

#### 저는 김태현이라고 합니다



김태현 500 Startups Korea Entrepreneur In Residence

- 500 Startups Korea 사내 사업가 (Entrepreneur In Residence)
- (주)사운들리 (2012-2019) 공동창업자 & CEO
- VMWare USA, Member of Technical Staff
- Research Associate, Technicolor, Paris, France
- 공학박사 수료 University of Illinois at Urbana-Champaign
- 공학 석사 졸업, 서울대 전기정보 공학부
- 공학 학사 졸업, 연세대 전기전자 공학부

#### A Selection of Portfolio

























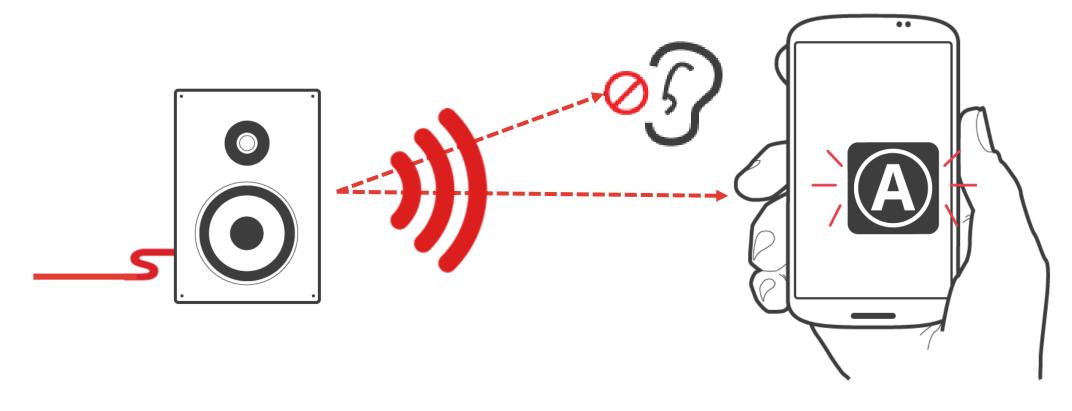








## 사운들리 (2012-2019)



음파 기술: 안 들리는 소리를 사용해서 디지털 신호를 전달하는 신호 처리 소프트웨어 기술



## 사운들리 (2012-2019) - KT IPTV (맞춤형 TV 광고)



(1) 셋톱박스 음파를 시청자의 스마트폰 앱이 자동 감지

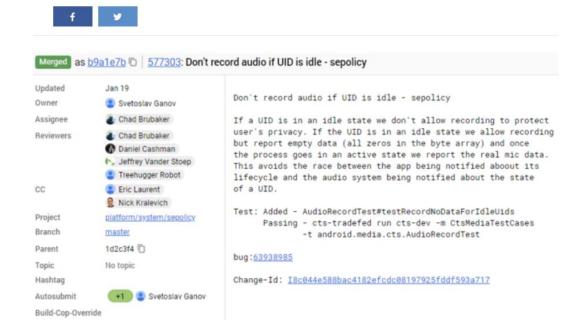
(2) 시청자 개인 식별

(3) 개인 맞춤형 TV 광고 및 큐톤 광고 송출

#### Android 마이크 접근 제약 정책

by Daniel Petrov / Feb 21, 2018, 4:24 AM

# Take that, spooks! Android 9.0 P to block mic access for idle apps, too



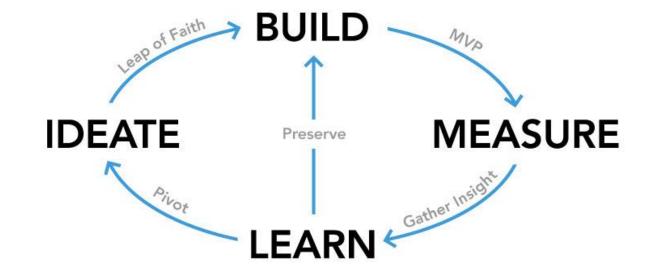
2018. 2. 18

Phone Arena

Android 8.0 Oreo is already on a next level when it comes to managing background apps, permissions, or idle resources, but the next, Android 9.0 P version that will be announced at Google's I/O event in May, will go even further, it seems.

