



**ATOMIC**

# СОДЕРЖАНИЕ



- [Об агентстве](#)
- [Услуги](#)
- [Ключевые лица](#)
- [Партнёры](#)
- [Клиенты](#)
- [О нас пишут](#)
- [Избранные кейсы](#)

# ОБ АГЕНТСТВЕ



Digital-агентство Atomic работает над повышением эффективности бизнесов своих клиентов с 2013 года.

Мы занимаемся разработкой, развитием и продвижением корпоративных сайтов, интернет-магазинов, мобильных приложений и сервисов. Отдаем предпочтение сложным комплексным проектам и нестандартным задачам.

Особенность нашего подхода заключается в том, что мы полностью погружаемся в бизнес клиента, анализируем внутренние процессы компании, а затем предлагаем и внедряем решения по их автоматизации. Такие решения позволяют, например, сократить расходы на персонал, уменьшить время производственного цикла и в конечном итоге влияют на рентабельность бизнеса клиента.

Мы готовы приехать к вам и рассказать о нашем подходе и его результатах подробнее.

# РЕЙТИНГИ



95

Топ-100 веб-студий / digital  
production России Тэглайн 2017

82

Рейтинг веб-разработчиков /  
интеграторов Тэглайн 2017

13

Рейтинг Рунета:  
интернет-проекты  
софтверной тематики

36

Рейтинг Рунета:  
интернет-магазины  
украшений

9

Рейтинг Рунета:  
интернет-магазины  
мобильной техники

# УСЛУГИ АГЕНТСТВА



**ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНЫ**



**СЛОЖНЫЕ РЕШЕНИЯ**



**ПОДДЕРЖКА И РАЗВИТИЕ**



**МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ**



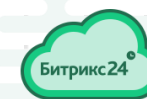
**КОРПОРАТИВНЫЕ САЙТЫ**



**ПРИВЛЕЧЕНИЕ КЛИЕНТОВ**



**ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ**



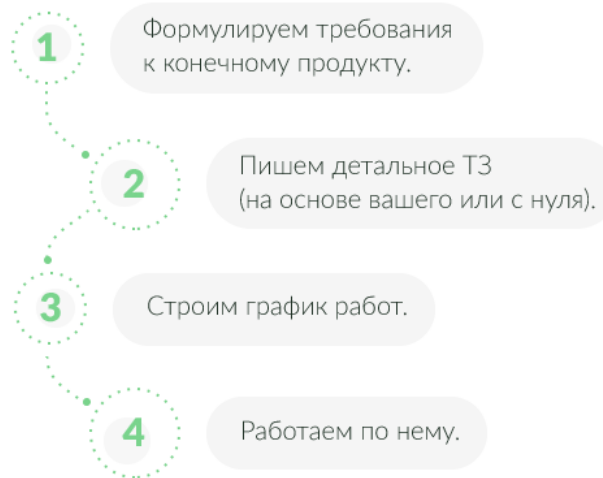
**БИТРИКС-24**

# ДВА ПОДХОДА К РАЗРАБОТКЕ ПРОДУКТА



## — «ВОДОПАД», КАСКАДНАЯ МОДЕЛЬ —

Используем в случае, когда у вас есть понимание, как должен выглядеть готовый продукт и, возможно, даже ТЗ. Бюджет и сроки при таком подходе — фиксированные, а значит, внесение изменений по ходу проекта невозможно.



Вы получаете готовый продукт в установленный срок.

## — AGILE, ГИБКИЙ ПОДХОД —

Мы строим работу по этой модели, если у вас есть идея, но нет понимания, в каком направлении двигаться для начала ее реализации, и вообще, с чего начать.

Поэтому мы итеративно, по шагам разрабатываем веб-продукт. Подход подразумевает возможность пересмотра функционала «на лету». Поэтому, бюджет при таком подходе гибкий, также как и сроки реализации.



# КЛЮЧЕВЫЕ ЛИЦА



**ДМИТРИЙ КАЛАШНИКОВ**  
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР



**ЯДАДЬЯ ИСАКОВ**  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР



**АНТОН КОСТИН**  
РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТОВ

# ПАРТНЕРЫ



Член ассоциации  
интерактивных  
агентств



Золотой партнёр  
«1С-Битрикс»

