

ОТЧЕТ ЭМИТЕНТА ЭМИССИОННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

Общество с ограниченной ответственностью «Т1»

Код эмитента: 00111-L

За 12 месяцев 2023 г.

Информация, содержащаяся в настоящем отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах

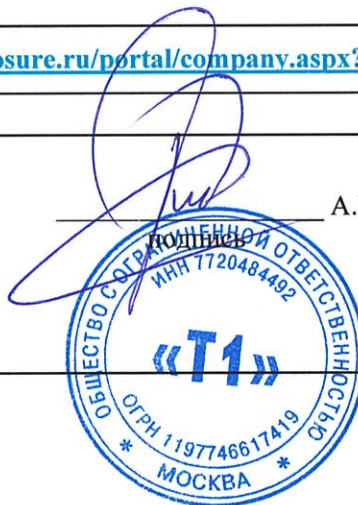
Адрес эмитента	111395, г. Москва, ул. Юности, д.13, офис 221
Контактное лицо эмитента	Генеральный директор Фетисов Алексей Вячеславович Телефон: 8 (495) 648-08-08 Адрес электронной почты: info@t1.ru

Адрес страницы в сети Интернет <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38924>

Генеральный директор

А.В. Фетисов

Дата: «19» апреля 2024 г.



Оглавление

Введение	5
Раздел 1. Управленческий отчет эмитента	7
1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности	7
1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли	8
1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента	12
1.4. Основные финансовые показатели эмитента	14
1.4.1. Финансовые показатели рассчитываемые на основе консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности)	14
1.4.2. Финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности ..	15
1.4.3. Финансовые показатели кредитной организации	16
1.4.4. Иные финансовые показатели	16
1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта	16
1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента	17
1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента	18
1.7. Сведения об обязательствах эмитента	18
1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента	18
1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения	19
1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента	20
1.8. Сведения о перспективах развития эмитента	20
1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента	21
1.9.1. Отраслевые риски	22
1.9.2. Страновые и региональные риски	27
1.9.3. Финансовые риски	30
1.9.4. Правовые риски	32
1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)	36
1.9.6. Стратегический риск	37
1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента	38
1.9.8. Риск информационной безопасности	39
1.9.9. Экологический риск	40
1.9.10. Природно-климатический риск	40
1.9.11. Риски кредитных организаций	40
1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для эмитента (группы эмитента)	41
Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента	42
2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента	42
2.1.1. Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента	42
2.1.2. Информация о единоличном исполнительном органе эмитента	42
2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	43
2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной	

деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита	43
2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита	47
2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента	48
Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имела заинтересованность, и крупных сделках эмитента	49
3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента	49
3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента	49
3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права (золотой акции)	49
3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имела заинтересованность	49
3.5. Крупные сделки эмитента	49
Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах	50
4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	50
4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций	50
4.2.1. Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций	50
4.2.2. Описание политики эмитента по управлению денежными средствами, полученными от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций	50
4.2.3. Отчет об использовании денежных средств, полученных от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций	50
4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций	51
4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития	51
4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода... ..	51
4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением ..	51
4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием.....	52
4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с заложенным обеспечением денежными требованиями	53
4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента	53
4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента	53
4.5.1. Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента	53
4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента	53
4.6. Информация об аудиторе эмитента	53
Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская	

(финансовая) отчетность эмитента.....	59
5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента	59
5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность	59

Введение

Информация, содержащаяся в отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с пунктом 4 статьи 30 Федерального закона от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг».

Основания возникновения у эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме отчета эмитента:

В отношении ценных бумаг эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Государственная регистрация хотя бы одного выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг эмитента сопровождалась регистрацией проспекта эмиссии ценных бумаг, при этом размещение таких ценных бумаг осуществлялось путем открытой подписки или путем закрытой подписки среди круга лиц, число которых превышало 500.

Биржевые облигации эмитента допущены к организованным торгам на бирже с представлением бирже проспекта биржевых облигаций для такого допуска.

Сведения об отчетности, которая (ссылка на которую) содержится в отчете эмитента и на основании которой в отчете эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента, а в случае наличия у эмитента облигаций с обеспечением, предоставляемым (предоставленным) третьим лицом, которые размещены (размещаются) путем открытой подписки и (или) в отношении которых зарегистрирован проспект, - также информация о финансово-хозяйственной деятельности лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента (с указанием, прошла ли такая отчетность аудит (аудиторскую проверку)).

Информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента и лица, предоставившего обеспечение по облигациям эмитента, отражает их деятельность в качестве организации, которая вместе с другими организациями в соответствии с МСФО определяется как группа. Отчетность прошла аудиторскую проверку.

Годовая консолидированная финансовая отчетность, ссылка на которую содержится в отчете эмитента и на основании которой в отчете эмитента раскрыта информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента¹.

Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента, содержит достоверное представление о деятельности эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента, а также об основных рисках, связанных с их деятельностью.

Настоящий отчет эмитента содержит оценки и прогнозы в отношении будущих событий и (или) действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой эмитент и лицо, предоставляющее (предоставившее) обеспечение по облигациям эмитента, осуществляют основную деятельность, и результатов деятельности эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента, их планов, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы, приведенные в настоящем отчете эмитента, так как фактические результаты деятельности эмитента и лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям эмитента, в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг эмитента связано с рисками, в том числе описанными в настоящем отчете эмитента.

¹ Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

В настоящем отчете слово «эмитент» подразумевает ООО «Т1», слова «Холдинг Т1», «Холдинг», «Компания» относятся к Холдингу Т1 в целом, ООО «Т1» и/или его дочерним обществам в зависимости от контекста.

Раздел 1. Управленческий отчет эмитента

1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности

Полное фирменное наименование на русском языке: *Общество с ограниченной ответственностью «Т1»*

Сокращенное (при наличии) фирменное наименование на русском языке: *ООО «Т1»*

Полное фирменное наименование на английском языке: *T1 Limited Liability Company*

Сокращенное (при наличии) фирменное наименование на английском языке: *T1 LLC*

Место нахождения эмитента: *г. Москва, Российская Федерация*

Адрес эмитента: *111395, г. Москва, ул. Юности, д.13, офис 221*

Сведения о способе создания эмитента: *Способ создания – учреждение в соответствии с законодательством Российской Федерации.*

Дата государственной регистрации (дата создания): *16.10.2019*

Все предшествующие наименования эмитента в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента:

Наименования эмитента в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента, не изменялись.

Реорганизации эмитента в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента, не осуществлялись.

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): *1197746617419*

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): *7720484492*

Краткое описание финансово-хозяйственной деятельности, операционных сегментов и географии осуществления финансово-хозяйственной деятельности группы эмитента:

Информация раскрывается в ограниченном объеме в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 11 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 13 перечня к приложению).

Холдинг включает материнскую компанию ООО «Т1», его дочерние и ассоциированные компании, совместные предприятия. Деятельность Холдинга за пределами России осуществляется через дочерние компании, расположенные в Армении, Беларуси и Казахстане.

Т1 на сегодняшний день – многопрофильный холдинг, оказывающий полный спектр ИТ-услуг и решений для реализации высокотехнологичных проектов с учетом актуальных потребностей и отраслевой специфики заказчиков.

Основные виды деятельности Холдинга Т1:

- *Заказная разработка ПО*
- *Услуги системной и сетевой интеграции*
- *Поставки ИТ-оборудования*
- *Облачные услуги*
- *Услуги по внедрению ПО*

- *ИТ-консалтинг*
- *Продажа собственного ПО*
- *Техническая поддержка и аутсорсинг*
- *Услуги и решения в области Больших данных и Искусственного интеллекта*
- *Процессинговые услуги*

Развитие ИТ-услуг и профильных решений осуществляется на базе центров компетенций (ЦК) по следующим направлениям:

- *инфраструктурные решения (ЦК инженерной инфраструктуры, ЦК сетевых технологий, ЦК вычислительных комплексов, ЦК реляционных баз данных, ЦК мультимедиа и коммуникаций, ЦК информационной безопасности, ЦК систем управления ИТ и мониторинга);*
- *отраслевые решения (ЦК промышленного инжиниринга и автоматизации, ЦК инженерного анализа и продуктовой разработки, ЦК Разработка БАС, ЦК Космос);*
- *корпоративные решения (ЦК управления предприятием, ЦК Цифровых решений, ЦК решений клиентского опыта).*

Также в рамках отдельных бизнесов в Холдинге Т1 развиваются направления аутсорсинга и техподдержки, облачных сервисов, решений на основе Больших данных и искусственного интеллекта.

Информация о личных законах организаций, входящих в группу эмитента: *применяются личные законы стран регистрации компаний, входящих в группу.*

В случае если федеральными законами для определенной категории (группы) инвесторов, в том числе для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии статьей 9 Федерального закона "О защите конкуренции", в которую входят иностранные инвесторы), установлены ограничения при их участии в уставном капитале эмитента (совершении сделок с акциями (долями), составляющими уставный капитал эмитента) в связи с осуществлением эмитентом и (или) его подконтрольными организациями определенного вида (видов) деятельности, в том числе вида (видов) деятельности, имеющего стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, указывается на это обстоятельство и раскрываются название и реквизиты федерального закона, которым установлены соответствующие ограничения: *ограничений на участие в уставном капитале эмитента нет.*

Иная информация, которая, по мнению эмитента, является существенной для получения заинтересованными лицами общего представления об эмитенте и его финансово-хозяйственной деятельности: *отсутствует.*

1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли

Указывается общая характеристика отрасли, в которой эмитент осуществляет свою финансово-хозяйственную деятельность, а если эмитентом составляется консолидированная финансовая отчетность - общая характеристика отрасли, в которой осуществляют деятельность организации группы эмитента.

Указываются сведения о структуре отрасли и темпах ее развития, основных тенденциях развития, а также основных факторах, оказывающих влияние на ее состояние.

ИТ-отрасль является одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики России. ИТ-отрасль характеризуется высокой степенью инноваций, быстрым темпом развития и постоянно меняющимся технологическим ландшафтом. ИТ-отрасль входит в состав отрасли инфо-коммуникационных технологий (ИКТ), куда также входят поставщики услуг связи. В последние годы темпы роста отрасли значительно превышают темпы роста российского ВВП. В ИТ-отрасли можно выделить следующие сегменты:

- *производство оборудования (компьютерное, офисное, коммуникационное, оборудование для передачи данных);*
- *поставка оборудования и ПО в рамках интеграционных проектов;*

- оказание услуг в области ИТ и телекоммуникаций;
- разработка ПО;
- дистрибуция.

В 2023 году по данным сервиса Контур.Фокус, в России насчитывается более 200 тысяч ИТ-компаний. Число аккредитованных Минцифрой РФ ИТ-компаний по итогам 2023 года достигло 19 тысяч. По данным Минцифры, на текущий момент в ИТ-отрасли занято порядка 740 тысяч работников.

Темпы и основные тенденции развития - 2023 год

В 2023 году ИТ-отрасль уверенно продолжала адаптацию к санкционному давлению недружественных стран. По оценкам ТАДвайзер (TAdviser), рост ИТ-рынка в 2023 году составил около 5-15%. Позитивная динамика связана, с одной стороны, с общим ростом экономики России – ВВП в 2023 году вырос на 3,6%, с другой стороны – с продолжающимся и растущим запросом на цифровизацию со стороны компаний широкого круга отраслей.

На фоне активного импортозамещения наибольший рост на рынке демонстрируют отечественные вендоры ПО и ИТ-оборудования, провайдеры облачных сервисов, а также компании, предоставляющие услуги по заказной разработке, аутсорсингу и техподдержке.

Для поддержания тенденций импортозамещения отечественным вендорам необходимы существенные инвестиционные ресурсы. Так, в течение 2023 года и начале 2024 года состоялось сразу несколько выходов на биржу ИТ-компаний: SPO Софтлайн (Softline) (заявляет о планах по трансформации бизнес-модели в сторону вендора), IPO ГК Астра и Диасофт. Сообщается также о планах по выходу на IPO Селектел (Selectel), Икс Холдинга и др. Помимо выхода на биржу дополнительным источником финансирования для инвестиционных проектов в ИТ становится господдержка для проектов индустриальных центров компетенций (ИЦК), а также для производства микроэлектроники.

Основные факторы дальнейшего роста ИТ-рынка:

- *рост экономики России в целом с перераспределением роста в сторону обрабатывающих отраслей;*
- *высокий спрос на цифровизацию в широком круге отраслей, в т.ч. потенциал опережающего роста цифровизации промышленности (из-за отставания в уровне цифровизации по сравнению с мировыми бенчмарками и активным ростом производства);*
- *успехи российских ИТ-компаний в замещении зарубежных решений ПО;*
- *высокие прибыли российских ИТ-вендоров, успешные выходы ИТ-компаний на IPO и государственная поддержка, позволяющие продолжать активные инвестиции в развитие новых ИТ-продуктов;*
- *выстраивание устойчивых каналов поставок ИТ-оборудования из дружественных стран;*
- *наращивание российскими компаниями инвестиций в производство (и технологические переделы) ИТ-оборудования.*

Основные факторы дальнейшего замедления рынка:

- *возможное снижение расходов на ИТ со стороны:*
 - *государства на фоне снижения бюджетных планов по программе «Цифровая экономика»;*
 - *нефтегазового сектора на фоне спада производства и инвестиций из-за ограничений экспортных поставок;*
- *сохраняющийся дефицит опытных ИТ-специалистов и опережающий рост зарплат;*
- *возможное дальнейшее ужесточение санкций и усложнение импорта ИТ-оборудования.*

Адаптация ИТ-рынка к новым условиям сопровождается существенными структурными изменениями:

- *Рост бизнеса кэптивных ИТ-компаний (рост за 2023 г. с 150 до 250 компаний с общей выручкой в 708 млрд руб. по данным КомНьюс (ComNews)). В то же время рыночные эксперты отмечают, что данный тренд может быть краткосрочным и подчеркивают перспективы развития аутсорсинга на базе рыночных ИТ-компаний;*
- *Активное наращивание рыночного присутствия ИТ-дочек крупных корпораций (Сбер, Ростелеком, Росатом, МТС), в т.ч. инвестиции в развитие и продвижение собственных ИТ-продуктов и М&А вендоров отечественного ПО и оборудования;*
- *Консолидация рынка – игроки рынка ожидают в ближайшие годы активной консолидации ИТ-рынка, уже наблюдается повышенная М&А-активность со стороны крупнейших ИТ-компаний;*
- *Ужесточение требований к критической информационной инфраструктуре (КИИ) – ожидается ужесточение требований по переходу на доверенные программно-аппаратные комплексы (ПАК) и ПО, а также расширение количества объектов, подпадающих под законодательство о КИИ. В этих условиях сокращается рынок для поставок зарубежного ИТ-оборудования и ПО, а значит – и их дистрибьюторов, и существенно усиливаются конкурентные позиции отечественных вендоров.*

Отмеченные выше тенденции развития ИТ-рынка в целом поддерживают потенциал дальнейшего роста Холдинга.

