

# **vantyx.ai**

**Il primo sistema operativo AI-Native per le aziende**

# Il problema: entropia operativa

Troppo tempo sprecato in micro-management e applicativi inefficienti e inefficaci

*Tutte le imprese sono soffocate da burocrazia e software frammentati.  
Gli strumenti esistenti sono rigidi, complessi e costosi.*

Le aziende oggi sono **sommerse da software scollegati**:

- ERP, CRM, order entry, CPQ, MRP, time-sheet, etc...
- Dati dispersi e **spesso non affidabili**
- I dati nascono male: **la BI diventa un'illusione**

**Serve ripensare l'origine e il flusso di dati e informazioni aziendali**

# La soluzione

La tecnologia deve servire le persone, non il contrario

*Il cuore del sistema operativo AI Native di Vantyx ha la capacità di raccogliere e governare tutti i dati aziendali in modo completamente automatico e senza stravolgere l'ecosistema esistente.*

***L'interazione avviene tramite un'unica interfaccia conversazionale multimodale.***

***- Parli e scrivi, come con un collega -***

# UX a zero frizione

Non serve formazione, manuali o training

*Con Vantyx non impari a utilizzare l'ennesimo applicativo aziendale.*

*Lo usi da subito.*

*Lavori dove già sei.*

*Puoi parlare con Vantyx direttamente da whatsapp, teams, slack, webapp*

***“Zero frizione” significa poter ottenere ciò che ti serve senza dover imparare nulla di nuovo, semplicemente chiedendo e ricevendo subito il risultato.***

# Brevetto DNA

La svolta concettuale = salvare il significato di dati e informazioni, insieme

*Il mondo digitale non salva il senso delle cose. Salva solo ciò che può riprodurre. E lo dimentica quasi subito.*

Il formato .dna è il primo ecosistema semantico pensato per archiviare il significato, il contesto e l'intenzione dietro ogni evento umano o macchina-centrico: una struttura compatta e rigenerabile che trasforma esperienze in conoscenza attiva.

Il .dna è la base per costruire agenti intelligenti, archivi cognitivi e memorie condivise tra persone e sistemi.

**.dna non richiede nuovi strumenti né nuove abitudini.**

**Nasce da ciò che già fai: una mail, una riunione, un documento.**

**Non devi imparare nulla di nuovo.**

**Il futuro della memoria inizia qui.**

# Concretamente:

## Dalla complessità operativa all'efficienza quotidiana

Vantyx semplifica attività operative, manageriali e decisionali

*Ogni funzione aziendale può essere digitalizzata, automatizzata e orchestrata tramite AI.  
Il risultato: meno clic, più valore.*

### Esempi d'uso:

- **Report:** “mostrami i clienti più profittevoli del trimestre”
- **Ordini:** “inserisci ordine Rossi Srl da € 5.000 relativo al prodotto XY
- **Documenti:** “prepara un'offerta commerciale per il prodotto Z alle condizioni A,B,C

# Architettura: un ecosistema evolutivo e componibile

Dal dato all'azione, tutto orchestrato da un'unica AI

*Vantyx si basa su un VectorDataHub centrale e una rete di moduli AI-first che comunicano fra loro in tempo reale, con interfacce vocali, testuali e API.*

**VectorDataHub:** raccoglie e qualifica i dati

**Moduli integrati:** attivabili in base alle esigenze

**Interfacce liquide:** voce, testo, mobile

**Output:** task automatizzati, insight, report

# Ogni esigenza, un modulo.

Una libreria di componenti intelligenti, integrabili e scalabili

*Ogni modulo nasce da un'esigenza reale vissuta in progetti concreti, ed è progettato per essere riutilizzato e aggiornato.*

**Amministrazione:** Contabilità, Tesoreria, Fatturazione, PEC

**HR:** Presenze, Ferie, Note Spese, Timesheet

**Vendite:** CRM, CPQ, Order Entry

**Produzione:** MRP, MES, PLM, WMS

**Supporto:** Customer Care, Contratti, QMS, DMS

**BI:** Report dinamici, Alert AI, Previsioni



# Modello di Business

Ogni modulo è un asset che finanzia la piattaforma

*Vantyx adotta un modello SaaS + RaaS, dove ogni progetto cliente genera asset riutilizzabili e accelera la crescita della piattaforma*

