الفصل الاول: الريادة

الريادة: المفهوم و الطبيعية

- _ تساهم المشاريع الريادية مساهمه فاعلة في تطور التنمية الاقتصادية الشاملة في البلدان .
- _ تعتبر مثل هذه المشروعات النواة الاولى في بناء المنظمات الاعمال الصغيرة و الكبيرة .
- _ على الصعيد الفردي يؤمن المشروع الريادي: الدخل الكافي / الرضا الشخصي / تحقيق الذات / تطوير وظائف جديدة / الطلاق انماط جديدة من السلع و المنتجات / ظهور اسواق جديدة / يساهم في تقليل الفجوات الموجودة في اقتصاديات البلدان.
 - _ يعتبر المشروع الريادي اللبنة الاولى في تأسيس منظمات الاعمال.

مفهوم الريادة:

- _ هي القدرة و الرغبة في تنظيم و ادارة الاعمال ذات صلة بها و الابتكار و القدرة على تحمل المخاطرة.
- _ هي عملية انشاء شي جديد ذو قيمة و تخصيص الوقت و الجهد و المال للازم للمشروع و تحمل المخاطر. المصاحبة و استقبال المكافئة الناتجة فهي عملية ديناميكية لتامين الثروة (تعريف الريادة في الدول النامية).
 - _ الريادة هي التفرد فهي تعتمد على الاختلاف و التنوع.
- _ الريادة هي العملية التي من خلالها فرد او مجموعة من الافراد يستخدمون جهدا منظما و وسائل للسعي وراء الفرص لتأمين قيمة و النمو للمشروع بالتجاوب مع الرغبات من خلال الابداع و التفرد .

اربعة جوانب رئيسة من تعريف الريادة:

- 1_ عملية انشاء شيئا جديد ذا قيمة .
- 2_ تخصيص الوقت و الجهد و المال .
 - 3_ تقبل المخاطر المختلفة .
- 4 استقبال المكافات الناتجة مثل: الاعتمادية و الاسقلال و المال.
- _ و يمكن تأمين القيمة من خلال عملية تحول الموارد الى مخرجات او من خلال التبادل المالي مثل: شراء المستهلكين لمنتجات و خدمات الريادي .
- _ في الدول النامية من ياخذ روح المبادرة و التحرك و يخاطر و ينشىء عملا جديدا يعمل من خلاله على المساهمه في اهداف التنمية الاقتصادية و الاجتماعية بانه شخص ريادي .
 - _ في البعد الاجتماعي فان المجموعات التي تتعامل مع الريادي خلال فترة حياة المشروع الذي يقوده تتوقع منه المكافة من نجاح المشروع

صفات و مزايا مفهوم الريادة:

- 1 الريادة هي احد مدخلات عملية القرار المتعلق بالاستخدام الافضل للموارد المتاحة للوصول الى اطلاق منتج او الخدمة و الوصول الى تطوير طرق واساليب جديدة للعمليات .
 - 2_ الريادة هي الجهد الموجه نحو التنسيق الكامل بين عمليات الانتاج و البيع .
 - 3_ الريادية هي مجموعة المهارات الادارية الابداعية المستندة على المبادرة الفردية و الموجهه نحو الاستخدام
 الافضل للموارد المتاحة و التي تتسم قراراتها بمستوى معين من المخاطرة .
 - 4_ الريادة تعني الادراك الكامل للفرص المتمثلة بالحاجات و الرغبات و المشاكل و التحديات .
 - 5_ الريادة هي المحور الانتاجي للسلع و الخدمات و التي تعود للقرارات الفردية الهادفة الى تحقيق الربح عن طريق اختيار النشاط الاقتصادي الملائم .
- 6_ الريادة تعني العمل الذي يقوم به الفرد تلقائيا حيث يشتري بسعر معين في الوقت الحاضر ليبيع بسعر غير مؤكد في المستقبل .

مفهوم الريادي

_ الريادي هو الشخص الذي يجلب الموارد و العمالة و المواد و الاصول الاخرى بتوافق لجعل قيمتها اكبر من ذي قبل و يكون مسرورا بتأمين الثرة للاخرين بإيجاد طرق جديدة للانتفاع من الموارد و تقليل الفاقد و انتاج الوظائف.

