

The voice of customer

一用户之声











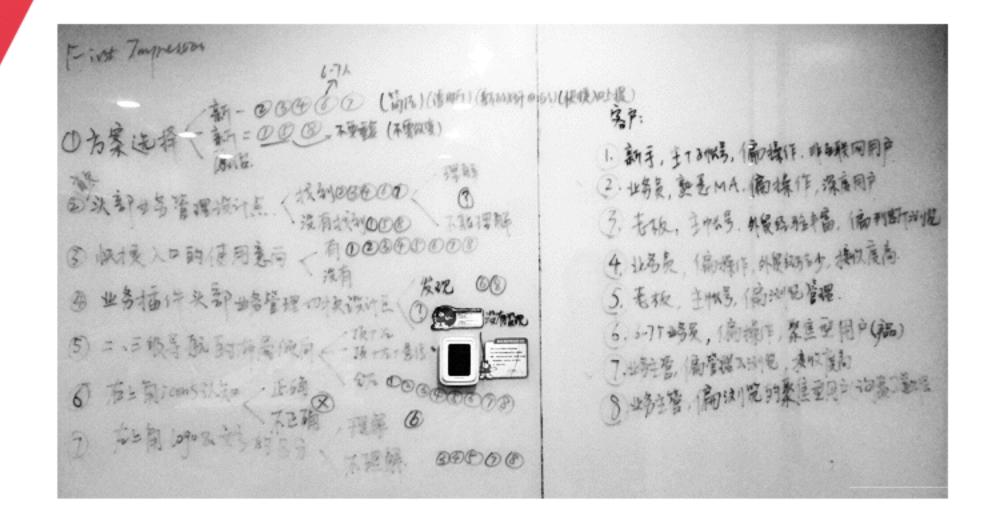
三天走访8家公司

杭州碧欧特洁具有限 杭州酷动户外用品有限公司公司 绍兴县依喜欧-有机棉 绍兴品诺纺织 绍兴针牡针织 杭州苏诺进出口有限公司 杭州信天游实业有限公司

COC

International User Experience Design

内容分类整合



a

International User Experience Design

01 日常工作

02 操作习惯

03 业务相关

04 其他



用户真相一我的日常工作



用户真相 - 工作日常 之业务员

日常工作:几乎每天都用,主要完善产品(更新描述、产品内容)、看看同行发了哪些产品。查看数据管家,回复询盘。









用户真相 - 工作日常 之老板

日常工作: 查看分配询盘, 数据的监控, 财务的监控, 以浏览为主。







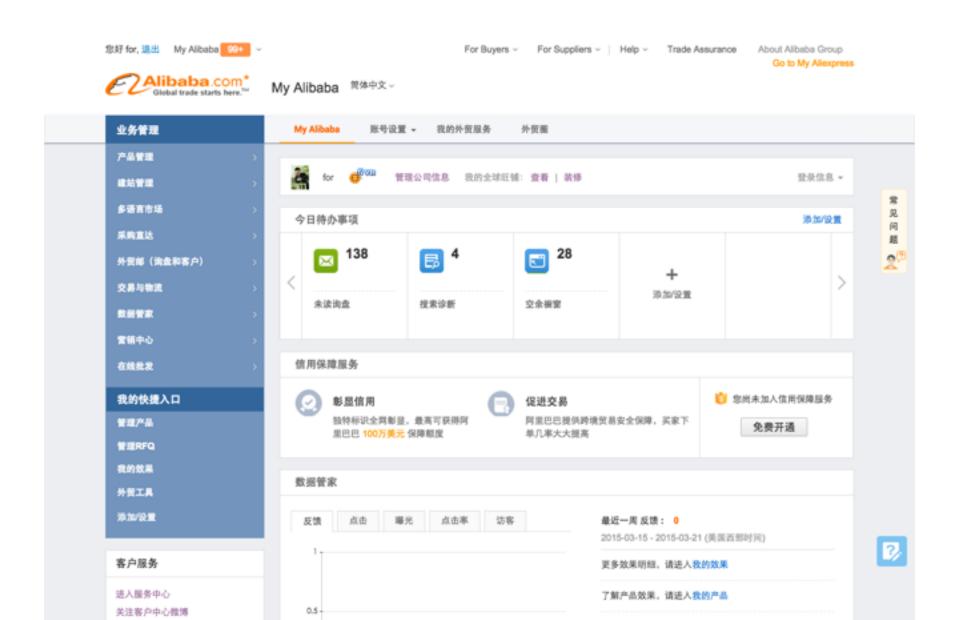


用户真相一我的操作习惯



用户真相-我很懒

你会使用滚动条来查看页面首屏外的内容么?





