



共建者计划

共建适应资产数字化时代特性的价值和数据网络

白皮书

V1.0

目录

目录

1. 概述	1	4.1.2 投资合约	10
1.1 背景	1	4.2 去中心化交易所解决方案	10
1.2 现状	1	4.2.1 应用层	10
1.3 愿景	1	4.2.2 持久层	11
4.2.3 协议层: ONEROOT协议	11		
2 技术支撑的基础设施建设	2	4.3 数字资产管理解决方案	15
2.1 底层标准化协议	2	4.3.1 多链多币种资产管理	15
2.2 应用产品及服务	2	4.3.2 安全保障	16
2.2.1 投融资解决方案	2	5. 路线图	16
2.2.2 去中心化交易所解决方案	4	6. 组织架构	17
2.2.3 数字资产管理解决方案	5	7. 发行方案	19
2.2.4 产品开发进度	5	7.1 发行细节	19
3. 经济驱动的生态模型	6	7.2 代币分配比例	19
3.1 生态架构	6	7.3 资金用途	20
3.2 共建者收益	7	7.4 监管机制	20
3.3 代币机制及持币收益	8	8. 成员	21
3.4 盈利可行性	8	8.1 核心成员	21
4. ONEROOT技术体系	9	9. 风险提示及免责声明	22
4.1 投融资解决方案	9	4.1.1 代币注册合约	9

1 概述

1.1 背景

自中本聪2009年提出比特币的概念以来，以区块链技术为基础的加密数字资产迅速发展，截至2017年末，总体市值超过2000亿美元。区块链并不仅仅是一种技术创新，其背后蕴含的去中心化、去中介化、去信任化思维更揭示了构建全新经济模式的可能。从技术极客到企业、政府，越来越多的组织正针对区块链开展研究和应用尝试。在价值赋权和转移领域，区块链技术因其公开、透明、可追溯的特点，已经开始展现出巨大的优势。最终，它将帮助我们完成资产数字化这一价值迁移，实现对自身财富的真正掌控。

1.2 现状

中心化思维的特点是占有和垄断，由此形成的传统经济模型无法适配数字资产经济的特点，阻碍了行业内资源的流动。作为技术导向的新兴产业，基础设施缺乏，行业规范和技术共识还未达成，技术摩擦大，对外来者并不友好，阻碍了外部资源的进入。

1.3 愿景

ONEROOT秉持共赢理念，提供基于共识协议的数字资产基础设施，与各方共建更加适配区块链行业特点的共享型经济生态体系。具体来说，ONEROOT希望在数字资生态的所有共建者中达成共识，共建平等开放的区块链信息数据平台，共享业内资源充分流通带来的收益；同时，在共识协议基础上，建设数字资产基础设施，为需求者提供资讯、投资、交易和流动性等解决方案，方便更多外部资源进入区块链行业，形成可持续发展共享共赢的区块链经济生态。

为达成上述愿景，ONEROOT提出了一整套解决方案，包含技术支撑的基础设施建设和经济驱动的生态模式两个部分，第二章主要介绍基础设施建设，第三章中论述生态模式。

2 技术支撑的基础设施建设

基础设施建设包括两个层级：底层标准化协议和应用层产品及服务。

2.1 底层标准化协议

作为价值流通的渠道，交易对整个生态具有重要意义，因此，ONEROOT现阶段的工作重心在于促进交易数据的共享。目前基于以太坊通用智能合约，我们已完成了去中心化交易所的协议框架，实现交易数据的交互，正在规划开发公链以实现全跨链闪电交易并且支持去中心化金融衍生品的交易。除此之外，标准智能投资合约已经完成并在ICOROOT上线使用。

2.2 应用层产品及服务

在标准协议基础之上，ONEROOT致力于建设应用层的数字资产基础设施，为需求者提供模块化的工具服务，并可根据不同需求定制相应的解决方案。主要的功能模块包括：投融资解决方案、去中心化交易结构解决方案及数字资产管理解决方案。

2.2.1 投融资解决方案

2.2.1.1 资讯&项目分析报告

尽管加密数字资产是未来的趋势，但我们不得不承认，目前的市场还处于初级阶段，缺乏完善的规则和有效监管，总体上可以视为庄家操控下的消息市场，而且这一特征还将持续相当长的时期。在过去的几年中，虚假信息引发暴涨、暴跌的例子屡见不鲜。随着微信、电报群的普及，消息的传播成本越来越低，而大多数投资者缺乏获取真实信息的渠道和判断消息真伪的能力，造成市场信息的不对称。

针对代币发行项目，ONEROOT建立了系统性且可量化的分析评估体系，并在过去半年的时间里不断优化调整，目前已迭代到3.0版本。ONEROOT根据该体系开展充分的尽职调查并与项目组成员积极沟通，撰写了近百份专业、翔实的项目分析报告，帮助用户更好地做出投资决策，受到业内各方的一致好评。在未来，ONEROOT仍将持续完善评估模型，并免费为平台用户提供分析报告；同时，我们致力于打造项目方与投资者互动交流的平台，帮助投资者深入了解项目内涵，让项目方获得核心用户，建设和谐共赢的社区氛围。

2.2.1.2 智能合约控制的投融资渠道

随着造富效应凸显，代币发售项目数量和投资者群体都在迅速增加。然而，对于大多数认可度较高的项目，或者起投门槛越来越高，或者私募 / Pre-sale阶段就完成众筹，中小投资者难以参与。目前市场上充斥着大量的代投机构，这种承销方式使得资金大部分时间由中间人占用，投资者和项目方都会承担较高的信任成本，携款跑路现象屡有发生。另外，代投者为了能够获取更多的承销费用，存在进行虚假宣传的动机，而投资人转出资金后，即使发现项目信息并不属实，也无法撤回投资。

我们提供标准化智能合约投融资工具，使用智能合约控制整个投资流程，资金锁定在合约中，任何人都可以查看，降低信任成本。在众筹截止期前随时可通过智能合约撤回投资，给投资人充分的认知和思考时间。相较于需要大量人力的中间人代投，ONEROOT的模式更加安全、高效、透明，有助于规范投资流程，改善业界的投融资环境。

2.2.1.3 代币发行和营销解决方案

用户数量是影响项目发展的主要因素之一，代币发行则是获取初始用户的重要手段。现阶段优秀的项目众筹往往被大资金包场，大量中小投资者被拒之门外，作为潜在的核心用户，他们的缺席对于项目的发展无疑是不利的。设计合理的代币发行机制及营销方案并付诸实施以获取资金和核心用户成为摆在所有项目方面前的难题，但大多数项目方缺乏相关经验和执行能力。以较为常用的白名单方式为例，相关合约的设计实施以及KYC和AML会消耗项目组无数的时间和精力，委托各类代投也会占用大量的精力来进行沟通协调。

ONEROOT将开源所有合约代码，并免费为生态内的项目方定制投资合约，提供全套的代币发行方案，节省团队时间和人力成本。同时，ONEROOT广大受众也为生态中的项目提供了良好的用户基础。随着我们投融资平台的不断发展，平台积累的投融资数据不断积累，我们将运营大数据技术帮助投资方和项目方进行更加精准的匹配，不断优化投融资体验。

2.2.2 去中心化交易所解决方案

随着数字资产的规模和种类不断增加，各类代币间的交易需求水涨船高。虽然代币一般具有去中心化和去信任化的特点，但中心化交易还是凭借较好的交易体验占据了大部分市场份额。中心化交易所易受黑客攻击、政策管制的影响；由于无偿占有并控制用户数据，在监管缺失的环境中，利用暗箱操作等中心化欺诈手段攫取用户利益屡见不鲜。对于交易所而言，交易者地域相对集中，交易所间订单需求无法共享，难以提供充分的流动性，需要花费大量成本从流动性提供商处获取。

