



Tu historia

"**¡Estoy harto, renuncio!**" son las últimas palabras que le dirigiste a tu gerente hace tres meses. Con un ahorro de \$50,000, estás listo para embarcarte en una nueva aventura: abrir la empresa de muebles con la que siempre has soñado.

Un mes después, ilograste crear tu empresa, MiOficina Inc.! El siguiente paso es formar un gran equipo. Después de varias entrevistas decides contratar a Sophia como gerente de ventas, a Marc como gerente de compras y a Paul como secretario.



Tú
CEO



Sophia
Gerente de ventas



Marc
Gerente de compras



Paul
Secretario

Paul te ayuda a encontrar una oficina asequible. Ahora es momento de hacer negocios, debes comprar los primeros productos, comercializar tu empresa, vender los productos que compraste y, con suerte, obtener ganancias.

La primera sección del juego, "Comprar y vender", te ayudará a configurar tu empresa B2B: desde comprar nuevos productos, hasta venderlos y entregarlos a los clientes. Una vez establecidos estos procesos, podrás escoger de entre otros 6 escenarios para desarrollar tu estrategia:

- Establecer un **punto de venta** para los clientes.
- Ofrecer **servicios** adicionales.
- **Fabricar** tus propios productos.
- Gestionar tu inventario con **código de barras**.
- **Vender en línea** mediante Comercio electrónico.
- Alquilar propiedades totalmente amuebladas.

¡Buena suerte con tu nueva empresa!





Reglas

El juego tiene 7 juegos empresariales, cada uno cuenta con entre 8 y 10 tarjetas. **Empieza con la sección “Comprar y vender”, y después juega las otras secciones según tu estrategia.** Sigue estos 3 pasos para cada tarjeta:

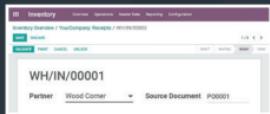
1

Lee el caso empresarial en la tarjeta.
¡Todavía no veas el reverso!



2

Completa el proceso empresarial en www.odoo.com. **No te apures, el objetivo es aprender.**



3

Compara lo que hiciste con la solución en el reverso de la tarjeta.



Tu puntuación

Si encontraste la solución sin ver el reverso, aunque lo hayas hecho diferente, coloca las tarjetas viendo hacia arriba, o colócalas viendo hacia abajo si te faltó algo de la solución. Cuando termines de jugar, cuenta las estrellas ubicadas en la parte inferior de cada cara. Puedes medir tu tasa de éxito con la siguiente tabla:

16+	14-15	12-13	10-11	7-9
5	4	3	2	1

Comprar y vender

Eres el CEO de MiOficina Inc., un minorista de muebles modernos. Para ayudar al crecimiento de tu empresa, decidiste implementar un software de gestión integrado.

Crea la base de datos de tu empresa en www.odoo.com al hacer clic en el botón de “Empieza ahora” y selecciona las aplicaciones necesarias para seguir el flujo empresarial a continuación:

Crear un producto

1

Comprar escritorios grandes

2

Recibir productos

3

Controlar las facturas

4

Vender productos

5

Entregar al cliente

6

Facturar al cliente

7

Registrar el pago

8

Analizar ganancias

9



Comprar y vender

Comprar escritorios grandes

2

Tú



Sophia, quiero comprar **escritorios grandes**, ¿cuál es tu estimado de ventas mensual?

 Sophia • Gerente de ventas

Entre 9 y 12.

Tú



Está bien, **compraré 10** para empezar.



Comprar y vender

Recibir productos

3

Llamada entrante...



Hola, soy un repartidor de Wood Corner.

Llegaré a tu almacén en 5 minutos,
¿puedes abrir un muelle de carga?

Tú



Claro, ve al muelle 3. **Validaré la recepción.**



Comprar y vender

Controlar la factura

4

Paul • Secretario

Hola, **hoy** recibimos la factura del proveedor.

La puse en tu escritorio, ¿puedes **crearla, verificarla y validarla**? No tenemos que pagarla de inmediato, la fecha límite es dentro de 2 meses.



Wood Corner
1164 Cambridge Drive
White Tanks, AZ 85340
Estados Unidos
accounting@wood-corner.com

MiOficina Inc
1725 Slough Avenue
Scranton PA, 18540
Estados Unidos

Factura 2022/0123

Descripción	Cantidad	Precio unitario	Importe
Escrоторio Grande	10.00	\$ 2,200.00	\$ 22,000.00
Subtotal			\$ 2,200.00
Impuestos			\$ 3,520.00
Total			\$ 25,520.00

Utilice la siguiente referencia para su pago:
INV/2021/0123

Términos de pago: **2 meses**



Comprar y vender

Vender productos

5



Brandon • Cliente

Hola, habla **Brandon de Azure Interior.**

Vi unos escritorios de madera muy bonitos en tu catálogo.
¿Me podrías **enviar una cotización de 3 escritorios** al correo **brandon@game.odoo.com**?

Tú



La recibirás por correo de inmediato.



Comprar y vender

Entregar al cliente

6



Roger • Gerente de inventario

Tengo una junta esta mañana.

¿Puedes procesar y **validar las órdenes de entrega** que están listas para enviarse hoy? Asegúrate de que se envíe la de Azure Interior.

TÚ



Claro, lo revisaré en este momento.



Comprar y vender

Facturar al cliente

7



Anita • Contadora

¿Puedes **facturar** las **órdenes** de venta que entregamos?
Me gustaría facturar todo antes de que acabe el mes.

Tú



Enseguida.



Comprar y vender

Registrar el pago

8

Bandeja de entrada (1)



Notificación de pago

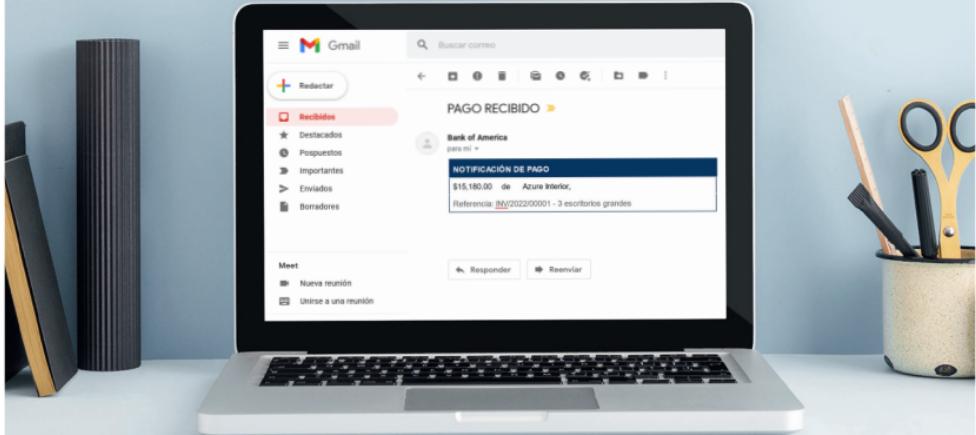
\$15,180.00 de Azure Interior

Referencia: "INV/2021/0001 - 3 escritorios grandes"

Tú



Registremos el pago en la factura.