РАЭК<sup>+</sup>

Член digital-  
кластера РАЭК



# НАШИ КЛИЕНТЫ



RASARIO

INPAS  
PAYMENT SOLUTIONS



MOSCHINO



PHILIPS



# О НАС ПИШУТ



**Forbes**

**VC  
.ru**

**СЕКРЕТ  
ФИРМЫ**

**CoSSA**



**Sostav.ru**

# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## JULIA DAVIDIAN

Интернет-магазин ювелирного бренда

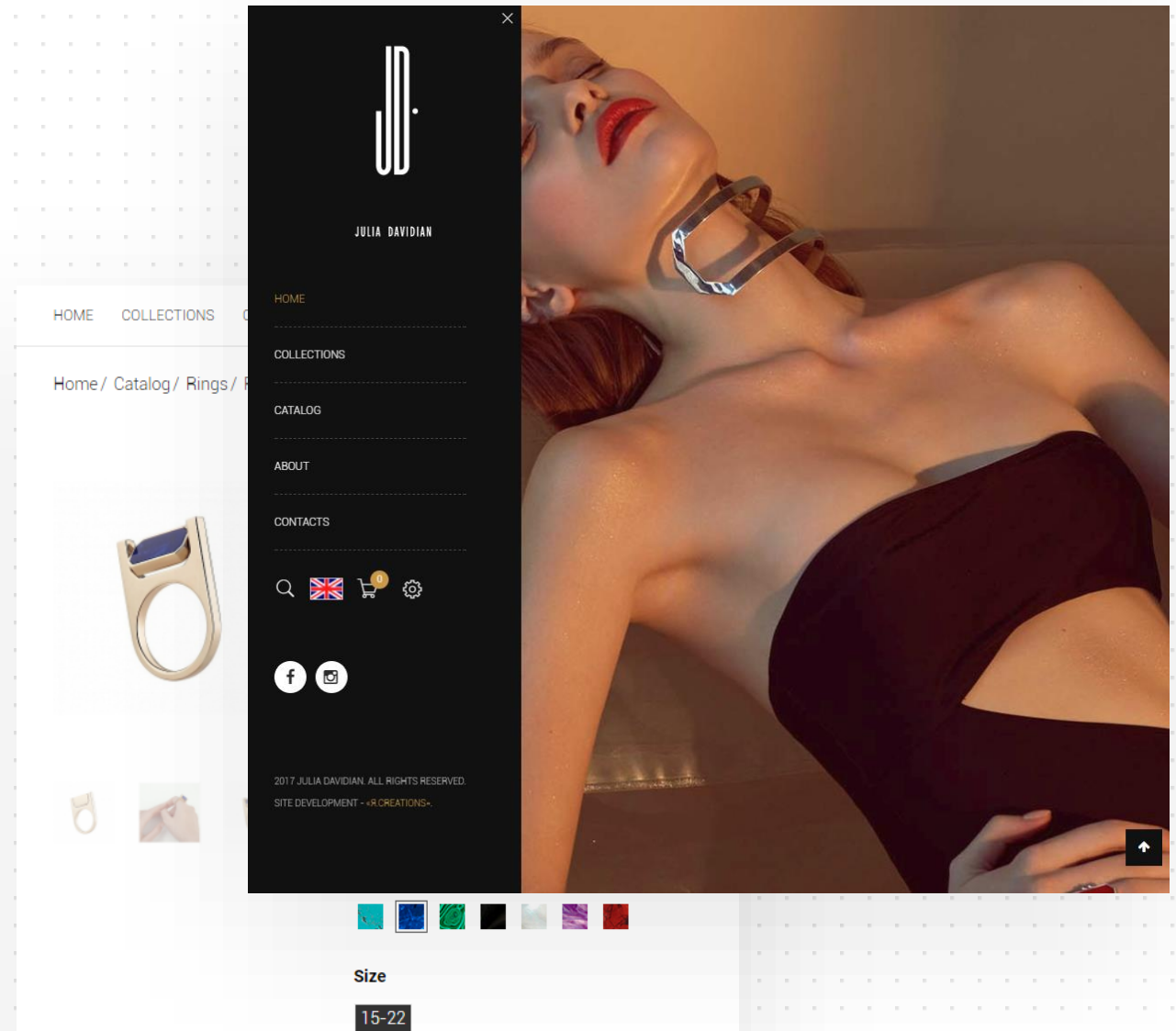
### Решения

- Интеграция с почтовыми службами.
- Подготовка контента.
- Полноценный интернет-магазин.
- CRM, заточенная под соцсети.

### Результат

- Онлайн канал продаж стал основным.
- Увеличение маркетинговых показателей на 75%.
- Улучшение качественных обращений в 7 раз.
- Рост обращений от тематических СМИ.

Мы поддерживаем и развиваем клиента более 1-го года.