2.2.2.1 技术解决方案

以智能合约为基础，ONEROOT打造了整套去中心化交易所技术解决方案，该方案为用户提供点对点的数字资产交易服务。交易系统基于开源的以太坊智能合约，过程公开透明，彻底消除了中心化欺诈风险。资金只在用户钱包和交易合约中流转，第三方无法介入，外部安全性大为提升。用户无需注册和验证，使用现有钱包地址即可在全球范围无障碍的交易，接入广泛的流动性，可以避免地域性监管影响。

2.2.2.2 交易接入解决方案

区块链行业尚处于初级阶段，需要新用户和外部资本的不断进入。借助多种多样的传播手段，信息服务商、内容发布者、自媒体等流量持有者帮助行业获取了大量关注和资源。但对于流量持有者，传播区块链概念和传播其他信息并无本质区别，他们难以直接从流量中获取正当收益，只能通过复杂的环节甚至伤害社群利益来变现，使社区零和甚至负和发展。

ONEROOT希望帮助流量持有者打通快捷而正当的获益渠道，激发其工作热情，使其专注于区块链信息的推广，为行业引入更多的用户和资源。交易手续费无疑是最可靠的获利渠道之一，但技术门槛和高昂的开发成本使得绝大多数流量持有者无法成为交易机构。ONEROOT为生态共建者提供可自定义的交易子合约及客户端、APP，帮助生态内的流量持有者跨过技术门槛，打造专属的交易渠道。子合约产生的交易收益全部归属流量持有者，使其方便快捷的从流量中得到价值，只需专注于服务用户、获取流量。粉丝和受众并未因此损失利益，反而能够享受到更加方便快捷安全的交易体验。

2.2.2.3 流动性解决方案-开放对等的交易数据共享平台

我们始终倡导共同发展的理念，致力于建设多方共赢的数字资产生态。ONEROOT数据引擎由主合约和一系列子合约构成，作为交易规则的标准，底层的主合约完全开源；主合约以及可自定义的子合约向所有共建者开放。

交易数据由子合约接入，在主合约中汇聚并完成撮合。主合约既是信息交互的平台，也是共享数据的引擎。各共建者拥有同等权益，所有数据在共建者间共享，通过任意子合约均可检索。通过共享自己的交易数据，共建者能够收获整个生态内的流动性，随着共建者不断增加，流动性愈加充足，回报率也不断提升，共建者各方都将因此而受益。

随着技术研发的不断深入，ONEROOT将从基于以太坊到发布自己公链到兼容不同公链，共享信息的范畴也将从交易类外延，最终在共识协议的基础上与共建者打造符合区块链发展特点的共享经济生态。

2.2.3 数字资产管理解决方案

投资者会配置多种虚拟资产，然而主流钱包中只有寥寥几种可以显示实时价格，用户难以全面掌握资产状况。如果要了解行业动态、查看行情并进行交易，需要打开不同的客户端，操作界面切换过于频繁。

ONEROOT已开发功能完备的开源钱包ROOTOKEN。作为一款兼容性良好的钱包，ROOTOKEN支持用户对所有的ERC-20代币进行基本操作，未来还将支持不同公链下的多种数字资产，用户无需在多个钱包间进行切换；实时接入的行情信息覆盖绝大多数加密资产，用户能够在钱包界面直观地了解持有代币的价值和波动。作为ONEROOT的主要功能实体，ROOTOKEN搭载了数字资产智能销售合约和交易功能接口，用户可以在钱包中使用资讯、投资及交易功能，享受方便快捷的一站式数字资产服务。

2.2.4 产品开发进度

- 1 投融资解决方案已经上线。其中，ICOROOT.com已发布了近百篇专业分析报告和大量业界讯息，吸引了大量忠实用户。标准化数字资产智能销售合约已上线，并成功为数家项目进行了代币销售，实现盈利。
- 2 去中心化交易所协议框架搭建完毕，实现基本交易功能。基于此协议的去中心化交易所ROOTREX进入内测阶段。
- 3 数字资产管理解决方案方面，ROOTOKEN数字钱包已完成内测，即将发布上线。

3 经济驱动的生态模式

3.1 生态架构

现阶段ONEROOT生态的共建者主要包括以下几类：

投资者：资金来源和潜在用户

开发者：项目开发和技术创新

交易机构：价值交换的场所

流量资源持有者：拥有大批行业内外受众

ONEROOT基金会：生态倡导者，以推广和发展ONEROOT生态为首要工作目标。

整个生态可以分为共识、共建、共享、共赢四个层面。



共识：广义的共识是各方对共享共赢的生态模式的认同。狭义的共识是基于协议构建出的标准，以此为框架和基础将大大降低生态内交易和技术研发的摩擦成本。在项目运行之初，协议标准将由ONEROOT团队负责研发并完全开放，随着生态的不断壮大，其他共建者也能根据需要对共识进行扩充和改进，ONEROOT基金会为所有共建者提供全方位的支持。

共建：无论主动或是被动，所有共建者都在为生态建设提供资源。投资者（交易者）为生态提供交易数据，同时也是项目的潜在投资者。开发者引领技术及概念创新，为用户提供产品和服务，推动生态发展。交易机构搭建价值交互的平台。流量持有者拥有行业内外的大量关注，有可能将新的资源引入生态。所有共建者研发共识协议，搭建基础商业设施，整合并分析业界资讯，为生态发展提供工具、服务和技术支持，促成生态健康发展。

共享：共建者对生态内的所有资源享有同等的使用权。

共赢：资源共享加速了流通和交换，所有共建者都可以从中获益。为保证生态的持续发展，我们设置了基金会及回购机制。作为底层合约提供者，开发团队不占有主合约收益，所有收益用于回购我们发行的RNT代币。回购代币将全部归入ONEROOT基金会旗下共建者基金，用于社区激励和生态扩张，实现了价值的循环。生态的良好发展意味着更多收益，从而形成螺旋上升式的良性循环。

3.2 共建者收益

开发者：

ONEROOT为其提供了与大量投资者互动交流的渠道，帮助开发者更充分的展示项目内涵，获得核心用户。透明规范的合约化融资服务更加安全、高效，大大降低了团队的时间和人力成本。

流量资源持有者：

灵活的交易接入方案帮助其跨过技术门槛，能够方便快捷的从流量中得到价值，只需专注于服务用户、获取流量。粉丝和受众并未因此损失利益，反而能够享受到更加方便快捷安全的交易体验。

交易所：

通过共享自身交易数据即可免费获得生态内所有流动性。

投资人：

及时有效的信息，可靠的投资渠道，安全透明的去中心化交易，低廉的摩擦成本，充分的流动性带来更具竞争力的价格，更健康友好的社区氛围和基础设施。

ONEROOT生态：

开放共赢的理念吸引行业内外资源进入生态，资源的流通和交换产生更多的价值，非盈利性的ONEROOT基金会将自己的份额全部用于合作推广和社区建设，帮助生态良性可持续发展。

3.3 代币机制及持币收益

现阶段，ONEROOT主体运行于以太坊网络之上，我们基于ERC-20标准创建了RNT作为生态内的流通代币。RNT总量为4亿，永不增发。

持币收益来自交易和流通带来的代币增值，ROOTREX正式上线后，RNT可直接进行交易，ONEROOT也将积极推动RNT在各加密货币交易所开展交易。

另外，RNT具备以下特点，使未来代币持续增值可期：

1. 交易主合约获取的全部摩擦费用在二级市场回购RNT。回购的RNT将交由ONEROOT基金会管辖，在理事会的监督下用于社群推广和生态建设。
2. 随着主合约的交易规模不断增长和RNT持币人数的增加，RNT将作为整个生态的基础货币之一开设交易对。
3. 公链上线后，RNT将以适当比例兑换相应公链代币并赋予更多权益，作为公链基础货币，应用场景大大增加。

随着ONEROOT生态的不断发展壮大，RNT的使用频率和规模都将不断增加，而基于主合约收益的回购则在二级市场增加了需求，增值预期较为乐观。

3.4 盈利可行性

对生态而言，盈利主要来自主合约产生的交易摩擦费用。全球每天的加密资产交易额超过80亿美元，以平均交易费率0.2%计算，为交易机构带来超过1600万美元手续费收入。因此，具有一定交易规模的交易所无疑能够获得稳定的收益。去中心化交易所模板正处于内测阶段，近期即可交付使用，目前ONEROOT已经与多个项目方、交易所及业内知名流量持有者达成了交易接入意向，为交易流动性和深度提供了较为坚实的基础，盈利空间值得期待。