用户真相-我很懒

你通常是怎么登录我们的网站的?





用户真相-我不关注

灯塔部分的内容您有操作过么?

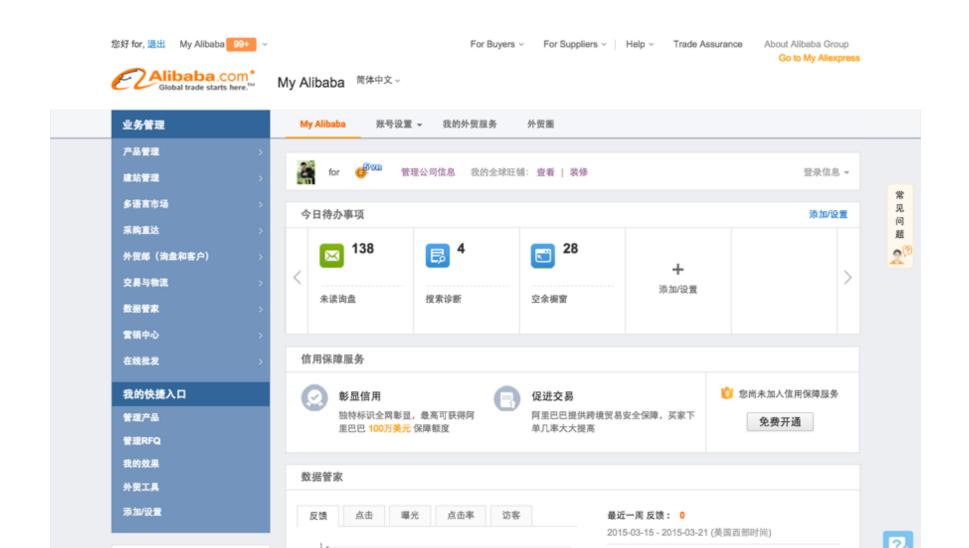




用户真相-我不使用

你会使用MA首页中的模块么?

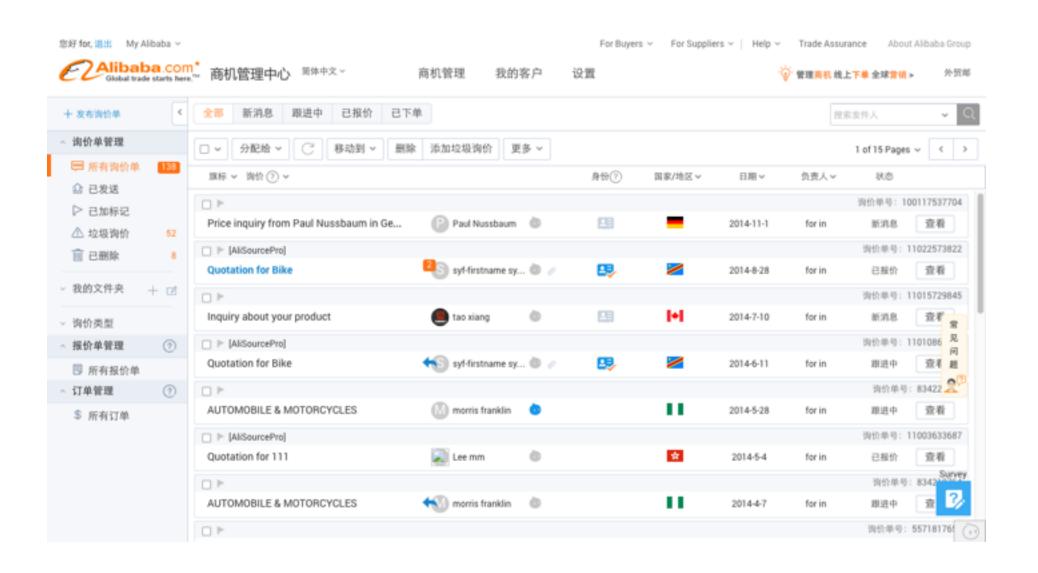
用户反馈:主要聚焦在左侧,不会看页面内容的的数字,子帐号的通常会自己点掉。RFQ推荐不是自己想要的。





