

CARLOS ALBERTO URRUTIA TORRES

Cumbre 19918 - Ciudad de los Valles- Pudahuel

cel.+56973162882

caurrat@udd.cl

MBA, INGENIERO EN ALIMENTOS

Profesional con más de 20 años de experiencia comercial B2B en compañías multinacionales como proveedor en la industria de alimentos, bebidas, farmacéutica, de suplementos alimentos, nutrición animal y química. Experto en gestión de cuentas estratégicas, desarrollo de negocios y venta de soluciones. Orientado a resultados, proactivo y con liderazgo para equipos multidisciplinarios

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Mayo 2025 – Julio 2025

KAM en Floramatic (proyecto temporal)

- Gestión de cuentas estratégicas de la unidad "Nutrition and Health".
- Desarrollo comercial del portfolio de saborizantes, colorantes, materias primas y premezclas vitamínicas para industria farmacéutica y suplementos.
- Implementación de estrategias de venta y activaciones comerciales

Mayo 2023 – Enero 2025

Account Manager en DSM – Firmenich

- Responsable de la unidad "Health Nutrition and Care - HNC" en Chile
- Gestión de clientes estratégicos y desarrollo de portafolio de vitaminas, minerales, API's, enzimas, omega 3 y HMO.
- Gestión de cuenta Nestlé Argentina: incremento de ventas en +20%.
- Crecimiento de negocio en Chile: +10%.

Mayo 2018 – Mayo 2023

Account Manager en DSM

- Gestión de clientes y desarrollo comercial de unidades "Health Nutrition and Care" y "Food & Beverages". Logros clave:
 - Creación de nuevos negocios por USD 1,5M y homologación de premezclas para Bebida Energética MONSTER.
- Homologación de premezclas para Nestlé Chile con ventas sobre USD 2,5M.

2014-2018

Account Manager en BASF

- Desarrollo de negocio en Fuel & Lubricants Solutions
- Gestión de portfolio de aditivos para combustibles y lubricantes.
- Logros: Homologación y nuevos negocios por USD 1,0M.

2010-2013

Representante Técnico Comercial en BASF

- Desarrollo de negocio en Detergents and Formulation Technologies.
- Gestión de portfolio de aditivos para home care y agroquímicos.
- Logro: homologación y ventas de polímeros para detergente en Unilever por USD 1,0M.

2006-2010

Representante Técnico Comercial en BASF

- Gestión de unidad Human Nutrition y negocio adicional de Animal Nutrition
- Gestión de portfolio de ingredientes y aditivos para industrias de alimentos, cervezas, vinos y nutrición animal,
- Logro: incremento de ventas de vitaminas por USD 1,0M.

2002/2005

Jefe Area Food en Veterquímica S.A.

- Responsable de la unidad "Nutralova",
- Gestión del portafolio conformado por aditivos y especialidades.
- Logro: creación de nuevos negocios y habilitación de planta premezcla ante autoridades regulatorias.

2001/2002

Asesor Técnico en Labser/Veterquímica S.A

- Desarrollo de modelos predictivos para el control de Calidad Aceites y grasas de uso en nutrición animal y humana

2000/2002

Asesor Técnico en Universidad de Chile/ Laboratorio de Química de Alimentos y Materias Grasas

- Asistencia técnica en diversas industrias del segmento alimenticio.

EDUCACION

2020-2022	Máster of Business Administration (MBA) , Universidad del Desarrollo
2011	Diplomado Dirección Estratégica de Negocios , Pont. Universidad Católica de Chile
1999	Diplomado Desarrollo y diseño de productos , Pont Universidad Católica de Chile
1999-1997	Ingeniero en Alimentos , Universidad Austral de Chile

HABILIDADES

Idiomas	: Español, Inglés, Portugués.
Habilidades Blandas	: Orientado al logro de resultados, proactivo, creativo, resiliente, empático, con capacidad para gestionar problemas, con liderazgo, facilidad para trabajo en equipos, de rápida adaptación al cambio y con pensamiento estratégico
Otros	: SAP, CRM Dynamics 365, Hubspot, Power BI, Office, IBP, SPARK