_ تعريف بيتر دركر للريادي بانه الشخص الذي الذي ينظم و ينفذ الفرص .

يتضمن مفهوم الريادي المستكشف في هذا القرن نوع من السلوك يشمل:

- 1_ اخذ روح المباردة و التحرك .
 - 2_ قبول المخاطر و الفشل.
- 3 اعادة تنظيم الالية الاقتصادية و الاجتماعية .
 - و عموما فان الريادي هو:
- 1_{-} الوكيل الذي يقوم بتوحيد وسائل الانتاج من اجل تقديم القيمة الجديدة التي تؤهله لاعادة تاسيس موارده المالية بالاضافة الى تحديد الاجور و الفوائد و الارباح .
 - 2 الشخص الذي يحاول سد النقص او الثغرات في الاسواق من خلال انشطته في اسواق غير كامله بعد .
 - 3 الفرد الذي يدرك فرص السوق و يستجيب لها .
- 4_ الشخص الذي يقوم بعملية تحديد و تطوير و صياغة الرؤيا الجديدة للاعمال من خلال فكرة جديدة او فرصة جديدة او طريقة جديدة لاداء الاعمال .

5_ الشخص المجدد الذي يزاول التغيير في الاسواق من خلال تقديم المنتجات و الخدمات بانماط جديدة و قد تاخذ هذه الانماط الاشكال التالية:

- . تقديم منتج جديد او اضافة جديدة على منتج قائم .
 - . تقديم طريقة انتاج جديدة .
 - . المساهمه في فتح الاسواق .
 - . الحصول على مورد او موردين جديدين .
- . تاسيس منظمة جديدة في احد القطاعات في احد قطاعات الاعمال .

الخصائص الشخصية للرياديين و اصحاب المشروعات الصغيرة

1 الاستعداد و الميل للمخاطرة:

_ تتقبل النظمات الصغيرة التي يديرها رجل واحد هو صاحب الفكرة الاساسية مخاطرة اكبر مما تتقبله منظمات كبرى متعددة الملكية .

_ كلما زادت رغبة النجاح يزداد الميل و الاستعداد للمخاطر .

_ المخاطرة غير المقامرة حيث تقوم الولى على العمل الشاق و انتهاز الفرص السانحة بينما تقوم المقامرة على الحظ و المصادفة

2_ الرغبة بالنجاح:

_ يملك الرياديون درجات اكبر من الاشخاص العديين حيث يقدمون مسؤولية ذاتية لاعمالهم و هم منظمون فيسولوجيا.

- السهولة و الصعوبة امور نسبية تتوقف بدرجة كبيرة على ارادتنا .
- _ يمكن تجاوز المعوقات عن طريق التشبت بهويتك و ان لا يغرنك النجاح .

3_ الثقة بالنفس:

_ الرياديون لا يخافون من ارتكاب الاخطاء فهم يعلمون ان الخطأ جزء من ضريبة العمل الحر والارادة المستقلة. _ يملك الرياديون شعورا متفوقا و احساسا بانوا المشاكل المختلفة بدرجات اعلى و قدرة على ترتيب المشاكل المختلفة .

4 الاندفاع للعمل:

ياخذ الاندفاع نحو العمل شكل العناد و الرغبة و يمتلكون دافعا ذاتيا للتميز

_ يشكل الرواد في المنظمات الصغيرة مجالا حيويا لروح المبادرة في مجال الانتاج و النواة التي تبدا منها افكار صناعات .

- 5 الاستعداد الطوعى للعمل ساعات طويلة:
- يرون النشاط في العمل العمل و الابتعاد عنه هو المرض بعينه .

6_ الالتزام:

_ وجود علاقة ايجابية بين مدى الالتزام و مستوى نجاح العمل لان بقاء و نمو الاعمال لا يبنى فقط على الخصائص مثل الوضوح و التنظيم و التخطيط الجيد بل ان نموها يتغذى اساسا من قدرتنا على الابتكار و التضحية و الالتزم .

7 التفاؤل.

