

## 6

PURCHASING AND SUPPLY SCHEDULING DECISIONS
المشتريات وجدولة الإمداد
(JIT, MRP, DRP)







### COORDINATION IN THE SUPPLY CHAIN التنسيق في سلسلة الإمداد

- تنسيق حركة إسريان البضائع والخدمات بين المنشآت (ميناء، مصنع، مخزن، منافذ بيع،..) يعتبر من الأمور الهامة في إدارة سلاسل الإمداد
- إتخاذ القرار بالنسبة لحركة المنتجات من ناحية الكمية، الحركة أو عدم الحركة، متى تتم
   الحركة؟ كيف تتم الحركة؟، وما هى المواقع التى يتم الطلب منها؟
- قرارات جدولة الإمداد التي تؤخذ في سلسلة الإمداد تتطلب التنسيق مع الأنشطة الأخرى
   في الشركة وخاصة الإنتاج أو العمليات
  - يتحسن الإمداد اللوجستى في سلسلة الإمداد عندما يحدث إتزان بين عناصر جدولة الإنتاج والمشتريات والنقل

### SUPPLY SCHEDULING جدولة الإمداد

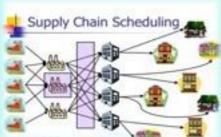


- جدولة الإمداد طبقا للإحتياجات هو بديل للحصول على هذه الاحتياجات من المخزون
  - إحتياجات الإنتاج أو العمليات تمثل طلبا يتم الوفاء به في سلسلة الإمداد

يقوم مدير إدارة المواد بتوفير الطلب من الخامات والمكونات بأحد طريقتين:

١- أن تكون الإحتياجات متاحة في الوقت المحدد لاستخدامها في الإنتاج (Just In Time, JIT)

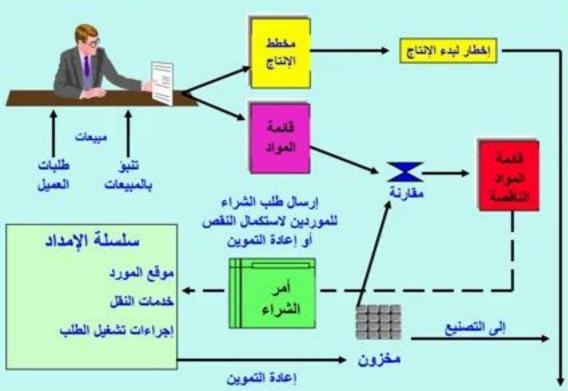
٢- تلبية إحتياجات الإنتاج أو العمليات من المخزون وتنفيذ تعليمات إعادة التموين







#### العلاقة بين جدولة الإنتاج والإمداد بالمواد



### JUST-IN-TIME SUPPLY SCHEDULING جدولة الإمداد في الموعد تماما



- جدولة الإمداد في الموحد تماما (JUST-IN-TIME) هو فلسفة للجدولة يتم فيها تحقيق التناغم في
   سلسلة الإمداد بحيث تستجيب لمطالب الإنتاج أو العمليات أو العملاء في مواعيد محددة.
  - خواص جدولة الإمداد في الموعد تماما:
  - ١- علاقات قريبة بعدد محدود من الموردين ومتعهدى النقل
    - ٢- المشاركة في المعلومات بين الموردين والعملاء
- ٣- شراء متكرر للإنتاج ونقل البضائع بكميات صغيرة وأن يترتب على ذلك أقل مستويات للمخزون
  - ٤- إزالة حالات عدم اليقين كلما كان ذلك ممكنا خلال سلسلة الإمداد
    - ٥- جودة مرتفعة للمواد والبضائع
  - إدارة الإمداد في الموعد تماما يحتاج إلى مجهود أكبر منه في حالة الوفاء بالإحتياجات من المخزون
    - الهدف: أقل مستويات للمخزون، توفير في التكاليف، وتحسين الخدمة



