



BUSINESS DEVELOPER

MORGANE DESESTRE

+33(0)6 49 59 41 43 · mdesestre@gmail.com · [linkedin](https://www.linkedin.com/in/morgane-desestre) · Permis B

OBJECTIF : Mettre en valeur mes compétences en développement commercial et en gestion de projet pour contribuer efficacement à la croissance et au succès d'une entreprise dynamique et innovante.

FORMATION

2019-2023	ESSEC Business School <i>Global Bachelor in Business Administration</i> 1er du classement 2023 de <i>Le Figaro Étudiant</i> Cours pertinents : Management stratégique, Leading and managing teams, Entrepreneurship launch and life, Communication non verbale Sujet de mémoire : Dans quelle mesure le coaching s'est-il fait une place en entreprise : Rapport entre Sport et Management	Cergy, France
Sept 22-Déc 23	JAB <i>Formation intensive en vente B2B</i> JAB forme à mettre en place des comportements gagnants et développer une culture de la vente.	Paris, France
Sept 18-Mai 19	Education First <i>Année de césure</i> C1 Certification	Oxford, Angleterre
2018	Baccalauréat Section Scientifique Lycée Notre-Dame de la Providence Option Cinéma	Enghien-les-Bains, France

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Sept 21-Déc 23 (2 ans)	YTEMS, Logiciel de pré-comptabilité à destination des professions libérales Business Developer Polyvalent - Alternance <ul style="list-style-type: none">• Identifier et qualifier les Experts-Comptables pour déterminer la cible, augmentant le CRM de 20% par mois.• Prospecter par téléphone en ajustant les argumentaires de vente avec un taux de réussite de 200% (pour un R/O de 20/10 RDV pris par semaine.)• Engager des rendez-vous au 78ème congrès des Experts-comptables en effectuant des démonstrations menant à 300% de réalisation de mes objectifs individuels et 50% de l'objectif total de l'entreprise. (R/O de 60/20, contribuant à l'atteinte de l'objectif de 120 rendez-vous répartis sur 6 personnes)	Station F - Paris, France
Juin 21-Aug 21 (3 mois)	L'ESCALE ROYALE, Leader français de l'hôtellerie flottante 5 étoiles Chargée de développement - Stage <ul style="list-style-type: none">• Recherche active de partenariats avec les commerces de proximité, appropriation et maîtrise de Hubspot et Suite Office pour une prospection organisée et efficace. Création d'un pack "Romantique" avec des acteurs locaux.• Co-présenter l'entreprise avec mon manager devant des élus ce qui a mené à une promesse de partenariat dans la Sarthe.	Buchelay, France
Juin 19-Août 19 (3 mois)	MON-BILLARD, Leader français de la vente de billard en ligne Assistante Polyvalente Junior - CDD <ul style="list-style-type: none">• Améliorer le référencement en traduisant des fiches produits de l'anglais au français et en rédigeant des articles implémentés dans PrestaShop.• Assurer des appels de service client en accompagnant par téléphone le choix d'un billard ou le SAV contribuant à une note de satisfaction de 9,1/10 sur <i>Société des Avis Garantis</i>.	Paris, France

AUTRE EXPÉRIENCE SIGNIFICATIVE

2007-2019 (12 ans)	PRATIQUE DE L'ÉQUITATION <ul style="list-style-type: none">• Galop 5• Compétitions de Saut d'Obstacle (CSO) et Carrousel	Saint-Brice, France
-----------------------	--	---------------------

COMPÉTENCES ET CENTRES D'INTÉRÊT

LANGUES : Français langue maternelle ; Anglais bilingue **IELTS - C1 (7,5/9)** ; Espagnol intermédiaire

LOGICIELS : Maîtrise de MS Office (Word, Excel, PowerPoint), Hubspot, Pipedrive, Prestashop, Canva, Skaly, Mailchimp

LOISIRS : Littérature - Jeux de stratégie (Échecs, Catan...) - Activités manuelles et culturelles (Poterie, Peinture, Théâtre)