8 منهجی و منظم:

_ الريادينن و اصحاب الاعمال الصغيرة لديهم القدرة عللا ترتيب و تنظيم وقتهم و قادرون على رؤية الصورة الكبيرة و بشكل واقعي

_ وجود المشاكل في العمل لا يعني انك مدير غير فعال بل هي دليل على انك تكافح و ان الصراع مستمر لاجل النجاح .

الريادة و الابداع

_ تاخذ الريادة ابعادا اقتصادية و اجتماعية و في هذه النظرة الاقتصادية ينظر الى الابداع على انه ايجاد توافق جديد للعوامل الاقتصادية.

_ اما النظرة الاجتماعية فان الريادي يتلقى الدعم من مجموعات مختلفة و يتعامل معهم مثل: العمال ، المستخدمون المزودين ، المستهلكين ، المجتمع المحلي و الحكومة و هي المجموعات التي تتوقع المكافاة من نجاح المشروع.

- _ المشروع الريادي يرتكز معنويا على طريقة جديدة في عمل الاشياء .
- _ يعتبر الريادي اليوم مخترعا او مطور و انه خلاقا يسعى الى الحداثة و اخذ المخاطرة .
- _ الموارد المالية و الموارد البشرية و الموارد التشغيلية = الابداع في التوافق يؤدي الى تقديم قيمة جديدة.

مصادر تطوير الافكار ذات صلة بالمشروعات الريادية:

1_ المستهلك:

- _ اهم المصادر الرئيسة .
- _ تاتي الافكار ذات صلة بالمشروعات على هيئة الحاجات و المتطلبات يعبر عنها المستهلك و تعكس مقدارا جيدا لضمان نجاح المشروع .

_ يتوجب على الفرد مراقبة الاسواق و تحديد حاجاتها ذات الطلب المتزايد و تقييم المنتجات و الخدمات الرائدة في سوق المنافسة من اجل الوصول الى تطوير منتجات جديدة .

2_ قنوات التوزيع:

- تعتبر مصدرا مهما يمكن عن طريقها معرفة احوال الموزعين بإحوال السوق و احتياجاته و متطلباته .
 - مساهمة الموزعين في تقديم المقترحات الجديدة التي تساعد في تطوير المنتجات.

3 الحكومات:

_ تعمل على توجيه الريادين و تقديم المشورة من خلال بناء قاعدة معرفيه متكاملة للاختراعات و الابتكارات الجديدة و تنظيم التشريعات .

4 مراكز البحث و التطوير:

تلعب دورا بارزا في عمليات البحث و الدراسات المتعلقة بالفرد الريادي من خلال البحوث المختلفة .

دورة مراحل تطوير الافكار:

1_ما هي حقيقة المشكلة . 5_ اختيار الفكرة المبدعة .

2 تجزىء المشكلة الى عناصرها المصغرة. 6 تنفيذ الفكرة.

3 تحصين المشكلة .
7 تحقيق النتائج المفيدة او اعادة دورة المراحل .

4 تطوير الفكرة و تنقيحها.

طرق تطوير اختيار الافكار الجديدة:

1 حلقات النقاش

_ يجري فيها تعيين الوسيط و يبلغ عدد الافراد المشاركين في الجلسة (8 _ 14) .

_ يتم طرح الافكار و مناقشتها و تقيمها بهدف الوصول الى القرارات التي تتعلق بالمنتجات و الخدمات الجديدة .

2_ اسلوب الحل الابداعي:

يركز على الجماعة في تطوير المعايير المعتمدة من اجل الحصول على الافكار الجديدة .

3 اسلوب حل المشاكل:

_ يعتبر من الاساليب الناجحة للحصول على الافكار و الحلول الجديدة من خلال التركيز على المشاكل القائمة .

4_ العصف الذهني:

_ يساعد على تقديد الافكار الجديدة بصورة جماعية في محاولة للوصول الى الحلول الجديدة و يتم من خلال جلسة مفتوحة .

- _ يعتمد هذا الاسلوب على اتباع القواعد التالية : _ لا يجوز تاييد او نقد الافكار المطروحة . _ طرح الافكار بكل حرية و بساطة و لا يجوز استخدام لغة الهيمنة .
 - كلما كثرت الافكار كانت فرصة للوصول الى نتيجة افضل.
 - _ يجوز تطوير الافكار المطروحة او البناء على افكار الاخرين.

