

Программа «Самое Важное»

Страхование от несчастных случаев и медицинские рекомендации от квалифицированных европейских врачей

О чём этот курс?



В данном обучающем курсе мы познакомим Вас с обновленной Программой «Самое Важное», которую представляет партнер банка – страховая компания «Райффайзен Лайф»

Кроме основных характеристик и особенностей Программы, мы расскажем об инструментах и техниках, которые позволят Вам успешно продавать данный продукт



О чём этот курс?



Курс отвечает на следующие вопросы:

- > Какими ключевыми характеристиками обладает программа «Самое Важное»?
-) Какие выгоды получает Клиент от использования услуг компании-партнёра?
- Какие особенности важно знать при предложении программы Клиентам?



Обратите внимание, что ...



По итогам обучения Вы будете знать, как правильно предложить программу «Самое Важное» любому клиенту

Желаем Вам увлекательного и эффективного обучения!





Программа «Самое Важное»

Знакомство с компанией



Райффайзен Лайф - с чего все начиналось?



- » Компания «Райффайзен Лайф» была зарегистрирована 23 января 2009 г.
- 3 июля 2009 г. компания получила лицензию на страхование жизни
- » Группа UNIQA является учредителем ООО «СК «Райффайзен Лайф»» с долей 75% в уставном капитале
- Российское подразделение АО «Райффайзенбанк» входит в уставной капитал ООО «СК «Райффайзен Лайф» с долей 25%



«Райффайзен Лайф» взаимодействие с клиентом



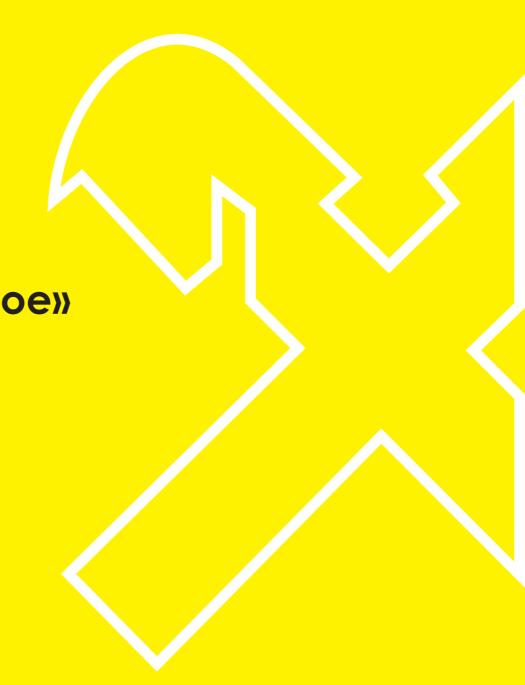
- «Самое Важное» в одной программе: финансовая поддержка при наступлении непредвиденных жизненных ситуаций
- Комплексные программы для защиты как самого Клиента, так и членов его семьи, в том числе детей
- Оформление Программы здесь и сейчас в отделении Банка без предоставления дополнительных документов





Программа «Самое Важное»

Условия и детали программы



Самое Важное – все ответы в одной программе:

	«Комфорт»	«Ультра»
Доступные условия:	«Комфорт Семья»	«Ультра Семья»
Защита от несчастных случаев	⊘	⊘
Р Медицинское ориентирование	⊗	(
Второе медицинское мнение	⊗	⊘

«Самое Важное»: что нового в программе «Семья»

★ Дополнительная защита от несчастных случаев для членов семьи клиентов Райффайзенбанка:



Теперь в одном договоре могут быть застрахованы **супруг/супруга**, а также **Дети** застрахованного лица

★ Дополнительное покрытие по Телесным Повреждениям в результате несчастного случая для Застрахованных детей

Параметры Программ

Передилето	Самое Важное		Самое Важное. Семья	
Параметр	Комфорт	Ультра	Комфорт	Ультра
Страховая сумма	750 000	1 500 000	750 000**	1 500 000**
Риски, покрываемые программой				
Смерть* застрахованного лица	⊘	⊘	⊘	⊘
В т.ч. Супруга/Супруги	⊗	⊗	⊘	⊘
Постоянная частичная утрата трудоспособности* Застрахованного лица	⊘	⊘	⊘	⊘
В т.ч. Супруга/Супруги	8	8	⊘	⊘
Медицинское ориентирование и второе медицинское мнение	⊗	⊘	8	⊘
Телесные повреждения* РЕБЕНКА/ДЕТЕЙ (не более 3-х детей)	⊗	⊗	Страховая сумма 75 000 рублей	Страховая сумма 150 000 рублей

^{*} В результате несчастного случая
** На каждого застрахованного (супруг/супруга)

Несчастный случай

Несчастный случай – внезапное кратковременное внешнее событие, непреднамеренное, непредвиденное стечение обстоятельств и условий, при котором причиняется вред здоровью человека или наступает его смерть



дорожно-транспортное происшествие



авиакатастрофа



железнодорожная катастрофа



воздействие различных видов оружия



ожоги, удар молнии



воздействие электрического разряда



утопление, удушье



УКУСЫ ЖИВОТНЫХ



пищевое или химическое отравление

Постоянная частичная утрата трудоспособности

Постоянная частичная утрата трудоспособности - телесные повреждения, полученные в результате несчастного случая, которые официально установлены и признаны постоянными (будут длиться на протяжении всей жизни Застрахованного лица). Описаны в соответствующей Таблице выплат*:

