



stairz.io

Quelques chiffres en France

Nombre de créations d'entreprises

	2022	2023	2024
Micro	656000	667400	716194
Société	300000	269900	284564
EI	212700	114100	110480
TOTAL	1072000 <small>entreprises</small>	1051500 <small>entreprises</small>	1111238 <small>entreprises</small>

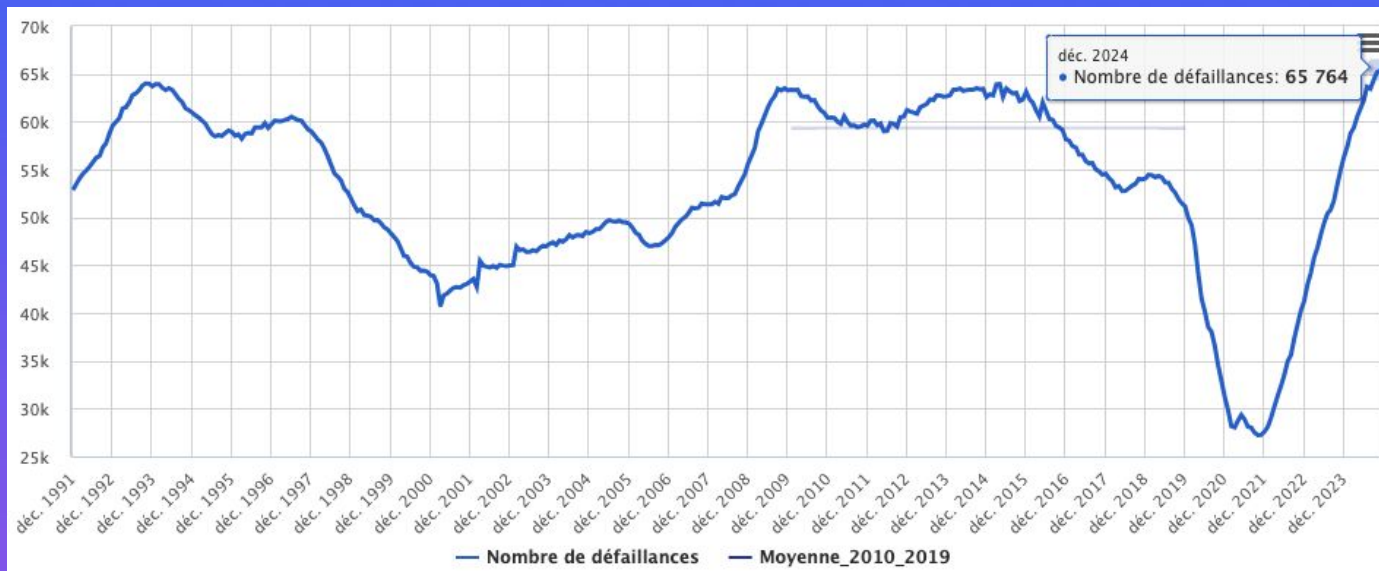
Sources:
INSEE

Taux de défaillances d'entreprises



Plus de 66.000 entreprises ont fait faillite en 2024 en France, soit un niveau record depuis au moins 2009

Une accélération inquiétante du nombre de défaillances d'entreprises au cours des trois dernières années.



Les barrières rencontrées par les entrepreneurs



Les principales problématiques

1. Difficulté à structurer une idée
2. Manque de données pour analyser le marché
3. Difficulté à rédiger un business plan cohérent
4. Manque de compétences pour construire un plan de financement
5. Peu ou pas d'accompagnement personnalisé
6. Perte de temps sur les tâches administratives et analytiques
7. Manque d'accès aux bons outils au bon moment

stairz

Répond aux problématiques

Pourquoi les entreprises échouent-elles ?

Comment savoir si mon projet est économiquement viable ?

Comment savoir si mon marché est porteur ?

Par où commencer pour structurer mon idée ?

Qui sont mes concurrents réels et où sont-ils ?

Quels sont les chiffres clés de mon territoire ?

Comment faire un plan de financement crédible ?

Comment construire un business plan sans y passer des semaines ?