عندما تنشأ الفكرة تمر بمرحلة التطوير و التنقيح قبل تحويلها الى منتج جاهز و تسمى هذه العملية بعملية تصفية او تنقيح الفكرة و تقيح الفكرة و المفهوم و تطوير المنتج او الخدمة و التسويق التجريبي و اخيرا التجارة و تعتبر جميع هذه الخطوات المرحلة الاولى من دورة حياة المنتج التي تشمل :

- _ التقديم
 - النمو
- _ النضوج
- _ الانحدار
- معايير التقييم:

المنتج القابل للتسويق = ابتكار المنتج + عملية التحسين (الابتكار)

مراحل تسويق المنتج تبعا للمدخل التسويقي:

- 1 مرحلة تطوير الفكرة:
- _ طريقة القوائم من انسب الطرق المستخدمة فيها .
- _ يجري في هذه المرحلة تقييم الحاجة الى منتج جديد بالاضافة الى القيمة المضافة التي يمكن ان يضيفها المنتج مثل العوائد المالية المتوقعة من اطلاق المنتج .
 - 2_ مرحلة تحديد المفهوم:
 - _ يتم التأكد من مستوى قبول المنتج من قبل المستهلك من خلال اجراء مقابلات مع عينة من المستهلكين و الموزعين.
 - _ يتم الاستعانة بوحدة البحث و التطوير في هذه المرحلة.
 - 3_ مرحلة تطوير المنتج:
- _ يتم قياس و تقيم انطباعات المستهلك من خلال توزيعات من المنتج و دراسة المعلومات الراجعة و الملاحظات .

4 مرحلة التسويق التجريبي:

يجري التنبؤ بمقدار المبيعات المتوقعة او الحصة السوقية التي يمكن الوصل اليها .

الريادة في الاردن

برنامج تطوير الانتاجية / الريادة:

- _ يهدف الى زيادة و تحسين مؤشرات الانتاجية في الاردن مع التركيز على المناطق الاقل حظا من خلال:
- 1_ توفير كافة المتطلبات المالية و الفنية و الادراية الضرورية لتشجيع المشروعات الانتاجية الريادية و توسيع المشروعات القائمة بهدف فرص العمل و الحد من معدلات الطالة في المحافظات .
 - 2 توفير البنية التحتية اللازمة لدعم الاستثمار و تعزيز القدرة التنافسية للمنتجات الوطنية .
- 3_ تشجيع القطاع الخاص الاردني و المنظمات الغير حكومية من اجل توفير فرص العمل و تنمية المجتمعات المحلية .
- _ اما هن اهداف البرنامج فقد جاءت لتمثل الالية و المنهجية الجديدة و المتكاملة التي تسعى الى تحقيق الزيادة في استفادة المواطن من المشاريع التي يوفرها برنامج التحول الاقتصادي و الاجتماعي .
- _ و ذلك عن طريق تحديد مفهوم الانتاجية لدى المواطن بالتركيز على المناطق الاقل تطويرا و ايجاد فرص عمل مستدامة .
- _ يعمل برنامج تعزيز الانتاجية الاقتصادية و الاجتماعية بمبدأ توحيد الجهود ما بين الحكومة و بين كل من القطاع الخاص المحلى و المنظمات الدولية الحكومية و الغير حكومية .

برنامج دعم و تطوير المشروعات الصغيرة:

- يهدف الى تنمية و تطوير قطاع المشروعات الصغيرة من خلال:
 - 1_ استيعاب الاعداد المتزايدة من العاطلين القادرين على الانتاج .
 - 2_ تنمية مفهوم الريادة لدى الفئات المستهدفة من المجتمع .
 - 3_ تشجيع الاعتماد على الذات و تحسين مؤشرات الانتاجية .

منهجية دعم قطاع تنمية المشروعات الصغيرة:

- 1 اتاحة الفرص للراغبين في اقامة المشروعات الصغيرة الناجحة للحصول على التمويل الضروري .
 - 2_ منح القروض على اساس الجدوى الاقتصادية للمشروعات المقترحة .
 - 3 اصحاب المشروعات الصغيرة هم العملاء و ليسوا متلقين للمعونة .