Таблица размера страховых выплат по риску Постоянная частичная утрата трудоспособности

Ущерб кости черепа по всей толщине кости:		
- поверхность более 6 см²	40)%
- поверхность от 3 до 6 см²	20)%
Частичное удаление нижней челюсти или половины верхнечелюстной кости	40	9%
Полная потеря зрения на один глаз	50)%
Полная глухота на одно ухо	30%	
BEPXHINE KOHE4HOCTN	Правая	Левая
Потеря одной руки (от локтя до кисти) или одной кисти	60%	50%
Значительная потеря костного вещества руки (от локтя до кисти) -определенное и неизлечимое поражение	50%	40%
Полный паралич верхней конечности (неизлечимое поражение нервов)	65%	55%
Анкилоз плечевого сустава	40%	30%
Анкилоз локтевого сустава с фиксацией в удачной позиции (15 градусов под прямым углом)	25%	20%

^{*} Полная версия таблицы выплат в Памятке Застрахованному лицу

Телесные повреждения

Телесные повреждения - травмы, полученная в результате Несчастного случая впервые в течение срока действия Договора страхования.

Риск распространяется на Ребенка/Детей, застрахованных по Договору.

Описаны в соответствующей Таблице выплат*:

1. Телесные повреждения (травмы)

Таблица №1.1. Таблицы размеров страховой выплаты в случае Телесного повреждения Застрахованного Лица в результате Несчастного случая

No		Размер Страховой выплаты
ста ть и	Характер повреждения	(% от Страховой суммы)
	Кости черепа, нервная система	
	Перелом костей черепа:	
	а) наружной пластинки костей свода	5
	б) свода	15
1	в) основания	20
	г) свода и основания	25
	Примечание. При открытом переломе костей черепа дополнительно выплачивается 5 % страховой суммы однократно.	

^{*} Полная версия таблицы выплат в Полисных Условиях

Медицинское ориентирование

Медицинское ориентирование* – услуга обеспечивает постоянную поддержку по вопросам медицинского характера



- ✓ медицинские рекомендации и консультации по телефону
- ✓ подбор клиники и врача для диагностики и лечения



 ✓ рекомендации по номерам телефонов, именам и приёмным часам докторов, адресам клиник и больниц в месте нахождения Клиента



 ✓ информация о наличии и примерной стоимости лекарств, адреса и телефоны аптек, в которых препарат есть в наличии



- ✓ организация визита врача на дом
- ✓ информационная поддержка по профилактике различных заболеваний, вакцинации, реабилитации и другим вопросам

Второе медицинское мнение

Второе медицинское мнение – услуга предназначена для Клиентов, сомневающихся в поставленном диагнозе или в рекомендованном методе лечения и желающих получить альтернативное мнение компетентного медицинского специалиста.

Процесс получения услуги:



Шаг 1. Клиент составляет запрос и направляет всю имеющуюся документацию по его заболеванию.



Шаг 2. Профильный специалист изучает документацию и составляет план дополнительного обследования.



Шаг 3. После получения полного комплекта документов направляет запрос профильному специалисту, который составляет своё заключение о возможном диагнозе с изложением рекомендаций по проведению дальнейшего лечения.



Шаг 4. Клиент получает на электронную почту Заключение на русском языке. Заключение предоставляется специалистом в ранге профессора или заведующего отделением.

О компании AP Companies Global Solutions

Провайдером услуг медицинское ориентирование и второе медицинское мнение выступает компания **AP Companies Global Solutions**.





- Компания основана в 1997 году.
- Головной офис расположен в Испании.
- Офисы в России, Украине, Казахстане,
 Узбекистане, Латвии, Кипре, Испании.
- Глобальная сеть медицинских провайдеров на основе прямых договоров более 27 500 партнёров на всём континенте.
- Клиенты AP Companies: российские и иностранные страховые компании, российские и иностранные банки и корпорации, круизные компании.

Координационный медицинский центр

Получение медицинских рекомендаций осуществляется путём обращения в



Координационный Медицинский Центр

в любое время 24 часа в сутки



запрос на электронную почту medservice@ap-companies.com



звонок по телефону **8 495 665 05 65**

ИЛИ

8 800 775 25 88

(звонок по России бесплатный)



письменный запрос через Приложение Viber*

^{*} Номер телефона для использования Приложения Viber будет предоставлен при обращении в AP Companies.

Термины и определения

Страховщик	ООО «СК «Райффайзен Лайф»	
Страхователь	АО «Райффайзенбанк»	
Застрахованный	Физическое лицо, в отношении жизни и здоровья которого заключен и действует договор страхования	
Страховой риск	Предполагаемое событие, обладающее признаками случайности и вероятности, на случай наступления которо	ρГΟ

осуществляется страхование

Термины и определения

Страховой случай

Свершившееся событие, предусмотренное договором, с наступлением которого возникает обязанность Страховщика произвести страховую выплату

Страховая сумма

Денежная сумма, в пределах которой страховщик обязуется производить страховые выплаты при наступлении страхового случая

Страховая выплата

Денежная сумма, установленная договором страхования и выплачиваемая страховщиком выгодоприобретателю при наступлении страхового случая

Страховая премия

Плата за страхование, которую страхователь обязан уплатить страховщику в порядке и в сроки, установленные договором страхования