Приводится общая оценка результатов финансово-хозяйственной деятельности эмитента (группы эмитента) в данной отрасли.

По мнению эмитента, деятельность Холдинга в данной отрасли оценивается как успешная.

Указывается доля эмитента (группы эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные фактические показатели, характеризующие положение эмитента (группы эмитента) в отрасли в целом.

По оценкам эмитента рост выручки Холдинга опережает оценочный рост ИТ-рынка в целом, что позволяет говорить об усилении позиций Холдинга в отрасли. В то же время пока отсутствуют публикации рэнкингов крупнейших ИТ-компаний по итогам 2023 года, что не позволяет проследить изменения позиции Холдинга в профильных рейтингах.

Для информации: по данным Синьюс (Snews), по итогам 2022 года Холдинг Т1 занял 2 место по выручке среди ИТ-компаний России. В рэнкинге крупнейших российских групп и компаний в области информационных и коммуникационных технологий рейтинговой группы РАЭК (RAEX) Холдинг Т1 занял первое место по итогам 2022 года.

По оценкам эмитента, Холдинг Т1 по итогу 2023 года занимал лидирующие позиции на целевых рынках:

- *>20% на рынке заказной разработки и ПО для финансового сектора,*
- *>10% на рынке системной интеграции и поставок инфраструктурного оборудования,*
- *>10% на рынке техподдержки и аутсорсинга.*

Приводится оценка соответствия результатов деятельности эмитента (группы эмитента) тенденциям развития отрасли. Указываются причины, обосновывающие полученные результаты деятельности (удовлетворительные и неудовлетворительные, по мнению эмитента, результаты). Также приводятся сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними.

Результаты деятельности Холдинга полностью соответствуют тенденциям развития отрасли.

Темпы роста выручки Холдинга опережают рост рынка за счет направлений, связанных с реализацией лицензий на ПО собственной разработки, а также поставками оборудования, облачных сервисов и др.

Задел на дальнейший рост обеспечивается разработкой новых бизнес-приложений на базе запущенного в 2023 году собственного мультипродуктового вендора ПО НОТА, решений для автоматизации промышленности (автоматизированная система управления технологическими процессами (АСУ ТП), системы инженерного анализа (CAE)), инвестиций в масштабирование облачных сервисов и др.

По мнению эмитента, ключевыми конкурентами на рынке ИТ-услуг являются:

- ПО для финансового сектора и заказная разработка: ЦФТ, Диасофт, Софтлайн, Лига Цифровой Экономики, СберТех и др.
- Системная интеграция: ИБС (IBS), Рубитех, Крок, Ланит, Софтлайн, Инфосистемы Джет, Айтеко и др.
- Техподдержка и аутсорсинг: Ланит, Крок, СберСервис, Инфосистемы Джет и др.
- Внедрение ПО и ИТ-консалтинг: ИБС (IBS), Лига Цифровой экономики, Крок и др.
- Облачные сервисы: Ростелеком, Клауд.ру (Cloud.ru), Селектел (Selectel), КлаудМТС (CloudMTS).
- Большие данные: ГлоуБайт (GlowByte), Рубитех, ИБС (IBS) и др.
- Процессинг: Ю-Си-Эс (UCS), Карм Стандарт, Компас Плюс (Compass Plus).
- Продажи собственного ПО: СберТех, Ланит, ВК, Софтлайн, Труконф (Trueconf), Мираполис и др.

Сильными сторонами Холдинга Т1 в сравнении с конкурентами являются:

- Наличие широкой экспертизы, лицензий и сертификатов,
- Технические компетенции команды, позволяющие внедрять инновационные решения,
- Наличие широкого спектра импортонезависимых продуктов для предложения клиентам как за счет развитой сети партнерств с внешними вендорами, так и за счет собственной продуктовой линейки,
- Передовые процессы и инструменты для управления ИТ-командами и проектами,
- Сервисная сеть федерального масштаба.

В сравнении со своими основными конкурентами Холдинг имеет следующие ключевые преимущества для заказчиков:

- полный комплекс решений и сервисов: поставки, консалтинг, внедрение и разработка ПО, поддержка, облачные сервисы,
- собственное ПО,
- дистрибуция ПО и ИКТ-оборудования,
- гибкие условия финансирования проектов.

По мнению эмитента, слабой стороной по отношению к конкурентам Холдинга Т1 является недостаточный уровень проникновения и узнаваемости бренда Т1 по ряду отраслевых рынков. Также попадание Холдинга в санкционный список США в феврале 2024 года может оказать влияние на конкурентоспособность по сравнению с компаниями, не находящимися под ограничениями, и, соответственно, на темпы дальнейшего роста, однако уже накопленный российскими компаниями опыт по противодействию санкциям позволит смягчить последствия введенных ограничений в отношении Холдинга.

В случае если мнения органов управления эмитента относительно представленной информации не совпадают, указывается мнение каждого из таких органов управления эмитента и аргументация, объясняющая их позицию. В случае если член совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или член коллегиального исполнительного органа эмитента имеет особое мнение относительно представленной информации, отраженное в протоколе заседания совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает

на отражении такого мнения в отчете эмитента, указываются такое особое мнение и аргументация члена органа управления эмитента, объясняющая его позицию.

Мнение органов управления эмитента относительно представленной информации совпадают, особые мнения отсутствуют.

1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента

Эмитент, не являющийся кредитной организацией и некредитной финансовой организацией, раскрывает основные операционные показатели, которые, по его мнению, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность эмитента, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - финансово-хозяйственную деятельность группы эмитента в натуральном выражении.

Расчет показателей в рассматриваемом периоде осуществлен на основании данных консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО Холдинга Т1². Ключевыми направления деятельности Холдинга Т1, в разрезе которых отражена структура выручки, являются:

1. *Разработка ПО.*
2. *Продажа ПО.*
3. *Продажа ИТ-оборудования.*
4. *Оказание комплексных услуг.*
5. *Техническая поддержка.*

Операционные показатели:

1.	Создание ПО и включение сведений о таком ПО в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных (ЕРРП)	2022	2023
	Количество ПО, зарегистрированного в ЕРРП, шт.	39	72

В рамках своей деятельности Холдинг разрабатывает собственные программные продукты, которые могут использоваться клиентами в том числе для реализации программ по импортозамещению. После создания продуктов компании Холдинга продают лицензии (неисключительные права), продолжают вести доработки ПО и оказывают услуги по их внедрению и поддержке.

По другим ключевым направлениям деятельности раскрытие операционных нефинансовых показателей может существенно ввести инвесторов в заблуждение так как Холдинг Т1 – это многопрофильная компания с высоким уровнем диверсификации бизнеса. Например:

- *Показатель «количество сделок» для направления «Разработка ПО», «Продажа ПО» или «Оказание комплексных услуг» может быть некорректен в связи с тем, что сделки совершаются в диапазоне от нескольких тысяч до нескольких миллиардов рублей. Таким образом, рост показателя может быть вызван ростом маленьких договоров взамен больших (что является негативной тенденцией) или коррелировать с ростом бизнеса (что является позитивной тенденцией). По показателю «количество сделок» сделать вывод невозможно.*
- *Показатель «Количество проданного товара» для направления «Продажа ИТ-оборудования» имеет примерно ту же сущность: Холдинг продает как расходные материалы (провода, картриджи для принтеров, фискальные накопители) ценой в несколько сотен рублей, так и системы хранения данных ценой в несколько десятков миллионов рублей.*

² Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

Учитывая изложенное Холдинг раскрывает справочно остальные операционные показатели по существенным направлениям бизнеса в стоимостном выражении.

Справочно:

№	Выручка, млн. руб.	2022	2023
1.	<i>Разработка ПО</i>	<i>45 801</i>	<i>32 997</i>
2.	<i>Продажа ПО</i>	<i>44 845</i>	<i>90 860</i>
3.	<i>Продажа ИТ-оборудования</i>	<i>36 875</i>	<i>45 074</i>
4.	<i>Оказание комплексных услуг</i>	<i>15 964</i>	<i>9 547</i>
5.	<i>Техническая поддержка</i>	<i>3 842</i>	<i>14 796</i>

Приводится анализ динамики изменения приведенных показателей операционной деятельности эмитента (группы эмитента).

Описываются основные события и факторы, в том числе макроэкономические, произошедшие в отчетном периоде, которые, по мнению эмитента, оказали существенное влияние на изменение основных операционных показателей эмитента (группы эмитента).

В рассматриваемом периоде наблюдается устойчивый рост большинства операционных показателей Холдинга.

Динамика показателя «Создание ПО и включение сведений о таком ПО в ЕРРП» на протяжении рассматриваемого периода демонстрировала устойчивый рост: количество разработанных и зарегистрированных продуктов увеличилось с 39 в 2022 году до 72 продуктов по итогам 2023 года.

Общая сумма выручки за 2023 год выросла на 31% в сравнении с 2022 годом.

Выручка от разработки ПО по итогу 2023 года снизилась по сравнению с 2022 годом на 28%. Падение выручки Холдинга в данном сегменте обусловлено тем, что потребности заказчиков в большей степени начинают закрываться продажами ранее разработанного ПО.

Продажи ПО в 2023 году выросли в более чем 2 раза по сравнению с 2022 годом. (с 44 845 млн руб. до 90 860 млн руб.). Существенный рост продаж ПО вызван тем, что Холдинг разработал и поставил на рынок собственные продукты. Кроме того, Холдинг поставлял софт других российских вендоров в рамках активных проектов по импортозамещению после ухода с рынка западных вендоров.

Продажи ИТ-оборудования по результатам 2023 года выросли на 22% по сравнению с 2022 годом. Холдинг нарастил объем поставок оборудования, что связано в первую очередь с реализацией крупных проектов по импортозамещению. Важную роль в росте сыграл опыт Т1 в системной интеграции – Холдинг не только поставляет оборудование, как дистрибьютор, но и оказывает услуги по пуско-наладке и технической поддержке.

Сегмент «Оказание комплексных услуг» снизился по итогу 2023 года в 1,7 раза по сравнению с предыдущим периодом. Снижение выручки в данном сегменте связано со снижением выручки по статье Разработка ПО как часть сопутствующих услуг по разработке.

Выручка от технической поддержки по итогу 2023 года увеличилась в 3,9 раза по сравнению с 2022 годом. Существенный темп роста выручки обусловлен ростом продаж ПО и ИТ-оборудования и, как следствие, необходимостью оказания техподдержки, обслуживания техники и ПО в том числе продуктов собственной разработки.

В рассматриваемом периоде на результаты деятельности Холдинга оказали влияние следующие факторы:

- *расширение и активное исполнение программ по импортозамещению;*
- *изменение состава участников рынка (уход западных компаний, существенные ограничения на импорт);*
- *волатильность на финансовых и товарных рынках.*

1.4. Основные финансовые показатели эмитента

Указываются финансовые показатели, характеризующие финансовые результаты деятельности эмитента, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - финансовые результаты деятельности группы эмитента.

Финансовые показатели рассчитываются на основе консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), а в случае, если эмитент не составляет и не раскрывает консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность), - на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности эмитента. Финансовые показатели отражаются в отчете эмитента в валюте Российской Федерации и могут дополнительно отражаться в иностранной валюте. Иностранные эмитенты, а также эмитенты - международные компании, составляющие консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность) в иностранной валюте, вправе отражать в отчете эмитента финансовые показатели, рассчитанные на основе такой отчетности, в иностранной валюте.

1.4.1. Финансовые показатели рассчитываемые на основе консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности)

Расчет показателей в рассматриваемом периоде осуществлен на основании данных консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО Холдинга Т1³.

<i>Таблица 1</i>		
<i>№</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Методика расчета показателя</i>
1	Выручка, млн. руб.	Строка «Выручка по договорам с покупателями» формы Консолидированный отчет о совокупном доходе за соответствующий отчетный период
2	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA), млн. руб.	Строка «Прибыль (убыток) до налогов, износа, амортизации, процентных и прочих расходов» формы Консолидированный отчет о совокупном доходе за соответствующий отчетный период
3	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA (п. 2 таблицы 2) к Выручке (п. 1 таблицы 2) за соответствующий отчетный период
4	Чистая прибыль (убыток), млн. руб.	Строка «Итого совокупная прибыль за отчетный период» формы Консолидированный отчет о совокупном доходе за соответствующий отчетный период
5	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, млн. руб.	Строка «Чистое поступление денежных средств по операционной деятельности» формы Консолидированный отчет о движении денежных средств за соответствующий отчетный период

³ Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

6	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), млн. руб.	Сумма строк «Приобретение основных средств» и «Приобретение нематериальных активов» раздела «Денежные потоки от инвестиционной деятельности» формы Консолидированный отчет о движении денежных средств за соответствующий отчетный период
7	Свободный денежный поток, млн. руб.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности (п. 5 таблицы 2), уменьшенные на сумму капитальных затрат (п.6 таблицы 2)
8	Чистый долг, млн. руб.	Сумма строк раздела «Долгосрочные обязательства»: «Кредиты и займы полученные» и «Обязательства по аренде» и раздела «Краткосрочные обязательства»: «Кредиты и займы полученные» и «Обязательства по аренде» за минусом строки «Денежные средства и их эквиваленты» формы Консолидированный отчет о финансовом положении за соответствующий отчетный период
9	Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев	Отношение чистого долга (п. 8 таблицы 2) к EBITDA (п. 2 таблицы 2) за последние 12 месяцев
10	Рентабельность капитала (ROE), %	Соотношение строки «Прибыль за отчетный период» формы Консолидированный отчет о совокупном доходе за соответствующий отчетный период к среднегодовому размеру собственного капитала, рассчитанному как среднее арифметическое от размера собственного капитала на начало и на конец соответствующего отчетного периода (строка «Итого собственный капитал» формы Консолидированный отчет о финансовом положении за соответствующий отчетный период)

Таблица 2			
№	Наименование показателя	2022	2023
1	Выручка, руб.	147 327	193 274
2	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA), руб.	45 982	84 815
3	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	31	44
4	Чистая прибыль (убыток), руб.	42 422	73 360
5	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, руб.	35 266	125 926
6	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), руб.	37 367	69 694
7	Свободный денежный поток, руб.	-2 101	56 232
8	Чистый долг, руб.	6 234	-53 212
9	Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев	0,1	-0,6
10	Рентабельность капитала (ROE), %	942	117

1.4.2. Финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности

Эмитент, составляет консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность)⁴.