Comprar y vender

Analizar ganancias

9

Tú



¿Me puedes decir cuál es la ganancia neta de este año? Necesito saberla para la junta de mañana.



Anita • Contadora

Revisaré el **reporte de pérdidas y ganancias**.



Dirigir una Tienda

Con el fin de hacer crecer tu empresa, abrirás una exhibición para tus clientes B2B y una tienda para tus clientes B2C, en las cuales pueden probar y comprar los productos directamente.

Instala la aplicación de Punto de venta.

Importar productos

1

Configurar el control de efectivo

2

Vender 3 lámparas de LED

3

Sacar dinero

4

Vender con una factura

5

Devolver 1 lámpara de LED

6

Controlar el efectivo

7

Analizar las ventas del PdV

8



Punto de venta

Importar productos

1

Tú



Roger, me gustaría vender productos en la exhibición.

¿Podrías darme una lista de los accesorios que podemos vender con facilidad en el lugar?



Roger • Gerente de inventario

Claro, no hay problema, aquí está el documento con la información de todos los accesorios de producto:
www.odoo.com/r/pos-products



Tú



Genial, **importaré el archivo** directamente al sistema.



Para importar archivos usa el menú de **Favoritos**.



Punto de venta

Configurar el control de efectivo

2

Tú



Anita, voy a abrir la tienda, necesito efectivo para el **balance de apertura**. ¿Tenemos disponible?



Anita • Contadora

Claro, te puedo dar \$11,000.

Tú



Perfecto, **abriré una nueva sesión** con esto.

x10

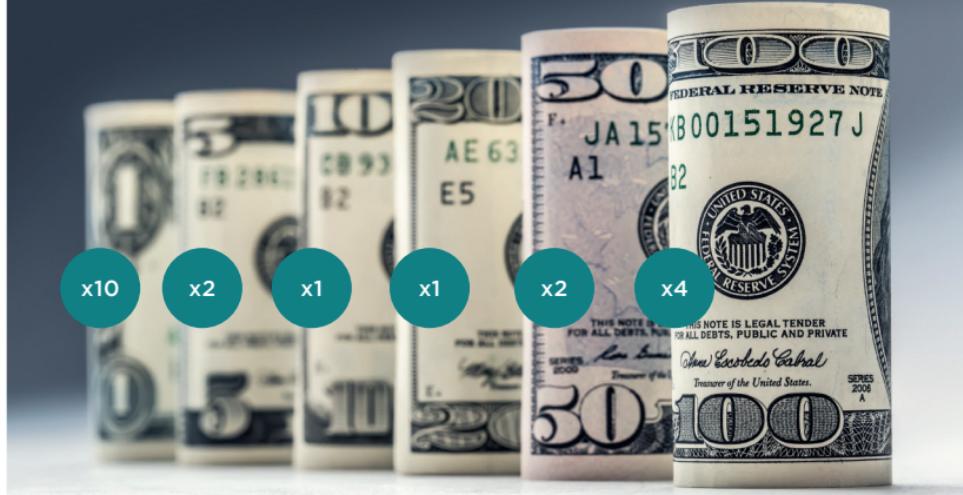
x2

x1

x1

x2

x4



Punto de venta

Vender 3 lámparas de LED

3



Mike • Cliente

Me encantan estas lámparas de LED,
compraré 3 ahora mismo.

Tú



¡Muy bien! Hoy tenemos una oferta especial: recibes un
descuento del 20% al comprar dos artículos idénticos.



Mike • Cliente

¡Perfecto! Pagaré en efectivo.
Aquí tienes, son \$12,100.



Punto de venta

Sacar dinero

4



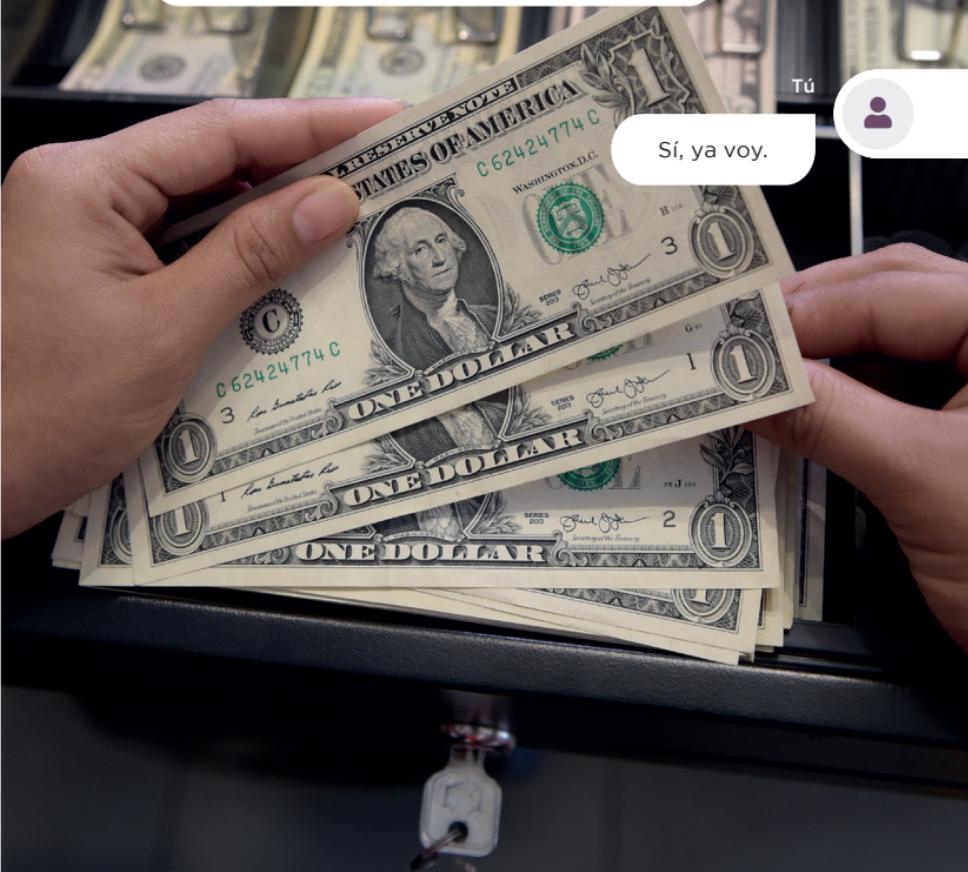
Anita • Contadora

¡Es hora de comer! Acaba de llegar tu sandwich.

