

هل تعتقد أن وجود كاميرات لتتبع المفقودين له أهمية؟

نعم

لا

ربما

هل تعتقد أن تنفيذ هذه التقنية في الأماكن العامة له أهمية؟

نعم

لا

ربما

هل تؤيد استخدام هذه التقنية في المجمعات التجارية ؟

نعم

لا

ربما

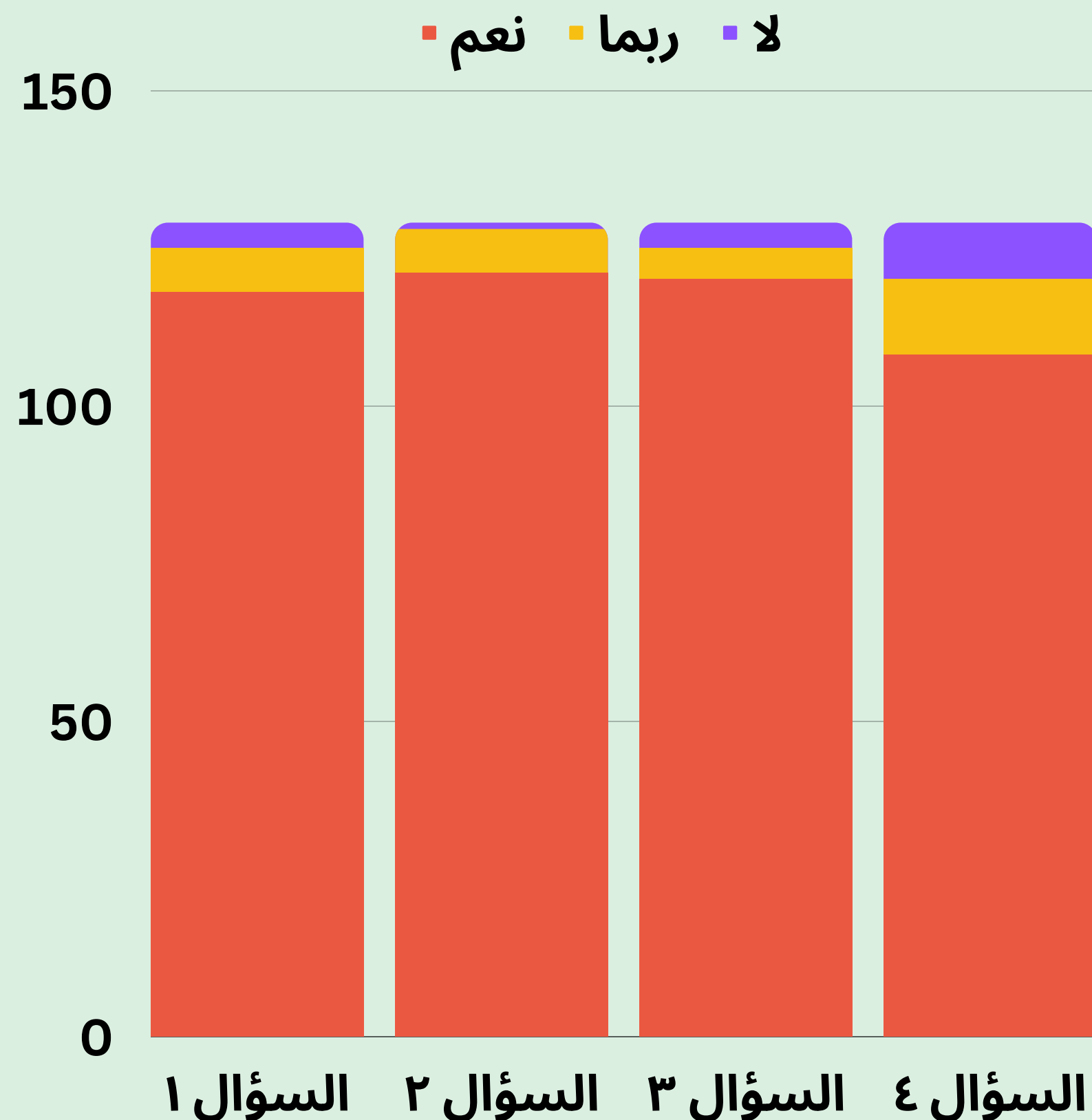
هل وجود هذه التقنية تجعلك تشعر بالأمان عند الذهاب إلى مكان عام مع أطفالك؟

نعم

لا

ربما

# نتيجة الدراسة الميدانية



- اكثر من ٩٠٪ اتفقوا ان هذه التقنية تشكل اهمية في عملية اتخاذ قرارهم عند الذهاب لمكان معين.
- واكثر من ٩٠٪ يرغبون بوجود نظام يزيد نسبة الامان في المكان عبر تتبع المفقودين.
- يتفق اغلب المصوتين على حاجتهم لنظام يرفع نسبة الامان في الاماكن العامة والتجارية عبر تتبع المفقودين بالذكاء الاصطناعي دون الحاجة لتغيير الانظمة والكاميرات الموجودة مسبقاً في هذه الاماكن.