Параметры Программ



Возраст застрахованного лица

ВЗРОСЛЫЙ	РЕБЕНОК	
На момент заключения договора: от 18 до 64 полных лет	На момент заключения договора: от 1 года до 17 полных лет	
На момент окончания договора: не более 65 полных лет	На момент окончания договора: не старше 18 лет	



Срок страхования

1 месяц или 1 год с возможностью автоматической пролонгации в случае оплаты очередного взноса



Страховая премия

Периодичность оплаты

- **√** Ежегодно
- ✓ Ежемесячно

Стоимость Программ



Программа	100000000	мо ти we th fr sa su 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 Ежемесячная
Комфорт	4 900 рублей	490 рублей
Ультра	8 900 рублей	890 рублей
Комфорт Семья	6 900 рублей	690 рублей
Ультра Семья	10 900 рублей	1090 рублей

Дополнительные Параметры

Период свободного ознакомления с условиями Программы*

Период свободного ознакомления с условиями Программы - период, в течение которого страхователь вправе отказаться от договора страхования



14 (четырнадцать) календарных дней с даты, следующей за датой подачи заявления на включение в программу страхования**



Возврат платы за участие в программе страхования в полном объеме

^{*} Период свободного ознакомления/охлаждения предусмотрен в соответствии с требованиями Законодательства РФ

^{**} Заявление на включение в Программы подается в Банк

Период на возобновление Программы

Период на возобновление Программы - Период, начинающийся с даты окончания действия Программы, в течение которого Застрахованному Лицу предоставляется возможность уплатить Плату за участие в Программе страхования и возобновить действие Программы в отношении Застрахованного Лица на аналогичный срок страхования

Период на возобновление Программы составляет:



При ежегодной форме оплаты 30 календарных дней



При ежемесячной форме оплаты 90 календарных дней

Если на дату очередного списания на счете клиента недостаточно средств для возобновления программы, действие страховой защиты (покрытие по НС + возможность использования медицинских сервисов) приостанавливается до тех пор, пока не произойдет успешное списание необходимой суммы

Досрочное расторжение после периода свободного ознакомления

- Обязательно оформление Заявления на исключение из программы.
- Премия за неиспользованный период не подлежит возврату Клиенту.
- Дальнейшее списание не производится.

Настоящим я, действуя добровольно, отказываюсь быть Застрахованным лицом по Договору добровольного группового страхования от несчастных случаев № 18-00-36226 от 27.07.2016 г. (далее — Договор страхования) и участником Программы страхования от несчастных случаев (далее — Программа страхования).

Настоящим заявлением я отменяю поручение, данное мною Банку для осуществления ежемесячного/ежегодного списания с моего счета платы за участие в Программе страхования.

Я понимаю и соглашаюсь с тем, что:

- в результате данного отказа я буду исключен из списка Застрахованных лиц и Программы страхования,
 и в отношении меня прекратится действие Договора страхования и Программы страхования в срок не
 позднее трех рабочих дней со дня предоставления в Банк настоящего заявления;
- возврат ранее уплаченной мною платы за участие в Программе страхования производится в случаях и в порядке, предусмотренном условиями Программы страхования;

Прошу *(указать, если применимо*³):

□ вернуть мне денежные средства, уплаченные мною в качестве платы за участие в Программе страхования на мой счет, открытый в АО «Райффайзенбанк», с которого указанная плата была списана, ввиду отказа от участия в Программе страхования в Период свободного ознакомления с условиями страхования⁴.

Лица, не подлежащие включению в Программу

В соответствии с Полисными условиями Страховщик не принимает на страхование лиц:



- Возраст которых меньше или больше предельных показателей возраста, указанного в Полисных условиях
- Инвалидов I, II, III группы
- Больных СПИДом или ВИЧ инфицированных
- Страдающих психическими заболеваниями и/или расстройствами

Следующих профессий или осуществляющих следующую деятельность как на профессиональной или любительской основе, так и в качестве хобби:

- Профессиональные ныряльщики
- Проводники в горах
- Альпинисты или участники альпинистских походов (восхождений, экспедиций)
- Саперы, минеры, подрывники
- Телохранители, сотрудники охранных агентств,
- Каскадеры,
- Сотрудники милицейских (полицейских) подразделений, подразделений специального назначения



Преимущества программы



«Самое важное» в одной программе.

Медицинские консультации и финансовая поддержка при наступлении непредвиденных ситуаций как для самого Клиента, так и для членов его семьи, в том числе детей



Интерактивный доступ к медицинским услугам.

Консультационная поддержка по расширенной программе «Ультра» от лучших врачей в своей области в онлайн-режиме



Фиксированный размер страховой суммы.

Денежные средства на поддержание привычного уровня жизни семьи



Удобный тариф.

Размер ежемесячной либо ежегодной платы без увеличения стоимости в течение срока действия программы



Простота в оформлении.