El repartidor está aquí y me faltan **\$240** para pagar la orden. ¿Puedes **sacar dinero**?

Tú

Sí, ya voy.



Punto de venta

Vender con una factura

5



Jennie • Cliente

Hola, compraré este **pizarrón**.
¿Me puedes dar una **factura**?

Tú



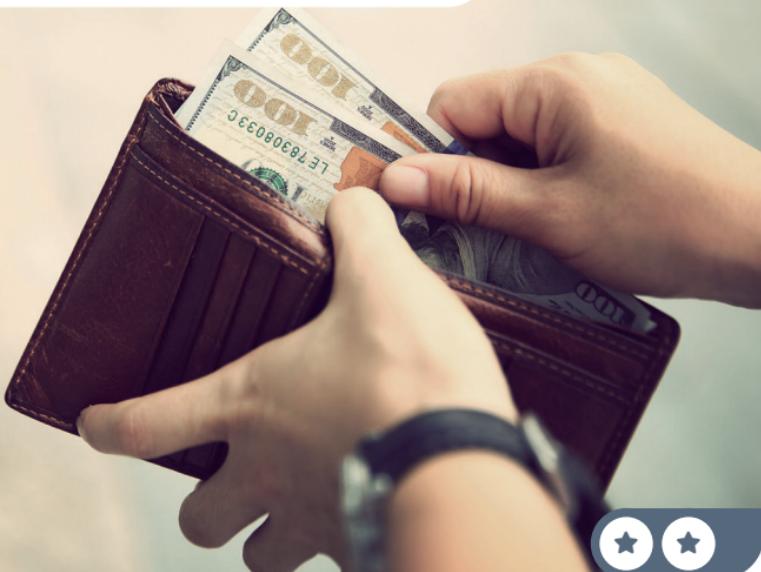
Claro, ¿me puedes proporcionar tu nombre,
dirección y tu número de teléfono?



Jennie • Cliente

Sí, mi nombre es **Jennie Fletcher**, vivo en **3202 Hannah Street, Asheville NC 28801** y mi número de teléfono es **(443) 648-9155**.

Pagaré en efectivo. Aquí tienes \$4,000.



Punto de venta

Devolver 1 lámpara de LED

6



Mike • Cliente

Hola, hoy en la mañana compré 3 lámparas de LED, pero solo necesitaba 2, ¿puedo devolverla?

Tú



¡Claro, no hay problema!



Punto de venta

Controlar el efectivo

7

Tú



Dave, me tengo que ir, ¿puedes cerrar la tienda y calcular el **balance de cierre**?
Debes sumar todas las monedas y billetes en la caja registradora.

Dave • Vendedor



¡Por supuesto!



Punto de venta

Analizar las ventas del PdV

8



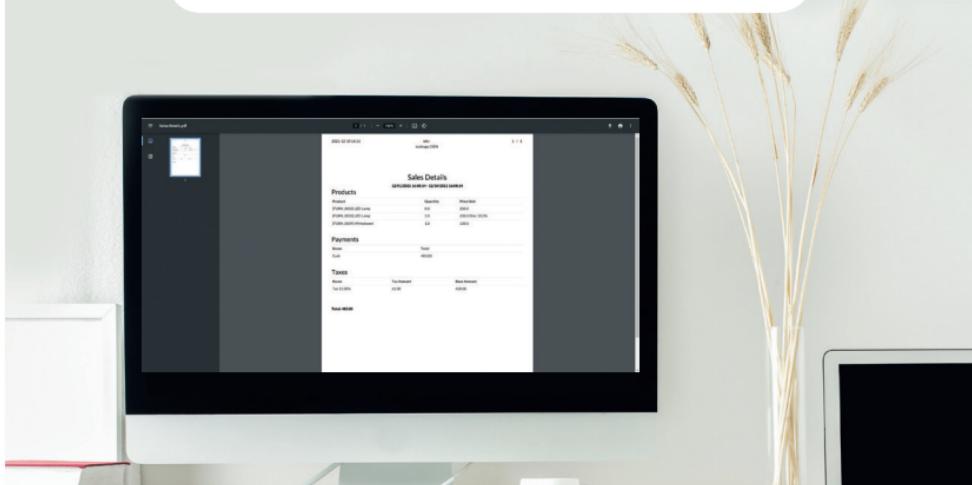
Anita • Contadora

¿Cómo te fue?
¿Estás satisfecho con los resultados?

TÚ



No lo sé, tengo que revisar los **detalles de venta**.



Vender en línea

La marca MiOficina es reconocida de forma local por su calidad y servicio. El siguiente paso es llegar a un público global y establecer una presencia en línea para mostrar tus increíbles productos. Planeas configurar una tienda de comercio electrónico en la cual los clientes puedan ver tu catálogo, elegir sus productos y variantes, comprar en línea y rastrear sus órdenes.

Instala la **aplicación de Comercio electrónico** y configura una “tienda en línea” para tu **tienda de muebles de oficina**.

Diseñar tu página de inicio

1

Crear un producto

2

Mejorar tu SEO

3

Establecer un configurador de productos

4

Probar tu comercio electrónico

5

Realizar ventas adicionales

6

Escribir una publicación de blog

7



Vender en línea

Diseñar tu página de inicio

1

Tú



Estoy creando nuestro nuevo sitio web, ¿alguna sugerencia sobre qué poner en la página de inicio?

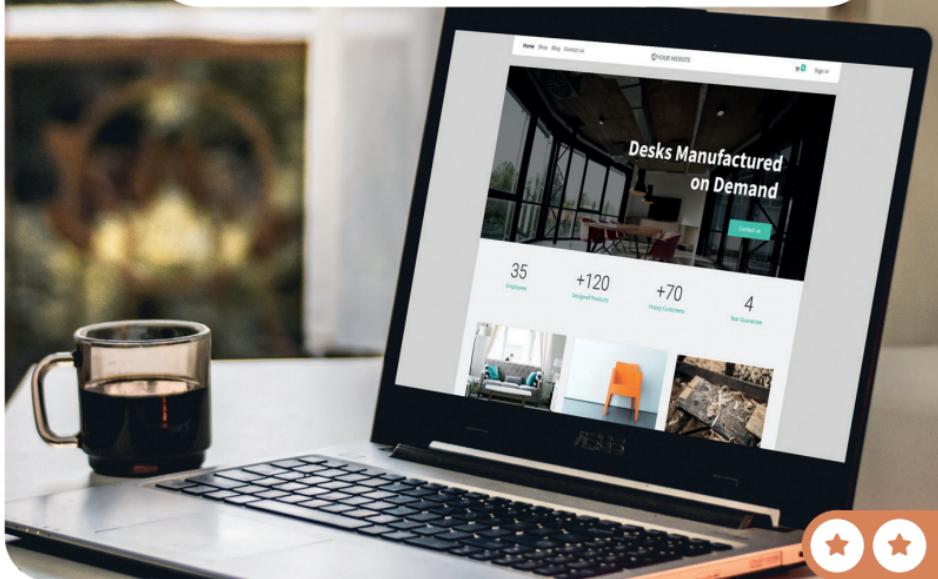
Sophia • Gerente de ventas



Me gustan los sitios web con **portadas en la parte superior**, que están personalizadas con imágenes de oficina de fondo.

