





#### Bước 1: Định vị đối tượng mục tiêu





Bước 2: Thu thập thông tin đối tượng



Bước 3: Tiếp cận và Tạo sự chú ý



#### ĂN MẶC SEXY HỞ HANG, SELFIE KHOE HÀNG



CAPTION: "PHỤ NỮ ĐỆP NHẤT KHI KHÔNG THUỘC VỀ BẤT CỰ THẮNG ĐÀN ÔNG NÀO..."



GIỜ AI CƯA CŨNG TỰ ĐỔ"





CHỤP ẢNH 1 CỐC CAFE, 1 ĐĨA THỨC ĂN, 1 VÉ XEM PHIM...



CAPTION: CỨ MỘT MÌNH MÃI NHƯ VẬY, NHƯNG MÀ CŨNG QUEN RỒI :) ĐĂNG ẢNH ĐEN TRẮNG, CLIP CÁC ĐÔI ÔM ẤP HÔN HÍT



CAPTION: GIÁ CÓ ANH NGƯỜI YÊU ĐỂ CÙNG LÀM MẤY CHUYỆN NÀY HIHI...

#### Bước 4: Tìm hiểu nhu cầu





## Bước 5: Tán tỉnh, tỏ tình



Bước 6: Xử lý từ chối



Bước 7: Đưa em vào đời



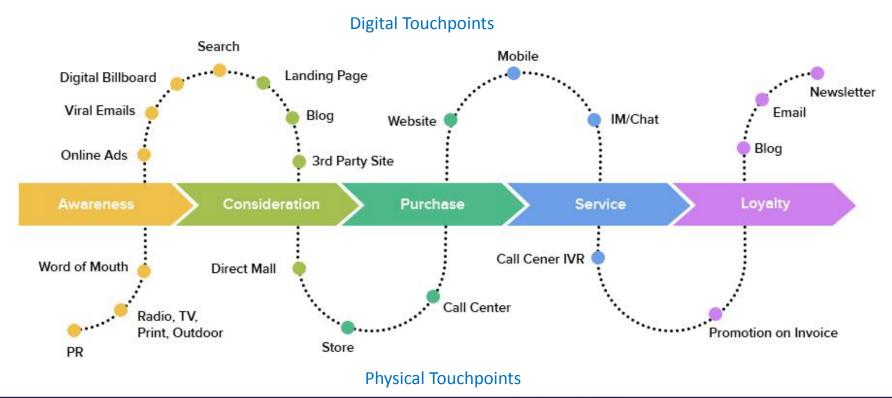
Bước 8: Nếu chưa đạt được bước 7, hãy quay lại bước 1 hoặc 3

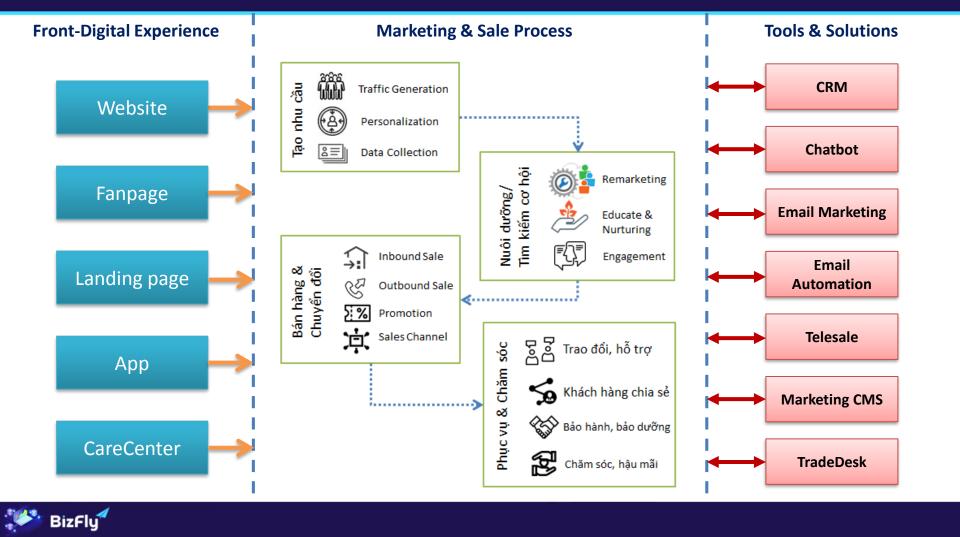






#### **Customer Journey Map**





#### Bước 1: Định vị Khách hàng mục tiêu





#### Bước 2: Thu thập thông tin & fill-up data







#### Bước 4: Tìm hiểu nhu cầu

# Remarketing



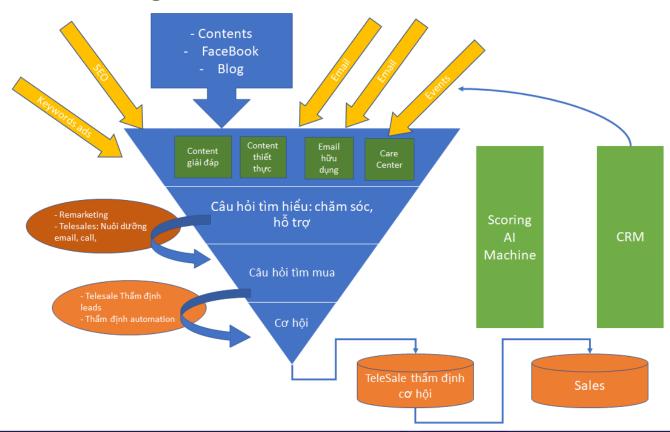
## Bước 5: Tán tỉnh, tỏ tình



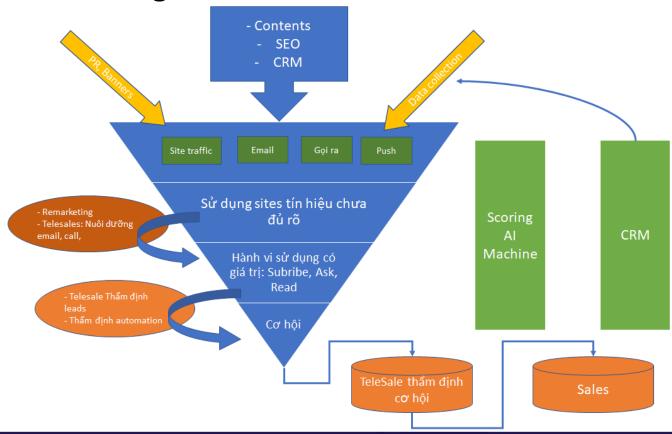
Bước 7: Đưa khách vào mục tiêu (Chốt sale)



#### **Inbound Marketing**



#### **Outbound Marketing**



## Thank You!

Tuấn Nguyễn - VCCorp

me@tuan.vn

