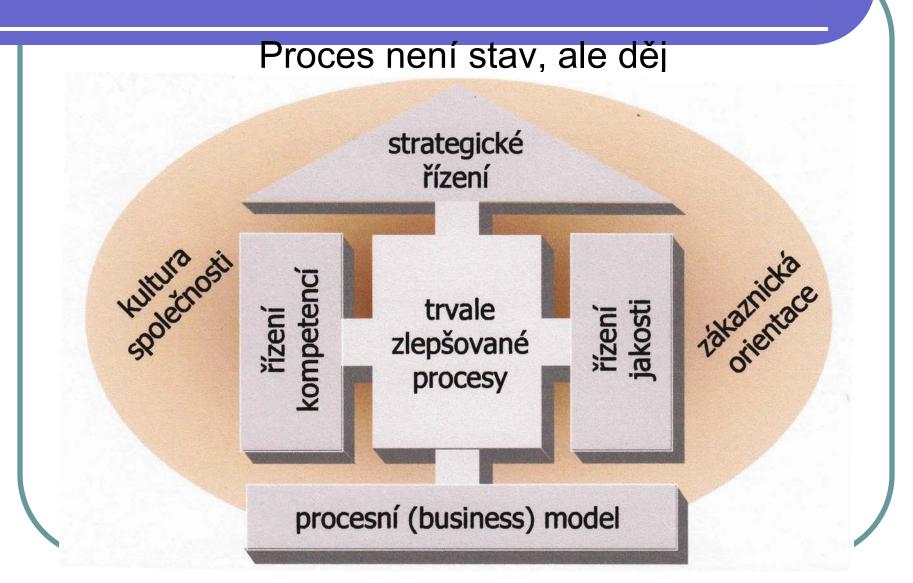
PROCESNÍ ŘÍZENÍ

- začátky v polovině 20. století
- příčinou slabiny liniově štábního systému
- funkčnost měla přednost před cíli
- tendence k rozrůstání struktury
- malý prostor pro inovace
- absence firemní kultury

Proto od 60. let

- algoritmizace
- komputerizace
- modelování
- zaměření na cíle a výkon
- trvalé zlepšování
- přidaná hodnota

Proces je opakovaná sekvence činností přispívajících k dosahování cílů společnosti se stanovenými vstupy, zdroji, výstupy, dobou trvání a měřitelnými ukazateli, který má jednu formu transformace vstupů do přidané hodnoty výstupů



Častá chybná vymezení procesů

- běžná stávající činnost se nazve procesem
- pouze formální přístup

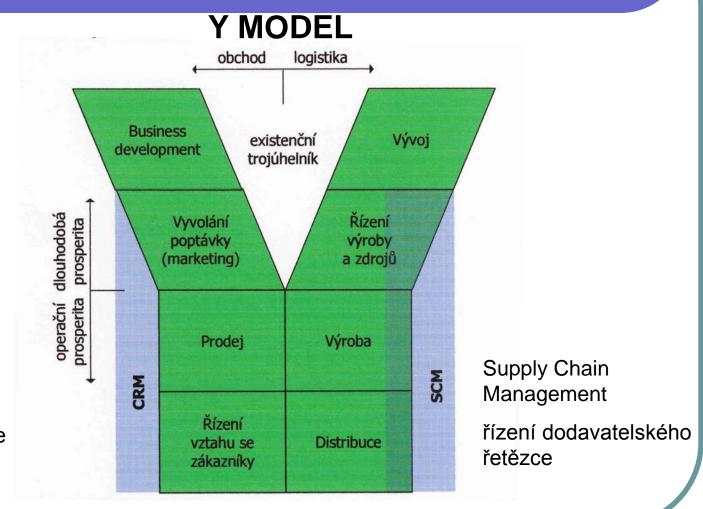


3 TYPY PROCESŮ

- Hlavní (klíčové, produkční, core) hodnototvorné procesy ve kterých vzniká přidaná hodnota k uspokojení zákazníka
- Řídící (control) průřezové procesy udržující společnost konsolidovanou a řiditelnou
- Podpůrné (supply) zajišťují vnitřnímu zákazníkovi produkt (službu) který lze zajistit i externě, vykonávají se z důvodů omezení rizik nebo pro ekonomickou nvýhodnost



	Hlavní	Řídící	Podpůrný
	proces	proces	proces
Přidává proces hodnotu?	ano	ne	ano
Probíhá proces napříč společností?	ano	ano	ne
Má proces externí zákazníky?	ano	ne	ne
Generuje proces tržby?	ano	ne	ne

