ESTRATEGIA Y PLANIFICACIÓN

1) Elige el negocio o empresa para la que vas a trabajar. Elige también un nombre. **Sé creativa**.

Slice snowboard. El origen de la idea viene del juego de palabras con slice, que es sinónimo de "cortar" o "lonchear" y ice, que significa "hielo", ambas en inglés.

- 2) Define tu audiencia de la forma mas segmentada posible.
- a) Género: neutro.
- b) Rango de edad: infancia → adultez media (diría incluso tardía, no es raro ver personas de 60 años por ahí *slashing the hard-water*, pero lo dejo en media porque es mas realista visto desde el puto de vista del negocio).
- c) Nacionalidad: española, con facilidades para convertirse en internacional por el sector en el que se halla.
- 3. Establece los **objetivos** de tu página.
- a) Establece un objetivo principal: **Vender productos** relacionados con el snowboard, tanto ropa como equipo.
- b) Establece dos objetivos secundarios. Razona su relación con el objetivo principal. **Visibilidad** y **buena imagen socialmente** (en RRSS especialmente ya que voy a vender mayormente online).

ANÁLISIS

- 1) Define como será la estructura de la web, indicando cuáles van a ser sus directorios y la profundidad de clic que habrá para que se cumpla el objetivo principal y secundarios (sea de venta, de suscripción, etc).
- a. Directorios:
- b. Profundidad de clic de:
- i. Interfaz que cumple el objetivo principal:

Dos clics.

- ii. Interfaz que cumple el objetivo secundario n.º 1: Un clic.
- iii. Interfaz que cumple el objetivo segundario nº 2: Dos clics.

- 2) ***El sitemap va adjunto en el directorio raíz del proyecto.
- 3) La herramienta utilizada para los wireframes y los mockups es Penpot (https://penpot.app/).

PRINCIPIO GESTALT: En el botón hamburguesa del menú principal (en el header).