## **Formula:**

- Setup fee + SaaS annuale
- Fee per personalizzazioni
- RaaS: consumo effettivo risorse conteggiato ad azioni/conversazioni

## **Benefici:**

- Cashflow immediato da progetti
- Codice modulare → costi marginali in calo - Roadmap finanziata dal mercato

# Mercato: enorme e ancora frammentato

Software gestionali per PMI: la prossima grande rivoluzione

*Le PMI sono il motore economico più trascurato nel software.  
Vantyx colma il gap con una soluzione leggera, potente e flessibile.*

## **Dati chiave:**

Mercato ERP: 148 mld \$ globali | 70 mld € EU | 6 mld € Italia

Target: 10–250 dipendenti

Crescita: +9–10% annua | +30–40% full cloud

**Competitor:** SAP, Oracle, MS Dynamics (rigidi, costosi, enterprise- only)

# Vantaggio competitivo

Un sistema che si rafforza col tempo. Ogni progetto migliora la piattaforma

*Ogni modulo sviluppato con un cliente diventa patrimonio condiviso e riutilizzabile.*

*Più progetti → meno costi → più efficienza*

Ogni commessa accelera la roadmap

Codice progettato per essere componibile e scalabile

Crescita capital-efficient, senza debito tecnico

Portafoglio asset in continua espansione

# Founding Customer Club

Co-creazione strutturata, non sviluppo su misura

*I primi clienti partecipano allo sviluppo dei moduli, con vantaggi economici e operativi, senza rinunciare alla standardizzazione del prodotto.*

## **Formula:**

- Contratto SaaS 3–5 anni scontato
- Fee upfront come CAPEX per sviluppo prioritario
- IP moduli resta di Vantyx
- Label: "sviluppato insieme", non "custom"

## **Vantaggi:**

- Finanziamento rapido
- Roadmap validata
- Codice standard
- Upsell naturale

# Go-To-Market: low friction, crescita organica

Entriamo con un modulo. Restiamo con una suite.

*Si parte da un problema concreto e urgente. Il cliente risolve, si fida, e attiva altri moduli.  
La suite cresce con lui, non sopra di lui.*

Ingresso con moduli verticali ad alto valore

Espansione progressiva → fidelizzazione

Customer Lifetime Value in crescita

Costi di acquisizione contenuti

# Modello sostenibile: costruito per crescere in equilibrio

Un sistema capital-efficient che scala senza bruciare risorse

*Ogni progetto cliente genera asset. Ogni asset accelera il successivo.  
La piattaforma si finanzia da sola, riducendo debito e rischi.*

- Marginalità migliorata a ogni modulo
- Tempo di delivery ridotto
- Break-even accelerato
- Nessun capitale passivo necessario

# Exit strategy

Due vie d'uscita. Una sola direzione: generare valore scalabile.

*Una piattaforma pensata per diventare un asset di mercato*

## **Opzioni:**

Acquisizione da parte di big tech o software house

IPO come piattaforma profittevole e scalabile

## **Motivazioni:**

- Modularità AI-first
- Codice riutilizzabile
- Roadmap tracciabile
- Business resiliente (prodotto + servizi)

# Perché investire

Una scommessa concreta su un mercato enorme

*Non serve reinventare l'ERP. Serve riscriverlo per il mondo post-AI.*

Mercato in forte espansione

Modello capital-efficient → break-even rapido

Riutilizzo progressivo dei moduli

Exit multipla possibile



# Round Pre-seed

Timing: chiusura raccolta entro ottobre 2025

*Obiettivo raccolta € 500.000*

*Valutazione post-money: €5.000.000 -> €50.000 = 1% equity*

## **Obiettivi del round:**

- Committare il team iniziale (14 persone)
- Avviare lo sviluppo della piattaforma
- Accelerare go-to-market e delivery dei primi progetti

# Round Seed

Timing: chiusura raccolta Q1-Q2 2026

*Obiettivo raccolta: €1M – €3M*

*Strumento: SFP (Strumenti Finanziari Partecipativi)*

## **Obiettivi del round:**

- Garantire una valutazione fair per tutte le parti
- Sostenere il go-to-market Italia
- Attivare le prime iniziative di espansione internazionale