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ

## ВДС-ГРУПП

Интернет-магазин строительной компании

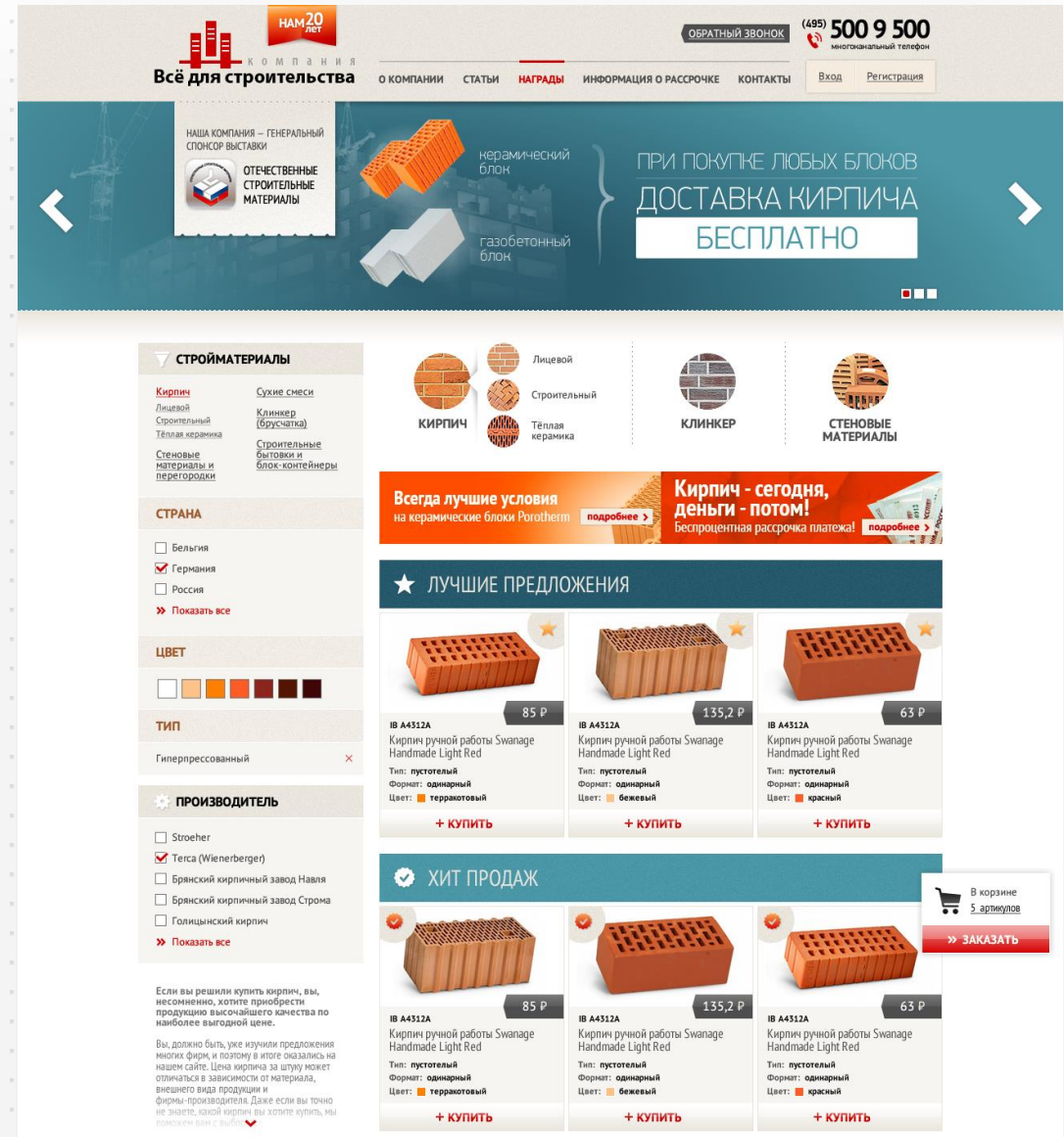
### Решения

- Интеграция с 1С.
- Умный калькулятор доставки.
- Полноценный интернет-магазин.

### Результат

- Рост продаж на 25%.
- Узнаваемость компании.
- Увеличение количества постоянных клиентов.
- Увеличение среднего чека на 15%.
- Появление b2b-направления деятельности компании.

Мы поддерживаем и развиваем клиента более 4-х лет.



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## DHL EXPRESS

Модуль для крупнейшей службы доставки

### Решения

- Легкая установка на популярные CMS.
- Единый канал для любого клиента.

### Результат

- Возможность формирования чеков, накладных.
- Инсталляция модуля за 30 минут.
- Увеличение количества клиентов DHL за счет доступности.



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## РАМЕНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ

Учетная система для сети, состоящей из 23 розничных магазинов

### Решения

- Товарный модуль.
- Финансовый модуль.
- Кассовый модуль.
- Производственный модуль.

### Результат

- Наглядная система для аналитики бизнеса.
- Контроль товарного учета.
- Детальный отчет финансовых показателей.
- Единая эко-система.

Срок разработки – 1,5 года.

Мы поддерживаем и развиваем клиента более 3-х лет.

The screenshot displays the SHOPMATE web application interface. The top navigation bar includes the SHOPMATE logo, a chat icon, and a 'Выйти' (Logout) button. The left sidebar contains a menu with items: Главная (Home), Товары и накладные (Goods and Invoices), Оприходование товара (Goods Receipt), Касса (Cash), Список чеков (Check List), Финансы (Finance), Поставщики (Suppliers), Клиенты (Clients), Производство (Production), Сотрудники (Employees), and Настройки (Settings). The main content area is titled 'Товарооборот' (Inventory Turnover) and features a search bar, date filters, and a table of goods. The table columns are: Товар (Goods), Объем продаж (Sales Volume), Выручка (Revenue), Оборачиваемость (дл. в день) (Turnover (days)), Средняя закупочная (Average Purchase Price), Рекомендуемая наценка (Recommended Markup), Цена на продажу (Selling Price), and Действия (Actions). The table lists four items: Кока-Кола, 1л (Coca-Cola, 1L), Фанта 1.5 л (Fanta 1.5L), Салфетки (Napkins), and Платочки носовые (Nose Tissues). Below the table is a pagination control showing pages 1, 2, 3, ..., 28, 29, 30.

Товар	Объем продаж	Выручка	Оборачиваемость (дл. в день)	Средняя закупочная	Рекомендуемая наценка	Цена на продажу	Действия
Кока-Кола, 1л	895	420 000 Р	5	120	+250	152 Р	
Фанта 1.5 л	680	380 000 Р	7	90	+383	35 Р	
Салфетки	490	187 000 Р	15	75	+125	90 Р	
Платочки носовые	639	120 000 Р	12	68	+95	50 Р	

# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ

# INPAS COMPANY

Учетная система крупнейшего дистрибьютера банковского оборудования

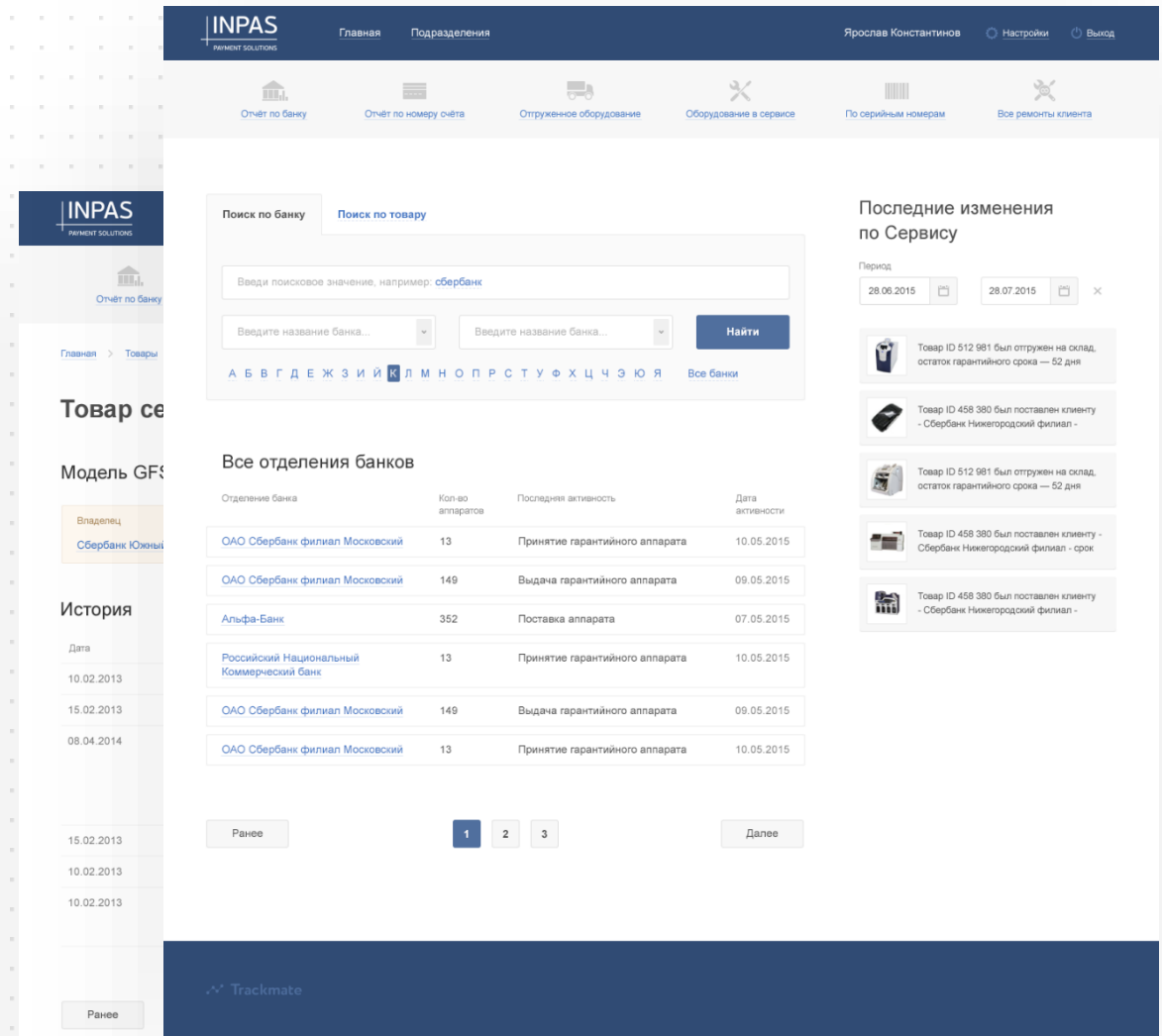
## Решения

- Объединить данные из 2-х БД (Oracle & MSSQL).
- Разработка интерфейса.
- Конструктор для построение отчетов.

## Результат

- Генерирование отчетов за рекордные 1-2 минуты.
- Клиенты Inpas получили доступ к аналитике.
- Прозрачные цифры бизнеса.
- Учет оборудования.

Срок разработки – 6 месяцев.





# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ

## SAAS-РЕШЕНИЕ

Учетная система для бизнеса сферы красоты

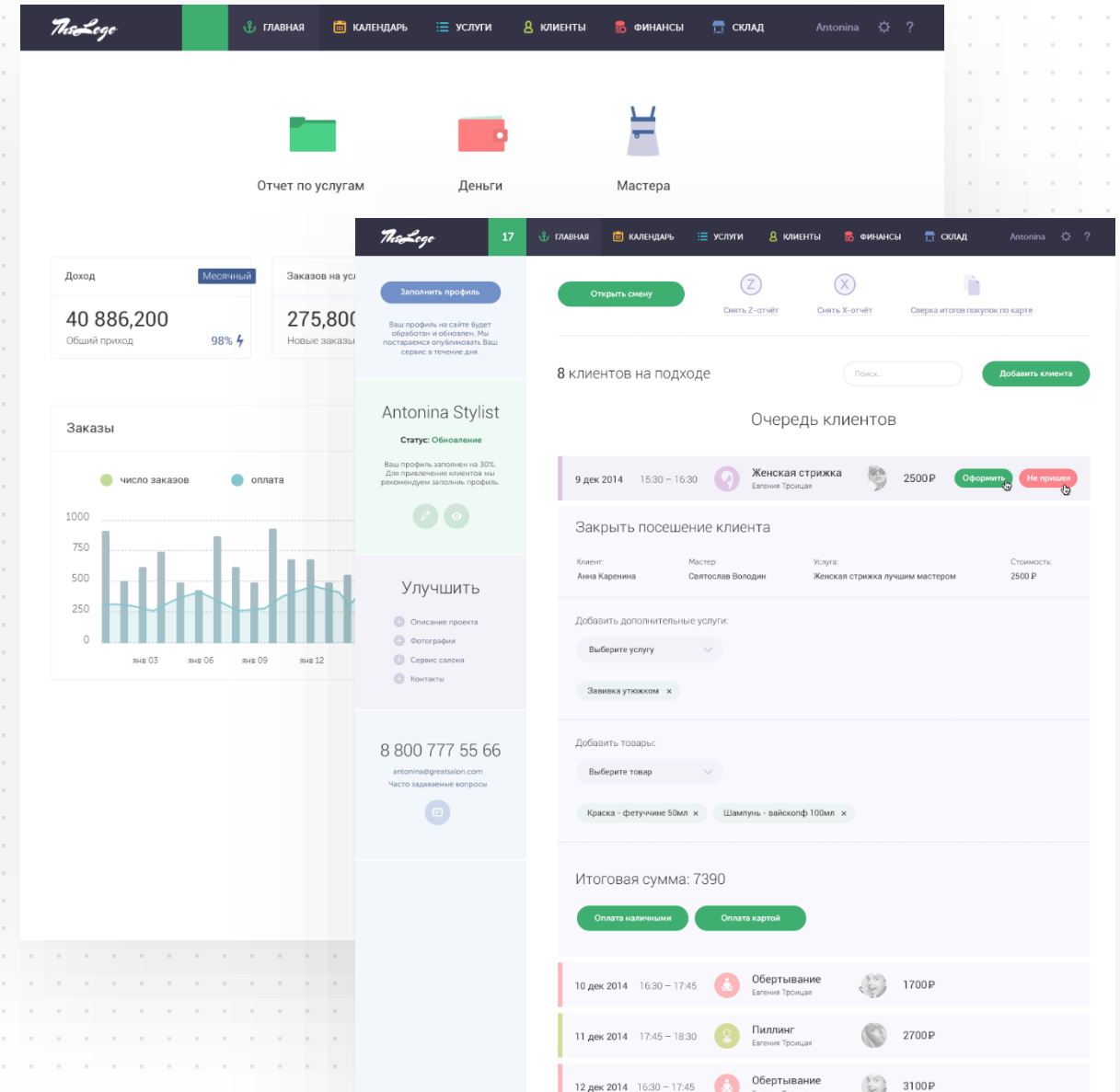
### Решения

- Календарь записей, работающий с Big Data.
- Финансовый и складской модули.
- Кассовая система.
- Полноценная CRM.

### Результат

- Рост показателя рентабельности бизнеса на 30%.
- Детальная финансовая отчетность.
- Прозрачный контроль администраторов.

Срок разработки – 9 месяцев.





# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ

## KOSHER

Корпоративный сайт-каталог

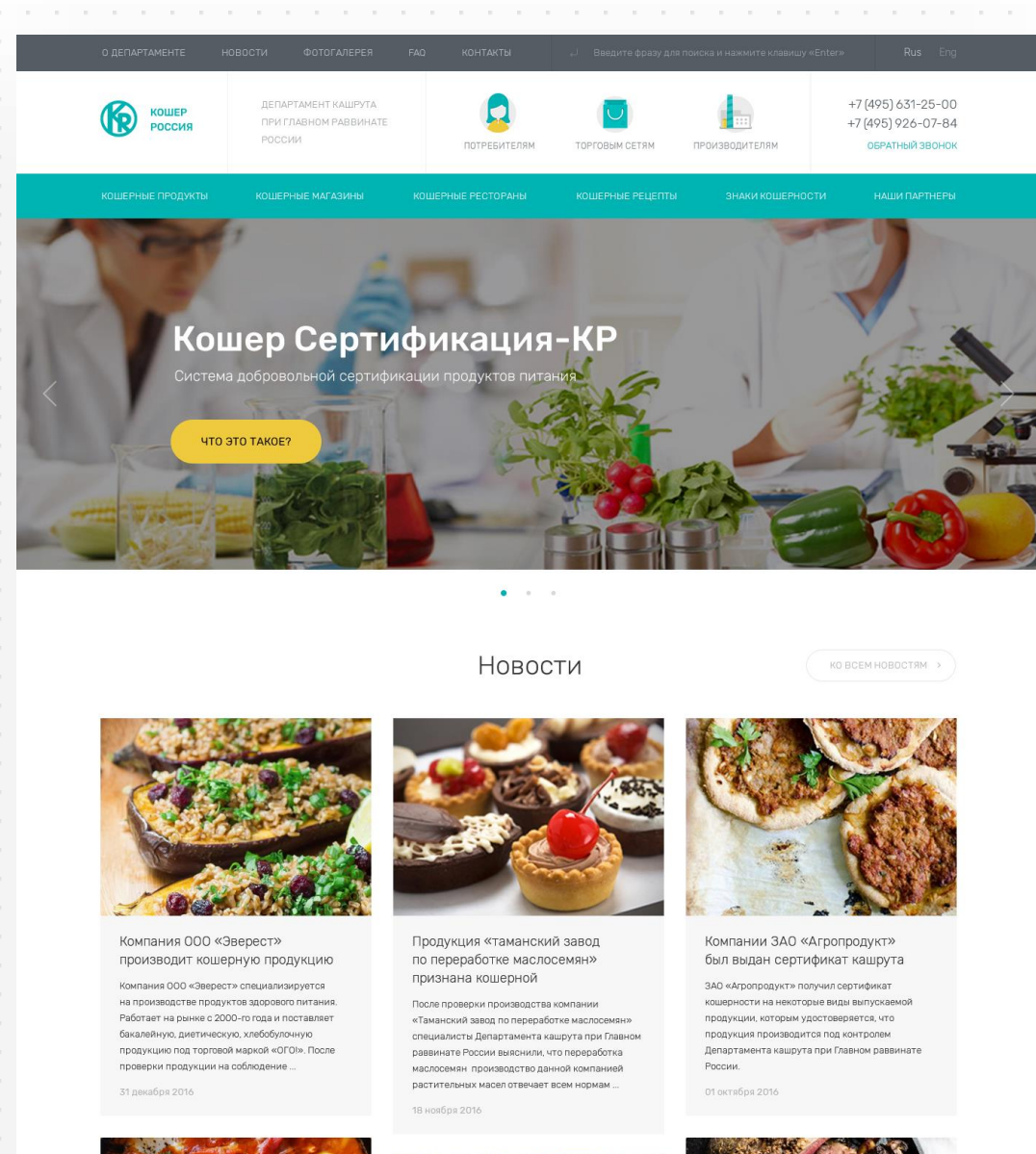
### Решения

- Создание нестандартной структуры каталога.
- Поиск всех товаров по штрихкоду.
- Подготовка контента для публикации.