Программа оформляется без медицинских анкет и дополнительных документов

Дополнительные материалы для изучения

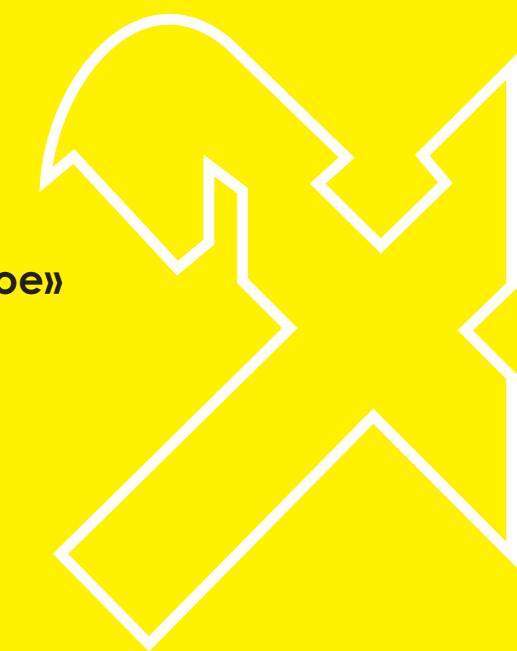


Подробнее об условиях программ «Самое Важное» в <u>Базе Знаний</u>



Программа «Самое Важное»

Предложение программы клиенту



Предложение



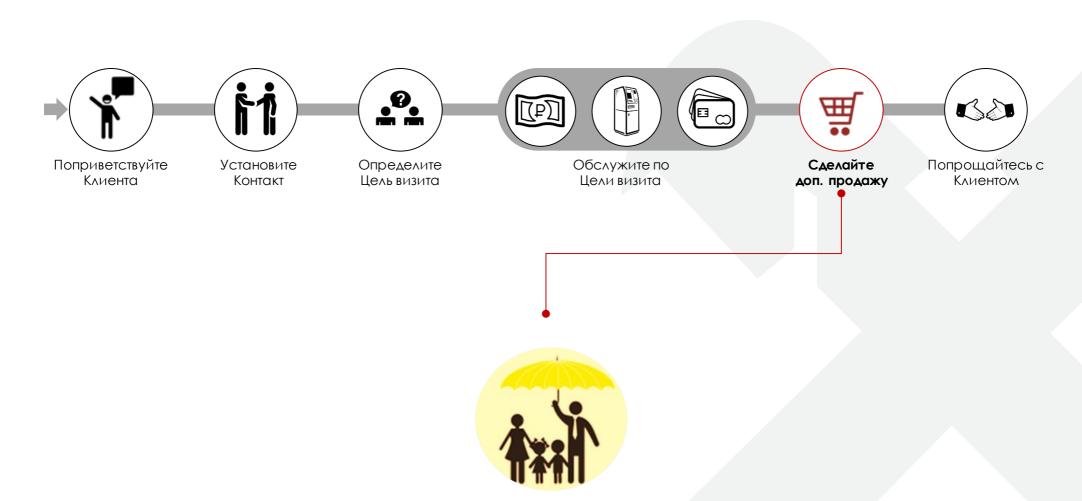
Цель этапа – заинтересовать Клиента, создать ценность Программы

Основными инструментами работы на данном этапе являются:

- ✓ Понимание, какие выгоды будут интересны Клиенту
- ✓ Общение с Клиентом на языке выгод, интересных персонально ему



Хронология действий сотрудника



Предложите клиенту программу

Самое Важное



Синхронизация Программы с продуктами Банка



(ИО Клиента), кредит – это большая ответственность и Банку важно предоставить Вам возможность позаботиться о себе и близких дополнительно к оформленной Программе финансовой защиты ответственности перед Банком. Хотели бы узнать, как это можно сделать?



Кредитная карта

(ИО Клиента), Ваша кредитная карта – это возможность жить сегодняшним днем, а страхование – еще и завтрашним! У нас есть специальная Программа, которая будет хорошим дополнением к защите Вашего бюджета. Давайте я расскажу об этих возможностях.



Дебетовая карта

(ИО Клиента), наверняка Вы, как современный человек, привыкший пользоваться банковскими картами, оцените Программу, благодаря которой Вы будете иметь возможность получения медицинских консультаций от ведущих профильных специалистов. Давайте я расскажу Вам об этой программе подробнее.



Синхронизация Программы с продуктами Банка



(ИО Клиента), наш Банк заботится о своих клиентах и предлагает создать дополнительную защиту, которая позволит Вам сохранить депозитные и накопительные средства в случае непредвиденных расходов, связанных со здоровьем. Давайте расскажу, как можно воспользоваться такой выгодной возможностью.



(ИО Клиента), оформив Программу накопительного страхования жизни, Вы также можете дополнить её моментальной защитой по минимальной стоимости без предоставления дополнительных медицинских и финансовых анкет. Согласитесь, интересные возможности?



(ИО Клиента), существует Программа дополнительной финансовой поддержки при наступлении несчастных случаев, а также возможность получения второго медицинского мнения по установленному диагнозу без необходимости посещения зарубежных клиник. Давайте подробно расскажу о нашем предложении.

Синхронизация Программы с продуктами Банка



(ИО Клиента), дополнительно к программам защиты имущества, Банк рекомендует Программу для себя как возможность поддержания бюджета на случай непредвиденных расходов, связанных со здоровьем. Согласитесь, это не менее важно, чем защита имущества?



Программы защиты путешествующих

(ИО Клиента), оформив одну из Программ защиты для путешествующих, Вы также можете подключить Программу защиты здоровья и получения медицинских консультаций в любом месте, где бы Вы ни оказались. Согласитесь, интересные возможности?