Quelles sont les aides, exonérations ou données fiscales à prendre en compte localement ?

Comment formaliser ma stratégie sans être expert ?

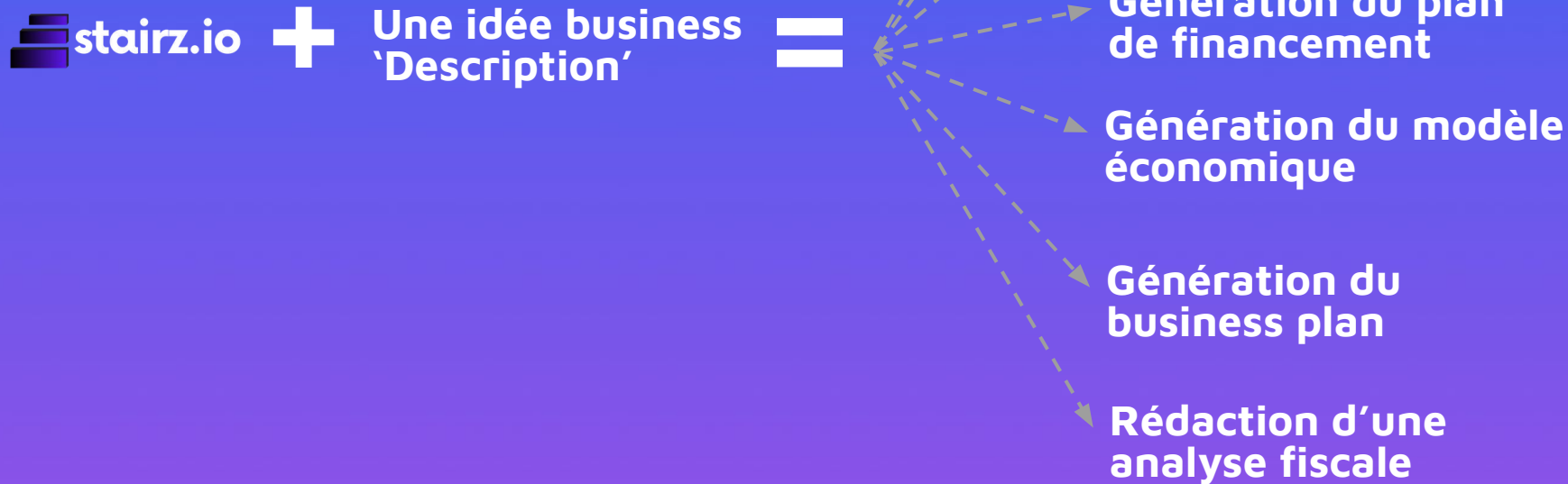


Quelle est la solution...



Créez un business plan professionnel avec l'accompagnement d'une IA générative.

STAIRZ.IO simplifie et accélère l'analyse du marché et la création de business plan, vous permettant de passer de l'idée à l'exécution en un temps record.



Analyse du marché

Analyse de la concurrence

Analyse sectorielle et de chalandise

Génération du plan de financement

Génération du modèle économique

Génération du business plan

Rédaction d'une analyse fiscale

Où est ce qu'on récupère l'information ?



INSEE Statistics

Web Search

**Web Crawler +
Web scraping**

Stairz Dataset

Comment ?



