

Техническое задание:

**Бизнес-смысл:** увеличение лояльности клиентов, которые обращались в тех. поддержку

**Описание источников:**

clients – таблица с клиентами

employee – таблица с сотрудниками и их ролями

support\_applications – таблица с данными по обращениям клиента в тех. поддержку

actionHistory – таблица с активностями в карточке клиента

**Описание логики реализации:**

1. Название задачи: сопровождение клиентов
2. Как формируется задача:
  - a. Если клиент есть в таблице clients и клиент не отключил интернет (в таблице clients значение поля date\_close is null)
    - i. То проверить обращение клиента в техническую поддержку. В таблице support\_applications по этому клиенту есть более двух записей за последние два месяца, т.е. в поле inn есть ИНН этого клиента, и дата заявки в поле date\_from была сделана не менее 60 дней от текущей даты
3. На кого назначать задачи:
  - a. Назначить задачу на сотрудника с role = 10 из таблицы employee, который находится в одном городе с клиентом (город менеджера находится в поле city в таблице employee, город клиента находится в поле city в таблице clients)
4. Закрытие задачи:
  - a. Если по этому клиенту есть активность в карточке клиента с датой больше создания задачи. Т.е. в таблице actionHistory поле с датой активности created\_at больше даты создания задачи, таблицы соединяются по полю inn
    - i. То закрывать задачу
5. Повторение задачи – каждые 5 рабочих дней