Синхронизация Программы РРI с Потребительским кредитом



PPI

Главная ценность программ финансовой защиты заёмщиков потребительских кредитов состоит в гарантии возврата задолженности по кредитным обязательствам в случае ухода из жизни либо наступления нетрудоспособности.



Главная ценность программы «Самое Важное» состоит в обеспечении финансовой поддержки при наступлении несчастного случая, а также возможности получения медицинской поддержки.

Программы финансовой защиты заёмщиков потребительских кредитов ограничены суммой первоначальной задолженности Клиента.

В Программах финансовой защиты заёмщиков потребительских кредитов выгодоприобретателем является Банк до момента полного погашения задолженности.

Программа «Самое Важное» предусматривает фиксированный размер страховой суммы, заранее определённой Клиентом.

По Программе «Самое Важное» выгодоприобретателем является Застрахованное лицо либо его наследники в соответствии с действующим Законодательством РФ.



Презентация

СУТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ: ИО Клиента, Вы будете защищены на сумму 1 500 000 рублей при наступлении неблагоприятных ситуаций всего за (...) рублей в месяц.

ВЫГОДА: Самое главное – уверенность в том, что в любое время срока действия расширенной Программы «Ультра» Вам будет доступна консультационная поддержка от лучших врачей в своей области.

побуждение: Переходим к оформлению?



Приоритетность при продаже программы

Ультра Комфорт Ультра Комфорт СЕМЬЯ СЕМЬЯ СЕМЬЯ СЕМЬЯ 10 900 руб. 6 900 руб. 1090 руб. 690 руб. Для всей семьи клиента Ультра Ультра Комфорт Комфорт 8 900 руб. 4 900 руб. 890 руб. 490 руб. Индивидуально



для клиента

Предложение Программы «Ультра. Семья»

(ИО Клиента), оформлять программу **«Самое Важное Ультра. Семья»** выгоднее:



Одновременно находитесь под надежной защитой как Вы, так и члены Вашей семьи, в том числе и дети. Как считаете, стоит воспользоваться такой выгодной возможностью?



Существенная экономия семейного бюджета при оформлении нового тарифного плана. Согласитесь, важно иметь максимальную защиту и уверенность?



Предложение Программы «Ультра»

(ИО Клиента), оформлять программу **«Самое Важное Ультра»** с ежегодной оплатой выгоднее:



Вы платите за 10 месяцев, а пользуетесь 12. Как считаете, стоит воспользоваться такой выгодной возможностью?



В отличие от программы с ежемесячной оплатой, нет риска, что взнос не будет списан и вы окажетесь без защиты и не сможете пользоваться медицинским консьержем. Согласитесь, приятно получать дополнительные преимущества?



Ответы на возражения

Мне не нужна программа

Особенность всех Программ защиты в том, что они нужны только тогда, когда чтото случится. Это как подушка безопасности, срабатывает тогда, когда это нужно! Ведь это очень важно, Вы согласны? В этом и смысл таких программ! Готовы перейти к оформлению?

Дорого

Стоимость программы составляет (...) рублей в день. Согласитесь, можно потратить более значительную сумму на транспортное сообщение до места нахождения медицинского учреждения? А при наступлении страхового события выплата по программе составит гораздо большую сумму. Это выгодное предложение. Оформим?

Нет времени сейчас

Оформление программ занимает порядка 10 минут. Таким образом, Вы экономите свое время и будете иметь финансовую защиту в непредвиденных ситуациях. Оформляем?



Ответы на возражения



Надо подумать

Я правильно понимаю, Программа Вас заинтересовала? Наверняка у Вас остались вопросы, которые требуют прояснения. Задайте мне их сейчас, я на них отвечу и Вы сможете принять взвешенное решение. Как Вам такой вариант?

Со мной ничего не случится

Мы все хотим, чтобы так было. В то же время ситуации, о которых идёт речь, всегда внезапны и требуют денег. Чтобы быть уверенным в завтрашнем дне, я предлагаю Вам сейчас приобрести программу, которая обеспечит финансовую помощь в непредвиденных ситуациях. Что скажете?

Застрахуюсь и что-нибудь случится

Интересное мнение. А Вам приходилось с этим сталкиваться? Так или иначе, в нашей жизни происходят непредвиденные ситуации, а при наличии программ финансовой защиты Вы сможете быть уверены, что страховая компания обеспечит сохранение спокойствия Вам и Вашим близких. Как считаете, это выгодно?





Программа «Самое Важное»

