TUHH

Lean Impact Canvas:

PROBLEM

Fahrplanauskunft:

- unvollständig oder nicht vorhanden
- -unzugänglich, da extrem lokal
- nicht barrierefrei
- -nicht einheitlich
- nicht aktuell

Ticketverkauf:

- nicht einheitlich
- komnpliziert
- -unintuitiv
- unklare Angebotslage

ÖPNV Europaweit:

- fehlende Orientierung an Bahnhlren
- fehlende Informationen in Muttersprache
- unklare Anlaufstellen

EXISTING ALTERNATIVES

- Google Maps
- Lokale Anbieter
- DB Navigator und andere landesspezifischen Angebote

SOLUTION

Barrierefreie, einheitliche, nutzer freundliche und offenzugängliche App, die:

- -Routenoplanung mit ÖPNV in ganz Europaermöglicht
- Ticketverkauf mit den besten Angeboten anbietet
- Detaillierte Wegbeschreibungen im Bahnhof anzeigt
- -Mithilfe der Nutzer Echtzeitdaten zu verspätungen sammelt, einen Lost und Found Funktion anbietet, neue Routen vorschlägt und
- Besonderheiten wie Baustellen oder Treppensperrungen an Bahnhöfen und Haltestellen übersichtlich darstellt.

KEY METRICS

- Nutzerzahlen
- Ticketverkäufe
- Community engagement
- Werbezeit
- Anzahl der Downloads
- Geographische Abdeckung

UNIQUE VALUE PROPOSITION

Unkomplizierte ÖPNV Nutzung Europaweit

Aktuielle Informationen

Verkäufe

UNFAIR ADVANTAGE

Vereinheitlichung der Informationen

rund uim den ÖPNV, sowie Ticket

Menschen klimafreundlich miteinander zu verbinden

PURPOSE

CHANNELS

- Website

-Telefonsupport für Rentner, Analphabeten und Hilfsbedüftige Personen

CUSTOMER SEGMENTS

- Reisende und Touristen
- Pendler
- Berufsreisende
- sozial Benachteiligte
- Studenten
- körperlich beeinträchtigte

EARLY ADOPTERS

- Berufsreisende

- Pendler

- Reisende

- Personen
- Rentner

Ökologisch:

- Verinfachung des Klimafreundlichen Reisens
- minnimaler Ausstoß von Co2
- minimaler Ressourcen verbrauch

Sozial:

- Föderung der Unabhängikeit von körperlich beinträchtigten Menschen
- Förderung von sozial benachteiligten Menschen
- zusammenbringen von unterschiedlichsten Menschen

Ökonomisch:

- Förderung der Infrastrukturnutzung
- Unterstützung der Mobilität Berufstätiger
- Verinfachung von Internationaler Zusammenarbeit

COST STRUCTURE

- Marketing
- Personal (qualifizierte Entwickler)
- Lizenskosten und Verbreitungskosten (Appstore)
- -Server / Hardware
- Lobbyismus

IMPACT METRICS

- Minimaler negativer ökologischer Fußabdruck
- unterstützung und verbesserung des ÖPNVs in Europa
- grünere Städte durch weniger Abhängikeit von Autos
- Europäische Zusammenarbeit im ÖPNV

REVENUE STREAMS

- Ticketverkäufe und Affilitate Marketing
- Werbung
- Govermentfunding
- physische Kartenverkauf

- Pro- Version als Abo

TUHH

Target groups:

	geographic criteria	demographic criteria	socioeconomic criteria
Commuters	Europe/rural areas	25-60 years old, single or family	middle class - higher middle class
Everyday-User/Short distances	Europe/Cities	15-50 years old, single or family	lower class - high middle class
Tourists	Asia/America	20-45 years old, single or family	higher middle / upper class
Professional Travelers/Travel for Work	Europe	30-50 years old, single or family	high middle class
Students	Europe/Germany	18-30 years old, single or family	lower to middle class
Senioren	Europa/Deutschland	65-80 years old, single or married	lower to upper class

Beispiel Kunde: Leonora Minick



Motivations	
Incentive	98%
Fear	33%
Achievement	45%
Growth	70%
Power	83%
Social	92%

Alter: 26

Beruf: Reisebloggerin Sternzeichen: Löwe

Beziehungsstatus: kompliziert

Standort: Immer unterwegs

Schlüsseleigenschaften:

Abenteuerlich Gelassen Kommunikativ

Personality		
Introversion	79%	Extraversion
Sensing	50%	Intuition
Feeling	30%	Thinking
Perceiving	50%	Judging

Ziele:

- Freunde in JEDER europäischen Stadt haben
- die ganze Welt zu bereisen ohne ein Auto zu besitzen
- 1,4k Follower haben

Frustationen:

- verpätete Busse
- wenn der 'imposter' 'sus' ist
- Inkonsistenz der Verkehrsbetriebe in Europa

Zitat:

"If I knew the train would be so overcrowded, I would have biked to Iceland"

Bio:

- digitale Normadin
 - großer Fan von "JetLag: The Game
 - ihre Eltern waren laut eigener Aussage "serial commuters"
- hat eine Starbucks platin Karte
 - davon abgesehen ist ihr die Umwelt wichtig
- extrovertiert
- offen für neue Erfahrungen
- hat social science studiert
- influenzerin
 - teilt ihre Reiseerfahrungen
- lebt in Berlin
 - 7,2 m² Wohnung
- hat Freunde in ganz Europa
 - noch nicht in ALLEN Städten