OpenAI

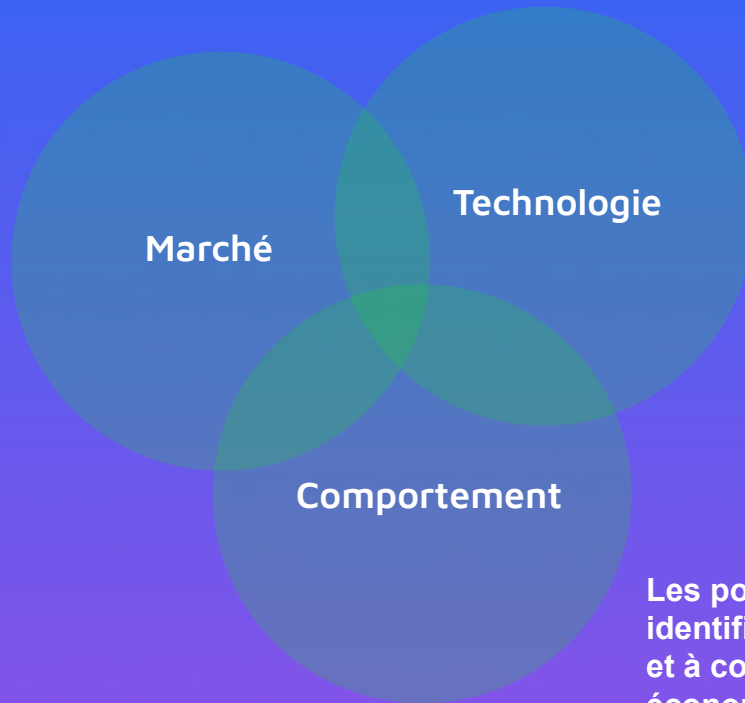
Gemini

Mistral AI

Bright Data

Pourquoi maintenant ?

Plus de 1 million de créations d'entreprises par an.

































Croissance de l'adoption de l'IA et nécessité accrue d'automatiser les tâches répétitives et chronophages.

Les porteurs de projet peinent à identifier leur marché, leurs concurrents et à comprendre leur environnement économique local ou sectoriel.

Concurrence

Nous voulons une seule plateforme et une seule référence

	Business Plan Generator with AI Suggestions	Financial plan Generator	Pitch Deck Generator	Automated Market and Competitor Analysis	Coaching and personalized support
 Bpi france					
 Plannit AI					
 15minuteplan.ai					
 LivePlan					
 stairz.io					

Business model

**La solution est
GRATUITE**

Mais...

**nous proposons également des
offres premium qui débloquent
des modules avancés...**

Pricing et modules

ONE-TIME PLAN (19.90€)

L'utilisateur souscrit à un abonnement annuel unique, au tarif accessible de 19,90€, qui lui donne un **accès illimité à l'ensemble des modules** de la plateforme STAIRZ pendant 12 mois.

Ce plan est conçu pour les entrepreneurs qui souhaitent **structurer sérieusement leur projet**, bénéficier d'un **accompagnement autonome complet** et ne pas avoir à se soucier de paiements à l'usage.

● Avantages :

- Accès complet à toutes les fonctionnalités
- Idéal pour les projets en phase de lancement ou de structuration
- Économie par rapport à un paiement à l'usage ou à une prestation de conseil externe
- Expérience fluide et sans interruption pour construire son projet de A à Z
- Aucun surcoût ou frais caché

PAY-AS-YOU-GO PLAN (4.90€)

L'utilisateur accède librement à l'ensemble de la plateforme, sans restriction d'usage. Les modules de base sont gratuits, tandis que les modules avancés ou à forte valeur ajoutée sont facturés à l'usage, à hauteur de 4,90€ chacun pour un accès illimité. L'entrepreneur paie uniquement pour les fonctionnalités dont il a réellement besoin, au moment où il en a besoin.

● Avantages :

- Aucun engagement initial, liberté totale d'exploration
- Facturation flexible et transparente
- Accessible à tous les stades de maturité d'un projet entrepreneurial
- Encourage l'expérimentation et la personnalisation


Pricing et modules

STAIRZ WHITE LABEL (Marque blanche)

Abonnement annuel par structure

- **Base** : 2 990 € / an
- **Inclus** : jusqu'à 100 utilisateurs actifs (porteurs de projet)

Le plan **White Label STAIRZ** permet aux incubateurs, collectivités, organismes publics ou structures d'accompagnement d'intégrer une version personnalisée de la plateforme STAIRZ dans leur propre écosystème. La solution est entièrement adaptable (logo, couleurs, nom de domaine, etc.) et permet à vos porteurs de projets d'accéder à tous les modules de génération automatique (analyse de marché, business plan, plan de financement...) sous leur bannière.