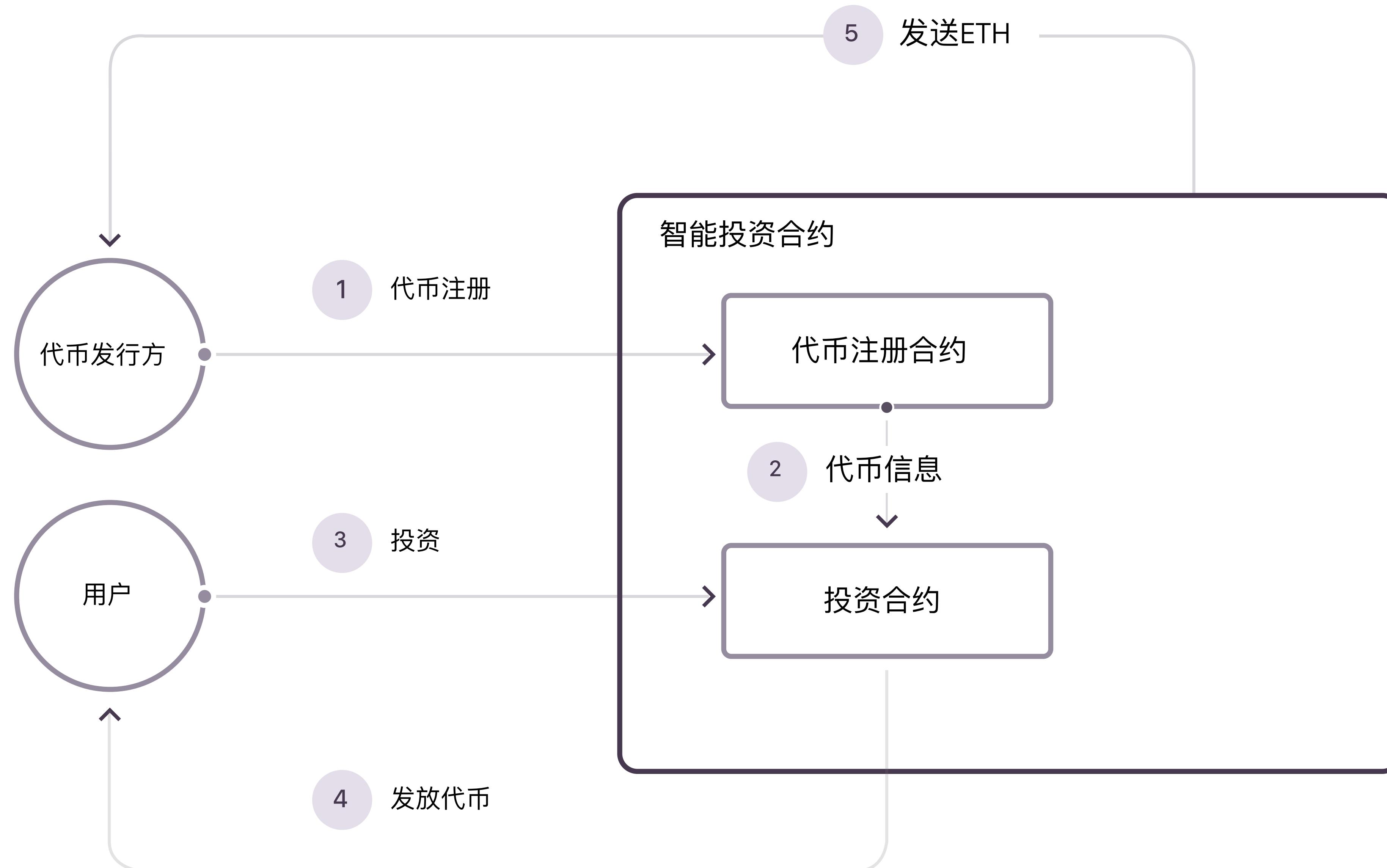
4 ONEROOT技术体系

ONEROOT计划构建一套底层基础设施，包含投融资解决方案、去中心化交易所解决方案以及数字资产管理解决方案。

4.1 投融资解决方案

团队提供由智能合约控制的代币投资服务，整个投资过程变得公开透明。

智能投资合约主要包含两部分：代币注册合约和投资合约。



图：智能合约投资流程

流程说明：

- 1、代币发行方输入代币信息，注册到代币注册合约；
- 2、代币注册合约将代币信息写入投资合约；
- 3、用户通过投资合约投资代币；
- 4、发放代币给用户；
- 5、ETH发送给代币发行方；

4.1.1 代币注册合约

代币注册合约负责收集发行方的代币信息，并将代币信息和数据结构存入投资合约。

代币发行方需要输入的代币信息包含：代币token地址、代币名称、代币精度、代币与ETH兑换比例、代币发行时间、代币锁定时间等。

代币发行方提交的代币信息经由ICOROOT官方确认无误后，正式写入智能合约。

4.1.2 投资合约

众筹开始后，用户通过ICOROOT官网投资代币，投资信息通过投资合约写入以太坊区块链中，同时将用户发送的以太币锁定在投资合约。投资结束后，ICOROOT官方会将代币按事先约定的比例发放到用户的钱包中，同时将以太发送到代币发行方的钱包。在投资结束之前，用户可以随时撤出投资，收回自己的ETH。