### Результат

- Рост обращений со стороны клиентов-производителей Департамента.
- Увеличение вовлеченности пользователей сайта x3.
- Трехкратное увеличение продаж сертифицированных продуктов.

Мы поддерживаем и развиваем клиента более 5-ти лет.



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## ART LAND STUDIO

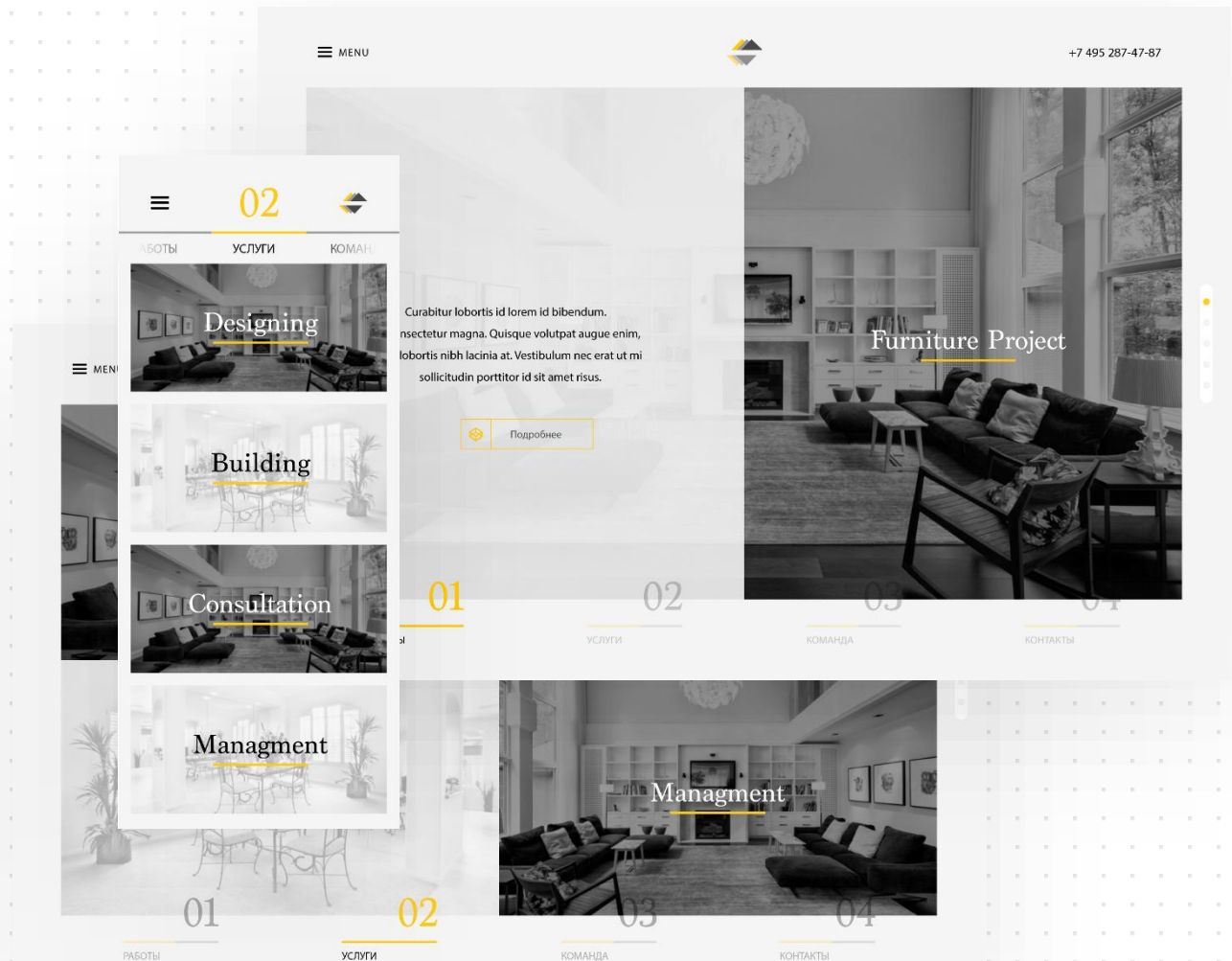
Корпоративный сайт

### Решения

- Адаптивный сайт.
- Удобная навигация для потенциального клиента.

### Результат

- Снижение нагрузки на отдел продаж за счет доступности ассортимента в онлайн.
- Увеличение продаж ассортиментной матрицы за счет наглядного каталога товаров и услуг