#### تأثير الـ (JIT) على مفاهيم الشركة

الموضوع	التفكير التقليدى	التفكير الاسترابيجي (JIT)
الجودة مقابل التكلفة	أقل تكلفة بالجودة المقبولة	جودة في القمة ومنتظمة بدون عيوب
المغزون	مخزون كبير نتيجة لشراء كميات كبيرة بتخفيض، الاحتفاظ بمخزون الأمان، تحقيق إقتصاديات الإنتاج بكميات كبيرة	مخزون منخفض مع تورید مستعر یعتمد علیه
المروثة	ازمئة توريد طويلة، ومروثة أقل	أزمئة توريد قصيرة ، التركيز على خدمة العميل، ومرونة أكثر
النقل	أقل تكلفة من خلال مستويات خدمة مقبولة	مستويات خدمة يمكن الاعتماد عليها تماما
المورد/المتعهد	مقاوضات عنيقة ومتضادة	مشاركة
عدد الموردين/المتعهدين	متعددون لتجنب االمصدر الوحيد والإحتكار	عدد محدود و علاقات مفتوحة وطويلة الأمد
الاتصالات بالمورد/المتعهد	الاتصالات أقل مايمكن، أسرار متعددة ومراقبة محكمة	إتصالات مفتوحة، المشاركة في المعلومات، الاشتراك في حل المشاكل، علاقات متعددة
علم	التكلفة تقود الأعمال	العميل يقود الأعمال

# 9

#### MRP MECHANICS ميكانيكا تخطيط الاحتياجات من المواد

- تخطيط الاحتياجات من المواد هو أسلوب لجدولة الإمداد حيث يتم توفيق توقيتات عمليات الشراء أو العمليات الإنتاجية للوفاء بمطالب التشغيل لكل فترة زمنية بتعويض طلب الإمداد من الاحتياجات بما يناظر زمن التوريد
  - تتوفر حزم برامج تعمل على الحاسبات لتناول العملية الحسابية .
- يتم التحكم في سريان المواد من خلال تعويض الحاجة إلى المواد أثناء فترة التوريد
- من المفترض أن يكون الطلب على المنتج النهائي معروفا على وجه التأكيد، وأيضا أزمنة التوريد تكون محددة
  - حجم اللوطات للشراء أو الإنتاج تكون معروفة
  - تأثير عدم اليقين في مستويات المخزون وأزمنة التوريد يكون موجودا دائما
    - التغيرات الحادة في أسعار النقل قد تغير من الكميات المطلوب إنتاجها

#### حسابات لتحديد طلبات الإنتاج باستخدام الـ MRP



مبدئي Initial MRP form مبدئي

	week							
	1	2	3	4	5	6	7	8
الاحتياجات الكلية المتوقعة	100	150	120	150	100	90	110	120
الاستلامات المخططة								
400 الكمية المتاحة								
أوامر الإنتاج المخططة								

(b) Completed MRP form

	week							
	1	2	3	4	5	6	7	8
الاحتياجات الكلية المتوقعة	100	150	120	150	100	90	110	120
الاستلامات المخططة				350			350	
400 الكمية المتاحة	300	150	30	230	130	40	280	160
أوامر الإنتاج المخططة		350			350			



### JIT DISTRIBUTION SCHEDULING جدولة التوزيع في الموعد تماما

- يمكن تطبيق مفاهيم الإمداد في الموعد تماما على قناة التوزيع المادي
- ضغط زمن التوريد لطلب العميل يتيح للشركة ميزة تنافسية ومبيعات أكثر
- تستخدم المعلومات لتقليل حالات عدم اليقين والاستعاضة بها عن الأصول وبالأخص المخزون
  - إستخدام النقل الألكتروني للمعلومات لتقليل زمن دورة الطلب للعميل
- · تستخدم تكنولوجيا الحاسبات لزيادة سرعة العملية الإنتاجية وبالتالى سرعة تلبية طلب العميل
- عندما تطبق المفاهيم السابقة بعناية في قناة التوزيع المادي يمكن أن تتحسن خدمة العميل وتنخفض
   التكلفة

