ۱۵۰۰۰	۴۹۹۹۹ تا ۲۵۰۰۰	۵۰۰۰۰ گرم
(گرم)	(گرم)	(گرم)	(گرم)	(گرم)	(گرم)	(گرم)	(گرم)	به بالا
ميزان تخفيف	• /.	<b>۴</b> %.	١٠٪.	17%	18%	۲٠٪.	۲ <b>۴</b> ٪.	۲۷٪.