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## KOSHER

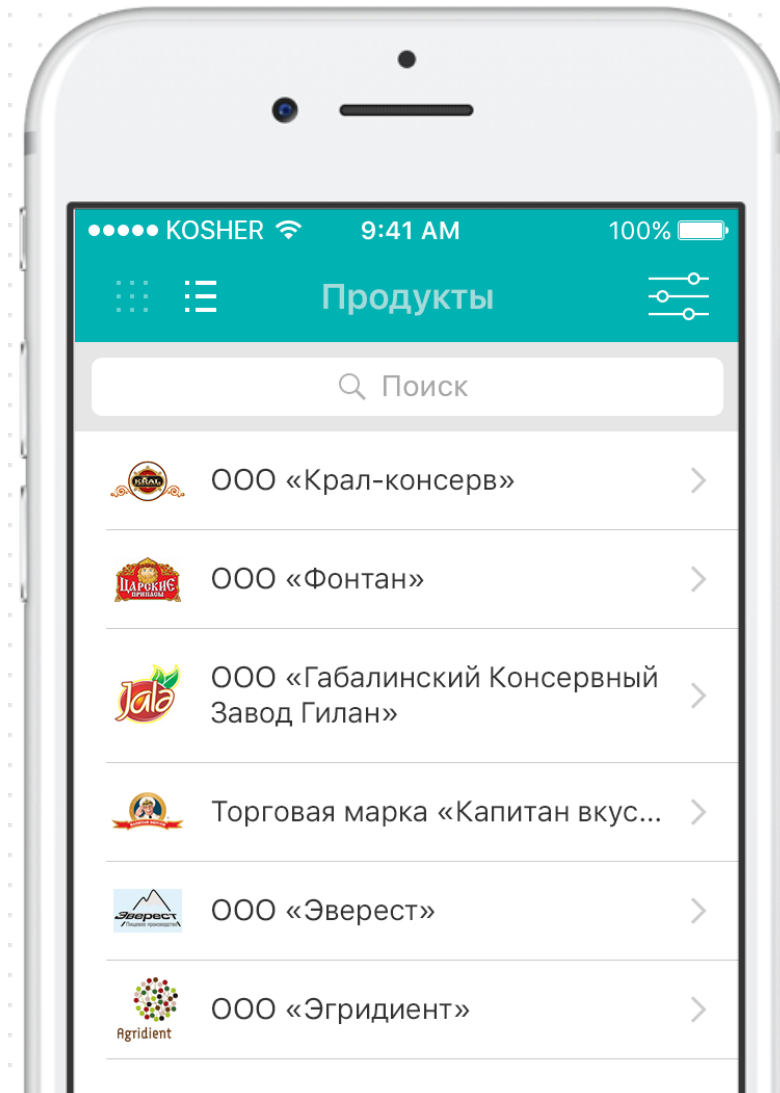
Мобильное приложения для iOS и Android

### Решения

- Удобное представление информации сайта в мобильном приложении.
- Поиск всех товаров по штрихкоду с помощью сканера.

### Результат

- Рост обращений со стороны клиентов-производителей Департамента.
- Увеличение LTV пользователя.
- Трехкратное увеличение продаж сертифицированных продуктов.



# ИЗБРАННЫЕ КЕЙСЫ



## SUZY WONG

Мобильное приложение химчистки для iOS и Android

### Решения

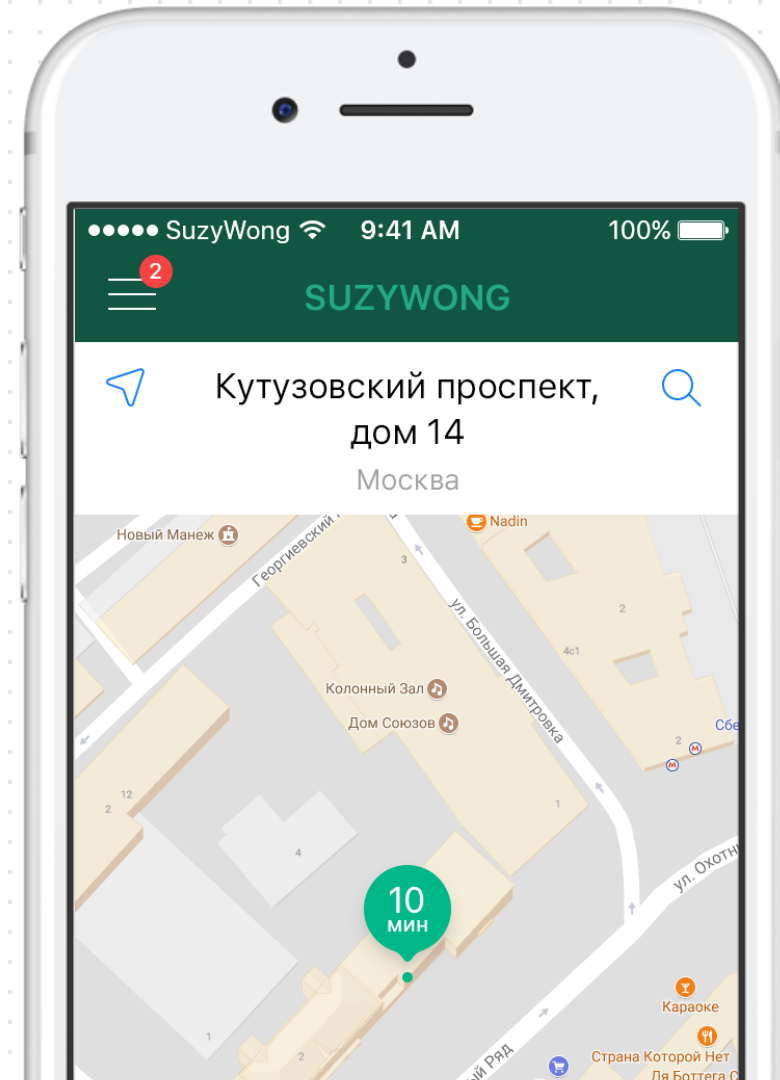
- Вызов водителя в «один клик».
- Интеграция личного кабинета с учетным ПО.
- Автоматизация процесса приема заказа.