Yo agregaría algunas cifras clave como: **más de 700 clientes felices, 35 empleados, más de 120 productos diseñados**, y una **garantía de 4 años**.

También podemos agregar 3 columnas: “**Tú personalizas**”, “**Nosotros diseñamos**”, y “**Nosotros fabricamos**”.



Vender en línea

Crear un producto

2



Sophia • Gerente de ventas

¡Me encanta el nuevo sitio web! ¿Podemos empezar a vender nuestras **sillas de oficina**?

Tú



Claro, crearé la página de producto en el sitio web con una **etiqueta de precio de \$2,400**.



Vender en línea

Mejorar tu SEO

3

Sophia • Gerente de ventas



Hola, no hemos vendido ninguna silla de oficina en línea, ¿podemos hacer la **optimización de motores de búsqueda (SEO)**?

Tú



Trabajare con las **palabras clave** que la gente busca en Google con la función **promover**.

The dashboard includes the following data:

En este momento

375
usuarios activos en el sitio

ORDENADOR: 67%
MÓVIL: 31%

Referencias principales

Fuente	Usuarios activos
localhost:8089	3
108.173.3.144:8089	1
absolutemen-sababed-ed.net:30017	1
alrightgo.com	1
bmpuca.com	1

Traffic social principal:

Fuente	Usuarios activos
Facebook	4
YouTube	1

Palabras clave principales

Palabra clave	Usuarios activos
[not provided]	12
propaga gratis	3
descarga de tempos gratis	2
Rechnung	1
Source ERP	1
aplicación prueba de contabilidad	1
visual futurismo	1
grafia vectorial bolígrafo	1
free	1
logiciel de comptabilité gratuit	1

Vistas de página

Por minuto

Principales páginas activas

Página activa
/
/new-team-of-sale-shop
/new-licensing
/new_EI/mydatabases
/new_login
/new_documents
/new_EI
/new_EI/printing
/new_EI/app/printing
/new_EI/app/printing

Ubicaciones principales:

Atribución: [www.leadshop.net](#)

Descubrir

Administrar



Vender en línea

Establecer un configurador de producto

4



Sophia • Gerente de ventas

Las sillas se están vendiendo como pan caliente, ibuen trabajo! Ahora la gente nos está pidiendo otros colores y tamaños.

Tú



De acuerdo **activaré** la función de **variantes** y la **configuraré en el producto**.

¿Cuáles son las opciones?



Sophia • Gerente de ventas

Tenemos **4 colores** (gris, negro, blanco, morado), y **3 tamaños** (pequeño, mediano, grande). También podemos ofrecer un **bordado personalizado** de su nombre.



Vender en línea

Probar tu Comercio electrónico

5

El comercio electrónico está listo.
¿Puedes **probar comprar un producto?**



Sophia • Gerente de ventas

iClaro!

The smartphone screen shows a product listing for an "Silla de oficina" (Office Chair) with a price of \$2,400.00. The listing includes color options (blue, black, grey, purple), size options (Pequeño, Mediano, Grande), and embroidery options (Sin bordado, Pequeño). A "AGREGAR AL CARRITO" (Add to Cart) button is visible at the bottom. The background of the phone screen features a blurred image of the same office chair.

Silla de oficina

\$2,400,00

Lista de precios públicos

color

TAMAÑO

BORDADO

AGREGAR AL CARRITO

Términos y condiciones
Garantía de devolución de 30 días
Envío 2-3 días hábiles



Vender en línea

Realizar ventas adicionales

6



Sophia • Gerente de ventas

El mes pasado ganamos \$7 millones a través del sitio web. En promedio, los clientes compraron \$5,000 por carrito. ¿Podemos ofrecer **otros productos** para realizar ventas adicionales?

Tú



Sí, **creemos un producto llamado “Garantía”** que **ofreceremos con la silla**. La garantía tendrá una validez de **3 años** y costará **\$1,000**.



Vender en línea

Escribir una publicación de blog

7



Sophia • Gerente de ventas

Me encanta el nuevo servicio de garantía.
Es el material perfecto para escribir un artículo.

Tú



Claro, **configuraré un blog** en nuestro sitio web y **escribiré la primera publicación.**



Vender servicios

A medida que tu empresa crece, cada vez más empresas te contactan para amueblar sus nuevas oficinas. Como respuesta a esto, decides lanzar un servicio interno de diseño de oficinas, el cual ayudará a tus clientes a evaluar sus necesidades. Para este proyecto, trabajarás con Audrey, una diseñadora de interiores que creará los diseños para tus prospectos.

Instala las aplicaciones necesarias para seguir el flujo empresarial.

Crear un proyecto

1

Crear una tarea

2

Realizar el trabajo

3

Configurar un producto

4

Vender el servicio de diseño

5

Registrar las hojas de horas

6

Facturar al cliente

7



Vender servicios

Crear un proyecto

1

Tú



Crearé el proyecto “Diseño de oficina” para darle estructura a nuestros servicios. ¿Cuáles son los pasos para diseñar una oficina?



Audrey • Diseñadora de interiores

El primer paso es tener una **reunión** en las instalaciones para revisar su oficina y recolectar información, después creo 3 **propuestas de diseño**.

Según su retroalimentación, creo un **plano de planta** y, posteriormente, un representante de ventas crea la **cotización** con los nuevos productos.

Tú



Muy bien, gracias. **Crearé las etapas** y estableceré la dirección de correo electrónico "**diseño@**" en el proyecto para facilitar la creación de tareas.