### INTEGRATED SUPPLY CHAIN MANAGEMENT الإدارة المتكاملة لسلسلة الإمداد



- الوسائل الخاصة بـ ( MRP) يمكن استخدامها في قناة التوزيع لتخطيط توزيع الاحتياجات (DRP) وهكذا يمكن جدولة الإمداد من المورد حتى العميل
- ليس من غير الشانع أن نرى أن إدارة جدولة التوزيع المادى تتم منفصلة عن جدولة الإنتاج أو الإمداد

#### • فواند تطبيق الـ (JIT) و(DRP)

١- تكامل التخطيط والمعلومات خلال سلسلة الإمداد اللوجستية

٢- مفاهيم تخطيط الإمداد بالاحتياجات (MRP) تتوافق مع مفاهيم تخطيط توزيع الاحتياجات (DRP)

 ٣- تخطيط توزيع الاحتياجات (DRP) يساعد في اتخاذ القرارات في مجالات النقل والتخزين ويتيح الإمكانية لرد الفعل تجاه المتغيرات

٤- تؤخذ في الإعتبار كل مصادر الطلب وليس فقط التنبؤات

٥- تخطيط توزيع الاحتياجات (DRP) يسمح بالإدارة الكلية للمخزون، نقطة الطلب (ROP) والكمية الإقتصادية (EOQ)

#### PURCHASING المشتريات



 المشتريات تشتمل على شراء المواد الخام، والإمدادات الأخرى والمكونات وكذلك الخدمات التى تحتاجها المنظمة/الشركة

#### أنشطة المشتريات هي:

- اختيار وتأهيل الموردين
  - قياس أداء الموردين
    - مفاوضات العقود
- مقارنات الأسعار، والجودة، والخدمة
- التعهيد للبضائع والخدمات (تحديد مصادر الإمداد)
  - وضع شروط البيع (terms of sale)
    - تقويم القيمة التي تم الحصول عليها
- قياس جودة البضائع الداخلة، في حالة عدم مسئولية مراقبة الجودة عن ذلك
  - التنبؤ بالتغيرات في السعر، والخدمة، والطلب
    - تحديد الشكل الذي تستقبل عليه البضائع



#### تأثير قرارات المشتريات

- · قرارات المشتريات التي تؤثر على تكلفة اللوجستيات
  - ١- إختيار نقطة (ميناء) الشحن من المورد
    - ٢- تحديد الكمية المشتراه
    - ٣- توقيتات تحرك الإمداد
       ١- إختيار خواص المنتج أثناء الحركة
      - ٥- وسائل (واسطات) النقل
- قرارات المشتريات التي لا تؤثر على تكلفة اللوجستيات
  - ١- مفاوضات العقود
  - ٢- تقويم الأداء للموردين
  - ٣- توكيد الجودة وتحليل القيمة
- لا يجب أن تكون المشتريات مسئولية كاملة للوجستيات فقط
- من الممكن أن تكون هناك علاقات بينية هائلة بين المشتريات وانشطة حركة
  - ١٣٦ وتخزين المواد



#### أهمية المشتريات

- تل المشتريات موقعا هاما في معظم المنظمات (٤٠-٣٠ % من المبيعات عبارة حن مواد وخدمات مشتراه)
  - تخفيض التكلفة في الشراء له تأثير عظيم على مكاسب الشركة
- أسعار الشراء المنخفضة تقلل من قيمة الأصول للشركة وتحسن من نسبة العائد على الاستثمار

#### إستراتيجيات خفض التكلفة

- ١- إعادة التفاوض في العقود
- ٢- مساعدة الموردين لتوريد مواد ومكونات أبسط وأرخص
- ٣- الاستمرار في ممارسة الضغوط لتحقيق تخفيضات في التكاليف
  - ٤- تقليل عدد الموردين
- فرص التوفير في التكلفة (من وجهة نظر اللوجستيات) توقيت تحرك المواد، وتحديد الكميات المشتراه، والتعهيد لشراء المواد (تحديد مصدر الإمداد)، وشروط البيع/الشراء

