# **Dienstverleningsdocument** Hypotheekvraag

In dit document staat wat wij voor u kunnen doen. En hoeveel dat kost. Andere financiële dienstverleners hebben ook zo'n document. Zo kunt u ons vergelijken met anderen. En kunt u ook onze kosten vergelijken. SNS

Croeselaan 1 3521BJ Utrecht 030-6333000

Let op! In dit document beschrijven we wat we normaal gesproken doen en wat de gemiddelde prijs is van deze diensten. Deze informatie is dus niet specifiek afgestemd op uw persoonlijke situatie. Maak daarom altijd goede afspraken met uw financiële dienstverlener.

### U heeft een hypotheekvraag

Wilt u een lening voor uw woning? Bijvoorbeeld omdat u een woning wilt kopen en daarvoor een lening nodig heeft, of omdat u nadenkt over een nieuwe lening omdat de rentevastperiode van uw lening, is afgelopen. Dan kunt u in dit document lezen wat wij voor u kunnen doen. En hoeveel onze dienstverlening kost. In deze situaties heeft u een hypotheek vraag en moet u over een aantal dingen nadenken. Bijvoorbeeld over:

- · De hoogte van het bedrag dat u wilt lenen.
- Voor uw lening betaalt u iedere maand. De rente is niet bij iedere bank en verzekeraar hetzelfde.
- Ook moet u de lening terugbetalen. Dat kan op verschillende manieren. Ook daar moet u goed over nadenken.
- · Soms is het verstandig om een verzekering te nemen bij uw lening.

In dit document kunt u lezen of wij u bij het beantwoorden van deze vragen kunnen helpen, hoe we dat doen en welke kosten daar ongeveer tegenover staan.

# Samenvatting: wat kunnen wij voor u doen?

Wij zijn een financiële dienstverlener en hieronder staat wat wij voor u kunnen doen. Wat financiële dienstverleners voor u kunnen doen kan verdeeld worden in vijf verschillende soorten activiteiten. Niet iedere financiële dienstverlener doet ze alle vijf. Wij doen de donkergekleurde activiteiten. De lichtgekleurde doen we niet.

### De hypotheek

Wij kunnen u adviseren over onze eigen hypotheken en over de hypotheken van andere aanbieders. Wij kunnen ervoor zorgen dat u het contract

Onderzoek Hoe is uw persoonliike situatie?

**Advies** Welke financiële oplossing past bij u en uw situatie?

Zoeken Welke aanbieder heeft de financiële Dan kunnen wij oplossing die bij u ervoor zorgen dat

4 Contract Heeft u gekozen? u de contracten krijgt.

**Onderhoud** U heeft het contract. Daarna houden wij in de gaten of het goed gaat.

### Verzekeringen bij de hypotheek

Wij kunnen u adviseren over verzekeringen van andere aanbieders. Wij kunnen ervoor zorgen dat u het contract krijgt.

**Onderzoek** persoonlijke situatie?

2 Advies Welke financiële oplossing past bij u en uw situatie?

Zoeken Welke aanbieder heeft de financiële Dan kunnen wij oplossing die bij u ervoor zorgen dat past?

Contract Heeft u gekozen? u de contracten krijgt.

Onderhoud U heeft het contract. Daarna houden wij in de gaten of het goed gaat.

### Gemiddelde kosten

Advies	Gericht op afsluiten	Combinatie
€ 1950	€ 450	€ 2400

## Toelichting: Wat kunnen wij voor u doen?

Onderzoek
Hoe is uw
persoonlijke
situatie?

We beginnen met uw persoonlijke situatie. Want pas als we uw persoonlijke situatie goed kennen, kunnen we u een goed financieel advies geven. Samen met u beantwoorden we bijvoorbeeld de volgende vragen:

- Wat weet u al over mogelijke financiële oplossingen? En heeft u hier ervaring mee?
- · Wat wilt u en wat kunt u betalen?
- · Hoeveel zekerheid wilt u? En hoeveel risico kunt u en wilt u nemen?

Tijdens de oriëntatie zorgen we dat we een goed beeld krijgen van uw huidige situatie en uw wensen. Een oriëntatiegesprek is gratis en verplicht u tot niets. Als u besluit om ons te vragen om een hypotheekadvies, dan leggen we dit vast in een opdracht tot dienstverlening hypotheekadvies.

Advies
Welke financiële
oplossing past bij u
en uw situatie?

Nadat we uw persoonlijke situatie en wensen in beeld hebben gebracht en een beeld hebben van u als klant, analyseren we dit klantbeeld. U krijgt een financiële oplossing die aansluit bij uw situatie en wensen.