- 4 المساعدة على ايجاد صناعة مستدامة من المشروعات الصغيرة.
 - 5 اعتماد منهجية الاقراض صغير الحجم و المستدام.
- العمل من خلال المؤسسات الوسيطة ذات العلاقة المباشرة مع الفئة المستهدفة .
 - 7_ التفاعل المباشر مع القطاع الخاص و احتياجات السوق.
- 8_ تقديم التمويل الصغير الصحاب المشروعات الصغيرة من صغار المستثمرين.
- 9_ تقديم خدمات التدريب و الادارة الضرورية و الفصل التام بين الخدمات المالية الغير مالية .

اهم الانجازات التي حققها برنامج دعم و تطوير المشروعات الصغيرة حتى نهاية عام 2001 في الاردن:

- 1_ بلغت نسبة النساء من المقترضين حوالي (60%) .
- 2_ تطوير و تنفيذ البرامج و المواد التدريبية لاصحاب المشروعات الصغيرة .
- [2] اجراء العديد من الدراسات و الابحاث حول المشروعات الصغيرة بهدف تحديد احتياجات و متطلبات تفعيل هذا القطاع الحيوي .
 - 4_ منح اكثر من (72) الف قرض صغير لحوالي (%35) الف مستفيد خلال اطار برنامج تنمية المشروعات الصغيرة.
 - 5_ بلغت القيمة الاجمالية للقروض حوالي (14) مليون دينار اردني و قد بلغت نسبة السداد للقروض الممنوحة (98%) .

التمايز بين الريادة و الاعمال الصغيرة

ثلاث خصائص تشكل علامة فارقة بين الريادة و الاعمال الصغيرة تتمثل في الاتي :

1_ الأبداع:

- _ يرتكز المشروع الريادي على الابداع بشكل معنوي و قد يكون تكنولوجي مثل منتج جديد او طريقة جديدة في تقديم المنتج او التسويق و التوزيع او في سلسلة القيمة بين المنظمات المختلفة .
- _ تميل المنظمات الصغيرة في الغالب الى ان يكون توجهها محلي و لا تعمل على تاسيس شي جديد و توجه عالمي. 2 امكانيات النمو:
 - ti et eer ti e uti
 - _ التعريف الحقيقي لكون العمل ريادي ضعيف ام لا هو التوجه الذي ياخذه المشروع .
 - _ ان الاعمال الصغيرة تعمل داخل صورة السوق المحدد اما الريادي فيكون في مركز لتامين سوقه الخاص .

3_ الاهداف الاستراتيجية:

- _ ان الاهداف مكون عام في الحياة الادارية و قد تكون رسمية او غير رسمية .
- _ لابد من الاعمال الصغرى ان يكون لها اهداف تحدد لها الاسواق المستهدفة للمبيعات او بعض الاهداف المالية .
- _ اما المشروع الريادي فانه عادة يذهب الى ابعد من الاعمال الصغيرة في الاهداف حيث يملك اهداف استراتيجية ترتبط بالنمو المستهدف تطوير السوق و الحصة السوقية و المركز السوقي .

الاثار التنموية للريادة و الاعمال الصغيرة في الاقتصاد الوطني: (فهم)

_ تلعب دور كبير في الاقتصاد الوطني و تساهم و بشكل فعال في اعادة تقويم و هيكلية الانتاج و هي الاساس الذي تقوم عليه التنمية الشاملة .

الاثار الاقتصادية للريادة و المنظمات الصغيرة:

- 1 زيادة متوسط دخل الفرد و التغيير في هياكل الاعمال و المجتمع .
 - 2_ الزيادة في جانبي العرض و الطلب .
- 3 التجديد و الاتكار و القدرة على ردم الهوة بين المعرفة و حاجات السوق
 - 4 توجيه الانشطة للمتاطق التنموية المستهدفة.
 - 5 تنمية الصادرات و المحافظة على استمرارية المنافسة .
- 6_ رواج الامتيازات : تشكل مبيعات حقوق الامتياز ما نسبته (%15) تقريبا من الانتاج القومي .
 - 7_ التكامل مع المنظمات الكبيرة و ترابط الاعمال التجارية .
 - 8 العمل على تطور الاقتصاد.
 - 9_ تعظيم العائد الاقتصادي .
- _ في الولايات المتحدة اةلت الحكومة الفيدرالية الاهتمام بالمشروعات الصغيرة من خلال " لجنة البيت الابيض" و "اسبوع المشروعات الصغيرة الوطنية".
 - _ في الاردن تم اعتماد جائزة الملك عبدالله الثاني للتميز لتشجيع المنافسة بين المشروعات .
 - _ و تم اعتماد جائزة الملك عبدالله الثاني للتميز و الريادة لتشجيع المنافسة بين الاعمال الصغيرة التي تتعامل مع صندوق التنمية و التشغيل .