### Результат

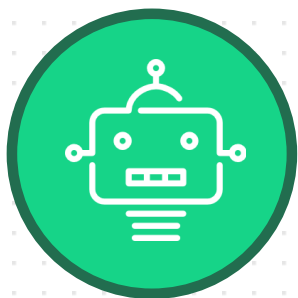
- Количество удаленных клиентов увеличилось в 7 раз.
- Средний LTV пользователя – 12.
- Омниканальный трафик – 17%.
- Рост b2b-направления бизнеса – 25%.

Срок разработки – 9 месяцев.

Мы поддерживаем и развиваем клиента более 2-х лет.



# ТРЕНДЫ SOCIAL MEDIA 2017



ЭПОХА  
ЧАТ-БОТОВ



БУМ ВИДЕО  
КОНТЕНТА



LIVE STREAMING  
НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ



РАСШИРЕНИЕ  
ФОРМАТОВ



УВЕЛИЧЕНИЕ ДОЛИ  
ТРАФИКА МОБАЙЛА  
НАД ДЕСКТОПОМ



СТРЕМИТЕЛЬНЫЙ  
РОСТ AD BLOCK



UGC – НОВЫЙ  
ФОРМАТ НАТИВА

# PR И МАРКЕТИНГ



CREATIVE  
PRODUCTION



MEDIA  
RELATIONS



EVENTS

CREATIVE PRODUCTION



# NATURA SIBERICA

Производство журнала





# CREATIVE PRODUCTION



# FIELMANN

Креативная фотосъемка  
рекламной кампании





# EVENTS



# PHILIPS

Пресс-ивент



# EVENTS



# MOSCHINO

Celebrity активация



# MEDIA



# ODRI

Публикации в СМИ



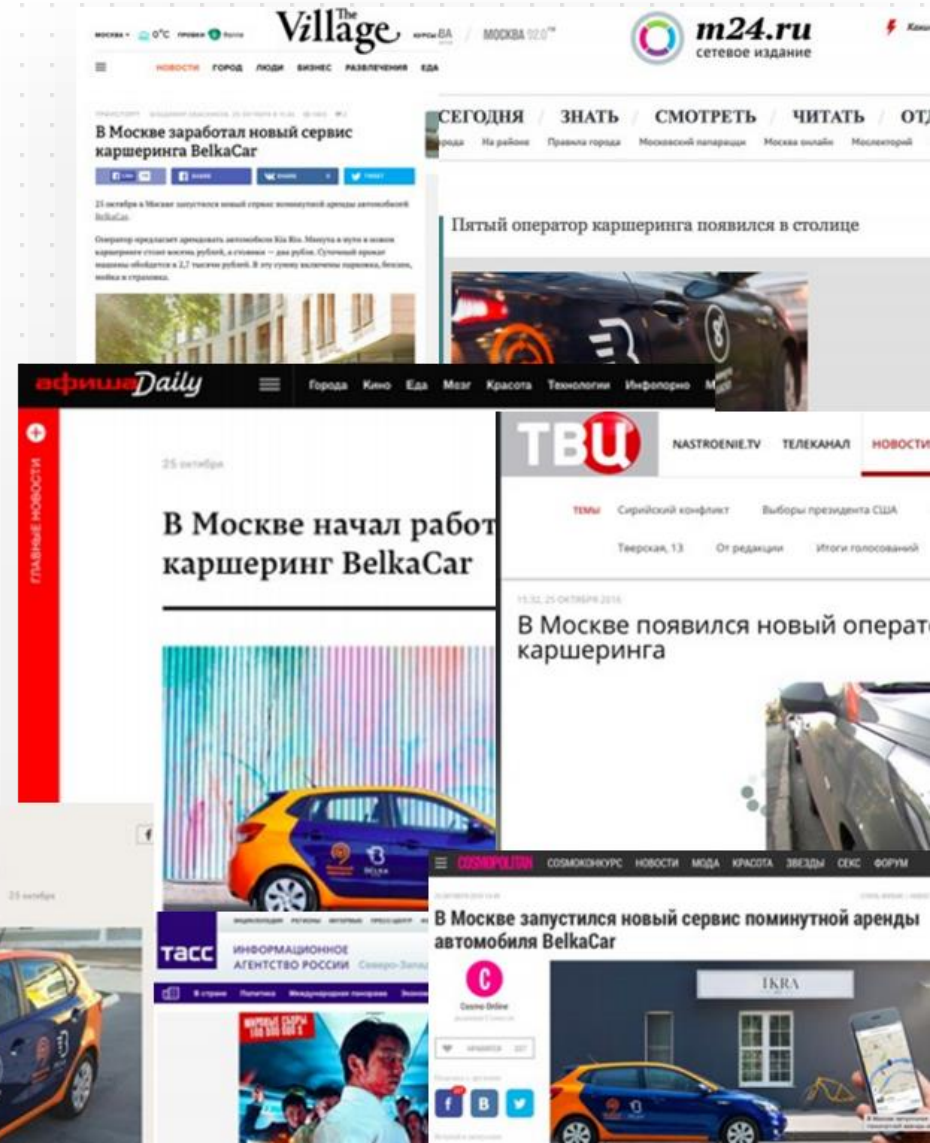


# MEDIA



# BELKACAR

Публикации в СМИ



# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



**ДМИТРИЙ КАЛАШНИКОВ**

ВАШ МЕНЕДЖЕР



+7 (917) 503-73-32  
[dima@atomic-digital.ru](mailto:dima@atomic-digital.ru)



**АТОМІС**

КОНТАКТЫ АГЕНТСТВА



+7 (495) 374-58-11  
[info@atomic-digital.ru](mailto:info@atomic-digital.ru)

[www.atomic-digital.ru](http://www.atomic-digital.ru)