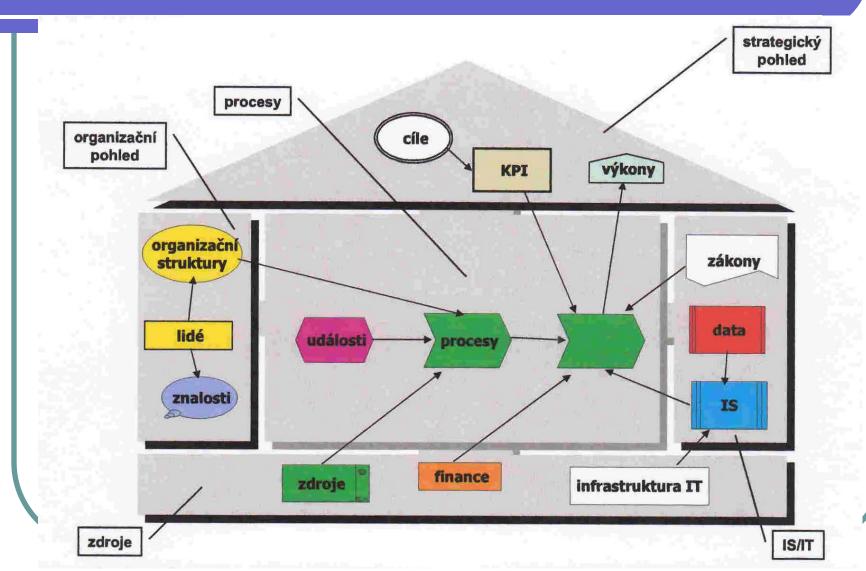


Customer Relationship Management řízení vztahů se

zákazníky

Trvalé zlepšování procesů

- rozhoduje průchodnost a spotřeba zdrojů
- optimalizace
- zrychlování
- řešení kritických míst
- měřitelnost procesů
- KPI (Key Performance Index)

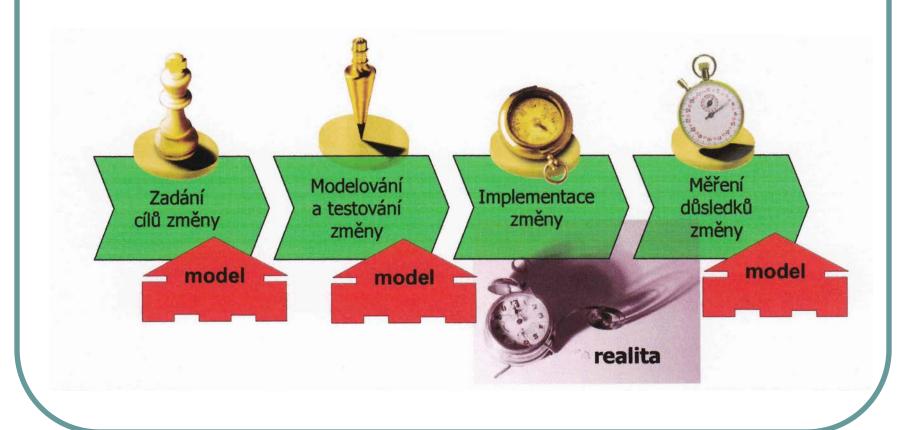


Chyby trvalého zlepšování procesů

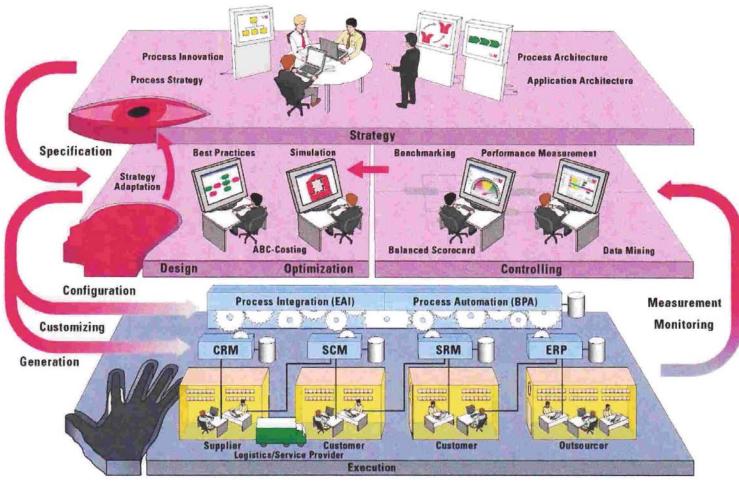
- nezvládnutí řízení změn
- nezvládnuty klíčové role procesního řízení
- zlepšování není řízeno strategickými cíli