Vender servicios

Crear una tarea

2



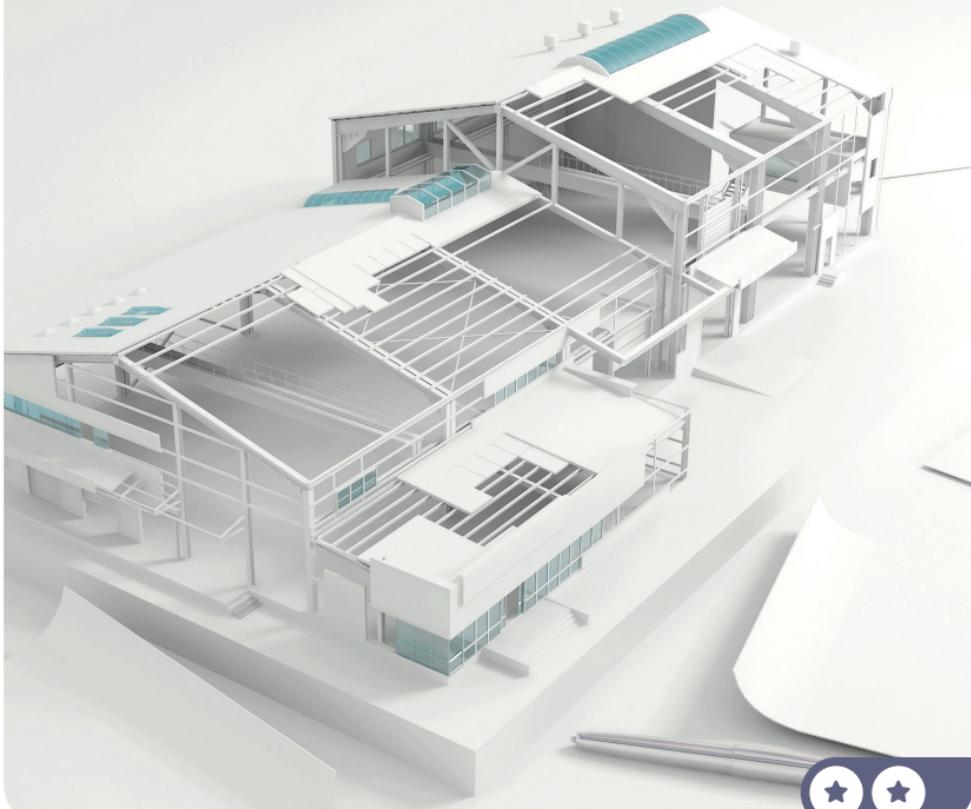
Sophia • Gerente de ventas

Boogle nos pidió diseñar su nueva oficina en Nueva York.

Tú



Envía un correo electrónico a
“diseño@nombredetudominio.odoo.com”
con el asunto “**Boogle NY**” para crear una
tarea para Audrey.



Vender servicios

Realizar el trabajo

3

Tú



Audrey, en el proyecto Diseño de oficina debería aparecer una nueva tarea llamada “Boogle NY”. ¿Puedes darle prioridad?



Audrey • Diseñadora de interiores

Claro, **marcaré la estrella** para darle prioridad.

Agendaré una junta con el cliente para la próxima semana. Después de la junta empezaré a trabajar en la propuesta de diseño.



Vender servicios

Configurar un producto

4



Sophia • Gerente de ventas

No creo que sea buena idea ofrecer nuestro servicio de Diseño de oficina gratis. Si lo vendemos, los clientes valorarán más el trabajo de Audrey.

Tú



Tienes razón. Podemos vender este servicio en **\$1,000 la hora.**

Crearé un producto llamado “**Servicio de diseño de oficina**” que se pueda utilizar en las cotizaciones. **Lo configuraré** de manera que genere tareas para cada orden de ventas.



Vender servicios

Vender el servicio de diseño

5



Sophia • Gerente de ventas

Acabo de confirmar nuestra primera cotización para “**The Jackson Group**”.

Vendimos un **servicio de diseño de oficina**, que son **20 horas** aproximadamente. Le gustó tanto al cliente que **confirmó la orden** de inmediato.

Tú



Perfecto. Revisa que se haya creado automáticamente la tarea para Audrey.



Vender servicios

Registrar hojas de horas

6

Tú



Como cobramos a los clientes según las horas dedicadas, no se te olvide **registrar tu hoja de horas en las tareas usando el botón de “Empezar”**.

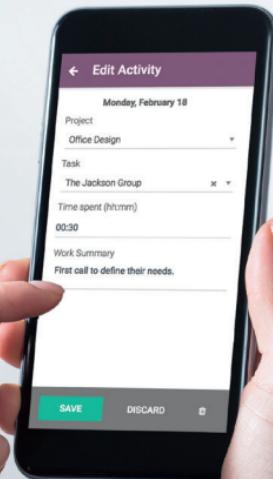


Audrey • Diseñadora de interiores • Hace 32 minutos

Un momento, estoy en una llamada con The Jackson Group.

Audrey • Diseñadora de interiores • Ahora

Listo, estoy empezando el diseño para The Jackson Group. Registraré el tiempo dedicado.



Vender servicios

Facturar al cliente

7

Anita • Contadora



¿Puedes revisar si hace falta **facturar alguna orden de venta**? Me gustaría facturar todo antes de fin de mes.

Tú



Voy a **crear los borradores de factura**, revisálos y **valídalos**.



Fabricar

Tu empresa es todo un éxito! MiOficina es reconocida por sus productos y servicios de calidad. Últimamente notas cómo la competencia de las tiendas que importan sus productos de China ha afectado mucho tu negocio. Para resaltar, planeas fabricar tus muebles bajo demanda. De esta manera mejorarás tus márgenes y producirás muebles más rápido.

Instala las aplicaciones necesarias para seguir el flujo empresarial. Configura las órdenes de trabajo en ajustes.

Definir la lista de materiales

1

Comprar materias primas

2

Recibir productos

3

Fabricar 3 mesas

4

Configurar las rutas y centros de trabajo

5

Planear una orden de fabricación

6

Agregar control de calidad

7

Revisar prueba de calidad

8

Controlar el costo

9



Fabricar

Definir la lista de materiales

1



Ronnie • Gerente de ingeniería

Hola, acabamos de terminar los planos para fabricar la nueva mesa. ¿Puedes revisarlos?

TÚ

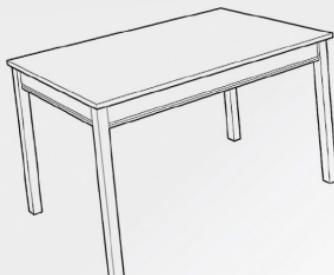


¡Se ven bien!

Crearé los 4 productos en el sistema (la mesa y sus componentes), así como **la lista de materiales**.

Producto: Mesa - Costo \$2,300 - Precio de venta \$6,600

Productos	Cantidad	Costo
Superficie de la mesa	1	\$800
Patas	4	\$240
Tornillo	4	\$10



Fabricar

Comprar materias primas

2

Tú



Hola, ¿podrías enviarme una cotización para **100 superficies de mesa, 400 patas y 400 tornillos?**



Only Woods Inc. • Representante de ventas

Claro, esta es nuestra oferta.