 **Objectif** : renforcer l'offre d'accompagnement, automatiser les étapes clés de la structuration d'un projet entrepreneurial, et améliorer le suivi des porteurs.

Avantages :

- Plateforme personnalisée à leur image (logo, interface, nom de domaine)
- Modules complets et constamment mis à jour avec un accès illimité
- Suivi et statistiques d'usage des utilisateurs
- Accès privilégié à des évolutions fonctionnelles
- Support dédié 7jr/7

Pricing et plans

FONCTIONNALITÉ

Analyse du marché

Analyse de la concurrence

Génération du business plan

Génération du plan de financement

Génération du modèle économique

Analyse sectorielle et de chalandise

Rédaction d'une analyse fiscale

One-time plan

✓ Incluse

✓ Incluse

✓ Incluse

✓ Incluse

✓ Incluse

✓ Incluse

✓ Incluse

PayAsYouGo plan

✓ Incluse

● Accès limité

● Accès limité

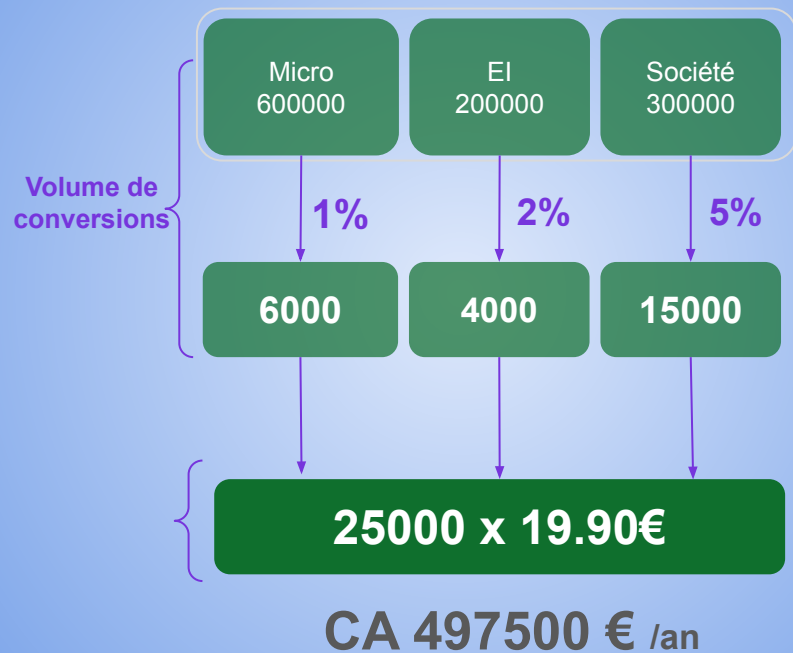
✓ Incluse

✓ Incluse

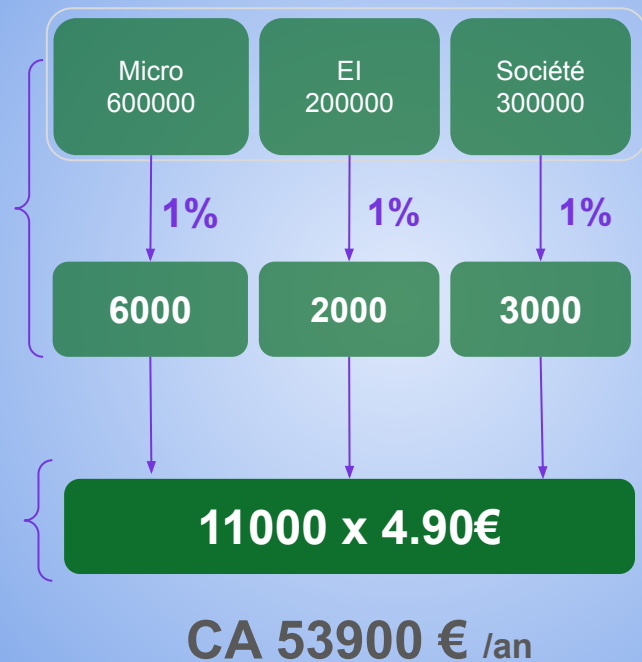
✗ Disponible à l'achat

✗ Disponible à l'achat

One-time plan



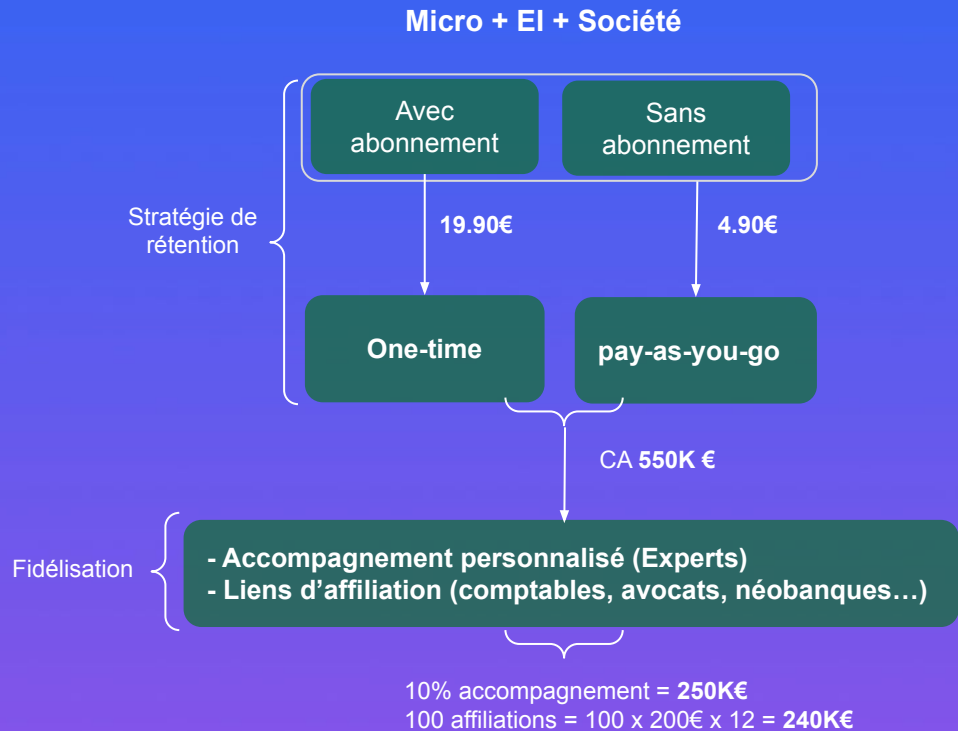
PayAsYouGo plan



BtoC Business Model

Notre objectif est de proposer une offre équitable et de fidéliser nos utilisateurs.

