**履歴書**

|  |  |
| --- | --- |
| **個人情報** | |
| **名前** | Lai Thu Dung (ライ・トウ･ズン) |
| **生年月日** | 1992年11月15年（26歳） |
| **性別** | 女性 |
| **定住所** | ハイフォン |
| **現住所** | ハノイ |
| **Eメール** | Laidung92@gmail.com |
| **携帯** | +84936371213 |
| **固定電話** | ないし |

**学歴**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *2010年8月*  *－2014年8月* | **学位** | *学士* | |
| **大学** | *ハノイ貿易大学* | |
| **専攻** | *経済* | |
| **GPA** | 3.4/4 | **スキル:** *優* |

|  |  |
| --- | --- |
| *2007年8月*  *―　2010年6月* | *Tran Phu 高校 - ハイフォン市* |

**職歴**

|  |  |
| --- | --- |
| *2014年7月*  *―2015年5月* | **会社:** *大和ハウスベトナム* |
| **役職:** *経理部－SSCスタッフ* |
| **主な役割:** *日本から委託される経理業務を実施する*  *領収書等決算に関する書類の処理*  *日本側の経理担当との連絡・電話対応* |
| *2015年10月*  *―現在まで* | **会社:** *JX Nippon Oil & Energy Vietnam Co.,ltd* |
| **役職:** *企画・営業ｻﾎﾟｰﾄスタッフ（潤滑油販売事務所）* |
| **主な役割:**  **企画・マーケティング：**   * *展示会出展・エンドユーザ向けのセミナー開催で新規顧客開拓を実施、会社製品をアピール。イベント後、販売代理店に展開して新規顧客をコンタクトする。* * *ベトナム市場での新製品開発ため日本人マネジャー・出張者と一緒に新規顧客を訪問し、情報交換・製品提案をする。* * *ハガキ、チラシ等作成。* * *フォーキャスト・販売実績報告書等販売関連資料の作成。* * *お客様からの問い合わせ対応　（メール･電話）*   **営業事務：**   * *受発注業務* * *輸入管理業務* * *納期管理、在庫管理* * *売上、在庫報告* * *営業サポート業務* |

**資格**

|  |  |
| --- | --- |
| *2014* | *TOEIC 900点* |
| *2014* | *日本力証明書　(jlpt－N2)* |

**スキル**

|  |  |
| --- | --- |
| **日本語** | **JLPT: N2** |
| **レベル:***日常会話レベル以上* |
| **英語** | **レベル:***ビジネス会話レベル* |
| **その他スキル** | *エクセル、ワード等パソコンスキル（良）* |

|  |
| --- |
| **志望動機** |
| *御社への就職を考えた志望理由は、もともと海外が大好きだったということが理由をしてあげられます。私自身、旅行が大好きなで、学生の頃からずっと、旅行会社で働きたいと考えていました。私は、旅行の目的の中に「感動を味わう」というものがあると実感しています。というのも、私自身が旅行で、現地の人々や文化に触れながら、何か感動するような体験をしたいという思いが常にあったからです。そういった「感動」を一人一人のお客様に提供できるとして、旅行業界を魅力的な業界と捉えております。*  *また、私は、業務を通して、日本とベトナムではなく他の国の架け橋になるような仕事がしたいと考えています。高校時代から日本文化に深い興味を抱き、将来自身の能力・知識・経験を生かしてベトナム人に日本文化をもっと伝播させたいと思っております。日本を、そして他の国のビジネスを深め、経済と関係をもっと豊かにする、日本のサービスによって、世界中の人達に届けたい。御社でなら、この想いを形にできると考え応募致します。* |
|
|

|  |  |
| --- | --- |
| **その他要求** | |
| **給与** | *2000USD* |  |  |
| **勤務時間** | *8時間* |  |  |
| **出張の可否** | *Yes* |  |  |