## 사운들리 (2012-2019)

• 린스타트업 방법론



• 린스타트업 방법론을 적용했는데, 왜 7년이나 시간이 걸렸을까?

## 개발자가 창업할 때 유의해야 할 세 가지

1 기술 중심의 피벗



<sup>2</sup> 복잡한 사업 모델

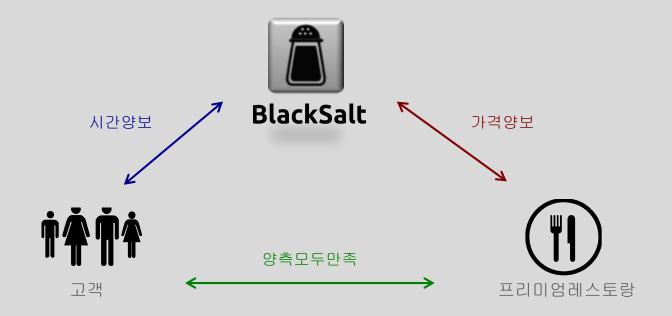


<sup>3</sup> 장인 정신





블랙솔트는 업주가 레스토랑의 영업 환경에 따라 시간/고객 수/할인율을 직접 제시하여 손님을 모집하는 신개념의 '시간대별 예약 서비스 어플리케이션' 입니다.



• 블랙솔트에서 피벗 할 때의 선택지

• 음파 기술을 가지고 사업하기

•

•

•

• 식당의 문제 더 찾기

•

•

•

- 블랙솔트에서 피벗 할 때의 선택지
  - 음파 기술을 가지고 사업하기
    - 기기간 연결이 어렵다 → (1년) 비콘 사업, SDK 사업
    - 모바일 결제 기술 부재 <del>></del> (1년) 음파 결제 사업
    - 시청자가 스마트폰만 본다 → (2년) 방송국용 시청자 푸시 솔루션 → (2년) TV 부스트

- 식당의 문제 더 찾기
  - •
  - •
  - •

- 블랙솔트에서 피벗 할 때의 선택지
  - 음파 기술을 가지고 사업하기
    - 기기간 연결이 어렵다 → (1년) 비콘 사업, SDK 사업
    - 모바일 결제 기술 부재 → (1년) 음파 결제 사업
    - 시청자가 스마트폰만 본다 → (2년) 방송국용 시청자 푸시 솔루션 → (2년) TV 부스트

- 식당의 문제 더 찾기\*
  - 배달 관리가 어렵다
  - 폐업 리스크가 크다
  - 매출 관리가 어렵다
- → 메쉬코리아 (2,000억원), 푸드테크 (1,000억원)
- → 위쿡 (800억원), 고스트키친 (500억원)
- → 캐시노트 (3,000억원)

• 블랙솔트에서 피벗 할 때의 선택지

기술 중심의 피벗 - 기술 적용 분야의 고객과 시장을 매번 다시 학습

- 음파 기술을 가지고 사업하기 ~
  - 기기간 연결이 어렵다 → (1년) 비콘 사업, SDK 사업
  - 모바일 결제 기술 부재 <del>></del> (1년) 음파 결제 사업
  - 시청자가 스마트폰만 본다 → (2년) 방송국용 시청자 푸시 솔루션 → (2년) TV 부스트

#### • 식당의 문제 더 찾기

- 배달 관리가 어렵다
- 폐업 리스크가 크다
- 매출 관리가 어렵다

#### 고객 중심의 피벗 - 고객과 시장에 대한 이해가 누적됨

- → 메쉬코리아 (2,000억원), 푸드테크 (1,000억원)
- → 위쿡 (800억원), 고스트키친 (500억원)
- → 캐시노트 (3,000억원)