1.4.3. Финансовые показатели кредитной организации

Не применимо. Эмитент не является кредитной организацией

1.4.4. Иные финансовые показатели

Дополнительные финансовые показатели не приводятся.

1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта

Приводится анализ динамики изменения приведенных финансовых показателей. Описываются основные события и факторы, в том числе макроэкономические, произошедшие в отчетном периоде, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей.

В рассматриваемом периоде выручка увеличилась в 1,3 раза по итогу 2023 года по сравнению с 2022 годом.

Показатель «Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов» является ключевым показателем деятельности компаний Холдинга. По итогам 2022-2023 гг. значение данного показателя имеет положительную динамику, что обусловлено развитием деятельности Холдинга Т1. По итогу 2023 года значение данного показателя увеличилось в 1,8 раз по сравнению с предыдущим отчетным периодом.

Рентабельность по EBITDA отражает маржинальность бизнеса и показывает сколько прибыли до налогообложения, скорректированной на неденежные доходы/расходы (EBITDA) приходится на единицу выручки от реализации. Данный показатель показывает рост на протяжении всего рассматриваемого периода: рост в 1,4 раза по итогу 2023 года по сравнению с предыдущим отчетным годом.

Чистая прибыль за рассматриваемый период показывает рост и, соответственно, демонстрирует эффективность осуществления операций Холдингом. По итогам 2023 года чистая прибыль выросла в 1,7 раз по сравнению с предыдущим отчетным периодом.

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности по итогу 2023 года, составили 125 926 млн руб., увеличившись по итогу 2023 года в 3,6 раза по сравнению с предыдущим отчетным периодом. Основное влияние на данный показатель оказало существенное увеличение авансов, полученных в счет исполнения заключенных контрактов.

Капитальные затраты представляют собой денежные средства, уплаченные за приобретение основных средств, создание нематериальных активов и покупку нематериальных активов. За рассматриваемый период анализируемый показатель демонстрировал значительный рост: по итогу 2023 года увеличились в 1,9 раз по сравнению с предыдущим отчетным периодом.

Значение показателя «Свободный денежный поток» по итогу 2023 года увеличилось до 56 232 млн руб. ввиду увеличения полученных авансов по сравнению с предыдущим отчетным периодом. В связи с этим показатель «Чистый долг» имеет отрицательное значение по итогам 2023 года.

Рентабельность капитала демонстрирует отношение прибыли, которую получает Холдинг, к стоимости собственного капитала. По итогу 2023 года Холдинг получил чистую

⁴ Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

прибыль в размере 73 360 млн руб., привело к формированию положительного значения собственного капитала на уровне 99 327 млн руб. и увеличению рентабельности капитала до 117%. На динамику показателя в рассматриваемом периоде основное влияние оказал рост чистой прибыли.

Существенный рост показателей по EBITDA и чистой прибыли по итогам 2022-2023 года связан в том числе с существенным увеличением количества разрабатываемых Холдингом собственных продуктов.

Основной причиной роста размера выручки в рассматриваемом периоде стало развитие деятельности Холдинга Т1 на ИТ-рынке, а также повышение спроса на импортозамещенные программные решения и ИТ-услуги.

1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента

Указываются сведения об основных поставщиках эмитента, объем и (или) доля поставок которых на дату окончания соответствующего отчетного периода в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств. В случае если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, сведения приводятся об основных поставщиках группы эмитента, являющихся лицами, не входящими в группу эмитента (далее - внешнегрупповые поставщики), с отдельным указанием объема и (или) доли поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых поставщиков.

В настоящем пункте информация приведена в отношении Холдинга.

	2023
<i>Сведения о доле поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в группу эмитента, %</i>	8
<i>Сведения о доле поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на внешнегрупповых поставщиков, %</i>	92

Указывается определенный эмитентом уровень (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика, который не должен быть более 10 процентов от общего объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - не должен быть более 10 процентов от объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками.

Уровень существенности доли поставок основного поставщика оставляет 10%.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 18 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 22 перечня к приложению).

Иные поставщики, поставки которых по мнению эмитента имеют для Холдинга существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств, отсутствуют.

1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента

Указываются сведения об основных дебиторах эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств. В случае если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, сведения приводятся об основных дебиторах эмитента, являющихся лицами, не входящими в группу эмитента (далее - внешнегрупповые дебиторы), с отдельным указанием объема и (или) доли дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых дебиторов.

В настоящем пункте информация приведена в отношении Холдинга.

	2023
<i>Сведения о доле дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в группу эмитента, %</i>	35
<i>Сведения о доле дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов, %</i>	65

Указывается определенный эмитентом уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора, который не должен быть более 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - не должен быть более 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора – 10%.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 18 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 22 перечня к приложению).

Иные дебиторы, которые по мнению Эмитента, имеют для Холдинга существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств, отсутствуют.

1.7. Сведения об обязательствах эмитента

1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента

Указываются сведения об основных кредиторах эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств. В случае если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, сведения

приводятся об основных кредиторах эмитента, являющихся лицами, не входящими в группу эмитента (далее - внешнегрупповые кредиторы), с отдельным указанием объема и (или) доли кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых кредиторов.

В настоящем пункте информация приведена в отношении Холдинга.

	2023
<i>Сведения о доле кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в группу эмитента, %</i>	70
<i>Сведения о доле кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов, %</i>	30

Указывается определенный эмитентом уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора, который не должен быть более 10 процентов от суммы кредиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - не должен быть более 10 процентов от суммы кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора – 10%.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 18 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 22 перечня к приложению).

Иные кредиторы, которые, по мнению эмитента, имеют для Холдинга существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств, отсутствуют.

1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения

Указываются сведения о размере обеспечения (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленного эмитентом, (если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - о размере обеспечения, предоставленного лицами, входящими в группу эмитента, иным лицам, входящим в группу эмитента, и лицам, не входящим в нее), а также о совершенных эмитентом (организациями, входящими в группу эмитента) сделках по предоставлению такого обеспечения, имеющих для эмитента (группы эмитента) существенное значение.

В настоящем пункте информация приводится в отношении Холдинга.

Наименование показателя, млн руб.	2023
<i>Общий размер обеспечения, предоставленного лицами, входящими в группу эмитента, иным лицам, входящим в группу эмитента, и лицам, не входящим в нее в т.ч. в форме:</i>	8 219
залога	196
поручительства*	7 818
независимой гарантии	205

* с учетом неустоек, начисленных на просроченную задолженность по основному долгу и процентам

Портфель поручительств в полном объеме состоит из поручительств компаний Холдинга за компании Холдинга по кредитным договорам и генеральным соглашениям о выдаче банковских гарантий. Данные обязательства не раскрываются в консолидированной МСФО отчетности, так как являются внутригрупповыми⁵.

Указывается определенный эмитентом уровень существенности размера предоставленного обеспечения, который не должен быть более 10 процентов от размера предоставленного эмитентом обеспечения на дату окончания соответствующего отчетного периода, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - более 10 процентов от размера обеспечения, предоставленного организациями, входящими в группу эмитента, лицам, не входящим в группу эмитента.

Уровень существенности размера предоставленного обеспечения – 10%.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 3 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 4 перечня к приложению).

1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

Указываются любые обязательства, которые, по мнению эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение эмитента (а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность - на финансовое положение группы эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования и условия их использования, результаты деятельности и расходы, с описанием факторов, при которых указанные обязательства могут повлечь такое воздействие.

Иные обязательства, которые, по мнению эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение Холдинга Т1, в том числе на ликвидность, источники финансирования и условия их использования, результаты деятельности и расходы, отсутствуют.

1.8. Сведения о перспективах развития эмитента

Приводится описание стратегии дальнейшего развития эмитента (а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность - стратегии дальнейшего развития группы эмитента) не менее чем на год в отношении организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств, возможного изменения основной деятельности.

Продолжающаяся трансформация российского ИТ-рынка формирует новые возможности

⁵ Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

для развития Холдинга Т1.

В числе предпосылок дальнейшего роста ИТ-рынка:

- Сохранение роста экономики РФ, смещение драйверов роста с ресурсного сектора в обрабатывающую промышленность;
- Сохранение тренда на цифровизацию во всех секторах, особенно – в секторах, где сохранялось существенное отставание от мировых бенчмарков по расходам на ИТ (обрабатывающая промышленность, транспорт, электроэнергетика, др.);
- Расширяющийся тренд на импортозамещение по мере появления апробированных российских решений;
- Стабильно высокий спрос на проекты по заказной разработке ПО;
- Запуск новых механизмов гос. поддержки игроков ИТ-рынка.

Стратегическое видение развития Холдинга Т1 включает в себя следующие направления:

- 1) Органический рост
- 2) Интенсивный рост
- 3) Движок акселерации

Потенциал дальнейшего развития Холдинга Т1:

- 1) *Направление органического роста:*
 - стабильный денежный поток,
 - усиление технологической экспертизы,
 - закрытие потребностей крупнейших заказчиков в банковской сфере.
- 2) *Направление интенсивного роста:*
 - расширение продуктового портфеля и клиентской базы,
 - развитие технологической экспертизы: открытие новых центров компетенций,
 - расширение партнерства с ключевыми отечественными и иностранными производителями ПО и оборудования.
- 3) *Движок акселерации: выход за рамки существующего бизнеса с помощью создания новых направлений и бизнес-моделей (радиоэлектроника, беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) и др.).*

Для выхода за рамки существующего бизнеса за счет создания новых направлений и бизнес-моделей:

- Радиоэлектроника: создание национального игрока в секторе производства радиоэлектроники,
- Т1.Аэро: масштабирование бизнеса по услугам и решениям в сегменте БПЛА,
- Географическая экспансия: продвижение и масштабирование продуктов Холдинга и диверсификация выручки.

Холдинг планирует существенное расширение мощностей облачной платформы, реконструкцию собственных складских помещений в г. Видное в связи с увеличившимся объемом бизнеса.

Холдинг не планирует менять свою основную деятельность. По оценкам эмитента на данный момент нет существенных предпосылок для сокращения его основной деятельности.

1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента

Описываются риски, реализация которых может оказать существенное влияние на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение эмитента, а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность, - на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение группы эмитента.

Информация, раскрываемая в настоящем пункте, должна объективно и достоверно описывать риски, относящиеся к эмитенту (группе эмитента), с указанием возможных последствий реализации каждого из описанных рисков применительно к эмитенту (группе эмитента) с учетом специфики деятельности эмитента (группы эмитента).

Для детализированного представления информации эмитент может приводить сведения о рисках в отношении выделяемых сегментов операционной деятельности, видов товаров (работ, услуг), географии ведения бизнеса, иных аспектов, характеризующих специфику деятельности эмитента (группы эмитента).

Перечень рисков, приведенных в настоящем пункте, отражает точку зрения и собственные оценки эмитента и в силу этого не является исчерпывающим и единственно возможным, при этом потенциальные инвесторы, прежде чем принимать инвестиционное решение, должны сформировать собственное мнение, не опираясь исключительно на факторы, описанные в настоящем пункте.

Влияние на деятельность и финансовое положение Холдинга Т1 могут оказывать следующие риски:

- *Отраслевые риски;*
- *Страновые и региональные риски;*
- *Финансовые риски;*
- *Правовые риски;*
- *Риск потери деловой репутации (репутационный риск);*
- *Стратегический риск;*
- *Риски, связанные с деятельностью Холдинга.*

Инвесторам следует учитывать специфические риски, которые связаны с приобретением ценных бумаг эмитента, и общие (системные) риски, включающие в себя в том числе рыночный риск и риски, присущие инфраструктуре финансовых рынков.

Усиление волатильности на российских рынках, ухудшение инвестиционного климата в Российской Федерации могут негативно сказаться на стоимости заимствования. Данные риски оказывают влияние на экономическую ситуацию всей Российской Федерации и находятся вне контроля Холдинга Т1.

Приведенные в данном пункте риски могут оказать негативное влияние на результаты деятельности Холдинга Т1 и исполнение обязательств по ценным бумагам эмитента. В случае возникновения любого из описанных рисков, эмитент и Холдинг Т1 предпримет все возможные меры по ограничению негативного влияния указанных рисков. Конкретные действия при наступлении какого-либо перечисленного фактора риска будут разработаны и осуществлены Холдингом Т1 в соответствии со сложившейся ситуацией. Проводимые мероприятия будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Эмитент и Холдинг Т1 не могут гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, при этом приложат все усилия для минимизации влияния негативных изменений.

Основными последствиями реализации указанных ниже рисков является снижение выручки и/или прибыли Холдинга Т1. Вероятность такого развития событий оценивается эмитентом как низкая.

1.9.1. Отраслевые риски

Описываются риски, характерные для отрасли, в которой эмитент (группа эмитента) осуществляет основную финансово-хозяйственную деятельность. При этом описывается влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли на деятельность эмитента (группы эмитента) и исполнение обязательств по ценным бумагам. Приводятся наиболее значимые, по

мнению эмитента, возможные изменения в отрасли (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации).

Финансово-хозяйственная деятельность Холдинга осуществляется преимущественно на территории Российской Федерации, где осуществляется разработка ИТ-решений, продажа ИТ-решений и компьютерного оборудования и оказываются услуги клиентам Холдинга.

