Modelagem de Processos de Negócios - BPM



- A análise de processos de negócio se faz necessária para se compreender como os processos atuais são realizados;
- São conhecidos como AS-IS;
- Os processos são modelados e colocados novamente para análise;
- Objetivo: identificar erros, gargalos, redundâncias, tarefas repetidas, perda de tempo, bem como melhorias específicas para serem incorporadas aos processos.



- ► A análise de processos é uma atividade constante;
- Depois de implantadas as melhorias e correções aos processos, eles devem continuar sendo monitorados e analisados;
- Verificar se estão atendendo aos objetivos organizacionais ou se precisam de novos ajustes para se adequar a eles.



- Sempre questionar tudo, sem deixar coisa alguma de lado;
- É possível chegar às seguintes informações:
 - Compreender a estratégia, bem como as metas e os objetivos da empresa;
 - ► Entender como é o ambiente de negócio e porque o processo existe;
 - ► Ter uma visão interfuncional do processo;

- Conhecer as entradas e saídas do processo e o seu relacionamento com fornecedores e clientes;
- Identificar os papéis de cada área funcional existentes no processo e os respectivos handoffs (comunicação existente entre os setores, que é realizada ao transferir o resultado da sua atividade para o departamento seguinte);
- Conseguir avaliar a escalabilidade, a utilização e a qualificação de recursos envolvidos no processo;

- Compreender quais são as regras de negócio que controlam o processo;
- Elaborar métricas de desempenho que serão utilizadas para o monitoramento do processo;
- Identificar oportunidades que serão utilizadas para aumentar a eficiência e a eficácia do processo.



- As atividades relacionadas à análise de processos podem ser realizadas por uma única pessoa – inviável dependendo do tamanho e complexidade da organização;
- Uma ou mais equipes compostas de pessoas de diversos setores;
- Obter a visão horizontal ou interfuncional dos processos;
- Atribui-se os papéis e responsabilidades para cada uma delas.



Papel	Responsabilidade
Gerente de Projeto de Análise	Decidir a profundidade e o escopo da análise e como o processo será analisado. Não faz essa tarefa de forma isolada, mas juntamente com as partes interessadas.
	Gerenciar o projeto de análise e facilitar o avanço dos trabalhos.
	Ajudar a equipe na aplicação das técnicas analíticas escolhidas.



Papel	Responsabilidade
Analista de Processos	Coletar as informações necessárias, elaborar os modelos e realizar a análise.
	Organizar e enviar a documentação e reportes para as partes interessadas.



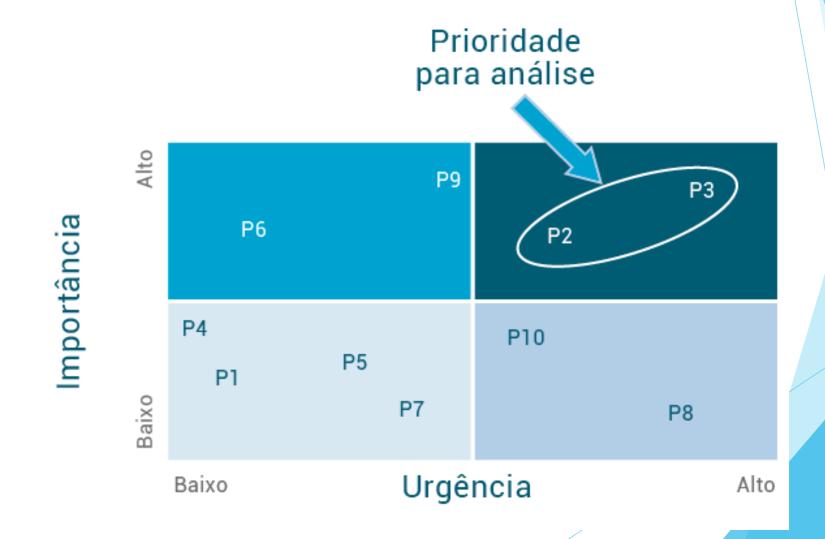
Papel	Responsabilidade
Especialista	Apresentar soluções para os processos de negócio
	Apresentar ideias para a infraestrutura técnica e de negócio que provê suporte ao processo.