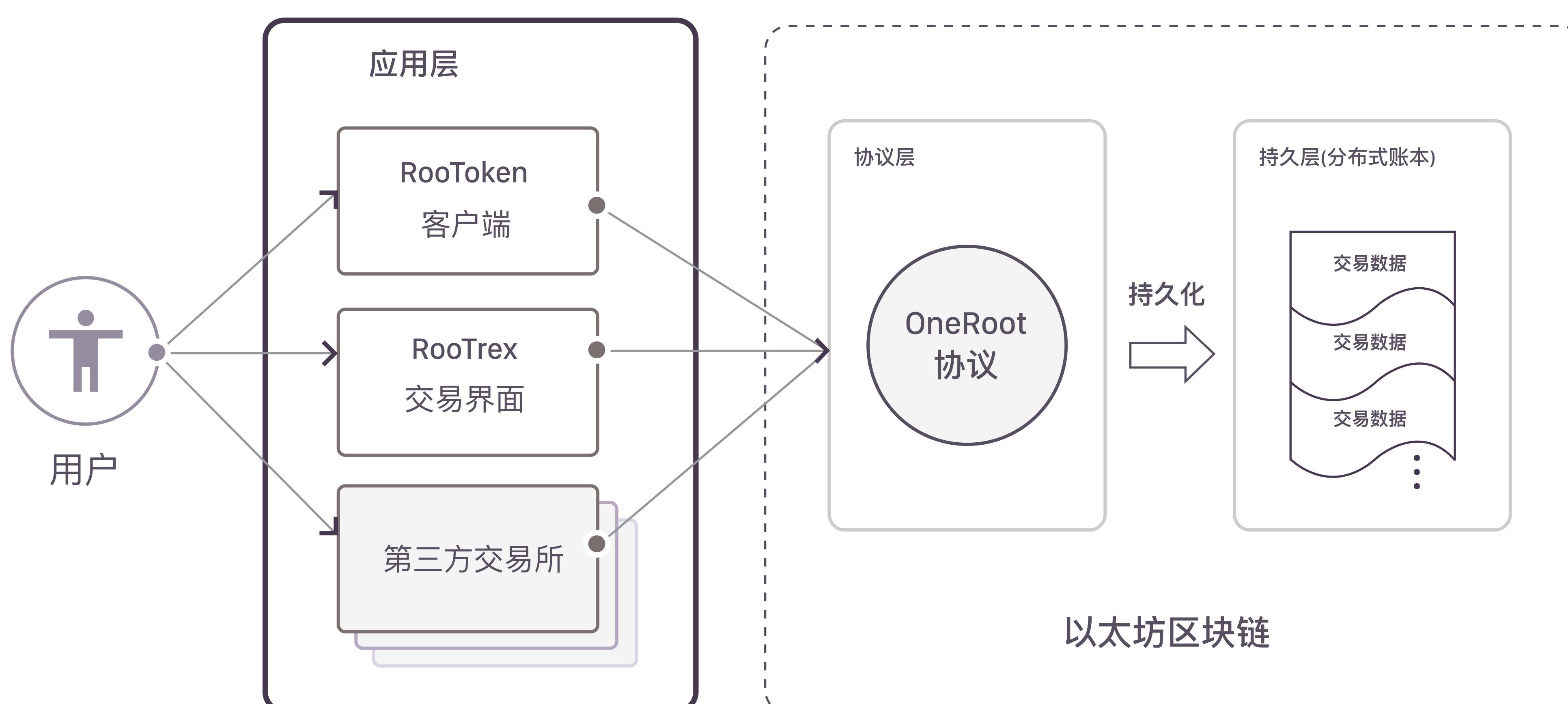
投资合约提供了以下接口

invest(uint256 amount): 投资接口，Amount表示投资的ETH数量。

cancel(uint256 amount): 撤销投资，Amount表示撤销的ETH数量。

4.2 去中心化交易所解决方案

基于以太坊实现的去中心化代币交易功能，它拥有区块链防篡改、去信任和可审查的固有特性。方案架构遵循严格的层次划分，包含：应用层、协议层和持久层，其核心部分是ONEROOT协议。



图：ROOTREX分层架构

4.2.1 应用层

应用层是基于ONEROOT协议实现的各种去中心化应用，其中也包含ONEROOT生态自身的应用。ROOTOKEN客户端的交易区以及ROOTREX交易所WEB端都是基于ONEROOT协议实现的去中心化交易所应用。

4.2.2 持久层

持久层即数据存储层。所有交易数据都存储在以太坊的分布式账本中，接受各方的审查。这也就意味着，交易一经提交，将会永久保留不可更改，避免了中心化交易所带来的信任危机。

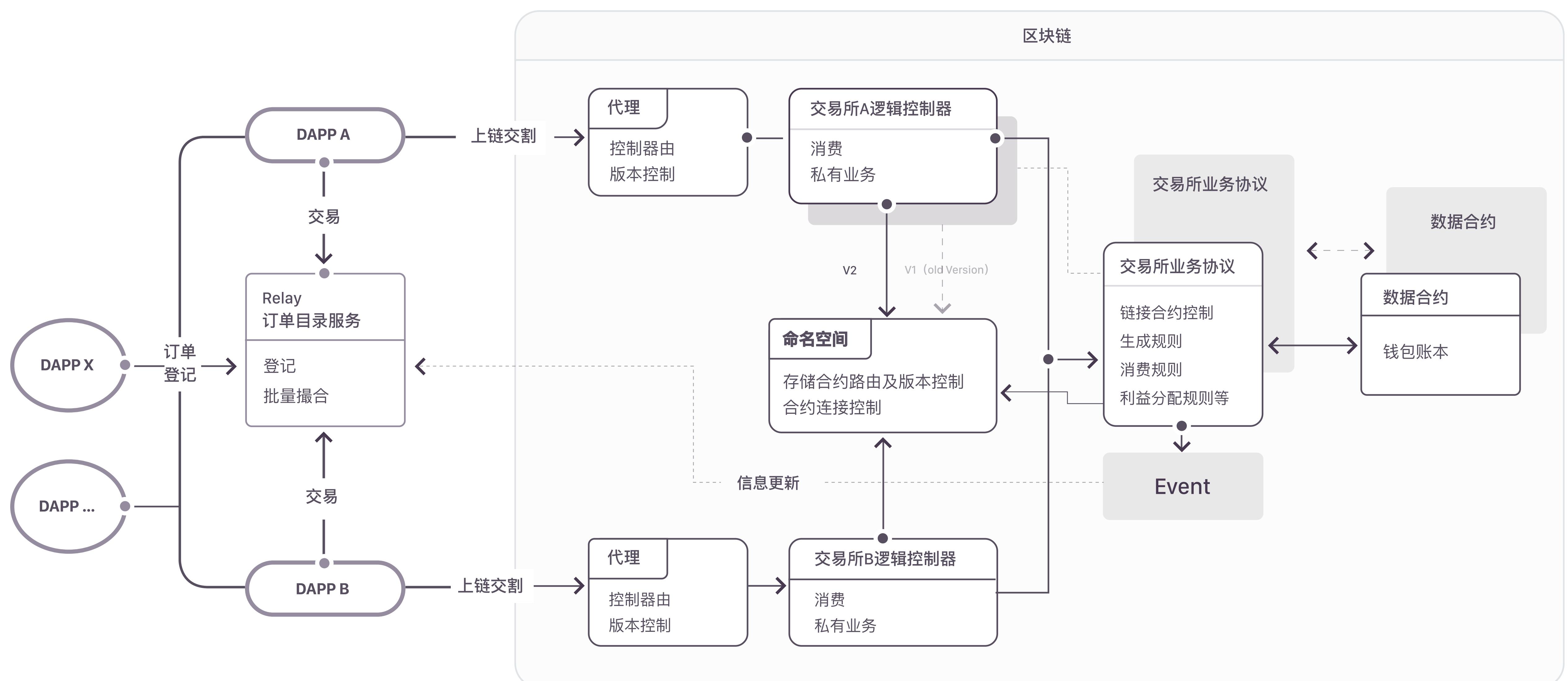
4.2.3 协议层：ONEROOT协议

ONEROOT协议目前是通过以太坊的智能合约体系实现的，未来将转向ONEROOT的侧链。区别于现有的订单分散于不同的交易所，ONEROOT将会构建一个去中心化的订单目录服务，允许第三方访问订单信息，使得交易所之间共享流动性成为可能。

4.2.3.1 合约架构：多源数据共享控制模型

为了使系统具备更好的伸缩性和灵活性，ONEROOT协议在设计上将数据结构的定义和业务逻辑的处理分离开，由不同的智能合约实现。一部分负责处理业务逻辑（控制器合约）；另一部分负责数据定义和存储（数据合约）。这种通过使用多个不同的控制器合约来共享同一份数据合约的架构我们称为多源数据共享控制模型。

如下图所示：



图：ONEROOT合约架构

代理控制器

面向DAPP，提供外部DAPP确定的合约入口，保证即使合约升级，也不会引起外部调用的不一致性。

Relay订单目录服务

Relay的存在是为了解决用户体验问题。目前的设计为开放的中心化模式，之后ONEROOT计划创建一条侧链，由这条侧链来维护Relay订单系统，以实现去中心化与交易体验的平衡。

1.摩擦费用及时延

直接在以太坊网络上挂单和取消订单，将被以太坊收取一定的摩擦费用、存储费用，同时带来一定的时延，所以我们设置了Relay服务。

Relay目前是一个开放的中心化目录服务，通过这种服务可以减免摩擦费用，并大幅加快处理速度。发到Relay的每一个订单内容都将包含用户私钥的签名，因此用户的意向是不可伪造及篡改的，并且能够在任何地方被验证。

2.撮合

Relay持有所有的订单目录，因此在新的订单出现时Relay可以先扫描已知的订单，并提示用户可成交的订单范围，用户通过一次确认交易，即可批量成交范围内的复数订单，剩下的不满足部分则可通过创建新订单记录成交意向。

