Top of Form

*Nom de l'enterprise:*

LAAC

*Date:*

16/03/2018

Business Model Canvas

Bottom of Form

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Partenaires clés  - Banques (investissement initial pour les serveurs)  - Investisseurs | Activités clés  - Développer et maintenir le logiciel  - Pub et marketing  - Formation des clients au logiciel  - Achat et/ou location de serveurs | Proposition de valeur  - Simplification des démarches administratives  - Moins de retard et/ou d'absence de leurs clients  - Abonnement modulable proposant plusieurs services  - Moins de temps perdu à s'occuper des tâches administratives  - Solution économique par rapport à engager un(e) secrétaire. | | Relations avec les clients  - Compte relié au serveur de l'entreprise  - S.A.V.  - Formation à l'installation du logiciel | Segments de clients  - Commerces de proximité (coiffeurs, esthéticiens, etc.) |
| Ressources clés  - Fournisseurs de serveurs  - Fournisseurs d'accès à internet | Canaux  - Site web  - Téléphone  - Email |
| Structure de coûts  - Salaire des employés  - Achat/location de serveurs  - Taxes  - Site web (domaine, serveur)  - Pub et marketing | | | Flux de revenus  - Abonnement modulaire au logiciel et au service fourni. | | |