**職　務　経　歴　書**

2015**年**12**月**11**日現在**

氏名：孫　吉超

**■活かせる経験・知識・技術**

海外でのM&Aプロジェクトメンバーとして、プロジェクトの立ち上げ、スケジュール管理、合弁商談などで得た経験と知識、海外お客様との良い関係ができるスキルを活かし、または為替管理システムの構築で身に付いた技術を含めて活かしたいと思います。

**■職務経歴詳細**

　□2013年4月～在籍中　日本ハム株式会社  
・事業内容：食料品メーカー　　従業員数：約30000名

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 主な職務内容 |
| 2011年４月～2013年６月 | 【職務内容】  所属部署：本社輸入食肉事業部  ■ 大手量販店、スーパーマケットチェーンを対象に原料肉、加工食品の輸入業務を行う。  ■ 【営業サポートスタイル】新規開拓 10％、既存顧客 90％  ■ 【担当地域】北米、海外支店  ■ 【取引商品】原料肉（AUS 牛肉、US 牛肉、鶏肉）と加工食品など  ■ 【実績】2013 年度：新規登録商品 3 件（加工品）、合計契約数量 1500 トン（月間）   契約数量（原料肉、加工品）： 3320 トン （月間）  【研修成果】  ・海外工場と緊密に結んで、世界中のお客様のニーズや顧客情報を詳しく整理し、常に把握することで、タイムリー かつ広範囲にわたる提案力が育てられました。主力商品であるAUSビーフ、USビーフのみならず、その他の扱い商 品のラインナップが非常に増え、売上高が増大しました。  ・職場での５S を徹底しています。 |
| 2013年7月～  現在 | 所属部署：本社海外食肉事業部  ■輸入営業 現地訪問と情報収集、商談、アテンドサービス  ■為替マネジメント 得意取引銀行との情報交換、契約状況に基づく為替枠の制定とリスク管理。  ■新規市場調査・開拓 現地市場と企業調査  【実績】  ・取引銀行との協働で、グループ輸入輸出現場の為替予約枠の最適化を達成しまいた。  ・営業と共に取引先の現地訪問にアテントし、現地の情報収集及び契約までのサポートで販売数量が増加しました。 過去最高実績に達成しました。  ・現地調査を通して、新規事業及び M&A が計画的に進んできました。 |
| 2014年１０月～2014年１２月 | 所属部署： Day-Lee Foods Inc.  10350 Heritage Park Drive Suite 111,Santa Fe Springs, CA 90670  ■新規事業調査  ■日本向けの輸出担当、財務担当 |
| 2015年１月～  現在 | 所属部署： NH Foods Australia Pty.Ltd. Level 8, 2 Elizabeth Plaza, North Sydney, NSW 2060  ■中国向けの輸出担当 ■工場・牧場調査担当 |

**■保有資格**

普通自動車免許(第一種)

**■語学・実務経験**

[英語]  
TOEIC：850点、TOEFL:92点  
会話レベル：ビジネス会話レベル  
実務経験：文書読解、メール交換、プレゼンテーション、公的文書作成、通訳、交渉  
[広東語]  
会話レベル：日常会話レベル  
[北京語]  
会話レベル：ネイティブレベル

海外赴任経験①：アメリカ合衆国（のべ1年未満）  
海外赴任経験②：オーストラリア（のべ1～3年間）

**■自己PR**

私はトラブルに立ち向かうチャレンジ精神と一度挑戦したらやり遂げるまで諦めない忍耐力があります。常に向上心を持ち、つらい状況さら耐える力が強く発揮でき、結果としてどのような困難に対しても勇敢的に直面します。入社以来、配属先で真剣に業務を取組、正確さとスピードを最も拘ります。時間は誰にとっても平等だと思い、人間いくらでも向上する事ができると実感しながら、何より自分の弱さに勝てた事が誇りであります。いつも胸の中に日本の若者と共に力を合わせて、明日の日本を支えようという信念があります。将来、より大きなフィールドで主導的役割を果たせるようなリーダーになりたいと考えています。

以上