交易所逻辑控制器

交易所逻辑控制器是为ONEROOT的共建者实现的私有业务合约，内容包含但不限于：订单的消费逻辑、交易所手续费逻辑。

命名空间

记录不同版本的各交易所间数据合约地址的映射关系，确保业务逻辑的升级不影响系统功能，并且支持不同版本间的数据回溯。

钱包含约

用户实际的数字资产账本，包含账本存储结构，并提供外部存取方法。

数据控制协议

由各业务关联方制定的通用业务规则，数字化为协议控制器。这个协议控制器应包括以下部分：

- 1、连接该逻辑控制器的权限控制；
- 2、与外部系统的交互接口；
- 3、通用的业务逻辑；
- 4、通用业务核心账本的控制逻辑；
- 5、事件通知机制。

可选部分为：

- 1、使用该协议的消费机制；
- 2、参与该协议的激励机制。

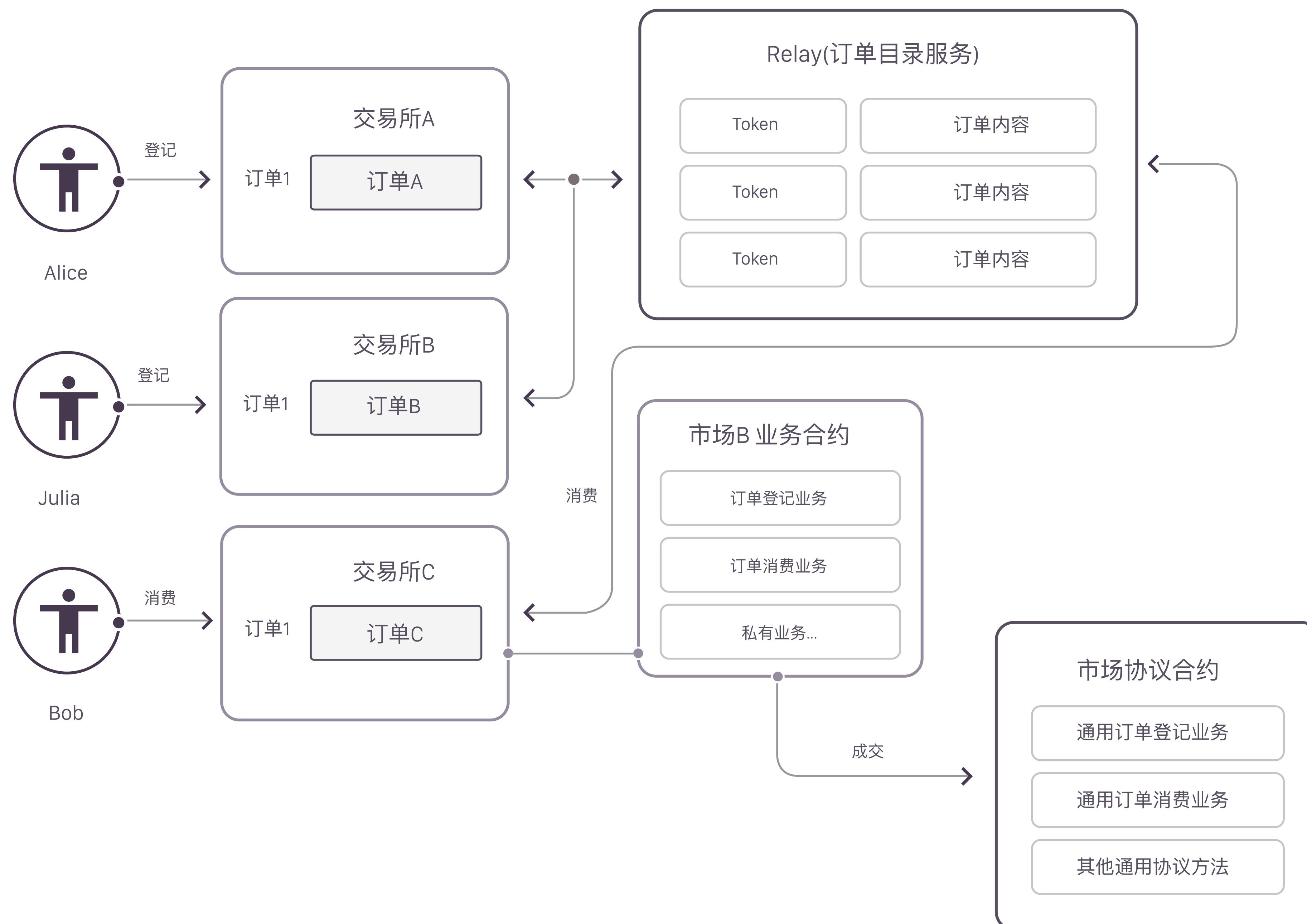
4.2.3.2 Event消息事件

消息事件是指在智能合约的执行过程中，把一些需要广播的内容推送出来的一种机制，各方在同步账本的过程中，均能通过本地重放分布式账本区块的方式获得当前合约的交易消息。消息实际上也是分布式账本的一种廉价存储机制，不关心这个合约的节点可以选择不执行这个合约，当然也就不会收到这个消息事件了。而关心这个合约的节点可以通过合约的执行，获得跟他有关的事件。这样就可以极大的减少各节点的存储压力，链上也不存实际的交易内容。

4.2.3.3 业务流程

这种多源数据模型的设计模式意味着即使上层业务不同，但只要基于通用的业务协议，就可以实现数据共享、优势互补，让跨界协作也变得更加简单。随着核心账本的数据积累，最终可以形成行业数据核心，进一步吸引更多的参与方来共享流量收益。