• 블랙솔트에서 피벗 할 때의 선택지

기술 중심의 피벗 - 기술 적용 분야의 고객과 시장을 매번 다시 학습



- 음파 기술을 가지고 사업하기
  - 기기간 연결이 어렵다 → (1년) 비콘 사업, SDK 사업
  - 모바일 결제 기술 부재 → (1년) 음파 결제 사업
  - 시청자가 스마트폰만 본다 → (2년) 방송국용 시청자 푸시 솔루션 → (2년) TV 부스트

#### • 식당의 문제 더 찾기

- 배달 관리가 어렵다
- 폐업 리스크가 크다
- 매출 관리가 어렵다

#### 고객 중심의 피벗 - 고객과 시장에 대한 이해가 누적됨

- → 메쉬코리아 (2,000억원), 푸드테크 (1,000억원)
- → 위쿡 (800억원), 고스트키친 (500억원)
- → 캐시노트 (3,000억원)



You can't start with the technology and try to figure out where you're going to try to sell it. – Steve Jobs

https://www.youtube.com/watch?v=FF-tKLISfPE&feature=youtu.be

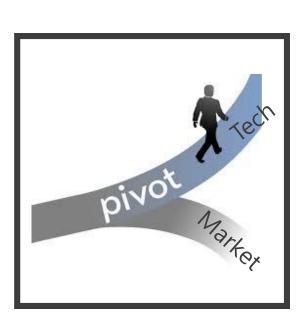
### 교훈 #1

• 사업을 빨리 검증하려면

기술이 아닌, 고객과 시장을 중심으로 피벗 해야 한다

## 개발자가 창업할 때 유의해야 할 세 가지

1 기술 중심의 피벗



2 복잡한 사업 모델



<sup>3</sup> 장인 정신



#### 복잡한 사업 모델 - 4개 사업자의 협력



03/12

#### 커넥트TV는,

방송국 송출 음향에 사운드통신 기술을 융합하여 스마트폰과 즉각적 Connect 실현 프로그램 관련 최적의 컨텐츠를 카카오 플랫폼을 통해 제공하는 신개념 O2O 서비스