### كمية وتوقيت الطلب

- الكمية المشتراه وتوقيت تحركها يؤثران على السعر المدفوع
  - الاستراتيجيات
- ١- الشراء للتوريد في موعد الاحتياج (JIT, hand-to mouth buying) ٢- الشراء المسبق ( Forward buying) (أو الشراء التوقعي ، anticipatory)
  - الشراء المسبق يعتبر ميزة عندما يكون من المتوقع إرتفاع الأسعار في المستقبل
  - الشراء التحرزي ( Speculative buying) لمجابهة الزيادة المستقبلية في الأسعار
  - يختلف الشراء التحرزى عن الشراء المسبق (الكميات المشتراه في النوع الأول قد تزيد عن الحاجة المستقبلية)
    - تتأثر الكمية المشتراه بالآتى:
    - تخفيض السعر بواسطة البانع
    - ارتفاع مستوى المخزون لدى المشترى
    - المفاوضة للحصول على سعر أفضل (توريد البضائع عند الحاجة)



#### نراتيجية الشراء المختلطة (Mixed Buying Strategy)

- الربط بين إستراتيجيتى الشراء المسبق والشراء في الموعد (JIT) من الممكن أن ينتج عنه متوسط أسعار أقل منه في حالة الـ (JIT)
  - · الشراء المسبق لا يتجاوز الاحتياجات المستقبلية المنظورة
  - تعتبر إستراتيجية الشراء المسبق مغرية في حالة توقع زيادة الأسعار في المستقبل
  - · الشراء بأسلوب الـ (JIT) أي من اليد إلى القم يكون أفضل عندما تكون الأسعار في هبوط
- دمج إستراتيجيتى الشراء المسبق والـ (JIT) من الممكن إن يعطى ميزة سعرية عندما تكون الاحتياجات موسمية

#### إستراتيجية متوسط السعر (Dollar Averaging)

- الشراء المسبق يتطلب أن يكون النمط الموسمى للأسعار مستقر بدرجة كافية ويمكن التنبؤ به
- توضع الميزانية على أساس متوسط السعر في فترة زمنية مستقبلية (على الأقل دورة موسمية كاملة)
- يتم حساب الكمية بقسمة الميزانية على متوسط السعر (شراء أكثر عندما تكون الأسعر منخفضة)
  - الخطر: حدوث نقص في المواد عندما تكون الأسعار مرتفعة وللحماية يتطلب الأمر الأحتفاظ ببعض من المخزون



#### كمية وتوقيت الطلب

#### ٣- التخفيض على الكمية ( Quantity Discount)

 الأسعار الأقل للكميات الكبيرة (تحقيق إقتصاديات الحجم وتوصيل الفائدة للمشترى من خلال حوافز سعرية)

#### • أشكال الحوافز السعرية

۱- حافز سعرى شامل (Inclusive) ويتم فيه تطبيق السعر المنخفض على جميع الوحدات التي يتم شراؤها في المستقبل

٢- حافز سعرى غير شامل (No inclusive) يتم تطبيق التخفيض
 في الأسعار على الوحدات المشتراه أثناء فترة زمنية محددة لحافز
 التخفيض

 ٣- المفاضلة تكون بين الأسعار المرتفعة للكميات الصغيرة والأسعار المنخفضة للكميات الكبيرة + تكلفة حيازة المخزون

#### كمية وتوقيت الطلب

#### ـ شراء الصفقة ( Deal Buying)

- تخفيضات الأسعار بغرض الدعاية أو للتخلص من المخزون الزائد لدى البائع
- الشراء بهذا الأسلوب يترتب عليه وجود مستوى من المخزون لدى المشترى أعلى من المطلوب ولفترة من الزمن
- يكون هذا الأسلوب مقبولا عندما يعوض الخفض في السعر تكاليف الزيادة في المخزون لدى المشترى

#### ٥- شراء التعاقد ( Contract Buying)

- المفاوضة للحصول على أفضل سعر ممكن على ألا يتم توريد الكمية مرة واحدة
- يقوم المشترى بشراء عدد معين من الوحدات أو بقيمة دولارية معينة خلال فترة زمنية محددة
- عقود الطلب المغطى ( Blanket order contracts) لعدد معين من الأصناف أو لأصناف متعددة، يتم التوريد عند الحاجة (الشراء عديم المخزون (stockless purchasing, JIT)



### التعهيد (SOURCING)

#### ١- تعهيد ثابت

- يعتمد تحديد نقاط المصدر على إتاحية المخزون، الأداء، تكلفة النقل، سياسة ومستويات الأسعار
- تستخدم البرمجة الخطية (linear programming) لحل مشكلة تعدد نقاط المصدر مع تعدد نقاط الوصول في ظل المحددات على الكمية الممكن شحنها من كل مصدر.

