## Carina - Carina Canvas

#### **PROBLEM**

- 1. orang terlalu sibuk dan malas untuk datang ke tempat catering untuk memesan makanan
- 2. kurangnya informasi tentang tempat catering
- 3. bingung menentukan menu makanan
- 4. Keinginan untuk melebarkan pasar cateringnya tidak hanya pada area tersebut saja.
- 5. Tidak ada media atau marketplace yang khusus untuk usaha catering

### EXISTING ALTERNATIVES

#### **SOLUTION**

- 1.menyajikan aplikasi pemesanan online sehingga pembeli tidak harus datang ke tempat catering
- 2. memberikan informasi tentang berbagai jenis tempat catering
- 3. Memberikan banyak kategori menu makanan catering
- 4. Menyediakan marketplace untuk berjualan catering maupun snack
- 5. Menyediakan fitur ads/pengiklanan yang dapat memudahkan para pengusaha catering dalam memasarkan cateringnya.

### **KEY METRICS**

- 1. Mencari Ide
- 2. Validasi
- 3. Membuat Design
- 4. Membuat Aplikasi

# UNIQUE VALUE PROPOSITION

- 1. Menyediakan berbagai menu catering yang dapat menjadi rekomendasi bagi para pembeli
- 2. Menyediakan sistem filtering menu berdasarkan budget, jumlah porsi, dan jenis makanan yang diinginkan
- 3. Menyediakan sistem ads yang memudahkan penjual untuk promosi cateringnya

# HIGH-LEVEL CONCEPT

#### UNFAIR ADVANTAGE

Merekomendasikan
Catering yang paling sesuai

# **CUSTOMER SEGMENTS**

- 1. Pegawai Kantor
- 2. Pegiat Organisasi
- 3. Penyelenggara Seminar, Lomba, dan semacamnya
- 4. Perorangan
- 5. Penjual / Toko Catering

**EARLY ADOPTERS** 

## **CHANNELS**

- 1. Instagram
- 2. website
- 3. facebook

## **COST STRUCTURE**

- 1. Hosting API
- 2. SDM

# **REVENUE STREAMS**

1. Fitur paid/ads yang membuat penjual berlangganan agar catering yang di jual sering muncul