用户真相-我不使用

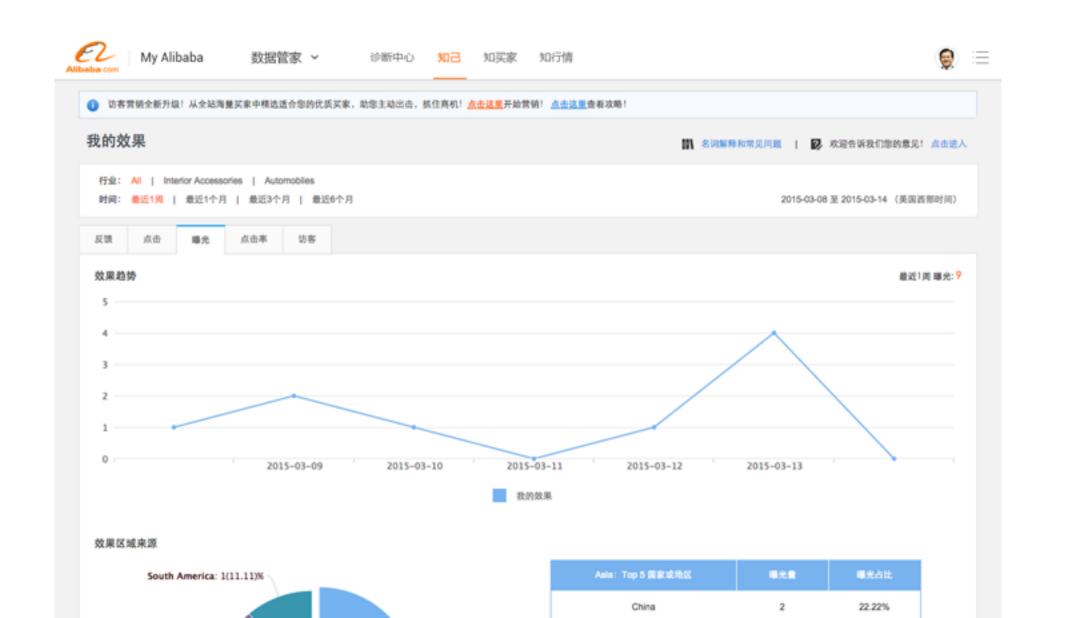
你会使用阿里巴巴的询盘服务么?