На рынке Российской Федерации:

1. Риск дефицита квалифицированного персонала, рост расходов на персонал.

Дефицит квалифицированного персонала, рост расходов на персонал в ИТ отрасли может негативно повлиять на темпы роста основных финансовых показателей Холдинга.

Для минимизации рисков дефицита квалифицированного персонала Холдинг предпринимает меры, направленные на предоставление комфортных условий труда и конкурентного уровня заработной платы, соответствующие уровню компаний-лидеров российского ИТ-рынка, в том числе:

- *предоставляет широкий пакет льгот и специальных предложений, которые позволяют улучшить качество жизни сотрудников;*
- *реализует программы, направленные на продление жизненного цикла сотрудника внутри компании без потери его эффективности;*
- *создал и развивает собственного образовательного провайдера – Т1 Цифровая Академия, который помогает повышать квалификацию или перепрофилировать сотрудников;*
- *продвигает свой бренд работодателя в России, присутствуя на ключевых профессиональных и отраслевых мероприятиях, продвигая продукты компании и экспертизу команд;*
- *развивает проекты, направленные на работу с молодежью – школьниками и студентами, что в дальнейшем позволит нанимать кандидатов с нужными знаниями, навыками и компетенциями.*

Холдинг считает, что риски, связанные с дефицитом кадров, могут привести к негативным последствиям для деятельности Холдинга Т1, но осуществляемая кадровая политика не предполагает, что данный риск может оказать существенное влияние на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

2. Риски, связанные с торговыми ограничениями, импортозамещением, достижением технологического суверенитета Российской Федерации.

Геополитические события 2022 года привели к прекращению сотрудничества с ключевыми поставщиками ПО и ИТ-оборудования из недружественных стран.

Холдинг предпринимает меры для диверсификации поставщиков ПО и ИТ-оборудования, выстраивает новые логистических цепочки.

Холдинг планирует активно развивать продукты и услуги, связанные с импортозамещением и достижением технологического суверенитета Российской Федерации при условии сохранения текущей маржинальности.

Холдинг считает, что риски, связанные с торговыми ограничениями, импортозамещением, достижением технологического суверенитета Российской Федерации, могут привести к негативным последствиям для финансовых показателей Холдинга Т1, но вследствие принимаемых мер не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

3. Риск сокращения государственной поддержки ИТ-отрасли.

Отрасль информационных технологий активно поддерживается государством в настоящий момент, помимо финансовых инструментов поддержки предусмотрены налоговые льготы, мораторий на проверки.

Холдинг Т1 использует и планирует в дальнейшем максимально использовать вышеуказанные инструменты государственной поддержки ИТ-отрасли.

Эмитент оценивает влияние возможного существенного сокращения государственной поддержки ИТ отрасли на деятельность Холдинга как негативное, вероятность реализации - низкая. При этом не окажет влияния на способность эмитента исполнять свои обязательства по ценным бумагам.

Наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли:

На рынке Российской Федерации:

- сохранение дефицита кадров на фоне стремительного роста ИТ-отрасли, а также оттока ИТ-специалистов,*
- рост доли иностранных игроков из дружественных стран, а также концентрации на рынке путем поглощения более мелких игроков,*
- рост роли государства и надзора с его стороны в ключевых направлениях ИТ-отрасли.*

Данные тенденции могут сократить объемы деятельности Холдинга.

По мнению эмитента, указанные изменения могут оказать негативное влияние на результаты деятельности Холдинга. Вследствие осуществляемых Холдингом мер негативное влияние отраслевых рисков не окажет влияния на способность эмитента исполнять свои обязательства по ценным бумагам.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Холдинг использует дочерние компании за пределами РФ в качестве разработчика ПО, а также предлагает свои продукты и сервисы клиентам в странах присутствия.

Основные тенденции рынка этих стран аналогичны внутреннему, за исключением сильной неценовой конкуренции с продуктами и услугами поставщиков из недружественных стран, которые ушли с рынка РФ, но присутствуют на рынках в странах СНГ.

В связи с этим Холдинг использует те же меры по предотвращению рисков как в РФ, так и за пределами.

Значимыми, по мнению эмитента, возможными изменениями в отрасли могут являться:

- Запрет на ведение деятельности российскими компаниями, в частности – попавшими под санкции, в других странах, включая регуляторные ограничения на продажу товаров и услуг на иностранных рынках из-за обострившихся геополитических рисков,*
- Замедление экономической активности на иностранных рынках ввиду роста процентных ставок центральных банков,*
- Рост конкуренции со стороны иностранных игроков, прекративших свою деятельность на российском рынке, но сохранивших присутствие на рынках СНГ.*

Данные тенденции могут как ограничить работу на иностранных рынках, так и сократить объемы деятельности Холдинга.

Вследствие ограниченного присутствия Холдинга на рынках за пределами Российской Федерации уровень отраслевых рисков в настоящий момент оценивается как не критичный для его деятельности и не предполагает, что данные риски могут оказать существенное

влияние на деятельность Т1 и на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

Отдельно описываются риски, связанные с возможным изменением цен на основные виды сырья, услуг, используемых эмитентом (группой эмитента) в своей деятельности (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации), их влияние на деятельность эмитента (группы эмитента) и исполнение обязательств по ценным бумагам.

На рынке Российской Федерации:

В своей деятельности Холдинг использует ИТ-оборудование и банковское оборудование, лицензионное ПО, пользуется услугами разработки заказного ПО и консалтинговыми услугами.

Риск увеличения стоимости ИТ-оборудования и банковского оборудования может оказывать негативное влияние на выручку в сегменте продаж ИТ-оборудования, а также увеличивать затраты на разработку собственного ПО, в части затрат на ИТ-оборудование.

Риски увеличения стоимости лицензионного ПО, услуги разработки заказного ПО и консалтинговые услуги могут оказывать негативное влияние на операционную деятельность Холдинга.

Для снижения вышеуказанных рисков Холдинг особое внимание уделяет диверсификации поставщиков, партнеров, а также заключению долгосрочных контрактов с поставщиками и повышению статуса Т1 по ключевым вендорам. На постоянной основе анализирует возможности развития собственных компетенций для замещения закупаемой продукции и услуг, оптимизирует существующие логистические цепочки.

Влияние указанных выше рисков на деятельность Холдинга и исполнение эмитентом обязательств по ценным бумагам минимально.

Вследствие проводимых мероприятий уровень указанных рисков не предполагает, что данные риски могут оказать влияние на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

На рынках за пределами Российской Федерации:

В своей деятельности Холдинг использует ИТ-оборудование и банковское оборудование, лицензионное ПО, пользуется услугами разработки заказного ПО и консалтинговыми услугами.

Риск увеличения стоимости ИТ-оборудования и банковского оборудования может оказывать негативное влияние на выручку в сегменте продаж ИТ-оборудования, а также увеличивать затраты на разработку собственного ПО, в части затрат на ИТ-оборудование.

Риски увеличения стоимости лицензионного ПО, услуги разработки заказного ПО и консалтинговые услуги могут оказывать негативное влияние на операционную деятельность Холдинга.

Для снижения вышеуказанных рисков, Холдинг особое внимание уделяет кадровой политике, диверсификации поставщиков, партнеров, а также заключению долгосрочных контрактов с поставщиками и повышению статуса Холдинга по ключевым вендорам. На постоянной основе анализирует возможности развития собственных компетенций для замещения закупаемой продукции и услуг, оптимизирует существующие логистические цепочки.

Введение ограничений недружественных стран может повлиять на деятельность Холдинга - привести к сбоям в поставках, повышению цен на продукцию, используемую компаниями Холдинга. Такие сбои могут привести к сокращению поставок, росту цен на используемое оборудование, что может привести к затруднениям ведения деятельности Холдинга Т1.

Влияние указанных выше рисков на деятельность Холдинга и исполнение эмитентом обязательств по ценным бумагам минимально.

Вследствие проводимых Холдингом мероприятий уровень указанных рисков в настоящий момент оценивается как некритичный для деятельности Холдинга и не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на деятельность Холдинга и способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

Отдельно описываются риски, связанные с возможным изменением цен на товары, работы и (или) услуги эмитента (группы эмитента) (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации), и их влияние на деятельность эмитента (группы эмитента) и исполнение обязательств по ценным бумагам.

На рынке Российской Федерации:

Высокий уровень конкуренции во всех сегментах ИТ-рынка, в которых представлены продукты и услуги Холдинга, а также появление новых технологий, может привести к снижению цен на продукты, технологии и услуги Холдинга.

В первую очередь существенные колебания цен могут приводить к снижению и/или структурным изменениям спроса на продукты, технологии и услуги Холдинга, что может негативно отразиться на показателях выручки и маржинальности Холдинга.

Для снижения вышеуказанных рисков, Холдинг применяет меры, направленные на способность Холдинга быстро адаптироваться под изменения спроса на продукты, технологии и услуги Холдинга, внедрять и развивать новые технологии, востребованные клиентами компаний Холдинга.

В случае значительного снижения цен на продукты, технологии и услуги Холдинга Т1, будут предприниматься меры для снижения себестоимости и оптимизации цен на свои услуги с целью обеспечения их конкурентоспособности.

Холдинг так же может пойти на сокращение объемов своей деятельности в части заключения новых сделок в отдельных секторах, не соответствующих целям Холдинга по маржинальности.

Уровень указанных рисков в настоящий момент оценивается как некритичный для деятельности Холдинга и не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на деятельность Холдинга и способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Высокий уровень конкуренции во всех сегментах ИТ-рынка, в которых представлены продукты и услуги Холдинга, а также появление новых технологий, может привести к снижению цен на продукты, технологии и услуги Холдинга.

В первую очередь существенные колебания цен могут приводить к снижению и/или структурным изменениям спроса на продукты, технологии и услуги Холдинга, что может негативно отразиться на показателях выручки и маржинальности Холдинга.

Для снижения вышеуказанных рисков, Холдинг применяет меры, направленные на

способность Холдинга быстро адаптироваться под изменения спроса на продукты, технологии и услуги Холдинга, внедрять и развивать новые технологий, востребованные клиентами компаний Холдинга.

В случае значительного снижения цен на продукты, технологии и услуги Холдинга Т1, Холдинг будет предпринимать меры для снижения себестоимости и оптимизации цен на свои услуги с целью обеспечения их конкурентоспособности.

Холдинг так же может пойти на сокращение объемов своей деятельности в части заключения новых сделок в отдельных секторах, не соответствующих целям Холдинга по маржинальности.

Уровень указанных рисков в настоящий момент оценивается как не критичный для деятельности Холдинга и не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на деятельность Холдинга и на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

1.9.2. Страновые и региональные риски

Описываются риски, связанные с политической и экономической ситуацией, военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками, а также географическими особенностями в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства, в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение).

Страновые риски:

Политическая и экономическая ситуации в стране, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Холдинга, что может привести к снижению стоимости ценных бумаг эмитента и негативно сказаться на возможности эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по своим обязательствам.

Дальнейшему социально-экономическому развитию Российской Федерации могут препятствовать следующие факторы:

1) Экономическая и политическая ситуации.

Глобальный финансовый кризис, экономические санкции со стороны США, ЕС, Великобритании и иных стран, волатильные экономические условия оказывают негативное влияние на политическую и экономическую ситуацию в России. Риски изменений в правительстве, политических изменений и недостатка консенсуса между различными ветвями власти и экономическими группами, могут привести к затруднениям или срыву экономических, политических и правовых реформ, что может негативно сказаться на деятельности предприятий Холдинга, его финансовых результатах.

2) Риски в российской банковской системе.

Существует риск ненадлежащего выполнения некоторыми банками существующих постановлений Банка России в отношении критериев представления займов, качества кредитов, резервов для покрытия потерь по кредитам и диверсификации рисков потенциальных убытков. Недостатки российского банковского сектора на фоне ухудшения кредитных портфелей российских банков могут привести к замедлению темпов экономического роста.

3) Колебания в мировой экономике.

Влияние рыночных спадов и замедления экономического развития в других странах может негативно отразиться на российской экономике, что окажет негативное влияние на результаты деятельности Холдинга.

Риск введения новых санкций может негативно повлиять на доступность ИТ-продуктов и решений, используемых и реализуемых предприятиями Холдинга Т1. В случае, если какие-либо из таких продуктов и решений станут недоступны ввиду применения тех или иных ограничительных мер, это может повлечь сокращение объема бизнеса Холдинга, увеличению издержек. Данные риски могут оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Т1.

Холдинг Т1 осуществляет свою основную деятельность преимущественно на территории Российской Федерации. В силу достаточно высокой географической диверсификации, риски, связанные с географическими особенностями, отсутствуют. Влияние особенностей отдельных регионов на деятельность эмитента и предприятий Холдинга в целом незначительно и учитывается руководством Холдинга в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности.

Большинство из указанных в настоящем разделе рисков экономического и политического характера ввиду их масштаба находятся вне контроля Холдинга Т1.

Холдинг обладает определенным уровнем финансовой стабильности, что позволит преодолеть краткосрочные негативные экономические изменения в стране.

Уровень указанных рисков в настоящий момент оценивается как некритичный для деятельности Холдинга Т1 и не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на способность эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам

В настоящий момент вероятность возникновения рисков, связанных с изменением политической ситуации в стране, незначительна. Холдинг Т1 отмечает следующие риски, связанные с возможным изменением экономической ситуации, способные ухудшить его финансовые показатели:

- *в отношении Холдинга введены блокирующие санкции в 2023 году со стороны Украины и в 2024 году со стороны Управления по контролю за иностранными активами США. Заблаговременная адаптация к потенциальному наложению санкций и соответствующая трансформация процессов позволяет минимизировать влияния на работу Холдинга. Риски для Т1 незначительные;*
- *риск ужесточения санкций в отношении российского государства или российских компаний;*
- *риск сохранения высокой волатильности курса рубля по отношению к иностранным валютам;*
- *риск сохранения высокого уровня процентных ставок;*
- *риск сохранения высоких темпов инфляции.*

Указанные условия могут негативно влиять на чистую прибыль Холдинга Т1. Продолжающаяся нестабильность глобальной финансово-политической системы свидетельствует о сохранении высокой неопределенности условий, в которых Холдинг Т1 будет осуществлять финансово-хозяйственную деятельность.

