

職務経歴書

職務経歴

【経歴要約】

服飾の販売として2年7ヶ月仕事をしました。店舗のレイアウト業務を行う中で、空間デザインの仕事に興味を持ち魅力を感じた造園業に転職をしました。職人として仕事を行う内に自らで設計を試みたいという思いが強くなり現職に就きました。

【職務経歴】

■勤務先会社名:グリーンライフ産業株式会社(2010年4月～現在) 正社員

資本金:2,000万円 売上高:20億円(2015年) 従業員数:84名 非上場

■職務内容:エクステリア・ガーデン事業(個人住宅のガーデン・エクステリア・造園の設計・施工)

[2010年4月～2013年8月 グランド工房佐賀店配属 営業職]

[2013年8月～2014年12月 グランド工房飯塚店配属 営業職]

[2015年1月～現在 グランド工房大牟田店配属 店長兼営業職]

●展示場へ御来店されたお客様の接客から御相談受付

お客様の御要望ヒアリング、デザイン御提案、御見積もり作成、施工管理、集金業務、アフターフォローといった案件の最初から最後まで業務を担当しています。

●店舗スタッフの教育や店舗管理や売上管理を担当しています。

■実績

●2012年 感動売上大賞(全営業の中でお客様満足度を一番多く獲得できました。)

*営業担当者 60名中

●2015年 最優秀付加価値店賞(全店舗の中で一番多く付加価値金額をのこしました。)

*店舗数 14店舗中

●2016年 個人年間受注金額 1位

*営業社員数 57名中

■勤務先会社名:株式会社グリーンキープサービス(2009年12月～2010年2月) 正社員

資本金:5,000万円 従業員数:5名 非上場

■職務内容:個人住宅のお庭の管理・和風庭園の施工

■勤務先会社名:株式会社ファブリカ(2007年4月～2009年11月) 契約社員

資本金:4億7,962万円 売上高:96億4,000万円(2011年) 従業員数:510名 非上場

■職務内容:ラコステ衣料品及び衣料雑貨の企画・製造・販売及びに輸入業

[2007年4月～2009年11月 都筑阪急百貨店 紳士服 配属]

●ラコステ衣料品の販売担当として接客・販売・売上管理業務を行い

取扱い商品や店内のレイアウトを決め地域のお客様の嗜好に合った店舗作りを行いました。

■2008年 年間優秀店舗受賞(予算比120%達成)

保有資格・スキル

TOEIC:415点 (IPテスト)

自己PR

■提案力

お客様が何を重要視しどんなことを求められているか相手の立場を考えご提案をさせていただきます。

■伝達力

お互いの考えに相違がない様、図や資料を用いて意思疎通を図ります。

■協調性

コミュニケーションの場を増やし、チーム力を高めます。

■問題解決力

考えられるリスクを解消し、臨機応変に対応します。

■営業力

目標を達成するために何をすべきかを考え売上に貢献します。

現在英語を勉強しており、早期に業務に携われるレベルまで語学力を高めていきます。
これまでの経験を生かし貢献することができる様職務に励みますので
是非とも宜しくお願い致します。

以上