以订单登记为例，流程如图（图4.4订单登记流程）：



图：订单登记流程

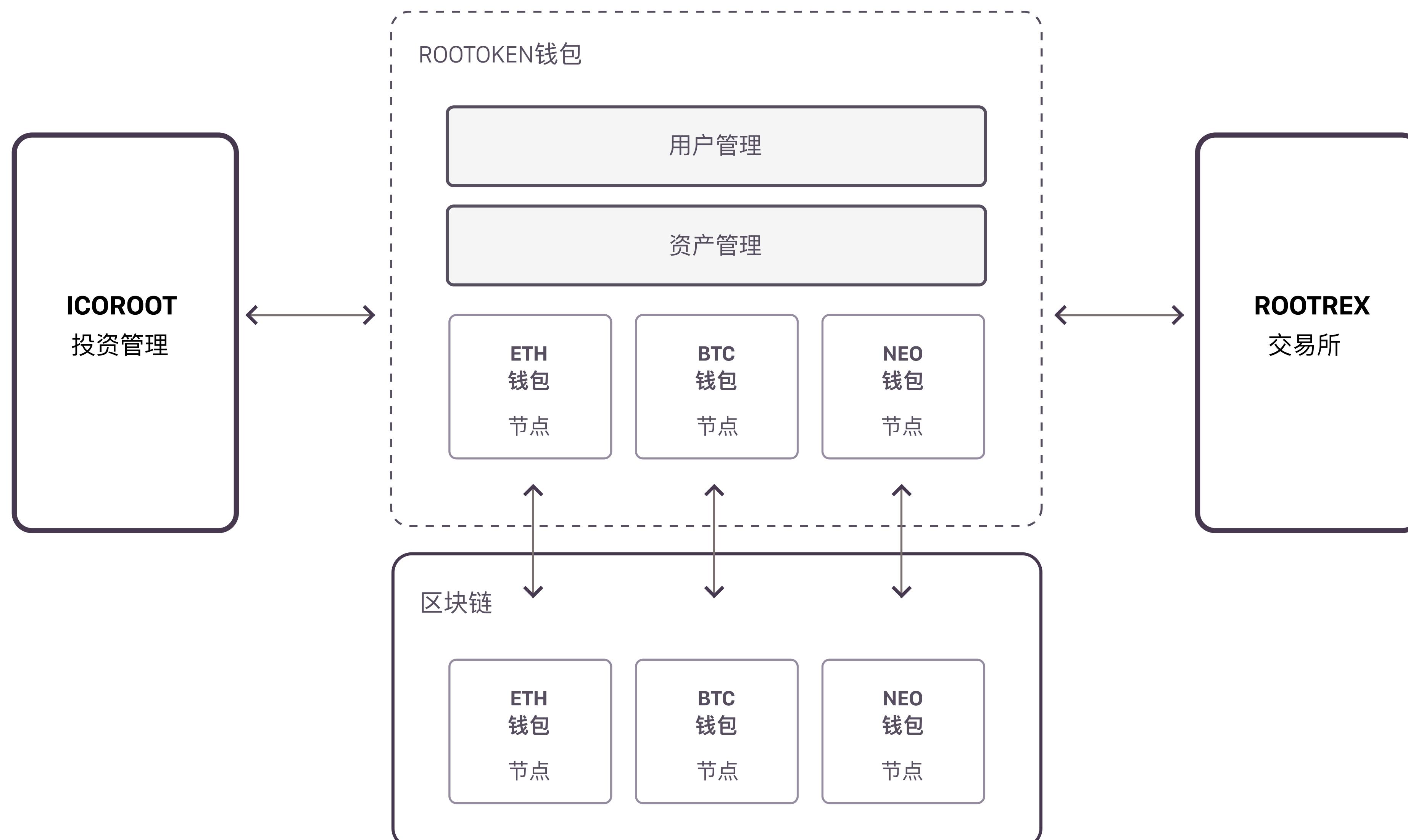
登记流程：

- 1、市场A检查完Alice的订单之后，按照分类，往该分类协议合约登记订单；
- 2、市场协议合约检查市场A的权限及所提交的订单内容，满足规则则登记到该协议核心账本；
- 3、登记成功以后，协议合约广播订单登记消息，并返回结果；
- 4、市场A业务合约向Alice返回最终结果。

交易流程：

- 1、市场B 通过同步区块获得所有交易；
- 2、市场B 通过执行区块中的交易获得市场A广播的订单登记消息；
- 3、市场B 通过订单登记消息中的订单信息在市场B中展示；
- 4、Bob向市场B发起交易行为，对象为上面Alice所登记的订单；
- 5、市场B检查完Bob的交易请求后，按照分类，向该分类协议合约发起交易；
- 6、协议合约检查市场B 的权限及交易请求信息，满足规则则处理B的交易请求并做最终结算；
- 7、协议市场广播订单交易完成信息，并向市场B返回处理结果；
- 8、市场B向Bob返回最终结果；
- 9、市场A监测到协议合约的交易完成广播信息。并向Alice推送交易完成信息。

4.3 数字资产管理解决方案 ROOTOKEN WALLET



图：ROOTOKEN钱包架构

ROOTOKEN作为终端APP，是ONEROOT生态不可或缺的入口应用。ROOTOKEN不仅能帮助用户方便直观的管理加密货币资产，还集成了ROOTREX去中心化交易所和ICOROOT投资管理功能。

4.3.1 多链多币种资产管理

ROOTOKEN具有良好的兼容性，能够连接多个主流公链，如ETH、BTC、NEO、QTUM等等，方便用户统一管理多种加密数字资产。ROOTOKEN将首先支持基于以太坊的资产管理，后期会陆续兼容其他类型的加密资产。

在功能层面，ROOTOKEN支持以太币以及基于以太坊的代币的展示和转账，以太钱包的创建以及导入等。通过调用以太坊的JSON RPC接口，实现最基本的以太坊钱包管理。

在资产的展示上，ROOTOKEN优化了显示内容，自动从世界多个主流交易所获取大部分币种价格并加权平均，实时准确的展示资产价值以及涨跌幅；用户还可以在钱包中直接查看代币基本信息如发行时间、涨跌幅等等。

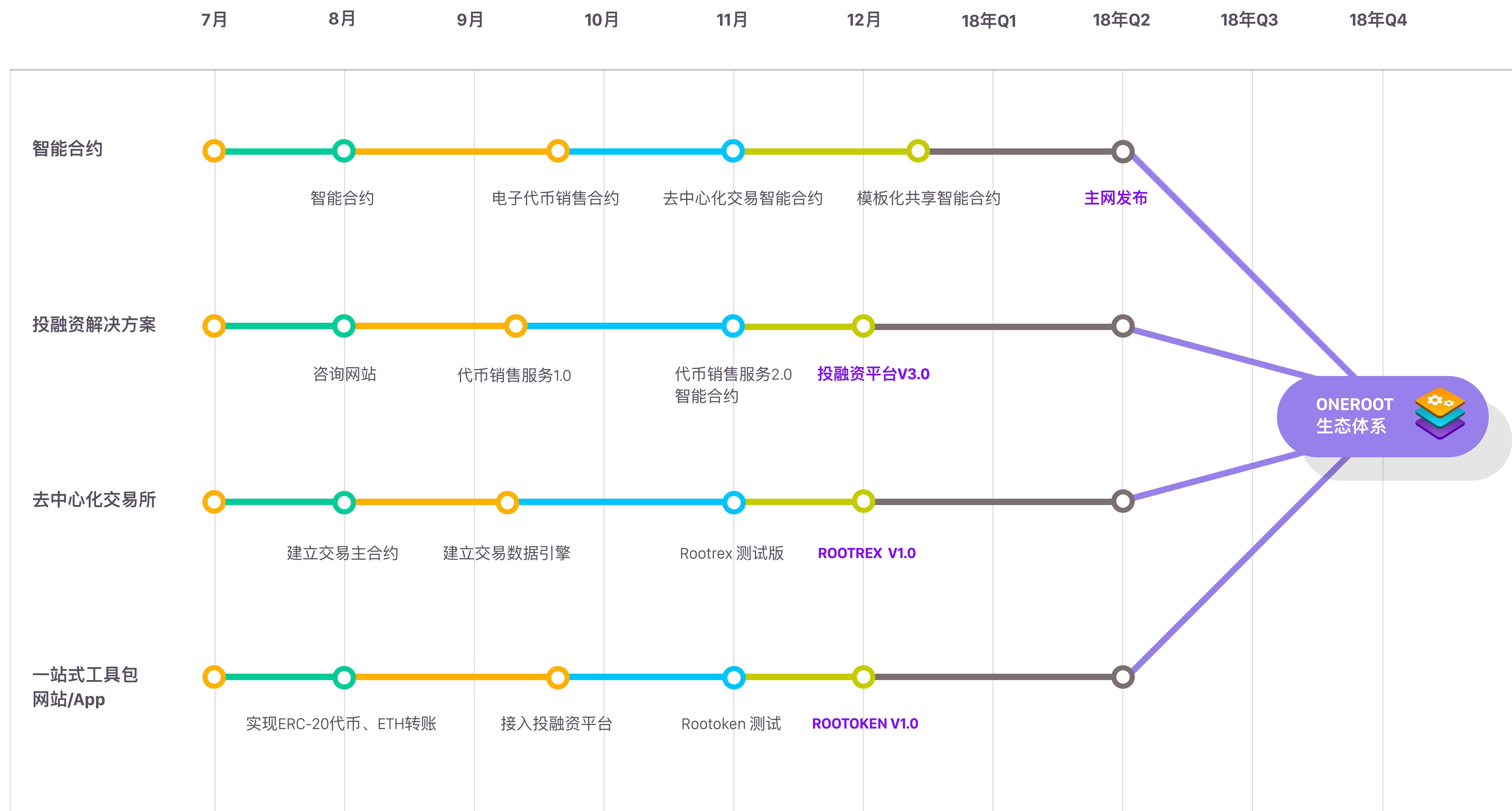
4.3.2 安全保障

在客户端，ROOTOKEN提供了安全的加密和混淆机制，防止用户的私钥被窃取。私钥只会在客户端以安全的方式保存，不会传输到网络上。每次交易用户都需要输入交易密码，客户端会凭用户提供的密码解锁私钥，完成交易的签名并且发送到以太坊网络中，ROOTOKEN永远不会获取用户的密码。

在网络传输层，ROOTOKEN采用安全的HTTPS通道传输数据。HTTPS是在HTTP下加入了SSL层，在发送方将原始数据进行了加密，在接受方进行解密，因此在传输过程中不易被拦截破解，能够实现安全的数据传输。