- Devido à grande quantidade de processos existentes em uma empresa, é necessário que se estabeleçam critérios para a priorização dos processos que serão analisados;
- Dar ênfase àqueles que impactarão mais diretamente a experiência do cliente;
- Cada organização terá a sua forma de priorização.



▶ Priorização de Processos para Análise



Benchmark

- É importante que a equipe envolvida compreenda as características do ambiente de negócio e a estratégia organizacional;
- A técnica foca em analisar processos semelhantes pertencentes a outras empresas dentro do mesmo segmento de mercado;

Revistas especializadas, sites, eventos, etc.



Análise SWOT



Melhores Práticas

Analisando processos de negócios semelhantes, mas de outro segmento de mercado.





Padrões de Coleta de Informação

Padrões de coleta de informação devem ser definidos para determinar quais informações serão coletadas, por quem, a forma como será validada, a maneira como será armazenada e organizada, a forma como será atualizada e como será utilizada. Sem esses padrões, cada integrante da equipe de análise irá coletar informações diferentes e vários modelos surgirão com convenções distintas de modelagem. A adoção de padrões também deve se estender ao uso de ferramentas, pois se esse uso não for governado por padrões, a inconsistência persistirá.

(ABPMP, 2013, p. 113)



Padrões de Coleta de Informação

- A adoção de padrões fará com que:
 - Os integrantes das equipes de análise, por mais que estejam espalhados em locais distintos, realizem os seus trabalhos de forma consistente;
 - Tendo o caminho certo a seguir e possuindo conhecimento do que é necessário coletar de informações;

Os processos sejam modelados de acordo com a realidade.



Padrões de Coleta de Informação

- É importante que se saiba também se os processos serão simulados e não somente modelados, pois assim os envolvidos na análise poderão coletar os dados específicos para que a simulação seja realizada da forma correta.
- O uso de um Business Process Management Suite (BPMS) ou algum software de Workflow também facilita o trabalho e centraliza a forma de se realizar as modelagens, análises e simulações.



Técnicas de Análise de Processos

- Entrevistas com os envolvidos nos processos (donos de processos, clientes, fornecedores, entre outros);
- Questionários enviados aos envolvidos no processo;
- Reuniões utilizando técnicas de brainstorm, brainwriting, JAD (Joint Application Development), workshops e conferência via web;
- Observação direta do ambiente;
- Coleta de documentos e diagramas de processos já realizados.

Técnicas de Análise de Processos

▶ 5W2H:

5W2H	
Who? (Quem?)	Definição do Responsável
What? (O que?)	Etapa a Cumprir
Where? (Onde?)	Local Físico
When? (Quando?)	Cronograma
Why? (Por quê?)	Razões para a Realização
How? (Como?)	Descrição da Execução
How Much? (Quanto custa?)	Investimento

Técnicas de Análise de Processos

▶ 3R′s:

3R´s		
Rule	Regra	
Role	Papel	
Route	Rota	



Outros Aspectos

- Interação dos clientes com o processo;
- Problemas de desempenho do processo;
- Handoffs e problemas de conexões entre processos interfuncionais;
- Conhecimento das regras de negócio, juntamente com as restrições impostas por elas;



Outros Aspectos

A capacidade do processo e suas restrições, que podem criar um gargalo (fila criada devido à restrição de capacidade);

- As variações que o processo sofre;
- Os custos atrelados;
- O envolvimento humano;
- Os controles de cada processo.



Sistemas de Informação

- Contêm informações significativas acerca das regras de negócio para os quais eles foram desenvolvidos para atender;
- Compreende também como os fluxos de dados fluem e impactam no processo como um todo;
- Gerenciar as informações coletadas para que todas equipes envolvidas compreendam os documentos e modelos relacionados;
- Documentar toda a na a análise para servir de auxilio para futuras análises.