Tú



Perfecto, te **mandaré** una **orden de compra** por correo electrónico.



Mi Empresa
123 Avenida
Jefaticio
Capital, México
12345, México

Oferta 2022/01/23:
Solicitud de cotización P00019

Only Woods Inc.

Descripción
[FURN_8522] Superficie de mesa
[FURN_2333] Pata de mesa
[CONS_89957] Tornillo

Fecha esperada
04/22/2022 23:38:51
04/22/2022 23:38:51
04/22/2022 23:38:51

Cantidad
100.00 Unidades
400.00 Unidades
400.00 Unida



Fabricar

Recibir productos

3



Randall • Personal de inventario

Hola, acabamos de **recibir los productos** de Only Woods Inc. Hay 400 patas y 400 tornillos, pero solo nos **entregaron 80 superficies de mesa**. ¿Debería validar la recepción?

Sí, **valídala con una orden parcial** para los 20 productos restantes, esos van a llegar más tarde.

Tú



Fabricar

Fabricar 3 mesas

4

Tú

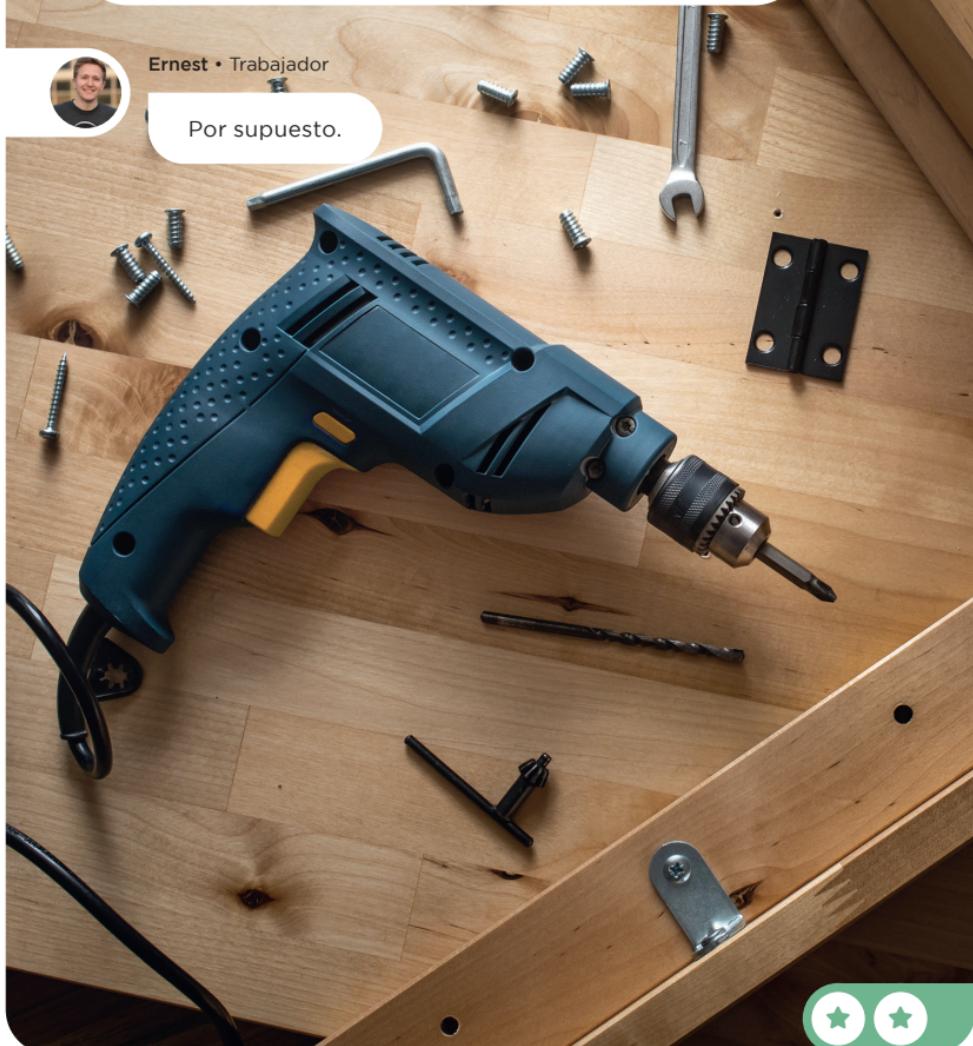


Ernest, tenemos los materiales que necesitamos para producir escritorios, ¿puedes **fabricar 3** para la exhibición?



Ernest • Trabajador

Por supuesto.



Fabricar

Configurar las rutas y centros de trabajo

5



Sharlene • Ingeniera de fabricación

Crearé **2 centros de trabajo**, Estación de ensamblado y **Cuarto de pintura**, cada uno de 60 minutos para organizar la línea de fabricación. ¿Podemos poner una tableta con instrucciones en cada estación?

Tú



Me parece bien. **Crearé las 2 operaciones desde la lista de materiales de la mesa: ensamblado y pintar.**



Sharlene • Ingeniera de fabricación

Gracias, creé este documento para ayudar a nuestros empleados: <http://odoo.com/r/worksheet>
¿Podrías **subir esta hoja de trabajo a la operación de ensamblado?**



Fabricar

Planear una orden de fabricación

6

Tú



Sharlene, las operaciones están listas. Podemos **crear** y **confirmar** una **orden de fabricación** para la mesa.

Una vez **confirmada**, podrás ver las operaciones disponibles en las tabletas de cada estación de trabajo.

Sharlene • Ingeniera de fabricación

Probaré el panel de control del centro de trabajo al mismo tiempo.



Fabricar

Agregar control de calidad

7



Rachel • Servicios posventa

Hola, 5 clientes se quejaron sobre errores en sus mesas. Al parecer las superficies de la mesa se despegan de las patas después de unos meses.

Tú



Probablemente el problema sean los tornillos. **Crearé un punto de control** en el **control de calidad** de la **operación de ensamblado** para medir el **torque**.

Nos aseguraremos de que la medida esté **entre 11.00 y 15.00 nm**.



Fabricar

Revisar prueba de calidad

8

Tú



Sharlene, agregué un punto de control en la operación de ensamblado.



Sharlene • Ingeniera de fabricación

Perfecto, debemos **crear una nueva mesa**. Tendremos la oportunidad de probarla en el panel de control en la **orden de trabajo** con la **vista de tableta**.

Tú



Por cierto, la medición del torque debe estar entre 11 y 15 nm.



Fabricar

Controlar el costo

9



Anita • Contadora

Necesito saber el costo de la mesa que fabricamos, incluyendo tiempo y materiales, para cerrar el año fiscal.