为了防止单点失效，我们部署了多个以太坊节点。当有一个以太坊节点不可用时，负载均衡会自动路由到可用的节点，确保以太坊服务随时可用。这样就大大降低了ROOTOKEN在关键环节如交易或转账时出错的风险。

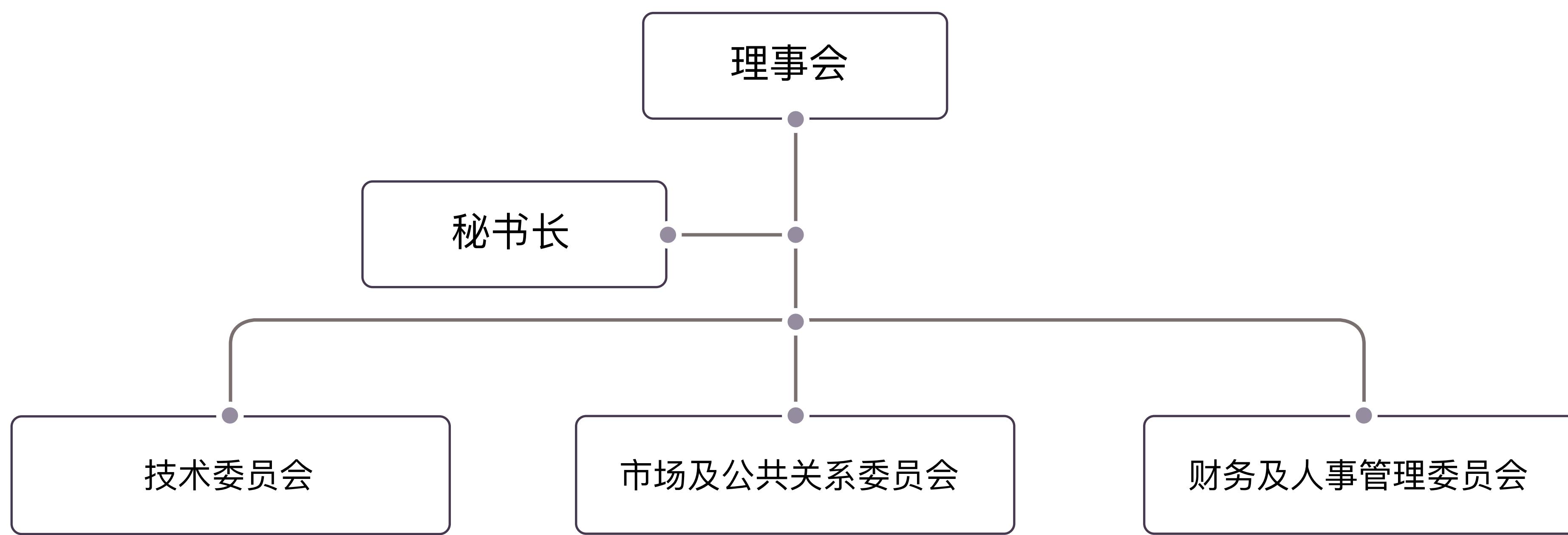
5 路线图



截至目前，投融资解决方案已经上线；去中心化交易所协议框架搭建完毕，基于此协议的去中心化交易所ROOTREX进入内测阶段；ROOTOKEN数字钱包完成内测，即将发布上线。
根据我们的规划，2018年第一季度将开放所有基础设施的API，2018年第二季度实现主链上线，2018年第四季度将构建完整的ONEROOT生态体系。

6 组织架构

ONEROOT基金会是由ONEROOT项目创始团队组织成立的常务管理机构，于2017年11月正式在新加坡注册。作为独立的非营利性实体，基金会向ONEROOT社区负责，以推广和发展ONEROOT生态为首要工作目标。



图：ONEROOT基金会组织机构图

理事会-基金会的决策机构，职能包括提名及表决执行负责人（秘书长）和各职能委员会负责人；制定重要决策；召开紧急会议。理事会成员和主席任期为两年，主席连任不可超过两届。首届ONEROOT基金会理事会成员从以下三部分人员中遴选：核心团队、合作方及顾问中具有丰富业内经验人士、社区代表。由RNT持币数和持币时间加权计算出的20名社区代表候选人，根据差额原则由候选人自行选举出社区代表。从第二届开始，将每届增补成员进入理事会，使社区能够通畅的表达意见。

执行人（秘书长）-基金会行政事务的最高负责人，对日常运营管理、技术开发、市场拓展、社区维护、公共关系等进行统一的指导与协调。秘书长由理事会选举产生，定期向理事会汇报工作情况。

技术委员会-由ONEROOT团队中的核心开发人员组成，负责技术研发方向的制定和决策、底层技术开发、开放端口开发和审核、技术专利开发和审核等。此外，技术审核委员会成员定期了解社区及行业的动态和热点，在社区中与共建者进行沟通交流，并且不定期举办技术交流会。

市场及公共关系委员会-生态发展和社区建设始终是ONEROOT最核心的工作，在财务委员会的监督下，委员会将使用期初资金和社区运营获取的数字资产收入开展营销推广和商务合作，将更多地潜在合作者纳入生态范围之中，促进生态的可持续发展。同时，委员会还将负责所有的对外宣传和公共关系运营。

财务及人事管理委员会-负责基金会资金的运用和审核、人员聘请及薪酬管理、日常运营费用管理等。

基金会资金以RNT代币体现，来自以下几方面：初始代币众筹中有不低于22%的RNT分配至基金会账户；ONEROOT交易主合约全部的手续费将用于回购RNT并划拨至基金会账户。代币的兑换及使用应得到理事会批准并由财务及人事管理委员会审核，在基金会定期报告中公开披露。

7 发行方案

7.1 发行细节

代币发行预计开始时间	2017.12.5 20:00 (UTC+8)
代币发行预计结束时间	2018.01.04 20:00或达到硬顶
代币定价	1ETH=4600RNT
代币总量	400,000,000RNT
众筹发售代币总量	150,000,000RNT
众筹上限	32608ETH
接受币种	ETH
官方网站	oneroot.io