Liderança executiva:

- Esse item é fundamental para o sucesso de qualquer atividade realizada em uma empresa;
- Uma das formas de se garantir o apoio da liderança executiva para a análise de processos é apresentando alguns quick wins, ou seja, ganhos ou melhorias rápidas;
- Assim fica mais fácil provar que as análises devem prosseguir para processos maiores.

- Maturidade em processos de negócios:
- Entender qual o nível de maturidade que a organização possui em processos de negócios;
- De acordo como esse nível, será mais fácil direcionar os esforços e promover a transformação devida nos processos.



- ► Evitar o desenho de soluções durante a análise:
- É comum que durante a análise dos processos surjam ideias de soluções dos problemas existentes;
- Essas soluções não devem ser inseridas no desenho do processo atual, mas sim guardadas para a atividade de redesenho, o qual conterá as melhorias necessárias.



Paralisia por análise:

- Ocorre quando a análise se torna uma atividade sem fim;
- Tal fato pode acontecer porque a equipe fica focada em uma determinada parte do processo e não consegue avançar, chegando a desestimular os demais participantes;
- É essencial que o escopo seja pequeno de modo a permitir um gerenciamento mais facilitado, além de prover respostas mais rápidas das análises realizadas.

- ► Alocação apropriada de recursos e tempo:
- Os membros das equipes (recursos) que estão alocados para fazer a análise também possuem outras atividades para serem realizadas na empresa;
- É preciso que exista um bom planejamento para que esses recursos possam se dedicar de modo apropriado para a análise e manter o progresso da atividade.



Foco do cliente:

- Esse é um dos principais fatores que levam a atividade de análise a obter sucesso;
- A ideia aqui é compreender a visão que o cliente possui do processo, qual é a percepção que ele tem da empresa e se está realmente satisfeito ou não;
- Essa visão fará com que o processo seja direcionado para melhor atender ao cliente e gerar valor ao mesmo.

- Entendimento da cultura organizacional:
- Compreender a cultura organizacional fará com que a análise represente a empresa como ela é.
- ▶ Para tal, devem ser levados em consideração dois aspectos:
- Análise baseada em fatos -

Busca-se eliminar as acusações sobre quem é responsável pelos problemas nos processos. O que importa é o fato em si e não de quem é a culpa.

Resistência potencial - A liderança executiva deve mostrar que a análise está sendo realizada para manter e melhorar a efetividade do negócio e não para julgar se os processos estão sendo bem gerenciados pelos atuais responsáveis, evitando assim que esses resistam à análise.

Datas Importantes

- ▶ 22 de Setembro → Definição de Grupos para Seminários;
- ≥ 29 Setembro e 06 Outubro → Módulo Mestrado;
- ▶ 20 de Outubro → AV1;
- ▶ 27 de Outubro ou 10 de Novembro → Apresentação Seminários em Grupo;



Atividade: Estudo de Caso

- Para a próxima aula:
 - Responder as questões do AVA (Tópico 9) no caderno para visto em sala de aula (Questão e resposta correta).
 - Baixar e instalar o Software Bizagi (https://www.bizagi.com/).



COMO APRENDEMOS



A pirâmide de aprendizagem de Willian Glasser



ESCREVER, INTERPRETAR, TRADUZIR, EXPRESSAR, REVISAR, IDENTIFICAR, COMUNICAR, AMPLIAR, UTILIZAR, DEMONSTRAR, PRATICAR, DIFERENCIAR, CATALOGAR

RECORDAR, DEBATER, DEFINIR, NOMEAR

80% FAZENDO

EXPLICAR, RESUMIR, ESTRUTURAR, DEFINIR, GENERALIZAR, ELABORAR, ILUSTRAR

95% ENSINANDO AOS OUTROS

Dúvidas



