

Business Model Canvas

Entwickelt für:

KoordApp

Entwickelt von:










Yannick

Datum:

27.08

Version:

1.1

Schlüsselpartner  Universität Münster Verbände (OGS, Kita, Bildungsbehörden) Technologiepartner	Schlüsselaktivitäten  Entwicklung Wartung / Support Implementierung Marketing / Vertrieb Schulung	Wertversprechen  Kontrolle in großen Schulen, Skalierbarkeit Organisation und Planung, Effizienzsteigerung Unterstützung offener Raumkonzepte Datengestützte Auswertung Benutzerfreundlichkeit Sicherheit und Transparenz	Kundenbeziehungen  Langfristige Partnerschaften Kundensupport Schulungen	Kundensegmente  Offene Ganztagschulen Kitas Bildungsträger Kommunen
Kosten  Entwicklung Personal Server Marketing Support	Schlüsselressourcen  Gesammelte Daten App Kundenzugang NFC-Technologie		Marktkanäle  Peer-to-peer Messen (Bildungsmessen, Konferenzen) Netzwerk	
		Einnahmen  Subscription fees (Base and pro NFC user) Wartungspauschale Schulungspauschale		