\* 무선통신 전문업체인 soundl.ly와의 기술적협업을 통해 사운드통신 구현

2014 daumkakao Connect

6개월 준비 중 중단



기술 제공



음파 수신 앱 제공



음파 송출 방송국



광고주

## 복잡한 사업 모델 – 3개 사업자의 협력





기술 제공



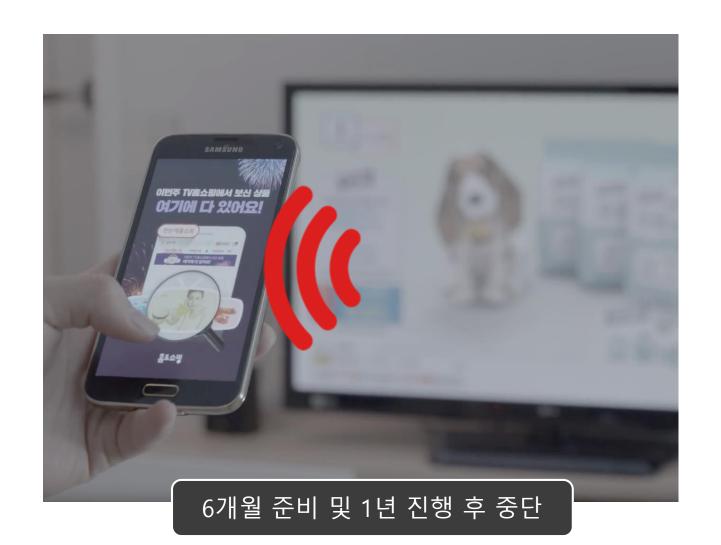
모바일 앱 및 음파 송출



광고주

6개월 준비 및 6개월 진행 후 중단

### 복잡한 사업 모델 – 3개 사업자의 협력





기술 제공



모바일 앱 및 프로모션



방송 음파 송출

#### 복잡한 사업 모델 - 3개 사업자의 협력





기술 제공



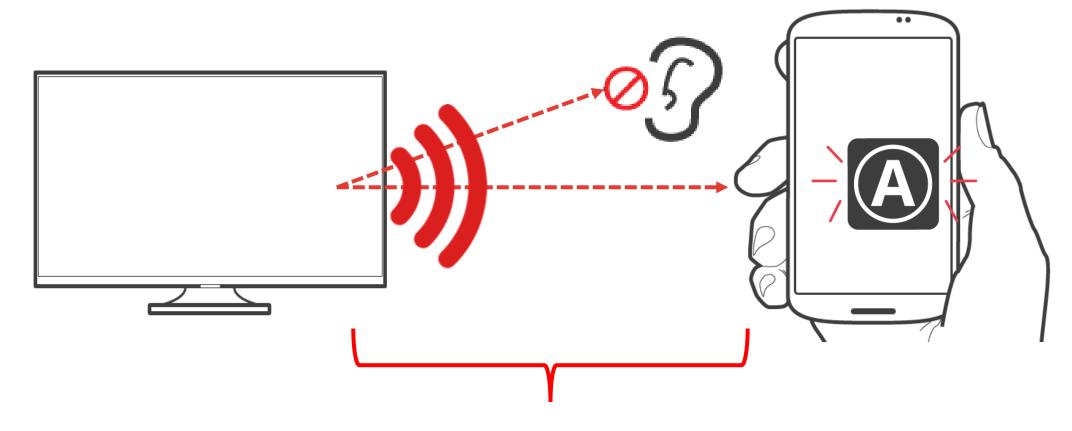


음파 수신 모바일 앱



광고주

## 복잡한 사업 모델 - 원인

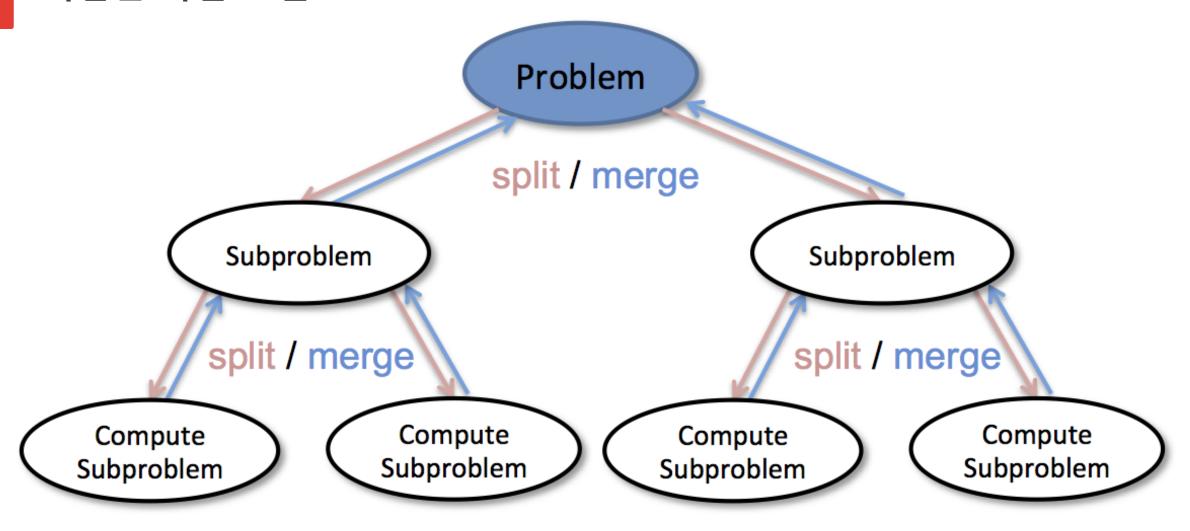


사운들리 기술이 보유한 부분 기술 외 사업을 할 수 있는 자산 (방송 채널 or 모바일앱)이 없음