CIVISON

# رؤية صقر

” هدفنا بيئة ذكية و آمنة ”

#Tech\_meetup3



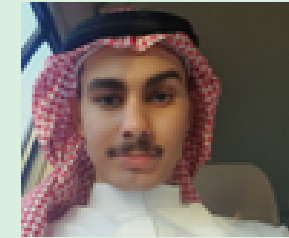
مجتمع Google  
السعودي للمطورين



محمد المالكي  
مدير تقني

مؤسس  
مبادرة  
علمني

مطور  
تطبيقات IOS

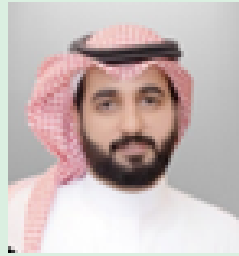


سامي البرديسي  
مبرمج

قائد الفريق التقني  
لمبادرة أنت أنا



مالك مخلص  
مبرمج



فيصل الغامدي  
مطور أعمال



نواف الجهني  
مبرمج

مدير أنظمة أمنية

مطور اندرويد  
Full stack

محلل نظم  
محلل بيانات

تطوير ويب  
HTML – CSS – JS  
Bootstrap

صاحب تطبيق  
احسب معدلي  
و روبوتك

مصمم واجهات

مبرمج ومصمم واجهات  
Web Dev

مطور قواعد البيانات  
SQL

محلل نظم  
System Analysis

مبرمج ومطور

مساهم ومطور  
لجدول Better kau

مطور ويب  
Full-stack developer

# B2B

## شرائح العملاء :

- الخدمات المصرفية
- إدارة الأصول و الممتلكات
- المراكز التجارية

## العلاقة مع العملاء :

- ايميل
- مواقع التواصل الاجتماعي

## القيمة المضافة :

- إدارة و تطوير المرافق و رفع مستوى الأمن بإستخدام الذكاء الاصطناعي .

## الأنشطة الرئيسية :

- إنشاء و تطوير الموقع الإلكتروني



# B2B

## مصادر الإيرادات:

- إنشاء التعاقدات القطاعات المصرفية و المستشفيات الخاصة و العمل على تطوير البرنامج
- حسب متطلبات المنشأة .
- العمل مع شركات تطوير العقارات و الأصول و المجمعات
- العمل مع المراكز التجارية
- الاشتراكات الدورية - سنوية - شهرية

## الموارد الأساسية :

- موقع إلكتروني
- مراكز بيانات

## التكاليف:

- التسويق
- أبحاث التطوير
- تشغيل مراكز البيانات

# B2G

## شرائح العملاء :

- هيئة تطوير مكة المكرمة
- هيئة تطوير المدينة المنورة
- المدن الاقتصادية والتقنية والصناعية

## العلاقة مع العملاء :

- ايميل
- مواقع التواصل الاجتماعي

## القيمة المضافة :

- إدارة و تطوير المرافق و رفع مستوى الأمن باستخدام الذكاء الاصطناعي .

## الأنشطة الرئيسية :

- إنشاء و تطوير الموقع الإلكتروني

# B2G

## التكاليف:

- التسويق
- أبحاث التطوير
- تشغيل مراكز البيانات

## مصادر الإيرادات:

- إنشاء التعاقدات القطاعات الحكومية
- (الهيئات - الدوائر - المستشفيات الحكومية - الجامعات )
- و العمل على تطوير البرنامج حسب متطلبات المنشأة .
- العمل مع المدن السكنية لبرامج الاسكان
- العمل مع مدن ( الصناعية - التقنية - الاقتصادية )
- الاشتراكات الدورية - سنوية - شهرية

## نقاط القوة

- لا يتطلب تغيير الكاميرات
- خفة النظام

## نقاط الضعف

- الخبرة التسويقية
- المنافس يمتلك الامكانيات الاقوى.