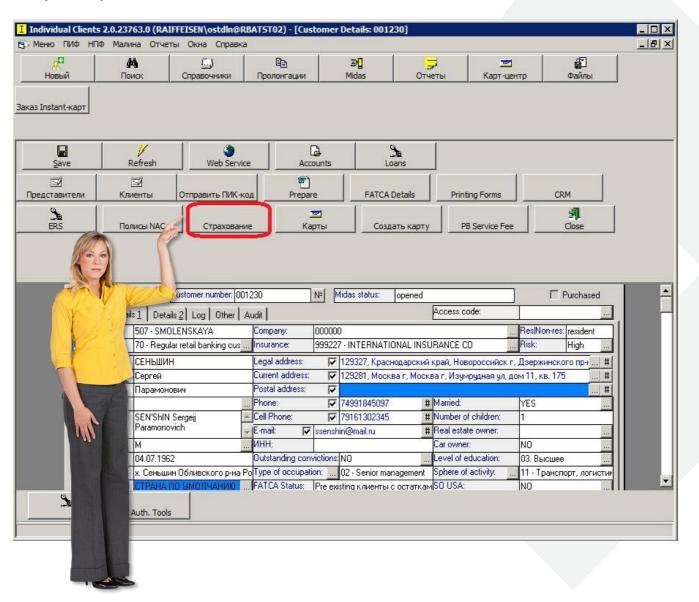
Подключение программы



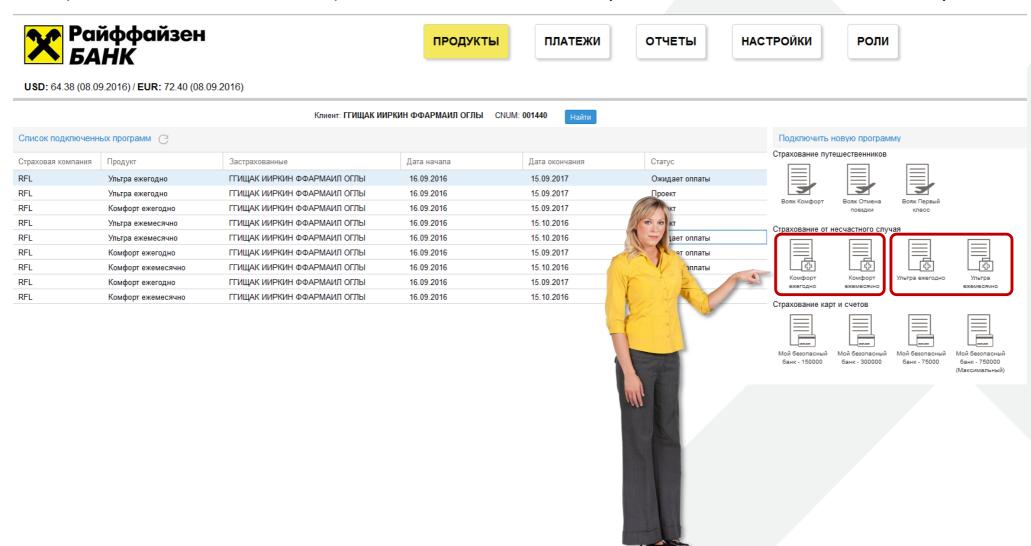


В этой части курса мы расскажем Вам о процессе подключения программы «Самое важное» в Страховом приложении.

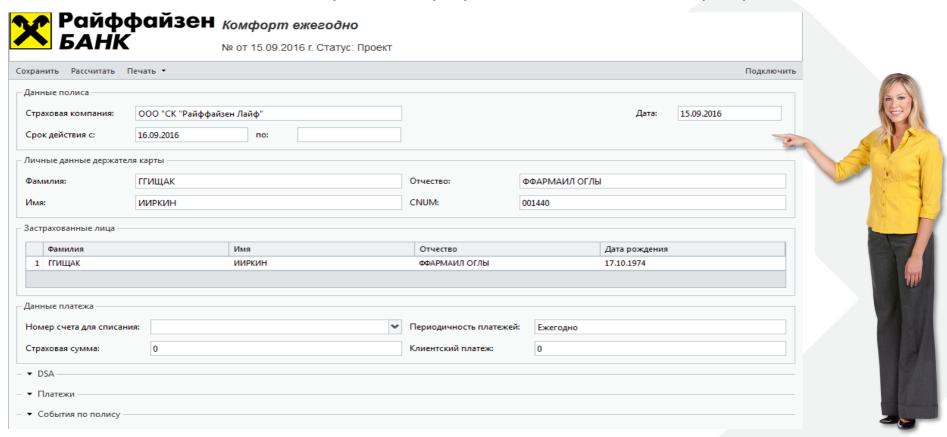
Для перехода в Страховое приложение из Карточки клиента в ICDB, нажмите кнопку «Страхование».



Далее выберите один из типов программы «Самое важное» → Комфорт или Ультра с необходимой периодичностью оплаты (ежегодно или ежемесячно):



Далее в новой вкладке откроется форма подключения программы:



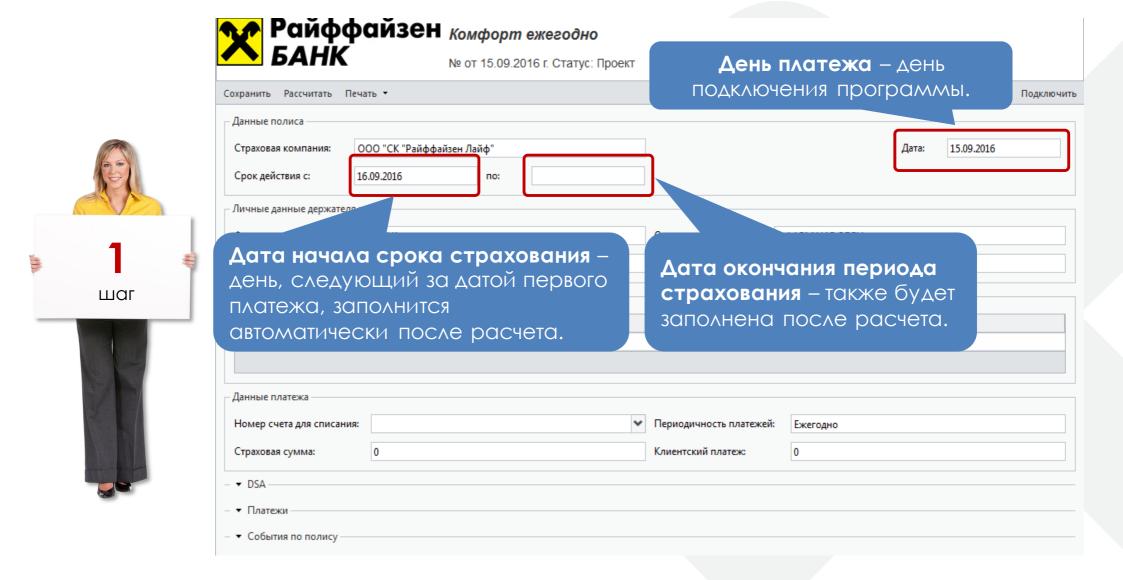
При открытии экранной формы система проверяет наличие в карточке Клиента всех необходимых данных для подключения нового страхового продукта. Если их нет, то выдается сообщение с перечнем незаполненных полей.