De adviseur bekijkt uw totale financiële situatie en maakt een inschatting van uw situatie later. Hij zoekt uit welke hypotheek het beste bij u past en de beste voorwaarden en rente heeft. Dit leest u terug in een persoonlijk adviesrapport. De adviseur licht het adviesrapport persoonlijk toe.

3 Zoeken
Welke aanbieder
heeft de financiële
oplossing die bij u
past?

### De hypotheek

Nadat we hebben bekeken welke financiële oplossing het beste aansluit bij uw situatie en wensen, gaan we op zoek naar een passend product. Om een geschikt aanbod te vinden, vergelijken we een beperkt aantal hypotheken met elkaar. We bekijken welke hypotheken passen bij u en uw situatie. Wij werken bij voorkeur met een aantal aanbieders samen.

Geen vergelijking van producten Vergelijking van beperkt aantal producten

Vergelijking van groot aantal producten

Wij adviseren onze eigen hypotheken en hypotheken van andere aanbieders.

# Dit biedt deze dienstverlener

Dit biedt deze dienstverlener niet

### Verzekeringen bij de hypotheek

Nadat we hebben bekeken welke financiële oplossing het beste aansluit bij uw situatie en wensen, gaan we op zoek naar een passend product. Om een geschikt aanbod te vinden, vergelijken we een beperkt aantal verzekeringen met elkaar. We bekijken welke verzekeringen passen bij u en uw situatie. Wij werken bij voorkeur met een aantal aanbieders samen.

Geen vergelijking van producten

Vergelijking van beperkt aantal producten Vergelijking van groot aantal producten

Wij adviseren alleen verzekeringen van andere aanbieders.

### Toelichting: Wat kunnen wij voor u doen?



# Contract Heeft u gekozen? Dan kunnen wij ervoor zorgen dat u de contracten

Nadat wij u advies hebben gegeven, neemt u een beslissing. Als u dat wilt kunnen wij ervoor zorgen dat u de contracten krijgt.

Als u een hypotheek heeft gekozen, vraagt de adviseur de hypotheek voor u aan. Daarvoor ondertekent u apart een opdracht tot dienstverlening. De offerte en de aanvraag voor een eventuele verzekering bespreken we graag persoonlijk met u. Zo weet u wat u koopt. Als alles naar wens is, sluiten we de hypotheek en de eventuele verzekering(en) voor u af.



krijgt

Onderhoud
U heeft een
contract. Daarna
houden wij in de
gaten of het goed
gaat

Het contract loopt vaak lang door. Nadat u het contract heeft getekend, kan uw persoonlijke situatie veranderen.

Mogelijk past het product in de toekomst niet meer bij uw persoonlijke situatie. Het is belangrijk dat u weet dat u
tijdens de looptijd van het contract recht hebt op informatie over onder andere belangrijke wijzigingen in het product.

#### Let op!

Wat financiële dienstverleners voor u kunnen doen nadat u het contract heeft, kan heel erg verschillen. Spreek daarom goed af wat hij doet en wat hij niet doet. En hoeveel dat kost.

Wij kunnen, naast de wettelijke verplichtingen die wij al hebben, onderhoudsactiviteiten voor u verrichten nadat het contract is afgesloten. Bespreek met ons wat wij voor u kunnen doen.

De kosten worden apart in rekening gebracht via een vast tarief of een uurtarief.

# **Dienstverleningsdocument** Hypotheekvraag

# Kosten: Hoeveel betaalt u?

Kosten voor de dienstverlening

	Gemiddelde kosten	Advies voor 1e hypotheek	Advies voor volgende hypotheek	Zonder advies
Advieskosten	€ 1950	€ 1550	€ 1950	n.v.t.
Kosten gericht op afsluiten product	€ 450	€ 450	€ 450	€ 650
Combinatie	€ 2400	€ 2000	€ 2400	€ 650

De kosten worden apart in rekening gebracht via een vast tarief.

Bij sprake van zakelijke inkomen geldt een opslag van €400, bij scheiding een opslag van €300. Voor een risicoverzekering betaalt u per soort verzekering €250 afsluitkosten.U kunt bij ons ook online een hypotheek afsluiten. U krijgt dan geen advies en de activiteiten 1 tot en met 5 van dit document gelden niet. Meer weten over onze hypotheken met en zonder advies? Kijk op snsbank.nl/hypotheken.

Afhankelijk van de diensten die u kiest kunnen de kosten die in rekening gebracht worden verschillen.

Dit document kunt u gebruiken bij het maken van concrete afspraken over de dienstverlening.