Холдинг Т1 анализирует международную обстановку, прогнозирует возможные сценарии развития ситуации и оценивает их влияние на свою деятельность и предпринимает все возможное для митигации рисков, но не может гарантировать, что план митигации полностью нейтрализует негативные последствия функционирования в неблагоприятных макроэкономических условиях.

Региональные риски:

Эмитент и подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение, зарегистрированы в качестве налогоплательщика в г. Москве. Основным регионом присутствия Холдинга является город Москва. Эмитент оценивает ситуацию в Москве как стабильную, политические и экономические риски, а также риски возникновения военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий в регионе отсутствуют.

Компании Холдинга, в частности, осуществляют свою деятельность в Армении, Белоруссии и Казахстане.

Армения является регионом присутствия Холдинга Т1. Ведущими отраслями промышленности этой страны являются машиностроение и металлообработка, химическая и нефтехимическая, цветная металлургия, производство стройматериалов, пищевая, легкая промышленность. Во внешней торговле экспорт уступает импорту. Главные статьи экспорта – обработанные бриллианты, машины и оборудование, медная руда. Импорта – газ, нефть, продовольствие и др. Структура долгового рынка Армении поделена между внутренним и внешним сегментом соотношением 60% на 40% соответственно. По прогнозам Центробанка Армении на экономику окажет влияние снижение экономической активности в странах-партнерах Армении. Оборот ИТ-сектора в 2023 году увеличился на 43% по сравнению с 2022 годом согласно данным исследования консалтинговой компании Модекс (Modex). 22.06.2023 году рейтинговое агентство Мудис (Moody's) подтвердило суверенный рейтинг Армении «Вa3», прогноз «стабильный».

Эмитент оценивает ситуацию в данном регионе как стабильную, с незначительными политическими и экономическими рисками, а также с низкой вероятностью возникновения военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий в регионе.

Наиболее развитые промышленные отрасли Республики Беларусь - производство продуктов питания, машиностроение, легкая промышленность, деревообработка, нефтехимическая и фармацевтическая отрасли. Международные санкции, введенные ЕС и США, в долгосрочной перспективе будут негативно влиять на экономический потенциал. В краткосрочной перспективе снижение экспорта в страны ЕС компенсируется одновременным снижением импорта. Негативное влияние санкций будет смягчаться за счет расширения экономического взаимодействия Беларуси с Россией.

Текущий кредитный рейтинг Беларуси АКРА В+ (присвоен 06.03.2023) поддерживается относительно высоким уровнем благосостояния, умеренным госдолгом и углубленной интеграцией с Россией. В то же время есть риск замедления темпов экономического роста, сокращением резервов, слабой внешней позицией.

Эмитент оценивает ситуацию в данном регионе как стабильную, с незначительными политическими и экономическими рисками, а также с низкой вероятностью возникновения военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий в регионе.

По данным Национального Банка Казахстана в 2023 году рост экономики Республики Казахстан составил +5,1% в годовом выражении. Ключевые секторы, показавшие рост – строительство, информация и связь, торговля, транспорт и производство. По прогнозам экспертов рейтингового агентства АКРА реальный рост ВВП в период с 2023 по 2025 гг. составит 4–5%. Текущий суверенный кредитный рейтинг Республики Казахстан подтвержден Эс&Пи (S&P) 03.03.2023 на уровне «BBB–», рейтинговый прогноз повышен с «негативного» на «стабильный». Отмечается зависимость страны от сырьевых товаров и возможное негативное влияние значительного сокращения экспорта нефти в течение длительного периода.

Эмитент оценивает ситуацию в данном регионе как стабильную, с незначительными политическими и экономическими рисками, а также с низкой вероятностью возникновения

военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий в регионе.

Эмитент и предприятия Холдинга Т1, в том числе подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение, зарегистрированы в качестве налогоплательщиков в сейсмологически благоприятных регионах с налаженной инфраструктурой, вне зоны военных конфликтов. Регионы, в которых предприятия Холдинга осуществляют деятельность, являются стабильными в социально-политическом плане.

Риски, связанные с географическими особенностями стран и региона(-ов), в которых предприятия Холдинга Т1 зарегистрированы в качестве налогоплательщиков и/или осуществляют основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью, отсутствуют.

В случае возникновения вышеперечисленных рисков, предприятия Холдинга Т1 предпримут все возможные меры по устранению сложившихся негативных изменений. В целях минимизации влияния данных рисков предприятия Холдинга осуществляют необходимые мероприятия и учитывают данные негативные факторы при ведении своей основной деятельности.

1.9.3. Финансовые риски

Описываются риски, связанные с влиянием изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции на финансовое состояние эмитента (группы эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования, ключевые финансовые показатели.

Риск изменения процентной ставки

Риск роста процентных ставок может привести к росту процентных расходов.

В соответствии с целями развития Холдингу необходимо осуществлять денежные вложения в свое развитие, в создание новых продуктов и услуг, обучение персонала и приобретение оборудования. Банковские кредиты, привлеченные по плавающим ставкам, являются одним из источников финансирования деятельности Т1. В 2023 году Банк России повышал ключевую ставку несколько раз с 7,5% до 16%. Дальнейшее повышение ключевой ставки может привести к увеличению процентных ставок по кредитам, и соответственно увеличению процентных расходов, что может отразиться на чистой прибыли (уменьшить ее или привести к убытку).

При условии негативного влияния изменения процентных ставок Холдинг может рассмотреть возможность использования гибкой политики рефинансирования, за счет адаптации к рыночным условиям, контроля объема задолженности и сроков заимствования, инвестиционная программа может быть пересмотрена.

Валютный риск

В течение 2023 года курс рубля по отношению к доллару США увеличился на 28%. По состоянию на 31 декабря 2022 года и на 31 декабря 2023 года курс рубля составил 70,34 руб. за 1 доллар США и 89,69 руб. за 1 доллар США, соответственно. Во второй половине года наблюдалась существенное увеличение волатильности курса рубля, максимальное ослабление рубля достигало 101,36 руб. за 1 доллар США. В отношении значительных колебаний валютного курса можно отметить, что они повлияют прежде всего на экономику РФ в целом, и как следствие, на деятельность самого Холдинга.

Поскольку Холдинг осуществляет свою основную хозяйственную деятельность на территории Российской Федерации, не имеет существенных вложений в иностранные

компании, не имеет значительных поступлений, выраженных в иностранной валюте, риски, связанные с колебаниями валютных курсов, не могут являться факторами прямого влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности и финансовое положение Холдинга.

Холдинг не исключает, что волатильность курса рубля против иностранных валют может увеличить его инвестиционные и финансовые расходы, привести к убыткам от курсовых разниц, а также негативно отразиться на финансовом состоянии.

В случае отрицательного влияния изменения валютных курсов Холдинг Т1 скорректирует осуществляемые действия для минимизации указанных рисков, включая хеджирование валютных рисков рыночными инструментами.

Риск ликвидности

Сохранение текущего положительного свободного денежного потока (см. п 1.4.1. настоящего отчета эмитента) и возможность привлекать финансирование зависит от многих факторов, в том числе общих экономических, финансовых, конкурентных, законодательных, регуляторных и прочих факторов, не поддающихся контролю со стороны Холдинга.

В случае если Холдинг не сможет генерировать достаточный денежный поток для обслуживания долговых обязательств или своевременно рефинансировать задолженность, то это может оказать отрицательное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности Т1.

Подход Холдинга к управлению ликвидностью состоит в обеспечении непрерывного наличия ликвидных средств, необходимых для своевременного погашения всех своих обязательств.

Холдинг контролирует потребность в денежных средствах и поддерживает по возможности минимальный уровень денежных средств и других высоколиквидных инструментов в объеме свыше ожидаемого оттока средств для исполнения обязательств в краткосрочной перспективе. Холдинг также отслеживает уровень ожидаемого притока денежных средств от погашения торговой и прочей дебиторской задолженности, и ожидаемого оттока в связи с погашением торговой и прочей кредиторской задолженности.

Холдинг имеет доступ к разнообразным источникам финансирования, регулярно контролирует выполнение ковенант, установленных кредитными обязательствами Т1. Оценивает возможность и условия пролонгации долговых обязательства со сроком погашения в течение 12 месяцев после отчетной даты. При необходимости принимает меры для своевременного увеличения возможностей по рефинансированию задолженности Холдинга.

Инфляционный риск:

По данным Росстата инфляция в России за 2023 год составила 7,42% после 11,94% в 2022 году. Главными причинами роста ценовых ожиданий в 2023 году стали ослабление рубля и ускоряющийся рост издержек. Прогнозы Банка России предполагает снижение инфляции в 2024 годы.

Отрасль информационных технологий, к которой относится Холдинг, традиционно подвержена инфляционным рискам из-за высокой капиталоемкости и длинных сроков окупаемости вложений.

Инфляция может привести к росту расходов и негативно отразиться на прибыли Холдинга.

В целях уменьшения и предотвращения указанного риска Т1 на регулярной основе проводит

ряд мер по оптимизации своих расходов, использованию возможности для увеличения частоты индексации цен на продукты и услуги в соответствии с уровнем инфляции, проводит мобилизации денежных средств путем сокращения размера дебиторской задолженности и срока ее оборачиваемости.

Следует учитывать, что параметры реализуемых действий по минимизации негативного влияния факторов финансовых рисков, таких как изменения процентных ставок, роста инфляции, колебаний курсов валют, ухудшения условий и сокращения возможностей привлечению финансирования, на деятельность Т1 будут зависеть от масштаба влияния каждого фактора и корреляции между ними. При управлении финансовыми рисками Холдинг рассматривает в том числе и сценарии одновременной реализации нескольких факторов финансовых рисков.

Холдинг не может гарантировать, что действия, направленные на предотвращение негативных последствий реализации финансовых рисков, смогут привести к полной компенсации негативного влияния на финансовое положение эмитента.

1.9.4. Правовые риски

Описываются правовые риски, связанные с деятельностью эмитента (группы эмитента). В их числе могут быть описаны риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение), а также риски, связанные с изменением:

- валютного законодательства;
- законодательства о налогах и сборах;
- правил таможенного контроля и таможенных пошлин;
- требований по лицензированию основной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы);
- судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью эмитента (группы эмитента), которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение).

В случае ведения эмитентом (группой эмитента) финансово-хозяйственной деятельности на рынках за пределами Российской Федерации, отдельно описываются правовые риски, связанные с ведением такой деятельности.

Правовые риски связаны с частыми изменениями в действующем российском законодательстве, его сложностью и неоднозначностью, сложившейся противоречивой судебной практикой.

Холдинг строит свою деятельность на четком соответствии налоговому, таможенному и валютному законодательству, отслеживает и своевременно реагирует на изменения в них, а также стремится к конструктивному диалогу с регулируемыми органами в вопросах интерпретации норм законодательства, что позволяет сократить риски, связанные с изменением валютного, налогового, таможенного и лицензионного регулирования, которые могут повлечь ухудшение финансового состояния Холдинга Т1.

Холдинг осуществляет свою деятельность в основном в Российской Федерации. Соответственно, на бизнес Т1 оказывают влияние экономика и финансовые рынки Российской Федерации, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и регуляторная системы продолжают развиваться, однако сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, что создает дополнительные трудности для предприятий, ведущих бизнес в Российской Федерации.

На текущий момент существует вероятность существенного изменения законодательных норм, связанных с валютным законодательством, законодательством о налогах и сборах.

Эмитент и подконтрольные ему организации, имеющие для него существенное значение, не участвуют в судебных процессах, суммы споров по которым могут оказать существенное отрицательное влияние на деятельность и финансовые результаты Холдинга.

Риски, связанные с изменениями валютного законодательства:

На рынке Российской Федерации:

Регулирование валютных отношений осуществляется на основании Федерального закона от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», который носит рамочный характер и устанавливает общие правила, в пределах которых Правительство России и Банк России уполномочены вводить те или иные меры валютного регулирования, в связи с чем может возникнуть некоторая неопределенность в процессе осуществления Холдингом валютных операций при осуществлении своей деятельности.

Изменение валютного регулирования может негативно отразиться на исполнении обязательств по договорам, ранее заключенным с российскими и иностранными контрагентами, предусматривающим необходимость совершения платежей по ним в иностранной валюте и потребовать заключения дополнительных соглашений к соответствующим договорам (контрактам). В связи с этим, Холдинг подвержен рискам изменения валютного регулирования и валютного контроля в России.

Вместе с тем основная часть услуг Холдинга Т1 оказывается на внутреннем рынке Российской Федерации, и цены на услуги/продукцию устанавливаются в валюте Российской Федерации. Для минимизации правовых рисков, связанных с применением норм валютного законодательства Российской Федерации, Холдинг активно взаимодействует с банками, выступающими агентами валютного контроля, регулярно отслеживает изменения российского валютного законодательства, и строит свою деятельность в строгом соответствии с его требованиями.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Правовые риски, связанные с деятельностью Холдинга Т1 на внешнем рынке минимальны, поскольку в настоящее время Холдинг по большей части ведет свою деятельность на внутреннем рынке. Т1 подвержен рискам изменения валютного законодательства иностранных государств, связанных с поставкой оборудования и запасных частей, инструментов и принадлежностей (ЗИП). Холдинг Т1 предпринимает все необходимые меры для осуществления деятельности в полном соответствии с нововведениями иностранного законодательства.

Риски, связанные с изменениями законодательства о налогах и сборах:

На рынке Российской Федерации:

Налоговая система Российской Федерации продолжает развиваться и характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений и судебных решений, которые временами являются противоречивыми, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами и влечет за собой риск увеличения налоговых обязательств Холдинга.

Налоговые органы имеют право налагать крупные штрафы и начислять пени по налогам, просроченным к уплате. Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в общем случае в течение трех последующих календарных лет. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды. В настоящий момент налоговые органы занимают более жесткую и аргументированную

позицию в части интерпретации и требований соблюдения налогового законодательства.

