**Questionário**

* Me fala como é o modelo de venda da empresa? Da compra do tecido até a venda.
* Quantos são os clientes mensais?
* Dos clientes, qual o perfil deles?
* Quantos funcionários existem diretamente na empresa? E de modo indireto?
* Qual a % de faturamento da empresa, do B2B e B2C?
* Qual o pensamento em relação ao crescimento da empresa, pelo MRR, ARR e lucro?
* No modo B2B, nos explique como é feito esse modo, desde a distribuição até a venda da camisa? Com isso, nos fale os números de representantes.
* Você sabe me falar o diferencial que vocês tem em relação as outras empresas?
* Como vocês lançam os dados no Bling?
* Usam algum outro sistema/planilha?
* Vocês usam/já usaram os dados pra tomadas de decisões?
* Em relação aos dados que vocês têm, vocês fazem alguma análise deles?
* Quais informações são consideradas críticas para o negócio e precisam ser gerenciadas de forma eficiente?
* Como são realizadas as operações de vendas, compras, estoque e logística na empresa, e como esses processos se integram ao sistema Bling?
* Quais funcionalidades/dados são consideradas essenciais?
* A empresa tem algum problema específico relacionado à integração do sistema Bling com outros sistemas?
* Como são realizados os relatórios e análises atualmente? A empresa tem KPIs?
* A empresa possui alguma estratégia específica em relação à expansão do negócio, lançamento de novos produtos ou segmentação de mercado?
* Quem da empresa tem contato com os dados, quem pode alterar os dados?