





Task 5

Task 5





Table of Content

- 1 SOAL 1
- 2 SOAL 2
- 3 SOAL 3
- 4 SOAL 4
- 5 SOAL 5



Hints

Gunakan dataset yang tersedia pada Sumber Daya untuk menjawab soal - soal yang ada di Question List Template ini



A. Tugas

Tentukan masing-masing primary key pada 4 dataset penjualan

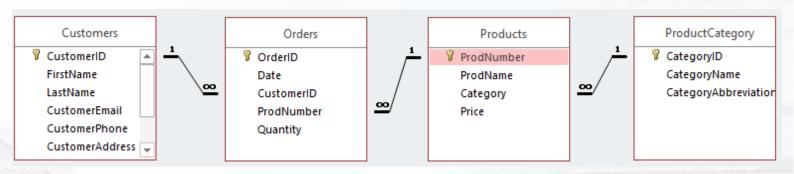
- 1. Primary key tabel Customer:
- 2. Primary key tabel Products:
- 3. Primary key tabel Orders:
- 4. Primary key tabel ProductCategory:

B. Jawaban

- 1. CustomerID
- 2. ProdNumber
- 3. OrderID
- 4. CategoryID



A. Tugas Tentukan relationship dari ke-4 table tersebut



B. Jawaban One to Many



A. Tugas

Sebagai BI Analyst PT Sejahtera Bersama, buatlah 1 table master di Ms. Access dari 4 dataset yang ada untuk keperluan analisis dan monitoring. Cantumkan juga query Ms. Accessnya dalam bentuk txt yang sudah diupload ke dalam google drive Anda dengan akses 'anyone can view'. File txt diberi nama dengan [Soal 3 - Nama Lengkap]. Link jawaban disematkan di dalam Question List Template

B. Jawaban

https://drive.google.com/file/d/11tkOQFUdYKNWBCgdq F-1xXwohZycGZBo/view?usp=share_link



A. Tugas

Export tabel transaksi detail yang sudah dibuat di Ms. Access dan buatlah visualisasi dashboard dengan table master yang baru saja dibuat untuk keperluan monitoring dalam bentuk ms. Excel yang sudah diupload ke dalam google drive dengan akses 'anyone can view'. Gabungkan file txt dan ms. excel dalam satu **folder google drive yang diberi nama dengan format** [Soal 4 - Nama Lengkap]. Link folder google drive yang berisi file Ms. Excel dan file txt disematkan di dalam Question List Template berikut

B. Jawaban:

Google Drive Folder Link:

https://drive.google.com/drive/folders/1e-M4c9XJztDfs_Aae1_IEC1Y89yWjoVi?usp=share_link



A. Tugas

Sebagai BI analyst PT Sejahtera Bersama, apa yang bisa anda usulkan untuk mempertahankan penjualan ataupun menaikkan penjualan dengan tabel transaksi detail yang sudah ada?

B. Jawaban

- Menjalin hubungan baik dengan pelanggan seperti mendengar keluhan mereka. Sebab hal tersebut dapat mempertahankan loyalitas pelanggan.
- 2. Memberikan diskon pada pelanggan yang berada di state yang paling sering membeli produk yang dijual.
- Melakukan cross selling pada produk yang memiliki kategori yang hampir serupa. Seperti produk dengan kategori drones dan drone kits, atau produk dengan kategori robots dan robot kits.

