للمبندئين Facebook Ads



وائل العمراني مستشار التجارة الإلكترونية فبير التسويق الرقمي

التكوين األساسي الذي يحتاجه كل شخص يمتلك تجارة أو منتجا أو خدمة أو عالمة تجارية ويتطلع إلى ترويجها على الإنترنت وتطوير نشاطه التجاري.

الإعلان على فيسبوك هو جوهر النجاح في عالم التجارة الإلكترونية، لكنه يحتاج إلى مهارات خاصة تجعل إعلاناتك أسهما مصقولة، تطلقها في الوقت المناسب لتصيب الهدف وتعود عليك بأرباح مضاعفة، وذلك مقابل نفقات إعلانية منخفضة.

من يستطيع حضور هذه الدورة التدريبية؟

المؤثرون على التواصل االجتماعي، المقاولون، المهنيون وجميع الأفراد والمؤسسات الراغبين في اكتساب معارف أساسية حول الإعلان على فيسبوك.



للمبتدئين Facebook Ads

الوحدة 1: إنشاء وإعداد مدير الأعمال

- فهم وظيفيات مدير أعمال فيسبوك
 - إعداد الصفحات والمجموعات
- حسابات الإعلان وإعدادات الدفع
 - أساسيات فيس بوك بيكسل

الهدف: ستتعلم كيفية إنشاء وإعداد مدير أعمال فيسبوك بحيث تستطيع إدارة صفحاتك وحساباتك الإعلانية.

الوحدة 2: إنشاء وإعداد مدير الإعلانات

- خطوات إنشاء حسابات إدارة الإعلانات
 - شرح هيكلية الحملات الإعلانية
- كيفية اختيار الصيغة الإعلانية المناسبة

الهدف: ستتعلم كيفية إنشاء حسابات إدارة الإعلانات وستفهم هيكلية الحملات الإعلامية بحيث تستطيع تشغيل إعلانات مستهدفة وذكية.

للمبتدئين Facebook Ads

الوحدة 3: الإعلان باستخدام أفضل استراتيجيات الاستهداف

- استيعاب أبرز مكونات المحتوى الإعلاني فيسبوك
 - فهم الجمهور المستهدف
 - تحسين عملية الاستهداف

الهدف: سيصبح لديك فهم دقيق لجمهورك بحيث تستهدفهم بإعلانات جذابة لا تخطئها العين، الشيء الذي سيعود عليك بنتائج ومكاسب سريعة.

للمبندئين Facebook Ads

الوحدة 4: استراتيجيات تحليل تقارير الإعلانات

- فهم الإحصائيات الرئيسية إعلانات فيسبوك
- كيفية قياس وتتبع تفاعلات الزبائن باستخدام بيكسل
 - استصدار وتحليل التقارير

الهدف: ستتعلم كيفية تحليل نتائج الحملات الإعلانية بشكل ذكي وفعال، بحيث تستطيع الاستمرار في تطوير ورفع مردودية حملتك الإعلانية.

الوحدة 5 : دراسة حالة + الإجابة على التساؤلات