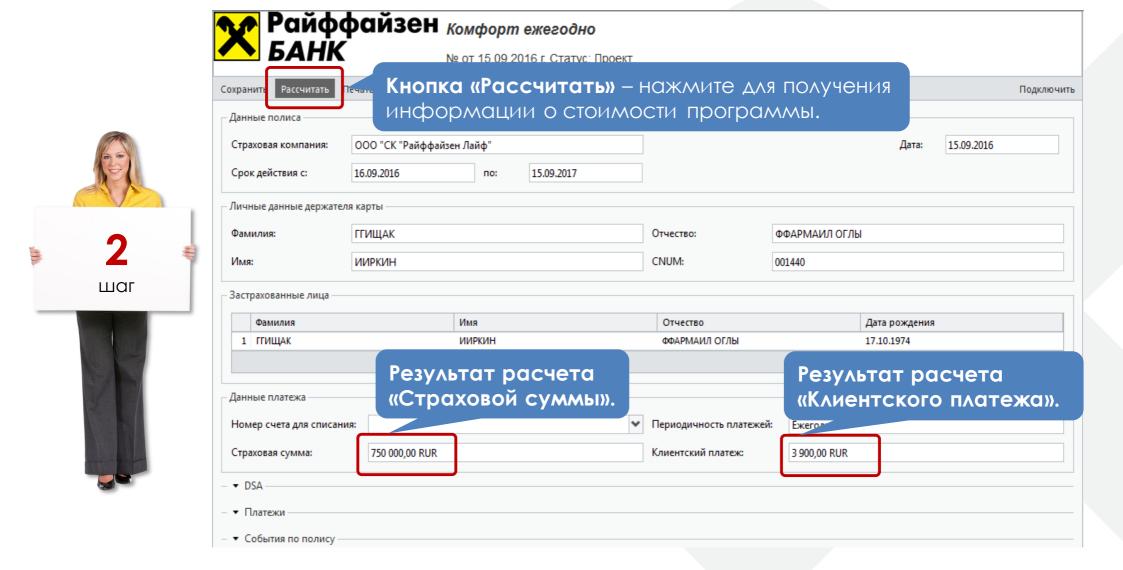
Личные данные держателя карты недоступны для редактирования. Если Вы заметили ошибку в данных Клиента, исправьте ее в ICDB, чтобы страховом приложении отобразились верные данные.

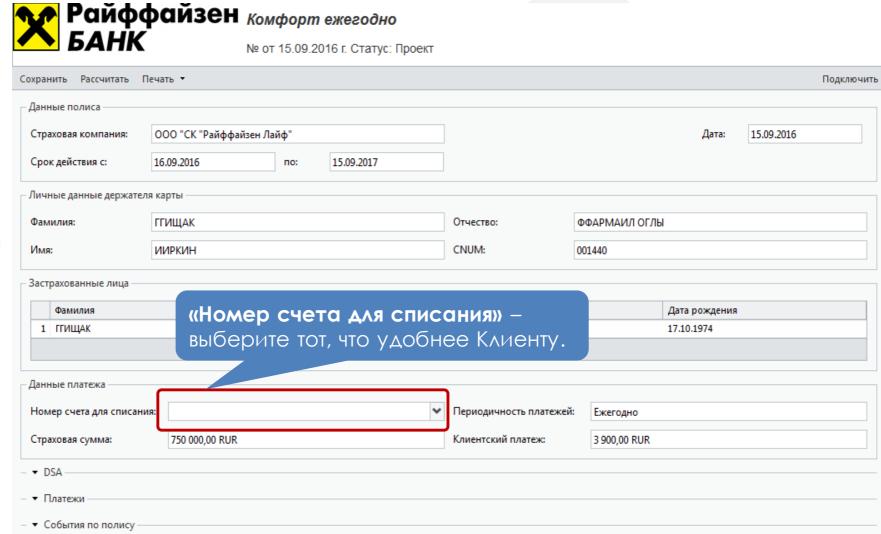
Особенности подключения программы

- (!) Программа подключается на месяц (30 дней) или год в зависимости от выбранного типа периодичности с последующим автоматическим возобновлением, в случае успешного списания платы за очередной период.
- (!) При подключении программы Клиент выбирает счет, приоритетный для списания платы за программу (если в дату платежа на приоритетном счете не окажется средств, плата будет списана с любого другого счета Клиента).
- (!) Страховая премия списывается в день написания заявления на подключении программы.
- (!) Сертификат НЕ предусмотрен.