Tú



De acuerdo, revisaré la **estructura y costo** en la lista de materiales para los costos teóricos, por si la quieres actualizar.



Usar códigos de barra

Con el fin de acelerar las operaciones de inventario, tienes planeado usar lectores de código de barras en los almacenes. Gracias a los códigos de barra, tu equipo recolectará productos con mayor rapidez y precisión.

Instala la aplicación de Código de barras.

Esta parte del juego requiere un lector de código de barras USB o un celular con la aplicación de Odoo instalada. La puedes descargar en Apple Store o Google Play Store. Conéctate a tu base de datos mediante tu celular para seguir jugando.

Configurar el lector de códigos de barras

1

Configurar productos

2

Recibir productos

3

Vender productos

4

Entregar productos

5

Ajustar inventario

6

Definir ubicaciones

7

Mover productos

8



Usar códigos de barras

Configurar el lector de códigos de barras

1



Paul • Secretario

Hola, recibimos el lector de códigos de barras USB que ordenaste la semana pasada.

TÚ



Gracias, lo **configuraré** según mi teclado.



Paul • Secretario

Escanea cualquier código de barras en un editor de texto para asegurarte de que funcione.



Usar códigos de barras

Configurar productos

2

Tú



Sharlene, quiero usar el lector de códigos de barras para acelerar los movimientos de inventario.

¿Puedes **agregar las referencias de códigos de barras** a nuestros productos?

Sharlene • Ingeniera de fabricación



Sí, agregué la referencia del código de barras **DESK12345678** para el **escritorio grande**.



Usar códigos de barras

Recibir productos

3

Llamada entrante...



Hola, soy el repartidor de Wood Corner.

Vengo a entregar **3 escritorios grandes**, llego en 5 minutos, ¿puedes abrir un muelle de carga?

Tú



De acuerdo, ve al muelle 3. **Crearé la recepción** con el lector de código de barras.



Usar códigos de barras

Vender productos

4



Brandon • Cliente

Hola, habla **Brandon de Azure Interior**. Me gustaría comprar **3 escritorios grandes**. ¿Me puedes enviar la orden?

Tú

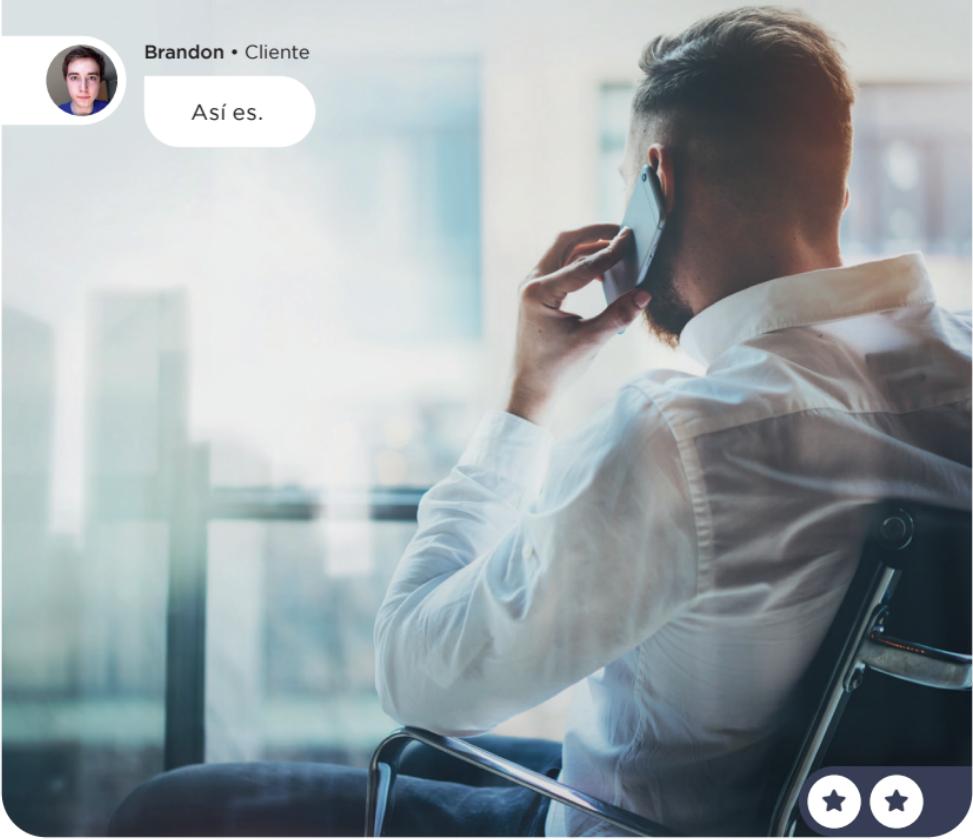


Te la envío en este momento. ¿Tu dirección de correo electrónico todavía es brandon@game.odoo.com?



Brandon • Cliente

Así es.



Usar códigos de barras

Entregar productos

5



Sophia • Gerente de ventas

Hola, ¿puedes **enviar la orden de Azure Interior?**
Es de alta prioridad.

No creo que quepa en un solo **paquete**,
tendrás que **activar la opción**.

Tú

Está bien, continuaré **escaneando** los productos
y los códigos de barra de la operación.

No cupieron los 3 escritorios en un solo
paquete, puse **2 en uno y el tercero en otro**.



Usar códigos de barras

Ajustar inventario

6



Roger • Gerente de inventario

Hola, el sistema indica que hay 4 escritorios grandes a la mano. Sin embargo, **solo veo 3** en el almacén.

Tú



Hagamos un ajuste de inventario.

Probablemente desecharmos uno de los escritorios.



Usar códigos de barras

Definir ubicaciones

7



Roger • Gerente de inventario

Nuestro tiempo promedio de recolección incrementó 30% en comparación al año pasado. A medida que el almacén crece, los empleados tienen que caminar más para recolectar los productos.

