关于app对商家的一些问题

1. 能否带来更多生源

问：当前主要招生途径，对招生渠道有哪些不满意

1. 是否会冲走师资（富有本土特色尤其是充分了解企业培训需求的教师非常缺少，这一点已成为制约高层次培训发展的“[瓶颈](http://baike.baidu.com/view/83216.htm)”）

问：师资流走带来了哪些影响；怎么保持稳定师资力量

主要调查培训机构对培训市场有哪些担忧，有哪些建议，对招生软件的接受程度

1）．单位名称：

2）. 培训范围（多选）

1. 语文
2. 数学
3. 英语
4. 特长
5. 以上全部
6. 学员规模
7. 0-50人
8. 50-100人
9. 100-200人
10. 200人以上
11. 招生大多通过什么途径
12. 在校宣传
13. 电视、户外广告
14. 网络推广
15. 车站、市中心等人流集中地搭台宣传
16. 是否觉得缺少招生途径
17. 是
18. 否
19. 如果存在一个招生平台，对它有什么担心（多选）
20. 访问用户数不够，不能给自己带来更多生源
21. 用户不可靠，真正想参加培训的人不多
22. 培训老师直接掌握了学员资料，拉出去单干
23. 入口流量不够，不能把自己的培训公司展示在前面
24. 平台不规范造成招生过程更加混乱
25. 造成过度招生，培训师资和设备跟不上
26. 最关心学员的哪些信息（多选）
27. 年龄，年级
28. 家庭住址
29. 平时成绩
30. 将学生分班的依据是什么（目标调查：教学管理体系，班级大小、学生分层次）？多选
31. 根据学生平时成绩，好坏搭配
32. 根据学生平时成绩，好坏分离
33. 根据学生性格，动静结合
34. 其他请填写
35. 开设了哪些选修课程？（选修课开设问题，大学要在某些领域取得学分、高中培训怎么取舍选修课（如果很多学生仅仅照顾到兴趣来设计选修课，无疑将来在高考过程中是要吃亏的））多选
36. 美术
37. 音乐
38. 舞蹈
39. 跆拳道、游泳等体育课程
40. 其他请填写

参考：

[1]教育培训机构存在的问题 <http://www.zhihu.com/question/20169143>

[2]中小学培训现状http://edu.163.com/11/1115/16/7ITQCH9L00294KPB.html