用户真相-我喜欢

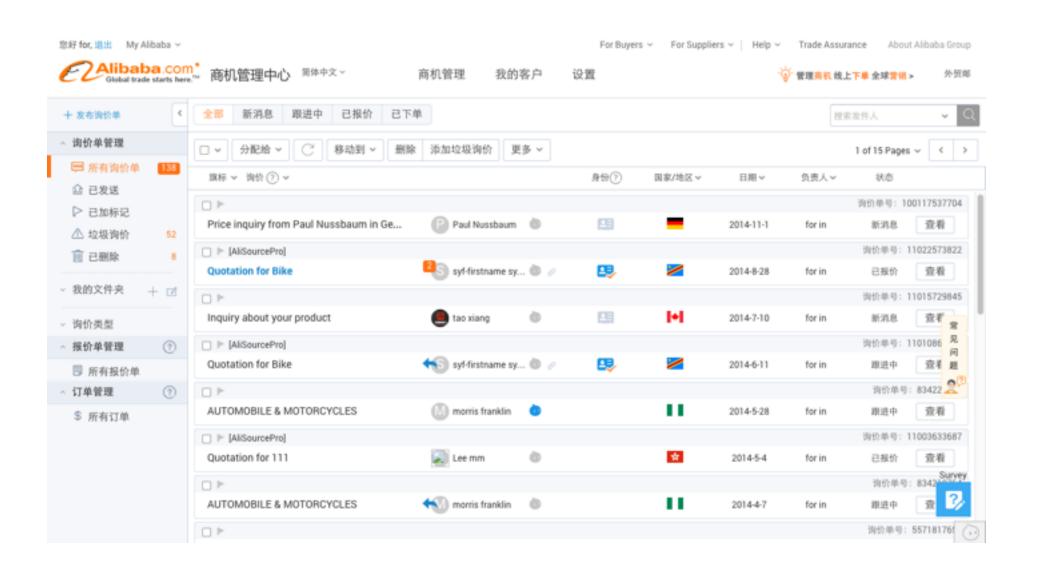
用户更加倾向于返回MA,再选择不同的业务平台,因为这样思路会更清晰





用户真相 - 我有建议

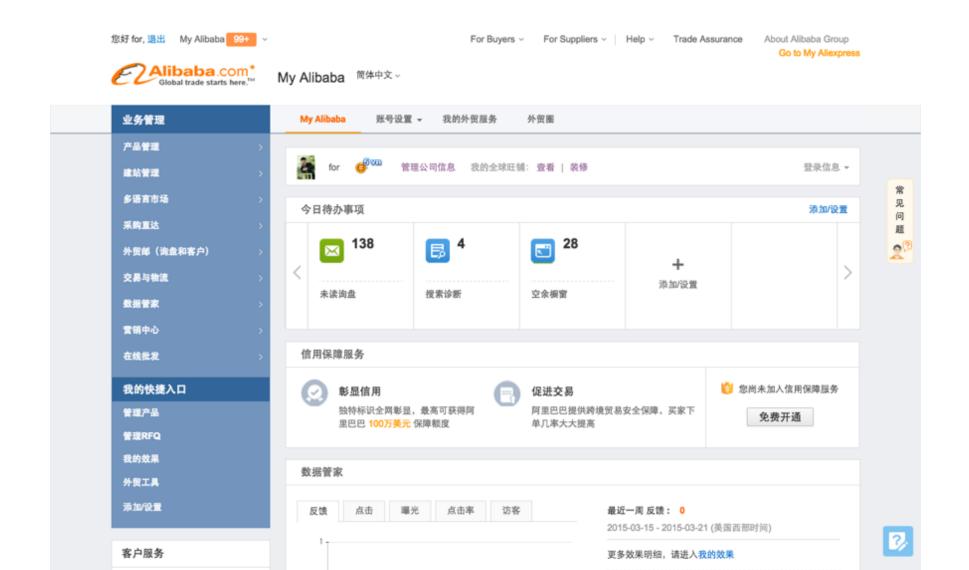
目前因为子账号不足,开通多个平台,但多平台就导致数据互通困难。希望当这个业务员无法跟进的客户,可以投入需求池中,开放出来,让其他业务员可以有二次营销的机会。





用户真相 - 我有建议

MA后台可以自定义模块,个性化设置。希望以后根据业务员定义功能模块,注册子帐号时会定义业务部门,然后定义功能模块,权限交给管理员账号,根据工作岗位来定义界面。



用户真相 - 我有问题

- 产品自然排名在地2、3页,后来多增加几张图片,排名就掉到第8页了?
- 0效果的产品到了180天后必须要删掉吗?否则会影响公司吗?
- 一个产品有三个关键词,如果产品不在前三页,是更新、优化还是重新发比较好呢?
- 有没有数据显示买家搜索产品搜索过几家公司?
- 新发的产品多久能够显示出效果?
- 橱窗产品排序问题



用户真相一信保



业务相关 - 信保

信保出来后,给买家看过介绍,但买家觉得太复杂。三个客人都反馈信保复杂,一是大面积文字复杂,而是5、6个产品同时下单,要分别的点,不能一次点击下单。



用户真相一其他



升级理念

喜欢这种像XP升级到W7的版本,有优化美化的感觉。任何东西只要升级都会希望去尝试。东西是一样,但是操作方向肯定是在优化,愿意去尝试这种。

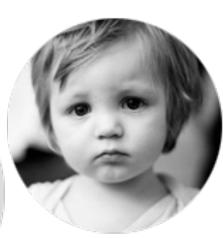
验证方式

每次登录,校验失败三次,就可以从手机校验换成验证码校验。



我们的用户





THANKS for YOUR READING

International User Experience