Tú

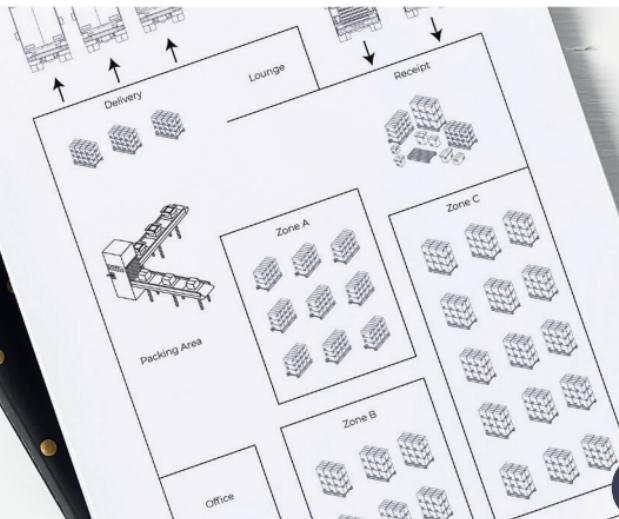


Haré un análisis de inventario ABC. Los productos más vendidos deberían acomodarse en la ZoneA, que está más cerca de la zona de empaquetado. Los productos que se venden menos deben ir en la ZoneC, hasta el fondo del almacén. ¿Puedes **activar la función de Ubicaciones de almacenamiento?**



Roger • Gerente de inventario

Entendido, dividiré nuestro inventario principal, WH/Inventario, en tres zonas. **Crearé 3 nuevas ubicaciones: ZoneA, ZoneB, ZoneC**, con sus códigos de barra correspondientes: **ZONEA, ZONEB, ZONEC**.



Usar códigos de barras

Mover productos

8

TÚ



Según mi análisis ABC, los más usados son los escritorios.

¿Puedes **mover 3 escritorios grandes (productos)** de la ubicación WH/Inventario a ZoneA?

Sharlene • Ingeniera de fabricación



Claro, de inmediato.



Crear una aplicación

Después de leer la retroalimentación que recibiste de tus servicios de diseño de oficina, te sientes ambicioso y quieres mejorar todavía más, por lo que se te ocurre rentar oficinas completamente amuebladas. Ya tienes varias oficinas, pero necesitas una aplicación dedicada a la gestión de propiedades.

Instala la aplicación de Studio para seguir este flujo empresarial.

Iniciar tu aplicación

1

Diseñar el formulario de oficina

2

Gestionar el estado del alquiler

3

Registrar tus oficinas

4

Mejorar la vista de lista

5

Agregar una vista de kanban

6

Crear reportes estadísticos

7

Diseñar una plantilla de reporte

8



Crear una aplicación

Iniciar tu aplicación

1



Sophia • Gerente de ventas

Necesitamos una aplicación para gestionar nuestras propiedades. No es eficiente hacerlo todo en una hoja de cálculo.

Tú



Crearé una aplicación de Alquiler de oficinas para gestionarlas.



Sophia • Gerente de ventas

¡Genial, la espero con ansias! Asegúrate de que tenga la información básica, como el nombre, imagen y precio de renta.



Crear una aplicación

Diseñar el formulario de oficina

2

¿Qué información necesitas en el formulario de oficina?

Tú



Sophia • Gerente de ventas

Como mencioné anteriormente, necesito el **nombre, imagen** y **precio de alquiler**. También necesito la **capacidad** (número de escritorios disponibles), **dirección**, y **tipo de oficina (espacio abierto o cerrado)**.



Crear una aplicación

Gestionar el estado del alquiler

3



Sophia • Gerente de ventas

¡No puedo creer que estés haciendo todo esto tú solo!

¿Podemos gestionar el estado de la oficina
así: **Disponible** ▶ **Alquilada** ▶ **Por renovar**?

Tú



¡Sí! Puedo agregar una **barra de estado de flujo**
en el formulario.



Crear una aplicación

Registrar tus oficinas

4

Tú



Sophia, creé la aplicación de Alquiler de oficinas.
¿Podrías agregar nuestras propiedades?

Sophia • Gerente de ventas



De acuerdo, **crearé 3 oficinas para alquilar.**

Creekside Disponible \$ 40,000
645 Creekside Drive
Espacio abierto • 15 escritorios

Chestnut Alquilada \$ 1,300,000
1450, Chestnut Street
Espacio cerrado • 150 escritorios

Merriman Disponible \$ 70,000
4597 Merriman Street
Espacio abierto • 45 escritorios

Pushpins mark the locations of the buildings on the map below:

- A red pushpin is pinned to the location of Creekside.
- A red pushpin is pinned to the location of Chestnut.
- A red pushpin is pinned to the location of Merriman.

At the bottom right, there are two circular icons with stars.

Crear una aplicación

Mejorar la vista de lista

5



Sophia • Gerente de ventas

Sería útil tener más información disponible al ver la lista de oficinas, como el **tipo de oficina**, su **capacidad, precio** y **estado**.

Tú



Buena idea, **agregaré estas columnas** a la vista de lista.



Crear una aplicación

Agregar una vista de kanban

6



Sophia • Gerente de ventas

¿Se puede ver un resumen de las oficinas que están disponibles o alquiladas?

Tú



Sí, activaré la **vista de kanban** de nuestras oficinas, **con columnas** que correspondan al campo de estado.



Crear una aplicación

Crear reportes estadísticos

7

Tú



Sophia, voy a una junta, ¿sabes cómo puedo mostrar la tasa de ocupación de nuestras oficinas de manera fácil?

Sophia • Gerente de ventas

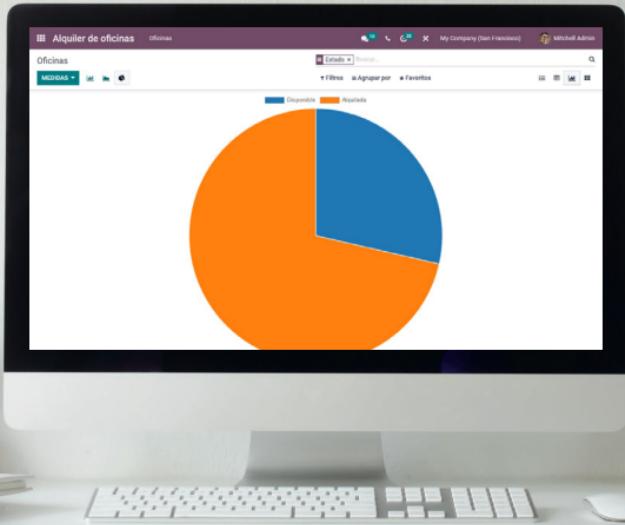


¿Por qué no **creas una vista de gráfico?**

Tú



Buena idea, obtendré la proporción de disponibilidad (**el porcentaje de escritorios disponibles por tipo**).



Mantenlo simple.



Crear una aplicación

Diseñar una plantilla de reporte

8



Sophia • Gerente de ventas

Nos gustaría publicar en una revista las oficinas disponibles.

¿Es posible crear una pantalla que muestre una **imagen**, **nombre**, **dirección**, **renta**, **tipo**, y **capacidad**? De preferencia con un texto corto **sobre nosotros** al final de la página?

Tú



¡Claro! Crearé el anuncio directamente desde el menú de "**Reportes**" en la aplicación.



Renta
\$ 70,000.00

Tipo

Espacio abierto

Capacidad
45