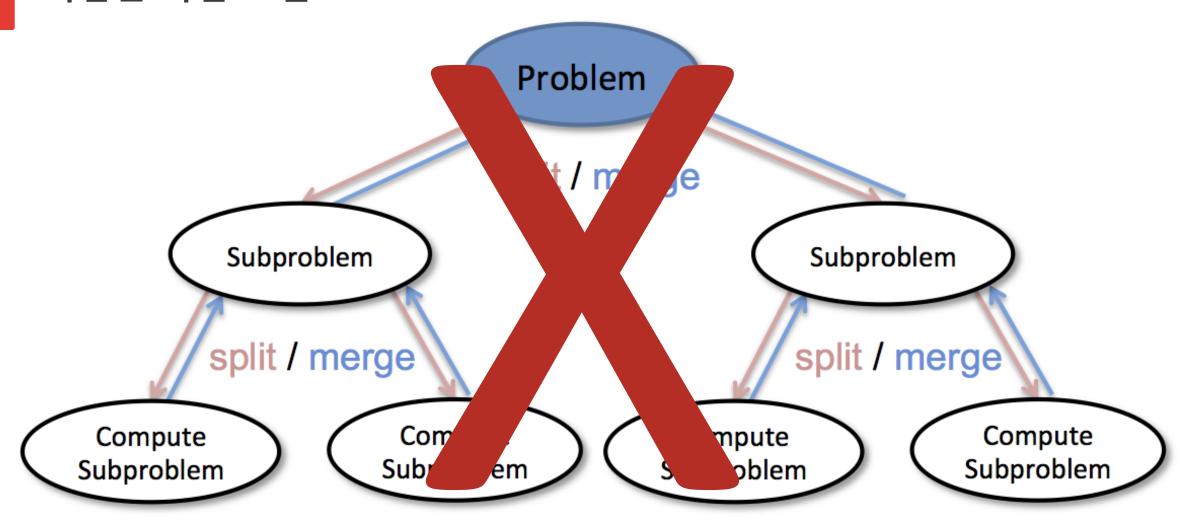
## 복잡한 사업 모델

사업 검증에 걸리는 시간 ≈ A<sup>고객 사이드의 수</sup>

## 복잡한 사업 모델



### 복잡한 사업 모델



사업을 구성하는 고객, 제품, 수익 모델, 유통 채널은 독립적이지 않음

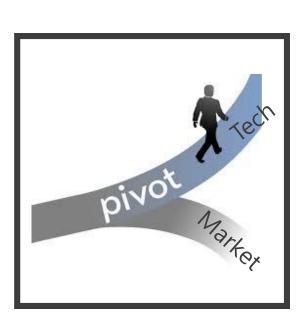
## 교훈 #2

• 사업을 빨리 검증하려면

간결한 사업 모델을 추구해야 한다

## 개발자가 창업할 때 유의해야 할 세 가지

1 기술 중심의 피벗



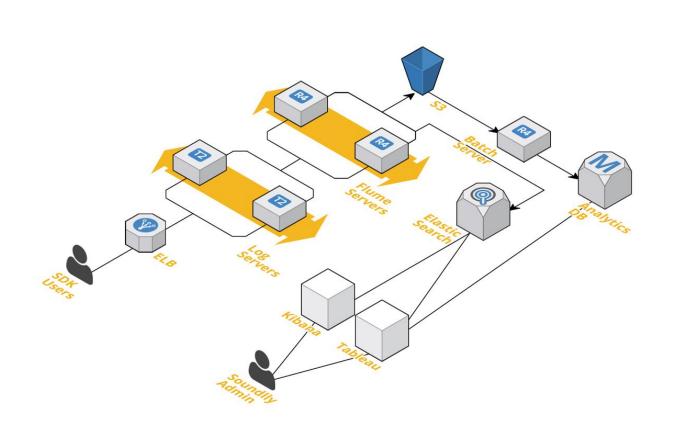
2 복잡한 사업 모델



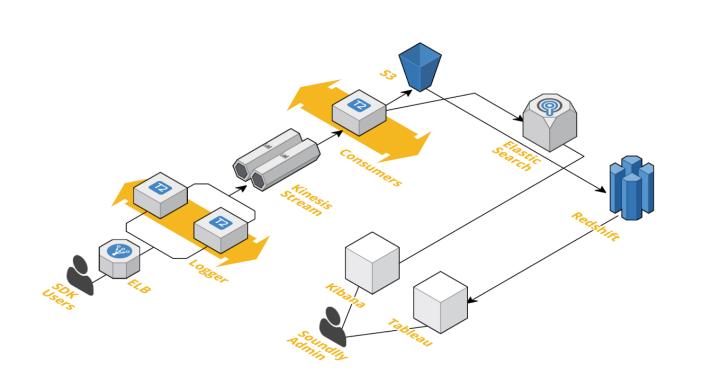
<sup>3</sup> 장인 정신



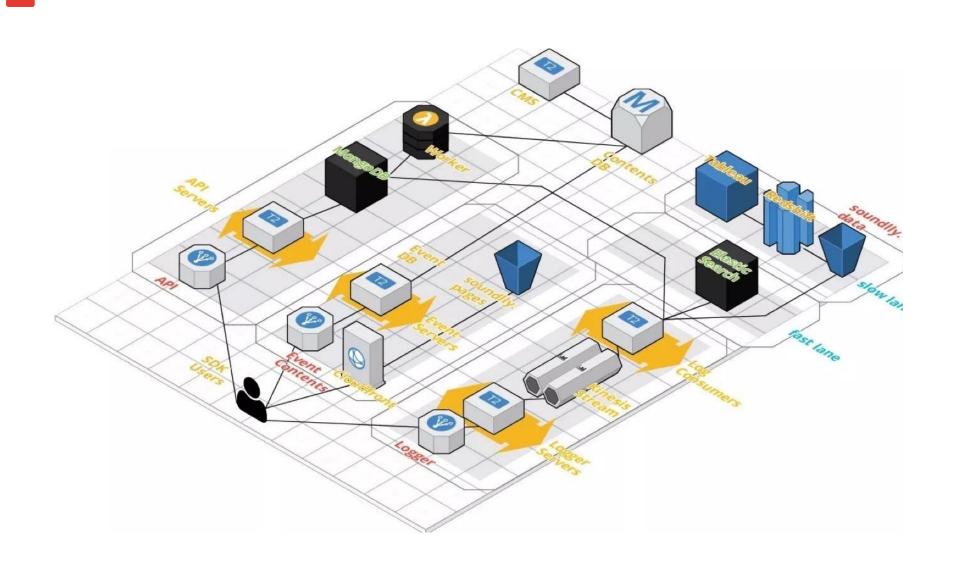
## 장인 정신 – 사운들리 백엔드 2016년 하반기



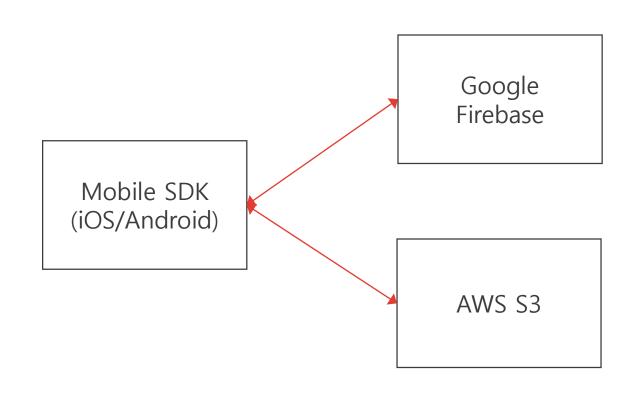