#### ۲- تعهید مرن

- التغير في الاحتياجات أثناء فترات أزمنة التوريد الطويلة قد يؤدى إلى ترتيب وجود نوع من التعهيد
   المرن
  - قد يتم توجيه الشحنات أثناء رحلة النقل إلى مصانع المواقع أخرى لم تكن مخططة في البداية
- توافق الإمداد مع الاحتياجات مع تجنب تراكم المواد أو حدوث نقص فيها في مواقع الإنتاج أو العمليات



### TERMS OF SALE & CHAIN MANAGEMENT شروط البيع وإدارة السلسلة

- إعتبارات هامة لحركة أو تخزين المنتج خلال سلسلة الإمداد:
  - الشكل الذي يتم عليه الإمداد بالبضائع
    - وسائل تناول البضائع
- شروط البيع (Terms of sale) = السعر والاعتبارات المالية الأخرى + شكل
   المنتج ووسائل المناولة
  - لا يوجد ضمان لأن تكون المنظومة اللوجستية للمورد متفقة مع المنظومة اللوجستية للمشترى، والاختلاف يعنى مجهود ووقت إضافيين
  - يجب أن تحدد المشتريات كيفية إتباع الشحنة لخط سير معين من خلال إتفاقية تعاقدية أو جهود تعاونية



#### مقارنات بين المشتريات التقليدية والمشتريات في إدارة سلاسل الإمداد

مشتريات سلاسل الإمداد	المشتريات التقليدية	ديتاميكيات الشراء
مشاركة	تضارب في العصالح	العلاقة بين البائع والمشترى
طويلة الأمد	متغيرة	إستمرارية العلاقة
Salan	قصيرة	إستمرارية الثعاك
صغير	كبير	حجم الطلب
غوريه JIT	حمولة كاملة من صنف واحد	إسترائيجية التقل
لا تفتيش على الواردات	تقتيش ثم إعادة التقتيش	توكيد الجودة
طلب إرسال الأصلاف شقويا	طلب الشراء	وسئل الاتصال
مستمرة	متباعدة	تكرارية الاتصال
إتاهية للأصناف المطلوبة	المخزون أصل من الأصول	التأثير على المخزون
عدد فليل أو مورد واحد	متعددين والأكثر يكون أقضل	عدد الموردين
أطلب أفكار المورد ثم صمم المنتج	صمم المئتج ثم أطلب عروض	عملية التصميم للمنتح
لوطات معايرة	لوطات كبيرة	كمية الإنتاج
أسيوعيا أو يوميا	شهريا	جدولة الإمدام
متقارب بقدر الإمكان	منتشر باتساع	موقع المورد
صغير مع المزولة	كبير ويعمل اليا	المعزن

### SUPPLIER SELECTION & EVALUATION إختيار وتقويم المورد



- زمن التوريد
- التغير في زمن التوريد
- النسبة المنوية للتوريد في الموعد
- النسبة المنوية لإتاهية المغزون
- مناسبة أسلوب الطلب والاتصالات
  - إمكانية إستعجال التوريد
- توقف العمل نتيجة خطأ من المورد، الشحن الجزئي، التوريدات المتأخرة
  - إعتمادية المنتج
  - سهولة الصيالة أو التشغيل
    - مرقوضات الجودة
    - المواصفات القنية
    - الخدمات القنية والتدريب
      - تنافسية الأسعار
      - السمعة الكلية للمورد
        - الشروط المالية
        - خدمات ما بعد البيع
  - المرونة في الاستجابة لاحتياجات العميل
    - الامكانيات الهندسية والتصميم
    - خبرة التعامل السابقة مع المورد



# THE END mohamedalish2@gmail.com