Řízení změn

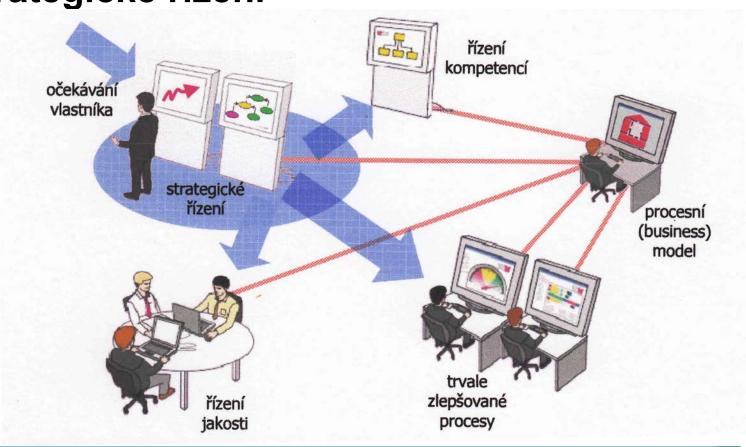


Procesní modely



- KPI Key Performance Index
 - klíčový index výkonu
- CRM Customer Relationship Management
 - řízení vztahů se zákazníky
- SCM Supply Chain Management
 - řízení dodavatelského řetězce
- SRM Supplier Relationship Management
 - řízení dodavatelských vztahů
- ERP Enterprise Resource Planning
 - podnikové plánování zdrojů

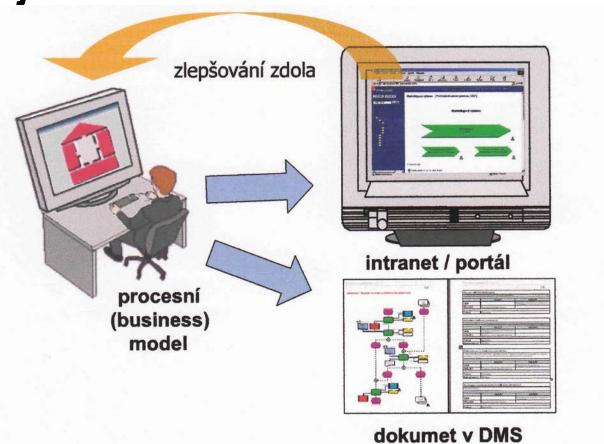
Strategické řízení



Bariéry

- konkretizační formulace přání, ne změn
- porozumění lidé nerozumí strategii
- neodpovědnosti nejsou cíle osob a týmů
- implementační nezaměřeno na strategické cíle
- operativní oddělení strategie od rozpočtu

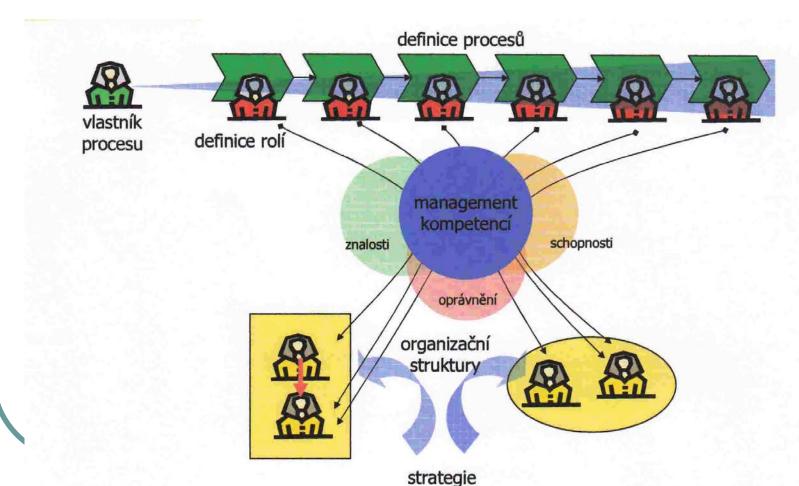
Řízení jakosti



Řízení jakosti

- certifikace
- minimalizace nákladů a energie
- Six sigma

Řízení kompetencí



Řízení kompetencí

- dynamický systém obsazování rolí
- vytváření organizační struktury
- cílení na strategii
- rozvíjení znalostí a schopností

Klíčová role vlastníka procesu

Chyby

- vlastník jen jako metodik
- malý vliv
- roli vlastníky převzal topmanagement
- vlastník osamocen
- příliš úkolů
- nemá podporu v inovacích
- není souhra managementu a vlastníka

Kultura řízení firmy

- týmová práce
- rozvíjení vize
- komunikace
- sebereflexe
- motivace

Desatero

- 1. V procesní řízení věřiti budeš
- 2. Nevezmeš jméno proces nadarmo
- 3. Cti přidanou hodnotu abys dlouho živ byl a dobře se ti vedlo
- 4. Pomni, abys strategii v procesech světil
- Nezabiješ zlepšování

- 6. Nepřidělíš kompetence tam kde nejsou schopnosti a znalosti
- 7. Nepokradeš zdroje
- Nevydáš křivého reportingu
- 9. Nepožádáš změny bez procesního modelu
- 10. Aniž zapomeneš na svého zákazníka

25