## 장인 정신 – 사운들리 백엔드 2017년 하반기



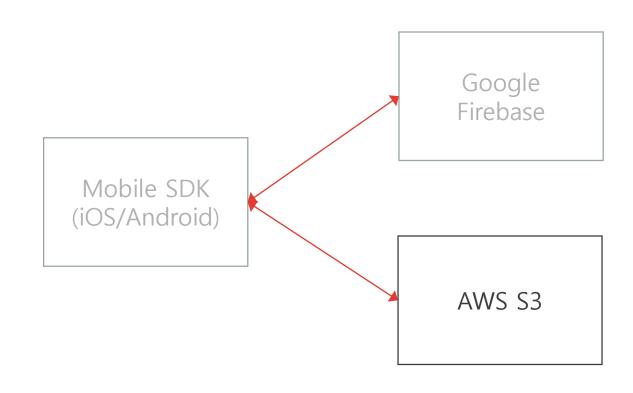
## 장인 정신 – 사운들리 백엔드 2018년 상반기



## 장인 정신 – 사운들리 백엔드 2019년 1월 기술 매각 용 제품



## 장인 정신 – 사운들리 백엔드 2019년 1월 기술 매각 용 제품



- 그 솔루션은 우리가 원하는 것을 모두 제공하지 못합니다
- 시간이 흐름에 따라 결국 이 기능들은 필요하게 됩니다
- 우리 제품은 린 하게 만들기는 어렵습니다

- 그 솔루션은 우리가 원하는 것을 모두 제공하지 못합니다
- 시간이 흐름에 따라 결국 이 기능들은 필요하게 됩니다
- 우리 제품은 린 하게 만들기는 어렵습니다
- (이렇게 구성해서 만들어 보고 싶습니다!)

- 그 솔루션은 우리가 원하는 것 모두 가 하지 못합니다
- 시간이 흐름에 따라 결국 이 기능 필요하게 됩니다
- 우리 제품은 린 하게 만들기는 결습
- (이렇게 구성해서 만들 보고 싶습니니)

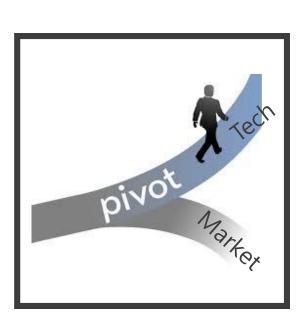