Cible 25000 entreprises | CA Cible = 1.04 M€



Marché cible

	Lancement	Croissance
Cible	Entrepreneurs français Expert accompagnement en création d'entreprises + Incubateurs	Cibler les pays francophones Plateforme multilingue (EN, ES, DE...)
Canaux	<ul style="list-style-type: none">• Réseaux sociaux (Facebook, TikTok, Instagram...)• Co-marketing avec nos Ambassadeurs expert en accompagnement entrepreneuriat	<ul style="list-style-type: none">• Réseaux sociaux (Facebook, TikTok, Instagram...)• Collaboration avec France Travail, BPI France• Vente de SaaS en marque blanche

Core team



Hacène KASDI
Fondateur

Tech, AI, Stratégie et
Produit



Co-Fondateur(ice)

Stratégie, partenariats et
Produit



Co-Fondateur(ice)

Tech, AI



Co-Fondateur(ice)

AI, Entrepreneuriat et
accompagnement

À REVOIR

C'est ça le plan

Dec
2024

Jan
2025

Fev
2026

Juin
2026



Pre-launch
Lancement de la
plateforme avec
une gratuité 1 mois
+ Marketing



Launch MVP
Lancement de
l'abonnement
One-time pour
avoir accès à tous
les services



Atteindre 25K
utilisateurs +
Lancement du plan
payAsYouGo



Croissance
Lancement du plan de
croissance.



📈 Climbing the Stairz to success
From Ideas to Impactful actions

MERCI