7.2 代币分配比例

37.5%: 公开发售, 白名单预售期间额外赠送15%代币

7.5%: 早期投资人, 锁定期三个月

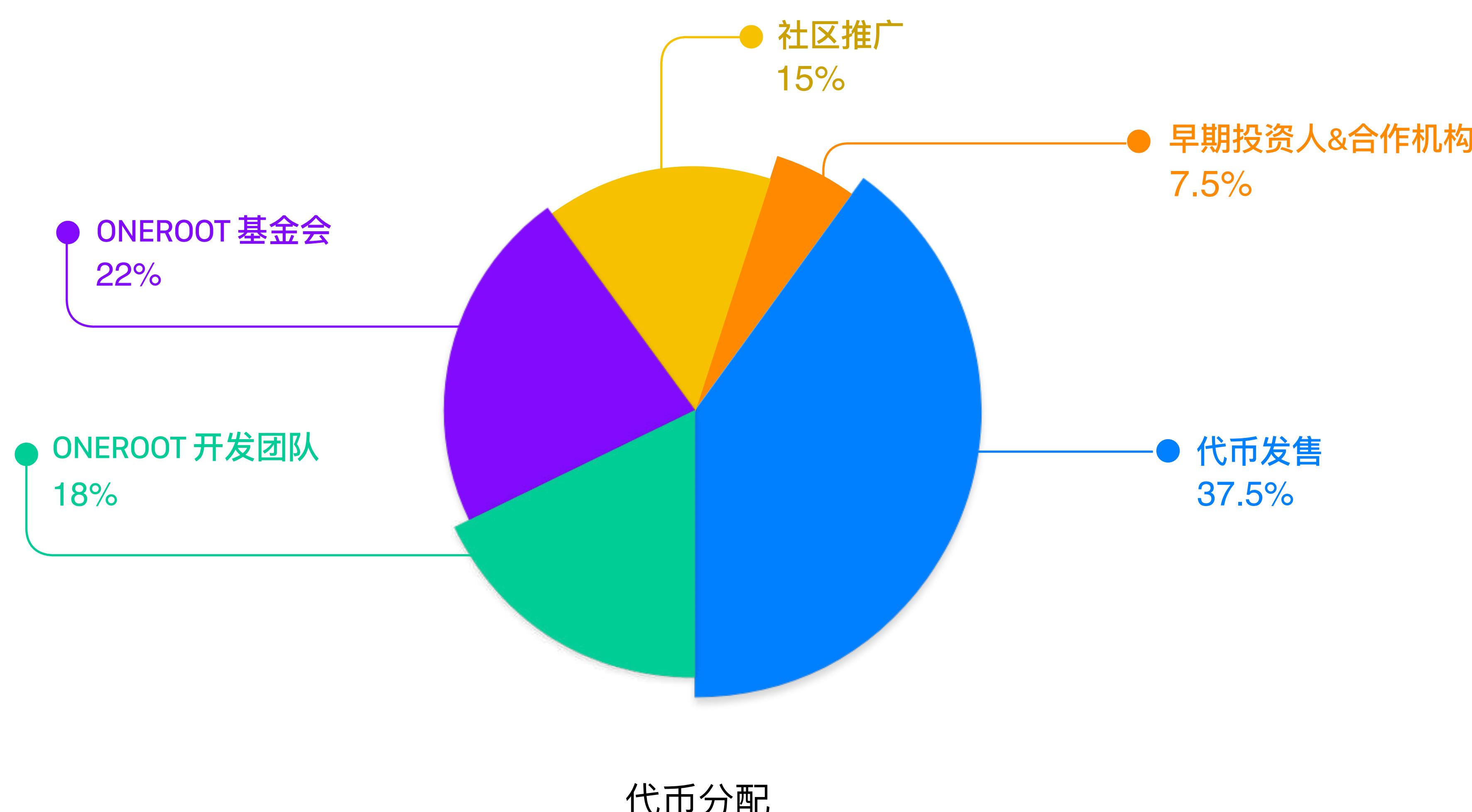
15%: 社区推广及激励, 包含众筹期间额外赠送代币

22%: 社区建设, 基金会持有

18%: 团队持有, 锁定期一年

代币发行软顶为6,000,000美元, 硬顶15,000,000美元, 达到硬顶后直接结束。

关于定价: ETH价格参照2017年11月28号Bitfinex美元报价, 1ETH=4600RNT。



7.3 资金用途

该预算以代币发行达到硬顶为前提制定，若募集资金不及预期，则预算比例可能会进行调整，以保证技术研发和基础设施建设的完成。

技术研发 50%

基于以太坊的交易主合约优化、标准子合约接口、订单中继服务、侧链RELAY、ONEROOT公链、模块化API接口。

市场推广及商业运营 20%

早期社区建设、宣传及推广、市场营销、与各大主流交易所等开展商务合作。

日常运维 15%

产品上线后的日常维护及安全、办公场地租赁、人员招聘、法律及财务咨询。

备用金 15%

预留部分资金用于突发时间的应急处理和除以上事项及基金会负责的社区建设外的其他财务列支。

7.4 监管机制

ONEROOT采用基金会架构，所有财务预算及支出均由基金会下属财务及人事管理委员会负责监督审核并每月公开出具月报。

8 团队

8.1 核心成员



徐圭平 David Xu

10年GE经验，20年中国和北美高管经验。
擅长财务报告、财务系统、美国上市、投资者关系、海外并购、资产重组、债务和股权融资、风险管理、私募基金、战略项目和投后管理。领导众多大型项目，成功收购香港上市公司和主导2家公司在美上市。
加拿大籍华人，特许金融分析师协会(CFA)、英国皇家会计师协会(CIMA)、加拿大保险会计师协会和澳大利亚公共会计师协会（资深公共会计师FIPA）会员，美国GE六个西格玛黑带。



Paul Hopkins

Paul已经在数据中心和云服务行业担任销售和市场营销的领导者超过18年。
他的职业生涯开始于Netcom，Netcom是最早的ISP公司之一，也是第一家IPO (1994) 的互联网公司。
之后，他成为了Exodus Communications的销售团队的初创成员。Exodus Communications是数据中心行业的先驱，在4年时间里，领导该公司的收入从5000万美元到8亿美元增长。在过去的8年里，Paul在领先的数据中心和管理服务提供商Savvis、IPSoft和Telx建立并领导了几个世界级的销售团队。Paul分别获得了加州大学伯克利分校和哥伦比亚大学的MBA学位。



Scott Tattrie

Scott Tattrie具有丰富的开发和管理经验，他在不同的初创公司到大型公司从事过高级开发者到研究部门总监，他工作过的公司包括Captaris, Teamplate, Vertical Technologies。
他具有二十多年的开发经验，涵盖了各种各样的技术，包括前端UI、后端服务、复杂的多层系统以及单个用户应用程序。他一直十分重视创新和新技术的采用，特别是推动数据可视化、建模和模拟的技术，作为帮助用户理解他们与之交互的系统的工具。他拥有新斯科舍技术大学的计算机科学学士学位。



基金会主席

孙颖俊 Tony Sun



基金会秘书长

许天羽 Tommy Xu



共建者

饶宇 Ady Rao



共建者

曹阳 CY



共建者

王博 Bo Wang



共建者

卢双疆 Suangjiang Lu



共建者

刘朋朋 PP Liu



共建者

张玉琪 Yu Qi



共建者

梁伟涛 Weitao Liang



共建者

朱问东 Wendong Zhu



共建者

汪飞飞 Feifei Wang



共建者

顾菊萍 Sasa Gu



共建者

吴林骏 JJ Woo



共建者

王洋 Morton Wang



共建者

熊远萌 Zoe Xiong



共建者

丁薇 Dinda Ding



共建者

黄阳傅 Downey Huang



更多共建者正在加入

9、风险提示及免责声明

本白皮书仅作为一份概念性文件，用于描述ONEROOT提出的数字资产生态系统和RNT代币，并不构成买卖RNT的相关意见。文中资讯和分析不可视为投资建议，也不构成投资意向或教唆。相关意向用户明确了解ONEROOT/RNT的风险，投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险。随着外部环境及研发进度的不断变化，白皮书描述的内容可能随时修改或者替换，我们并无主动告知义务，请您通过相关渠道及时了解更新情况。

注意事项

RNT代币并非面向所有人开放，参与需要完成一系列步骤并提供特定信息与文件，中华人民共和国、美利坚合众国及新加坡公民将无法参与此次代币发行。

RNT代币无意构成任何司法管辖区内的证券或者其他任何受管制产品，本白皮书不构成招股说明书或任何形式的要约文件，也无意构成任何司法管辖区内的证券或者其他任何受管制产品的要约或招揽。

RNT代币发行没有任何形式保证或承诺。在贡献之前，您应确保自己完全理解贡献行为的意义，并仔细审查贡献协议的规定与有关风险。

获取RNT代币为捐赠行为，不可退款，不能取消且无法获得赔偿。

本白皮书并未经过任何司法管辖区的监管机构审查，不构成任何投资建议，也不应作为任何合约或购买决定的依据。

对于本文中描述的讯息、声明、意见及其他事项的准确性或完整性，或以其他方式传达的相关信息，我们不提供任何声明或者保证。我们部队任何前瞻性或概念性陈述的成就或合理性给予任何声明或保证。本文中的任何内容，均不可作为对未来的承诺或陈述依据。

在适用法律所允许的最大范围内，任何因本白皮书的任何相关人员或任何方面而产生或与之有关的任何损失（无论是否可以预见），其所有责任均免除。可能受限但无法完全免除的责任范围，仅限于使用法律所允许的最大限度。

本白皮书对任何特定机构或组织的引用仅供说明之用。

您必须听取一切必要的专业建议，包括税务和会计处理相关事务。

我们希望ONEROOT共建者计划能够取得成功，但我们无法保证成功，且数字资产投资风险系数较高，请务必评估风险及承受能力。