Действующее законодательство о трансфертном ценообразовании предусматривает необходимость анализа ценообразования применительно к большинству внешнеэкономических операций, а также к значительным операциям между предприятиями Холдинга на внутреннем рынке. Начиная с 2019 года, контроль трансфертного ценообразования, по общему правилу, применяется к операциям на внутреннем рынке исключительно в случае, если одновременно выполняются два условия: стороны применяют разные ставки налога на прибыль и объем операций в год между сторонами превышает 1 млрд руб.

Правила трансфертного ценообразования, действующие в Российской Федерации, близки к рекомендациям Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), однако, есть и определенные отличия, создающие дополнительную неопределенность в связи с практическим применением налогового законодательства при конкретных обстоятельствах. Очень ограниченное количество общедоступных судебных дел по вопросам трансфертного ценообразования не позволяет с достаточной уверенностью оценить подход, который следует использовать при применении правил трансфертного ценообразования в России. Влияние начисления дополнительных налогов, связанных с трансфертным ценообразованием, может быть существенным для финансовой отчетности Холдинга.

За рамками проверки по трансфертному ценообразованию российские налоговые органы могут начислить дополнительные налоги к уплате, если придут к выводу, что в результате таких операций налогоплательщик получил необоснованную налоговую выгоду.

Российские налоговые органы продолжают осуществлять обмен информацией в отношении трансфертного ценообразования, а также других связанных с налогами вопросов, с налоговыми органами других стран. Эта информация может использоваться налоговыми органами для выявления операций, которые будут дополнительно подробно анализироваться.

Для митигации налоговых рисков в Холдинге было создано внутреннее подразделение налогового контроля.

Руководство Холдинга Т1, исходя из своего понимания применимого российского налогового законодательства, официальных разъяснений и судебных решений, считает, что налоговые обязательства отражены в адекватной сумме. При этом трактовка этих положений налоговыми и судебными органами может быть иной и в случае, если налоговые органы смогут доказать правомерность своей позиции, это может оказать значительное влияние на данные отчетности Холдинга.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Риск изменения законодательства о налогах и сборах может оказать негативное влияние при осуществлении деятельности Холдинга за пределами Российской Федерации. Мониторинг действующего законодательства и изменений в нем позволит своевременно принять меры, соответствующие таким изменениям, для нивелирования возможных негативных последствий.

Риски, связанные с изменениями правил таможенного контроля и таможенных пошлин:

На рынке Российской Федерации:

Предприятия Холдинга Т1 осуществляют внешнеэкономическую деятельность, связанную с импортом оборудования и ЗИП, в связи с чем Холдинг подвержен рискам, связанным с изменением правил таможенного контроля и пошлин. При осуществлении данных операций Т1 привлекает квалифицированных таможенных представителей (брокеров), для

осуществления таможенной очистки товаров и уплаты таможенных пошлин и платежей в строгом соответствии с таможенным законодательством. Холдинг внимательно следит за изменением требований таможенного законодательства Российской Федерации и дружественных стран, в случае изменения данных правил эмитент и подконтрольные организации, имеющие существенное значение, предпримут все необходимые меры для соответствия новым требованиям.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Холдинг не осуществляет экспорт оборудования. Но при осуществлении экспорта товаров и услуг эмитент и подконтрольные организации, имеющие для него существенное значение, могут быть подвержены рискам изменения правил таможенного контроля и пошлин на внешних рынках. В этом случае Холдинг Т1 предпримет все меры по предотвращению и контролю за рисками изменения таможенного регулирования.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Основной вид деятельности эмитента не требует лицензирования. Подконтрольные организации, имеющие для эмитента существенное значение, осуществляют деятельность, требующую специального разрешения (лицензии).

Вероятность возникновения риска отзыва или не продления специальных разрешений (лицензий) в будущем минимальна, поскольку российское законодательство идет по пути уменьшения и ограничения видов деятельности, требующих лицензирования. В случае изменения и/или предъявления требований по лицензированию основной деятельности, будут предприняты все необходимые меры для получения соответствующих лицензий и разрешений.

Холдингу Т1 не свойственны риски, связанные с изменением требований по лицензированию прав пользования объектами (в том числе природными ресурсами), нахождение которых в обороте ограничено, ввиду отсутствия у него таких прав.

Эмитент и подконтрольные организации, имеющие для него существенное значение, не имеют прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы).

На рынках за пределами Российской Федерации риски, связанные с изменением требований по лицензированию, отсутствуют.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью эмитента (группы эмитента), которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент:

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Холдинга, которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент и подконтрольные организации, имеющие для него существенное значение, отсутствуют.

Эмитент и подконтрольные ему организации, имеющие для него существенное значение, не участвуют в судебных процессах, суммы споров по которым могут оказать существенное отрицательное влияние на деятельность и финансовые результаты Холдинга.

В целом, правовые риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам,

связанным с деятельностью Холдинга, которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, отсутствуют.

Холдинг не участвует в судебных процессах, связанных с ведением финансово-хозяйственной деятельности на рынках за пределами Российской Федерации, которые могли бы негативно сказаться на результатах ее деятельности.

В связи с чем данные риски отсутствуют.

Правовые риски, связанные с ведением эмитентом (группой эмитента) финансово-хозяйственной деятельности на рынках за пределами Российской Федерации:

Холдинг осуществляет деятельность в основном на территории Российской Федерации. Правовые риски, связанные с ведением деятельности за пределами Российской Федерации (при их наличии) описаны выше в каждом подразделе. Основным последствием реализации правового риска является снижение прибыли Холдинга.

Холдинг Т1 предпринимает все возможные меры по снижению и нивелированию вероятных рисков.

1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Описываются риски, связанные с формированием негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении эмитента (группы эмитента), качестве ее (его) товаров (работ, услуг) или характере деятельности в целом.

Репутация является одним из важнейших нематериальных активов и важным конкурентным преимуществом Холдинга Т1.

Репутация Холдинга влияет на уровень рентабельности бизнеса, а также на вероятность успешного воплощения стратегических планов компании.

Репутационный риск – это риск возникновения у Холдинга убытков в результате уменьшения числа клиентов (контрагентов) вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Холдинга, качестве его продукции (работ, услуг) или характере его деятельности в целом. Репутационные риски заключаются в вероятности отклонения репутации предприятия от ожидаемого уровня.

Поскольку репутационный риск тесно связан с другими видами рисков (финансовым, операционным, правовым, социальным и т.д.), соблюдение Холдингом Т1 законодательных норм, этических принципов, внутренних норм и правил, добровольно принятых обязательств, общепризнанных стандартов социальной ответственности, стандартов в области охраны труда, соблюдения экологических и антикоррупционных норм способствует снижению вероятности его реализации.

Особое внимание в Т1 уделяется взаимодействию со СМИ с целью своевременного, объективного и всестороннего информирования целевых аудиторий, широкой общественности, заинтересованных организаций и лиц о результатах финансово-экономической деятельности Компании, планах развития, социальной ответственности.

В установленном порядке и с соблюдением корпоративных норм и правил, представители Компании дают комментарии и разъяснения для СМИ по интересующим вопросам.

Репутационный риск является незначительным для Холдинга Т1 в связи с регулярными мероприятиями и контрольными процедурами по предотвращению и минимизации данного риска. При возникновении условий, создающих дополнительные риски, которые могут привести к потере деловой репутации, Холдинг предпримет все возможные меры по нивелированию сложившихся негативных изменений.

В целях поддержания деловой репутации Холдинг Т1:

- обеспечивает своевременное и качественное исполнение договорных обязательств;
- осуществляет контроль над достоверностью финансовой отчетности и другой информацией, представляемой клиентам, контрагентам, органам регулирования и надзора и другим заинтересованным сторонам;
- контролирует действия сотрудников, которые могут нанести ущерб деловой репутации Холдинга;
- поддерживает положительный имидж в средствах массовой информации и сети Интернет;
- проходит регулярный аудит.

В частности, в Т1 реализуется комплекс специальных программ и практик, касающихся, в том числе, отношений с контрагентами, включая:

- мероприятия в области противодействия коррупции и легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма;
- урегулирование конфликта интересов;
- обеспечение антикоррупционного мониторинга и проведение антикоррупционной экспертизы внутренних документов;
- повышение качества закупочной деятельности;
- обучение работников и их активное вовлечение в реализацию антикоррупционных программ;
- функционирование Горячей линии по приему обращений о готовящихся или свершившихся фактах коррупции, мошенничества и/или хищений

Компания обеспечивает постоянную работу раздела «Комплаенс» на интернет-сайте (<https://t1.ru/compliance/>), в рамках которого размещается информация о принятых в Компании документах, направленных на борьбу с коррупцией.

Основным последствием реализации риска деловой репутации является снижение прибыли эмитента.

1.9.6. Стратегический риск

Описываются риски, связанные с принятием ошибочных решений, определяющих стратегию деятельности и развития эмитента (группы эмитента) (стратегическое управление), в том числе риски, возникающие вследствие неучета или недостаточного учета возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности эмитента (группы эмитента), неправильного или недостаточно обоснованного определения перспективных направлений деятельности, в которых эмитент (группа эмитента) может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствия или обеспечения в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, трудовых) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности эмитента (группы эмитента).

Стратегический риск представляет собой риск возникновения у Холдинга убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития Холдинга (стратегическое управление) и выражающихся в не учете или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности Холдинга Т1, неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых Холдинг может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствию или обеспечению в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, человеческих) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности Т1.

Стратегические риски возникают непосредственно в связи с выбранной стратегией. При реализации данных рисков возможность осуществления выбранной стратегии находится

под угрозой. Это может не только негативно сказаться на финансовых результатах, но и поставить под угрозу дальнейшее существование всего бизнеса.

К основным стратегическим рискам Холдинга Т1 можно отнести:

- *переоценку динамики восстановления и дальнейшего роста российского ИТ-рынка, что может снизить потенциал дальнейшего роста бизнеса;*
- *недооценку уровня конкуренции и сложностей выхода в новые направления бизнеса, что может привести к росту требуемых инвестиций и/или снижению потенциала дальнейшего роста бизнеса;*
- *потенциальное снижение эффективности основного бизнеса из-за развития дополнительных направлений бизнеса и усложнения системы управления, что может снизить маржинальность и потенциал дальнейшего роста бизнеса.*

Система управления рисками и внутреннего контроля Холдинга предусматривает основные принципы:

- *интеграция – является неотъемлемой частью корпоративного управления Холдинга и встроена во все бизнес-процессы и повседневные операции, действует на всех уровнях Холдинга, охватывает все направления деятельности Холдинга;*
- *непрерывность – функционирует на постоянной и непрерывной основе, что позволяет Холдингу своевременно выявлять отклонения от определенной стратегии и предотвращать их появление в будущем;*
- *единство методологической базы – процессы в Холдинге реализуются на основе единых подходов для всех структурных подразделений Холдинга;*
- *ответственность – все работники и руководство на всех уровнях управления Холдинга несут ответственность в рамках своих полномочий.*

Основой управления стратегическим риском Холдинга Т1 является планирование.

Регулярный контроль позволяет оценивать:

- *влияние изменений конкурентной рыночной среды,*
- *последствия принятых управленческих решений, и по результатам корректировать направления развития Холдинга, снижая вероятность возникновения и последствия влияния стратегического риска.*

Реализация любого из вышеуказанных рисков может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Холдинга.

1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента

Описываются риски, свойственные исключительно эмитенту (группе эмитента) или связанные с осуществляемой эмитентом (группой эмитента) основной финансово-хозяйственной деятельностью, в том числе риски, связанные с:

отсутствием возможности продлить действие лицензии эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Основной вид деятельности эмитента не требует лицензирования. Эмитенту, а также подконтрольным эмитенту организациям, имеющим для него существенное значение, не свойственны риски, связанные с требованиями по лицензированию прав пользования объектами (в том числе природными ресурсами), нахождение которых в обороте ограничено, ввиду отсутствия у него таких прав. В связи с этим эмитент оценивает вероятность возникновения таких рисков в будущем как минимальную. В случае изменения

и/или предъявления требований по лицензированию деятельности эмитента, эмитент примет все необходимые меры для получения соответствующих лицензий и разрешений.

Подконтрольные организации, имеющие для эмитента существенное значение, осуществляют деятельность, требующую специального разрешения (лицензии).

Данные компании проводят регулярный мониторинг изменений действующего законодательства в части соблюдения требований действующего законодательства. Риск отзыва или непродления действующих лицензий оценивается как минимальный.

возможной ответственностью эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) по долгам третьих лиц, в том числе подконтрольных эмитенту:

Эмитент имеет дочерние общества. Согласно российскому законодательству, эмитент может нести ответственность по обязательствам своих дочерних обществ, а также за убытки юридических лиц, в которых эмитент имеет фактическую возможность определять действия. Величина потенциальных убытков от инвестирования в дочерние общества не превышает величину капитала данных обществ. Эмитент отвечает солидарно со своими дочерними обществами по сделкам, заключенным ими во исполнение указаний или с согласия эмитента.

В случае несостоятельности (банкротства) указанных обществ эмитента по вине эмитента, последний будет нести субсидиарную ответственность по долгам дочерних обществ. Также эмитент может быть привлечен к ответственности за убытки юридического лица, в котором эмитент имеет фактическую возможность определять его действия, и которые были причинены по вине эмитента.

Ответственность эмитента и подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, по обязательствам третьих лиц, может в значительной степени негативно повлиять на бизнес, результаты деятельности и финансовое состояние эмитента.

Возможная ответственность эмитента и подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, по обязательствам сторонних организаций и связанных сторон, оценивается как минимальная, т.к. финансовое положение лиц, за которых предоставлено обеспечение, является устойчивым.

возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) эмитента (группы эмитента):

Холдинг Т1 имеет потребителей услуг, выручка от которых составляет более 10 процентов общей выручки. Потеря таких потребителей или снижение их доли в общей выручке, может привести к существенному снижению выручки, ухудшению финансовых результатов деятельности Холдинга Т1.

Для минимизации риска Т1 поддерживает долгосрочный характер сотрудничества с потребителями, выручка от которых составляет более 10 процентов общей выручки, оценивает последствия потери таких потребителей, принимает возможные меры, направленные на диверсификацию потребителей услуг.

В настоящий момент Холдинг Т1 считает, что вышеуказанные риски, не могут оказать существенного влияния исполнение обязательств по ценным бумагам.