# SWAT

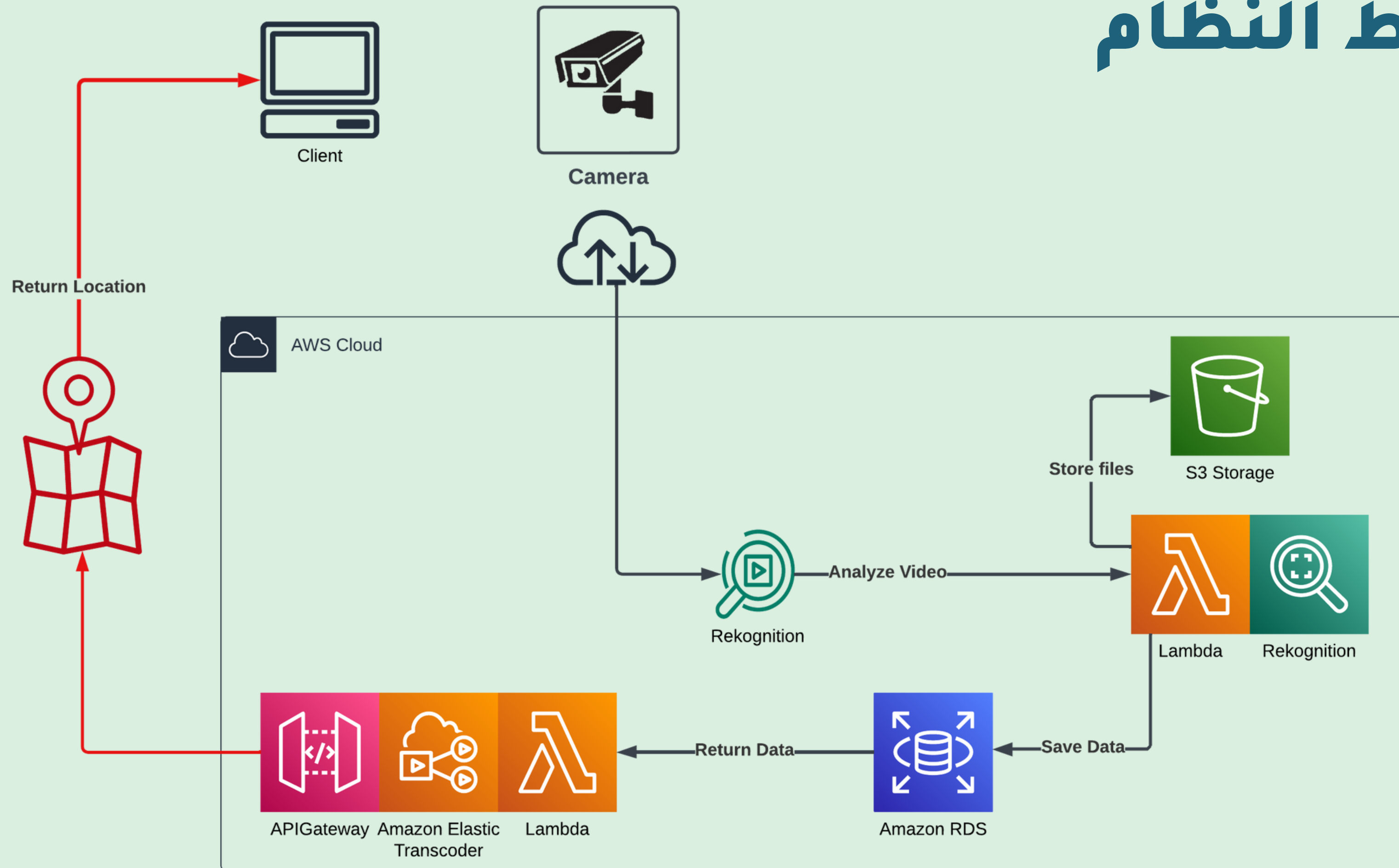
## الفرص

- قرار استخدام كاميرات المراقبة
- الدعم الحكومي

## التحديات

- الهجمات السيبرانية
- تطور السوق السريع

# مخطط النظام



# العمل المستقبلي

- 1 خوارزمية لتحسين جودة الفيديو قبل تحليلها.
- 2 انشاء تطبيق لتمكين الاتصال عن بعد للعملاء.
- 3 إضافة خاصية التتبع بالخرائط.
- 4 إمكانية ربط التطبيق مع كاميرات التتبع مباشرة.
- 5 تطوير أكثر من مودل للعمل على جودات مختلفة.
- 6 إمكانية ربط الخدمات مع شركات أخرى.
- 7 والعديد من المزايا والاعمال المستقبلية...

# الميزانية والقطاع المستهدف

## B2C

برنامج شخصي  
إشتراك شهري

المبلغ المطلوب :-  
(150) ريال

دعم فني شخصي خلال  
فترة الاشتراك

## B2B

برنامج متكامل  
نظام عقود مرن

المبلغ المطلوب :-  
(شهر/3,000 SR)

دعم فني خلال فترة التعاقد  
(سنة) مجاناً

## B2G

برنامج متكامل  
نظام عقود

المبلغ المطلوب :-  
(25,000 /سنوي) SR

دعم فني ( سنة  
- 3 أشهر ) مجاناً

يكون التحديث حسب متطلبات المنشأة بعد التعاقد بميزانية مستقلة

شكرا لكم ...





رابط المشروع :github

**Click Here**

github.com/mux02/Cvision\_ProjectCode