الاثار الاجتماعة للريادة و المنظمات الصغيرة

- 1 عدالة التنمية الاجتماعية و توزيع الثروة .
- 2 امتصاص البطالة و تامين فرص عمل جديدة .
 - 3_ المساهمه في تشغيل المراة .
- 4_ الحد من هجرة السكان من الريف الى المدن .

الريادة الداخلية

مفهوم الريادة الداخلية:

_ هي العمل على خلق روح ريادية داخل التنظيم و تمثل الريادي الموجود داخل التنظيم .

اسباب الاهتمام بالريادة الداخلية:

- 1_ ظهور ثقافة اجتماعية اعمل لنفسك شي خاص بك.
- 2_ اشتداد المنافسة الحادة و الحاجة الى تطوير تكنولوجيا داخلية و تامين منتجات جددة و تطويرها .
 - 3_ العمل على عدم خسارة العمال الخلاقين خاصة في تكنولوجيا و الحاسب .
- 4_ تامين المرونة في العمل من خلال الحرية في هياكل التنظيم و الا اصبح الافراد اقل انتاجة او يغادرون الموقع.
- 5_ تامين اشياء جديدة بواسطة العمال الموجودين داخل التنظيم من خلال ايجاد انشطة مختلفة يمكن ان تؤمن قيمة مضافة .

بيئة الريادة الداخلية

يمكن للمنظمات ان تؤمن المناخ الملائم لنمو الريادة الداخلية من خلال:

_ تشجيع الافكار الجديدة _ النظر الى الافق البعيد _ النظر الى الافق البعيد _ النظر الى الافق البعيد _ اتشجيع المحاولة و الخطأ و السماح بالفشل _ اتباع برامج المتطوعين _ اعتماد مبدأ عدم وجود حد ثابت للفرص _ اتباع نظم نكافأت مناسبة _ اتوفير الموارد _ الموارد _ النصير _ تأمين ممول الاقتراح و النصير _ استخدام طريقة مجموعات العمل _ تأمين دعم الادارة العليا

تأسيس و ايجاد الريادة الداخلية في المنظمات

- على المنظمات التي ترغب في تأسيس و إيجاد الريادة الداخلية فيها أن تؤسس للعديد من الاجراءات و المعالجة التي تؤمن ذلك و هي :
 - 1_ تشجيع الالتزام بالريادة الداخلية فيها بواسطة المديرين و على كافة المستويات الادارية .
- 2_ تحديد و تعريف الافكارو مناطق العمل المستهدفة التي تقع تحت اهتمام دعم المديرين وتقييمها بالطرق المختلفة.
 - 3_ استخدام التكنولوجيا بنجاح في المنظمات الصغيرة و الكبيرة و بمرونه اكبر.
 - 4_ تستطيع المنظمة ان تؤسس ثقافة الريادة الداخلية باستخدام المجموعات و باهتمام المديرين لتدريب العمال و مشاركة الخبرة
- 5_ تطوير طرق تكون فيها قريبة من المستهلكين و يساعد في حدوث ذلك توفر قاعة بيانات في المنظمة و مساعدة التجار المتعاملين مع المنظمة بالوصول الى المستهلك و الاقتراب منه.
 - 6_ ان المنظمة ذات التوجه الريادي لابد ان تكون اكتر انتاجية و بأقل الموارد .
 - 7_ تأسيس هياكل داعمة قوية للرياديين الداخلين اذ ان نتيجة نشاط الريادة الداخلية لا ينعكس حالا بنتائجه على الخط الاسفل من العمال و لذلك لابد من نظرة عامة لهم و تأمينهم ببعض المال و الدعم ليكونوا داعمين للرياديين الداخليين .