1.9.8. Риск информационной безопасности

Описывается риск, связанный с реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий.

Поскольку в текущих реалиях увеличился риск уязвимости применяемых информационных технологий, Холдинг поддерживает бесперебойную работу эффективной системы информационной безопасности, по причине того, что вторжения в информационные системы Холдинга могут привести к хищению коммерческой информации.

Вместе с тем, по мнению эмитента, риски, связанные с реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных некоторым недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий, не могут оказать существенного влияния на деятельность Холдинга эмитента, а также исполнение обязательств по ценным бумагам.

1.9.9. Экологический риск

Описывается вероятность возникновения ущерба, связанного с негативным воздействием производственно-хозяйственной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на окружающую среду.

По состоянию на отчетную дату эмитент не осуществляет производственно-хозяйственную деятельность, способную повлиять (в т.ч. негативно) на окружающую среду.

В рамках своей деятельности Холдинг Т1 принимает меры по охране окружающей среды посредством:

- *эффективного использования энергии, воды и других ресурсов;*
- *применения новых технологий и подходов (к примеру: покупка экологичной мебели, установка напольных покрытий с сертификатами качества и безопасности, озеленение офисного пространства, установка датчиков движения в помещениях, выбор энергоэффективной техники, передача отработанной техники на безопасную утилизацию и т.д.);*
- *модернизации технологических процессов (безотходные, инновационные, основанные на экологически чистых материалах и источниках энергии);*
- *замена старого оборудования на новое (более эффективное, соответствующее экологическим стандартам, основанное на экологичном сырье и пр.);*
- *сокращение отходов, выбросов и других воздействий на окружающую среду;*
- *охрана труда и производства.*

Риск отсутствует.

1.9.10. Природно-климатический риск

Описываются риски, связанные с воздействием на производственно-хозяйственную деятельность эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий.

Регионы, в которых Холдинг Т1 осуществляет производственно-хозяйственную деятельность, обладают развитой инфраструктурой, удовлетворительным транспортным сообщением и не являются удаленными или труднодоступными. При этом возможно воздействие стихийных сил природы.

Риски, связанные с воздействием стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий отсутствуют.

Основным последствием указанных выше рисков, связанных с деятельностью эмитента и деятельностью Холдинга, является снижение прибыли.

1.9.11. Риски кредитных организаций

Эмитент не является кредитной организацией, в связи с чем информация в данном пункте не приводится.

1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для эмитента (группы эмитента)

Существенные для деятельности эмитента (группы эмитента) риски данного вида отсутствуют.

Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента

2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Сведения, предусмотренные настоящим пунктом, указываются по каждому из органов управления эмитента (за исключением общего собрания акционеров (участников, членов) эмитента).

В соответствии с Уставом эмитента органами управления эмитента являются:

- *Общее собрание участников Общества;*
- *Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор.*

2.1.1. Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента

Совет директоров (наблюдательный совет) не предусмотрен Уставом.

2.1.2. Информация о единоличном исполнительном органе эмитента

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): *Фетисов Алексей Вячеславович.*

Год рождения: *1984 г.*

Сведения об уровне образования, квалификации, специальности: *Высшее образование – магистр техники и технологии, специальность – информатика и вычислительная техника.*

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
В 2021 – 2022 годах запрашиваемых данным пунктом должностей не занимал			
18.09.2023	16.10.2023	ООО "Т1"	Советник (по совместительству)
17.10.2023	По наст. время	ООО «Т1»	Генеральный директор

доля участия лица в уставном капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, а для эмитентов, являющихся акционерными обществами, - также доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента и количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: *доля участия в уставном капитале эмитента 0%. Эмитент не является акционерным обществом.*

доля участия лица в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые являются акционерными обществами, - также доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение, и количество акций указанных акционерных обществ каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате конвертации принадлежащих ему

ценных бумаг, конвертируемых в акции: **не имеет.**

сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента с указанием по каждой сделке даты ее совершения, содержания сделки, категорий (типов) и количества акций (долей), являвшихся предметом сделки: **указанных сделок в отчетном периоде не совершалось.**

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 2.3 настоящего раздела: **указанных родственных связей нет.**

сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: **лицо к указанным видам ответственности не привлекалось.**

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": **лицо указанных должностей не занимало.**

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) членов совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитета по аудиту: **совет директоров отсутствует.**

Полномочия единоличного исполнительного органа эмитента не переданы управляющей организации (управляющему).

2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Приводятся основные положения политики в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления эмитента:

В Обществе отсутствует политика в области вознаграждения и/или компенсации расходов членов органов управления эмитента.

Коллегиальный исполнительный орган и совет директоров уставом эмитента не предусмотрены.

Информация по вознаграждению физического лица, занимающего должность (осуществляющего функции) единоличного исполнительного эмитента не указывается.

2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита

Приводится описание организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита в соответствии с уставом (учредительным документом) эмитента, внутренними документами эмитента и решениями уполномоченных органов управления эмитента, в том числе сведения:

Эмитент применяет систему контроля финансово-хозяйственной деятельности (система внутреннего аудита), которая направлена на обеспечение доверия инвесторов к эмитенту.

Данная цель достигается путем решения следующих задач:

- *проверки и оценки адекватности и эффективности системы внутреннего контроля в целом;*
- *проверки достоверности, полноты и своевременности бухгалтерского учета и отчетности;*
- *проверки соблюдения требований законодательства Российской Федерации и иных актов регулирующих и надзорных органов;*
- *проверки адекватности и надежности системы внутреннего контроля за использованием автоматизированных информационных систем;*
- *обеспечении единства подходов к организации внутреннего контроля в Компании и дочерних обществах, сбора информации о его состоянии и выработки рекомендаций по его совершенствованию.*

Устав эмитента не предусматривает положений по управлению рисками.

По состоянию на отчетную дату у эмитента утверждены следующие документы:

- *Политика в области внутреннего контроля (решение Совета директоров от 17.12.2021 г. № 9/21);*
- *Политика в области внутреннего аудита (решение Совета директоров от 01.12.2021 г. № 8/21);*
- *Политика в области Комплаенс (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № T122/08-3-V);*
- *Положение о проведении внутреннего аудита (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № T122/08-18-V);*
- *Положение в области предупреждения и противодействия коррупции (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № T122/08-10-V);*
- *Положение «Правила в отношении уведомления о подозрениях в совершении правонарушений» (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № T122/08-6-V);*
- *Положение «О конфликте интересов» (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № T122/08-7-V);*
- *Положение «О порядке проведения Комплаенс-расследований» (приказ Генерального директора 28.12.2022 г. № T122/12-39-V);*
- *Программа противодействия коррупции (приказ Генерального директора от 17.11.2022 г. № T122/11-4-ПР).*

В связи с тем, что в период между датой окончания отчетного периода и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе указанной информации произошли изменения, приводится информация, которая известна эмитенту на дату раскрытия указанной отчетности.

С даты окончания отчетного периода до даты раскрытия консолидированной отчетности утверждены следующие документы:

- *Программа противодействия коррупции (приказ Генерального директора от 13.02.2024 г. № T124/01-8-V);*
- *Положение о порядке управления регуляторными (комплаенс) рисками (решение Общего собрания участников ООО «Т1», протокол № 04/24 от 25.03.2024 г.);*
- *Политика в области соблюдения антимонопольного законодательства (решение Общего собрания участников ООО «Т1», протокол № 04/24 от 25.03.2024 г.).*

В соответствии с Федеральным законом от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» эмитент обязан проводить аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности с привлечением профессионального аудитора, не связанного имущественными интересами с Обществом, лицом, осуществляющим функции Генерального директора, и Участниками общества. Аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности может также быть проведен по требованию любого участника Общества, который оплачивает услуги

такого аудита. Данные расходы могут быть возмещены участнику Общества по решению Общего собрания участников Общества за счет средств Общества.

Информация об аудиторской организации изложена в пункте 4.6 настоящего Отчета эмитента.

- наличии комитета совета директоров (наблюдательного совета) по аудиту, его функциях, персональном и количественном составе

Совет директоров уставом эмитента не предусмотрен. По состоянию на отчетную дату комитет по аудиту совета директоров эмитента отсутствует.

- наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (подразделений)
- наличии структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица)

В октябре 2023 года создано подразделение по управлению рисками – Департамент рисков – в целях обеспечения эффективного функционирования и развития системы управления рисками в эмитенте.

Задачи Департамента рисков:

- предупреждение и минимизация неполучения доходов, возникновения дополнительных расходов и потерь вследствие воздействия рисков, с которыми сопряжена деятельность эмитента;
- выявление (идентификация) рисков, присущих деятельности эмитента (в том числе отдельным направлениям деятельности, видам операций (продуктов), сегментам контрагентов);
- выявление потенциальных рисков, которым может быть подвержена деятельность эмитента, в том числе при внедрении новых продуктов и услуг и / или при выходе на новые рынки, а также в стрессовых ситуациях (негативное изменение факторов риска, приводящее к увеличению финансовых убытков эмитента);
- осуществление оценки, контроля (ограничения) объемов принимаемых значимых рисков и их мониторинг по соответствующим процедурам (включая системы лимитов и риск-аппетит).

Функции Департамента рисков:

- координация процессов управления рисками;
- разработка и внедрение нормативных и методологических документов в области управления рисками;
- анализ (оценка) рисков и подготовка предложений по их управлению;
- разработка и мониторинг риск-аппетита;
- контроль соблюдения лимитов;
- формирование регулярной отчетности (сведений для раскрытия информации) по соответствующим видам рисков, а также информирование органов управления эмитента об эффективности процесса управления рисками и по иным вопросам, предусмотренным внутренними нормативными актами в области управления рисками;
- операционная и организационно-аналитическая поддержка деятельности рабочих коллегиальных органов в области управления рисками.

В эмитенте создан Департамент внутреннего контроля, который также осуществляет функции внутреннего аудита.

Задачи Департамента внутреннего контроля:

- проверка и оценка адекватности и эффективности системы внутреннего контроля в целом;
- проверка достоверности, полноты и своевременности бухгалтерского учета и отчетности;
- проверка соблюдения требований законодательства Российской Федерации и иных актов регулирующих и надзорных органов;
- проверка адекватности и надежности системы внутреннего контроля за использованием автоматизированных информационных систем;
- обеспечение эффективного управления и минимизации комплаенс-риска;
- обеспечение единства подходов к организации внутреннего контроля, в том числе комплаенс контроля, сбор информации о его состоянии и выработка рекомендаций по его совершенствованию.

Функции Департамента внутреннего контроля:

- осуществление регулярного текущего мониторинга системы внутреннего контроля, проверки процессов и процедур внутреннего контроля;
 - анализ выявленных недостатков и системных ошибок, допущенных подразделениями, предоставление рекомендаций по их исправлению и предотвращению;
 - проверка соответствия системы внутреннего контроля изменениям внешней среды;
 - контроль за своевременным принятием мер по реализации рекомендаций, направленных на совершенствование системы внутреннего контроля;
 - оценка адекватности системы внутреннего контроля;
 - оценка экономической целесообразности и эффективности совершаемых операций и сделок;
 - проверка деятельности подразделений, ответственных за осуществление внутреннего контроля;
 - проверка выполнения решений органов управления, а также соблюдения соответствующих стратегий и порядков, утвержденных уполномоченными органами управления;
 - проведение аудита бухгалтерского учета;
 - проведение тестирования достоверности, полноты и своевременности формируемой бухгалтерской отчетности, а также проверки и тестирования надежности (включая достоверность, полноту и своевременность) сбора и предоставления информации и отчетности;
 - проверка методики управленческой отчетности, ее достаточности для принятия эффективных управленческих решений, а также процедуры обработки информации на предмет надежности и своевременности;
 - взаимодействие с внешними аудиторами по вопросам, относящимся к компетенции Департамента;
 - контроль функционирования компьютерных сетей, телекоммуникационных систем и компьютерного оборудования;
 - контроль обеспечения целостности баз данных и их защиты от несанкционированного доступа и (или) использования;
 - контроль наличия процедур, обеспечивающих сохранность информации, в том числе резервирования (копирования) данных;
 - контроль информационных системы в части обеспечения достоверности, полноты и своевременности бухгалтерского учета и отчетности, а также надежности (включая достоверность, полноту и своевременность) сбора и предоставления информации и отчетности;
 - контроль наличия плана действий на случай нестандартных и чрезвычайных ситуаций и его выполнимость;
 - учет событий, связанных с комплаенс-риском;
 - участие в процедурах выявления конфликта интересов в деятельности Компании и ее работников, участие в разработке нормативных актов, направленных на их минимизацию;
 - организация системы по приему обращений о совершенных или потенциальных нарушениях «Горячая линия по нарушениям и злоупотреблениям», принятие и рассмотрение таких сообщений.
- наличии и компетенции ревизионной комиссии (ревизора): **Ревизионная комиссия (ревизор) отсутствует (не предусмотрен уставом).**

Указываются сведения о политике эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также о наличии внутреннего документа эмитента, устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации.

Эмитент придерживается консервативной политики в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита. Эмитент в своей деятельности использует политику, направленную на минимизацию любых рисков, возникающих при осуществлении своей деятельности путем, прежде всего, соблюдения положений действующего законодательства.

Функционирование системы внутреннего контроля и аудита направлено на обеспечение разумной уверенности в достижении целей в следующих категориях:

- *эффективность и результативность деятельности, в том числе достижение финансовых и операционных показателей;*
- *сохранность активов;*
- *достоверность, полнота и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;*
- *соблюдение применимого законодательства и нормативных актов, а также внутренних политик и процедур.*

Политика в области управления рисками:

Управление рисками встроено в стратегические и операционные бизнес-процессы эмитента. Лидеры функциональных направлений отвечают за управление рисками в зоне своей функциональной ответственности, а генеральный директор эмитента – за общее функционирование системы управления рисками.

Иные сведения приведены в п.1.9 Отчета.

Отдельный документ в области политики управления рисками не утвержден.