제품을 만드는 것이 아니라, 사업을 빨리 검증하는 것이 목표가 되어야 함

- 그 솔루션은 우리가 원하는 것 모두 가하지 못합니다
- 시간이 흐름에 따라 결국 이 기능 필요하게 됩니다
- 우리 제품은 린 하게 만들기는 결습
- (이렇게 구성해서 만들 보고 싶습니다)

제품을 만드는 것이 아니라, 사업을 빨리 검증하는 것이 목표가 되어야 함 장인 정신 << 이 사업에 참여 하는 의미

## 개발자가 창업할 때 유의해야 할 세 가지

1 기술 중심의 피벗



2 복잡한 사업 모델

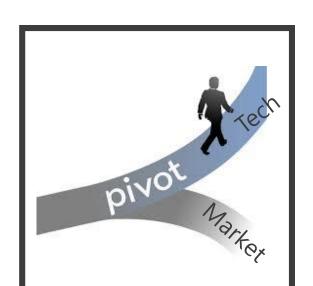


<sup>3</sup> 장인 정신



## 개발자가 창업할 때 유의해야 할 세 가지

1 기술 중심의 피벗



<sup>2</sup> 복잡한 사업 모델



<sup>3</sup> <mark>장인 정신</mark>



나와 얘기가 잘 통하는 선배 창업가의 조언을 주기적으로 받기

# 도움이 되고 싶습니다. 편하게 연락주세요.

김태현

taehyun.kim@500.co