



Puesto

Director de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Correo electrónico
- Teléfono
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de CRM
- Gestión de proyectos
- Correo electrónico
- Software de programación de empleados

Responsabilidades laborales

gestión de personal

Su trabajo se mide en función de

Ventas anuales de la empresa

Su superior es

Director General

Metas u objetivos

ventas, ingresos, aceptación de nuevos productos

Obtiene información a través de

junta de directores, reportes mensuales

Dificultades principales

- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Relaciones y comunicaciones con el cliente