В части политики внутреннего контроля и внутреннего аудита в эмитенте утверждены:

- *Политика в области внутреннего контроля (решение Совета директоров от 17.12.2021 г. № 9/21);*
- *Политика в области внутреннего аудита (решение Совета директоров от 01.12.2021 г. № 8/21);*
- *Политика в области Комплаенс (приказ Генерального директора от 29.08.2022 г. № Т122/08-3-V).*

По состоянию на отчетную дату в эмитенте действует Положение об инсайдерской информации ООО «Т1» (решение Общего собрания участников ООО «Т1», протокол № 13/23 от 22.09.2023 г.), устанавливающее правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации.

2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 2 перечня к приложению) и абзацем 2

пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 3 перечня к приложению).

2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Соглашения или обязательства эмитента или подконтрольных эмитенту организаций, предусматривающие право участия работников эмитента и работников подконтрольных эмитенту организаций в уставном капитале, отсутствуют.

Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента

3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 7 перечня к приложению) и Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункты 9 перечня к приложению).

3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункты 7, 8 перечня к приложению) и Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункты 9, 10 перечня к приложению).

3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права (золотой акции)

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Российская Федерация, субъекты Российской Федерации или муниципальные образования в уставном капитале эмитента не участвуют, специальное право («золотая акция») не предусмотрено.

3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что у эмитента отсутствуют акции, допущенные к организованным торгам.

3.5. Крупные сделки эмитента

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что у эмитента отсутствуют акции, допущенные к организованным торгам.

Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах

4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Информация не раскрывается в соответствии с абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (пункт 6 перечня к приложению) и абзацем 2 пункта 1 Постановления Правительства Российской Федерации от 28.09.2023 № 1587 «Об особенностях раскрытия инсайдерской информации, подлежащей раскрытию в соответствии с требованиями Федерального закона «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (пункт 8 перечня к приложению).

4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2.1. Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2.2. Описание политики эмитента по управлению денежными средствами, полученными от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2.3. Отчет об использовании денежных средств, полученных от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигаций, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигаций, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигаций, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации".

4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

В обращении находятся облигации, в отношении которых зарегистрирован проспект или публично размещенных (размещенных путем открытой подписки), в отношении которых предоставлено обеспечение.

Полное и сокращенное (при наличии) фирменные наименования (для коммерческих организаций) или наименование (для некоммерческих организаций), место нахождения, идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) (при наличии), основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии) или фамилия, имя, отчество (последнее при наличии) лица, предоставившего обеспечение по размещенным облигациям эмитента с обеспечением, либо указание на то, что таким лицом является эмитент	Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Группа компаний «Иннотех» Сокращенное фирменное наименование: ООО «ГК «Иннотех» Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва ИНН: 9703073496 ; ОГРН: 1227700086460
Регистрационный номер выпуска (выпусков) облигаций с обеспечением и дата его (их) регистрации (идентификационный номер выпуска (выпусков) облигаций с обеспечением и дата его (их) присвоения в случае, если выпуск (выпуски) облигаций с обеспечением не подлежал (не подлежали) государственной регистрации)	4B02-01-00111-L-001P от 28.09.2023

Вид предоставленного обеспечения (залог, поручительство, независимая гарантия, государственная или муниципальная гарантия) по облигациям эмитента	Поручительство
Размер (сумма) предоставленного обеспечения по облигациям эмитента	Суммарная величина номинальной стоимости размещенных биржевых облигаций (2 000 000 тыс. руб.) и совокупного купонного дохода по ним (15,50% годовых)
Обязательства из облигаций эмитента, исполнение которых обеспечивается предоставленным обеспечением	Обязательства по выплате номинальной стоимости биржевых облигаций (основной суммы долга) и выплате причитающихся процентов (купонного дохода)
Адрес страницы в сети Интернет, на которой раскрывается информация о лице, предоставившем обеспечение по облигациям эмитента (при ее наличии)	Лицо, предоставившее обеспечение по облигациям, не раскрывает информацию в сети Интернет.
Иные сведения о лице, предоставившем обеспечение по облигациям эмитента, а также о предоставленном им обеспечении, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	Отсутствуют

В случае регистрации проспекта или публичного размещения (размещения путем открытой подписки) облигаций, исполнение обязательств по которым обеспечивается независимой гарантией или поручительством третьего лица (лиц), если такое лицо не раскрывает информацию в форме отчета эмитента, сообщений о существенных фактах, консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), в том числе в силу отсутствия добровольно принятого на себя обязательства по раскрытию указанной информации, по каждому такому лицу, предоставившему соответствующее обеспечение, в приложении к отчету эмитента дополнительно раскрываются сведения в объеме, предусмотренном частью II настоящего приложения (за исключением случая, когда гарант (поручитель) по облигациям эмитента, составляющего консолидированную финансовую отчетность, входит в его группу): **Поручитель по облигациям эмитента, составляющего консолидированную финансовую отчетность, входит в его группу.**

В случае если третье лицо, предоставившее независимую гарантию или поручительство по облигациям эмитента с обеспечением, добровольно принимает на себя обязательство по раскрытию информации в форме отчета эмитента, сообщений о существенных фактах, консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), информация об этом должна быть указана в настоящем пункте:

Общество с ограниченной ответственностью «Группа компаний «Иннотех» не обязано осуществлять раскрытие информации о его финансово-хозяйственной деятельности, в том числе в форме отчета эмитента и сообщений о существенных фактах. У Поручителя отсутствует обязанность составлять консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность) по Международным стандартам финансовой отчетности в соответствии с действующим законодательством.

4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что эмитент не размещал облигации с ипотечным покрытием.

4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с заложенным обеспечением денежными требованиями

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что эмитент не выпускал облигации с заложенным обеспечением денежными требованиями.

4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что у эмитента отсутствуют акции, допущенные к организованным торгам.

4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

4.5.1. Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента

В связи с отсутствием в обращении именных ценных бумаг эмитента, ведение реестра не осуществляется.

4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента

В случае если в обращении находятся ценные бумаги эмитента с централизованным учетом прав, указывается на это обстоятельство, а также указываются следующие сведения о каждом из депозитариев, осуществляющих централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента:

В обращении находятся Биржевые облигации с централизованным учетом прав.

Полное фирменное наименование: **Небанковская кредитная организация акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий»**

Сокращенное фирменное наименование: **НКО АО НРД**

Место нахождения: **Российская Федерация, город Москва**

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): **7702165310**

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): **1027739132563**

Данные о лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление депозитарной деятельности:

- Номер: **045-12042-000100**
- Дата выдачи: **19.02.2009**
- Срок действия: **Бессрочная**
- Наименование органа, выдавшего лицензию: **ФСФР России**

4.6. Информация об аудиторе эмитента

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Указывается информация в отношении аудитора (аудиторской организации, индивидуального аудитора) эмитента, который проводил проверку промежуточной отчетности эмитента,

раскрытой эмитентом в отчетном периоде, и (или) который проводил (будет проводить) проверку (обязательный аудит) годовой отчетности эмитента за текущий и последний завершённый отчетный год.

1. Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Центр аудиторских технологий и решений – аудиторские услуги»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «ЦАТР-аудиторские услуги»**

Место нахождения: **115035, г. Москва, Садовническая наб., д. 77, стр.1**

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): **7709383532**

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): **1027739707203**

Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершённых отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента: **2021, 2022, 2023 гг.**

Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность; консолидированная финансовая отчетность или финансовая отчетность):

Консолидированная финансовая отчетность эмитента, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО)⁶.

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершённых отчетных лет и текущего года аудитором:

Сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг в течение последних трех завершённых отчетных лет и текущего года аудитором не оказывалось, не планируется их оказывать.

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы:

Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, нет

Меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора:

Поскольку факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора от эмитента по состоянию на отчетную дату, отсутствуют, сведения о предпринятых эмитентом и аудитором мерах для снижения влияния указанных факторов в настоящем пункте не приводятся.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитором за последний завершённый отчетный год, с отдельным указанием размера вознаграждения, выплаченного за

⁶ Годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за 2023 год, составленная в соответствии с МСФО, с аудиторским заключением не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года (см. п. 5.1 отчета эмитента).

аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитор за 2023 год, составил 29 500 000 (Двадцать девять миллионов пятьсот тысяч) руб., без НДС.

За последний завершённый отчетный год вознаграждение аудиторской организации за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг не выплачивалось, т.к. услуги не оказывались.

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Отсроченных и просроченных платежей за оказанные услуги аудитором нет.

В отношении аудитора эмитента, который проводил проверку консолидированной финансовой отчетности эмитента, дополнительно раскрывается фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитор за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершённый отчетный год и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Фактический размер вознаграждения, выплаченный аудитор эмитентом указан выше. Указанный аудитор не оказывал услуг по аудиту (проверке) за последний завершённый отчетный год подконтрольным эмитенту организациям, имеющим для него существенное значение. Сопутствующие аудиту и прочие, связанные с аудиторской деятельностью услуги, не оказывались.

Описывается порядок выбора аудитора эмитента:

процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия:

Выбор аудитора осуществляется на основании Положения «О некоммерческих закупках ООО «Т1», утвержденного Общим собранием участников 26 мая 2023 года.

Положением «О некоммерческих закупках ООО «Т1» определяются следующие критерии проведения некоммерческих закупок:

- ***Принцип открытости;***
- ***Принцип прозрачности;***
- ***Целевое расходование денежных средств;***
- ***Учет опыта и квалификации участников закупки.***

Условия закупочной процедуры формируются и выносятся на закупочную комиссию. Закупочная комиссия согласовывает все условия, требования к участникам и критерии выбора победителя. По итогам согласования всех условий, критериев и требований, на электронной торговой площадке (ЭТП) объявляется закупочная процедура. Закупочная процедура проводится открытым или закрытым способом на ЭТП с целью состязательности, открытости и прозрачности.

Условием выбора контрагента могут являться:

- ***Сопоставимая с объемом закупки выручка участника за год, согласно строке № 2110 формы 2 бухгалтерского баланса за последний отчетный период (год);***
- ***Отсутствие поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в реестре недобросовестных подрядных организаций;***

- Участник должен быть зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя в установленном законодательством РФ порядке;
- Участник не должен быть включен в перечень недобросовестных налогоплательщиков;
- Ценовые критерии;
- Неценовые критерии (опыт оказания услуг, сроки оказания услуг, условия оплаты и т.п.).

процедура выдвижения кандидатуры аудитора для утверждения общим собранием акционеров (участников) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитент:

На основании проведенной закупочной процедуры и протокола выбора победителя Генеральный директор выносит кандидатуру аудитора на утверждение Общим собранием участников.

В соответствии с пп. 19.1.23. п. 19.1. Устава назначение аудиторской проверки в отношении Общества, утверждение аудитора и установление размера оплаты его услуг, а также иных условий договора, заключаемого с аудитором общества, отнесено к компетенции Общего собрания участников эмитента.

2. Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Центр аудита и консалтинга «Партнер»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «ЦАК «Партнер»**

Место нахождения: **Кемеровская область – Кузбасс, г.о. Кемеровский, г. Кемерово, пр-кт Советский, зд. 63А, 4-й этаж, помещ. 1**

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): **4205132492**

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): **1074205012804**

Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента: **2021, 2022, 2023 гг.**

Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность; консолидированная финансовая отчетность или финансовая отчетность):

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ).

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором:

Сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором не оказывалось.

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы:

Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов

контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, нет

Меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора:

Поскольку факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора от эмитента по состоянию на отчетную дату, отсутствуют, сведения о предпринятых эмитентом и аудитором мерах для снижения влияния указанных факторов в настоящем пункте не приводятся.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитору за последний заверченный отчетный год, с отдельным указанием размера вознаграждения, выплаченного за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Размер вознаграждения аудиторской организации за 2023 год составил 250 000 (Двести пятьдесят тысяч) руб.

За последний заверченный отчетный год вознаграждение аудиторской организации за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг не выплачивалось, т.к. услуги не оказывались.

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Отсроченных и просроченных платежей за оказанные услуги аудитором нет.

Описывается порядок выбора аудитора эмитента:

процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия:

Выбор аудитора осуществляется на основании Положения «О некоммерческих закупках ООО «Т1», утвержденного Общим собранием участников 26 мая 2023 года.

Положением «О некоммерческих закупках ООО «Т1» определяются следующие критерии проведения некоммерческих закупок:

- **Принцип открытости;**
- **Принцип прозрачности;**
- **Целевое расходование денежных средств;**
- **Учет опыта и квалификации участников закупки.**

Условия закупочной процедуры формируются и выносятся на закупочную комиссию. Закупочная комиссия согласовывает все условия, требования к участникам и критерии выбора победителя. По итогам согласования всех условий, критериев и требований, на ЭТП объявляется закупочная процедура. Закупочная процедура проводится открытым или закрытым способом на ЭТП с целью состязательности, открытости и прозрачности.

Условием выбора контрагента могут являться:

- **Сопоставимая с объемом закупки выручка участника за год, согласно строке № 2110 формы 2 бухгалтерского баланса за последний отчетный период (год);**
- **Отсутствие поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в реестре недобросовестных подрядных организаций;**

- Участник должен быть зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя в установленном законодательством РФ порядке;
- Участник не должен быть включен в перечень недобросовестных налогоплательщиков;
- Ценовые критерии;
- Неценовые критерии (опыт оказания услуг, сроки оказания услуг, условия оплаты и т.п.).

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора для утверждения общим собранием акционеров (участников) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента:

На основании проведенной закупочной процедуры и протокола выбора победителя Генеральный директор выносит кандидатуру аудитора на утверждение Общим собранием участников.

В соответствии с пп. 19.1.23. п. 19.1. Устава назначение аудиторской проверки в отношении Общества, утверждение аудитора и установление размера оплаты его услуг, а также иных условий договора, заключаемого с аудитором общества, отнесено к компетенции Общего собрания участников эмитента.

Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента

5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента

Годовая консолидированная финансовая отчетность не раскрывалась согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 1102 от 04.07.2023. Вместо нее была раскрыта обобщенная годовая консолидированная финансовая отчетность ООО «Т1» и его дочерних организаций за год, закончившийся 31 декабря 2023 года на интернет-странице информационного агентства, аккредитованного Банком России на раскрытие информации: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38924&type=4>.

5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2023 год, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ), с аудиторским заключением раскрыта на интернет-странице информационного агентства, аккредитованного Банком России на раскрытие информации: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38924&type=3>.