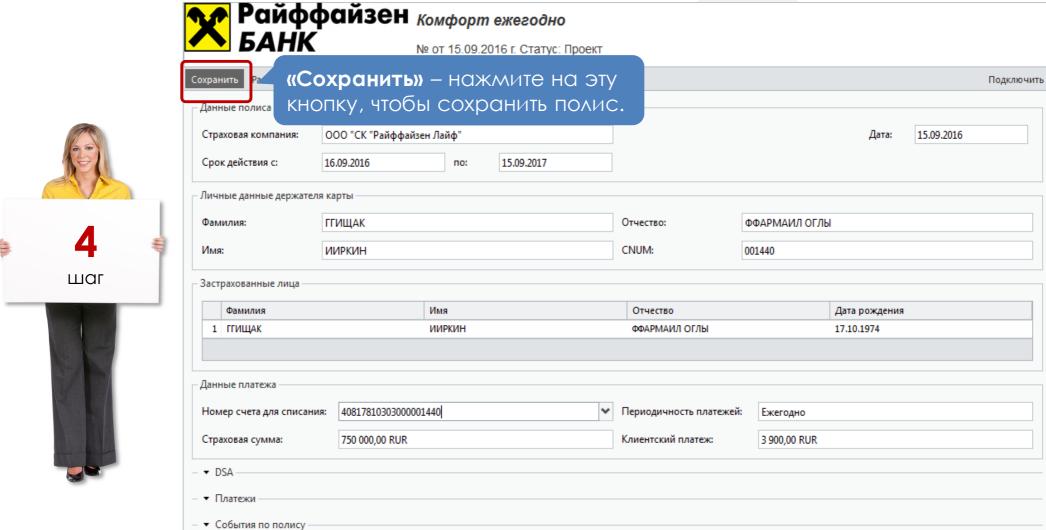








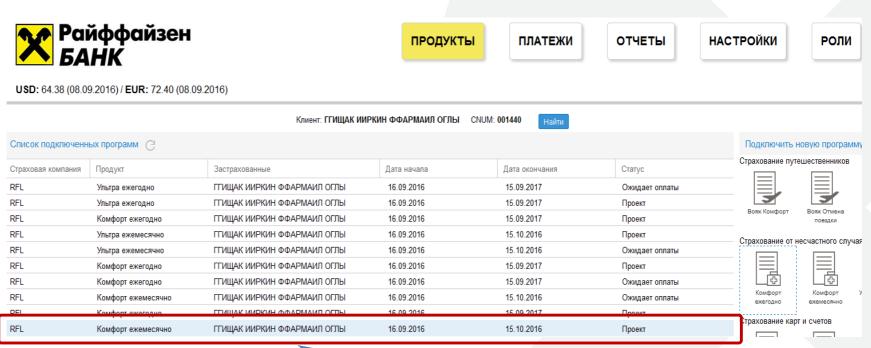




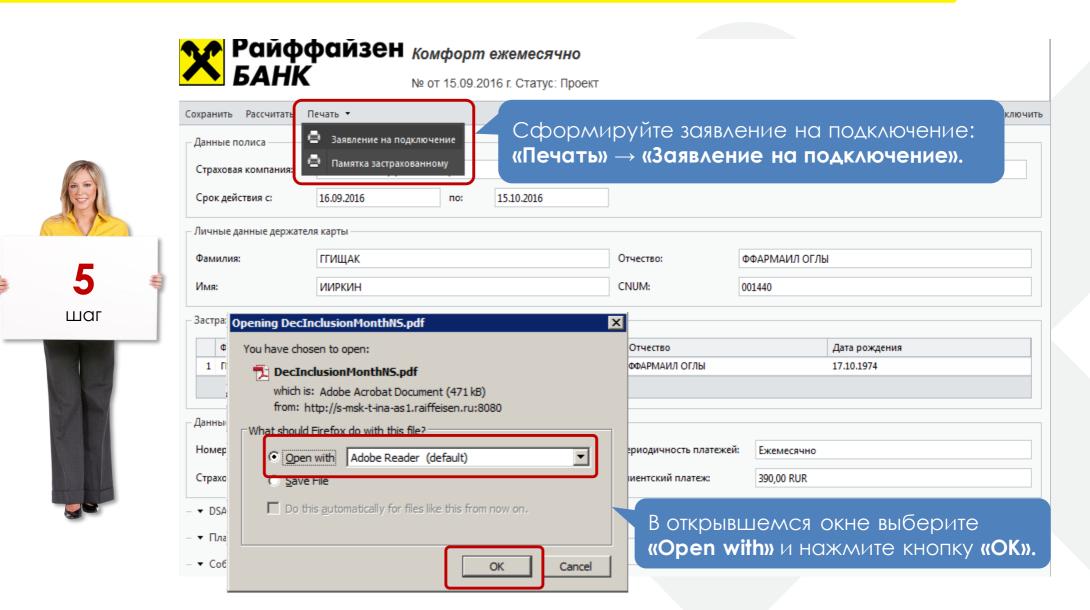


Полис отобразится в списке подключенных программ

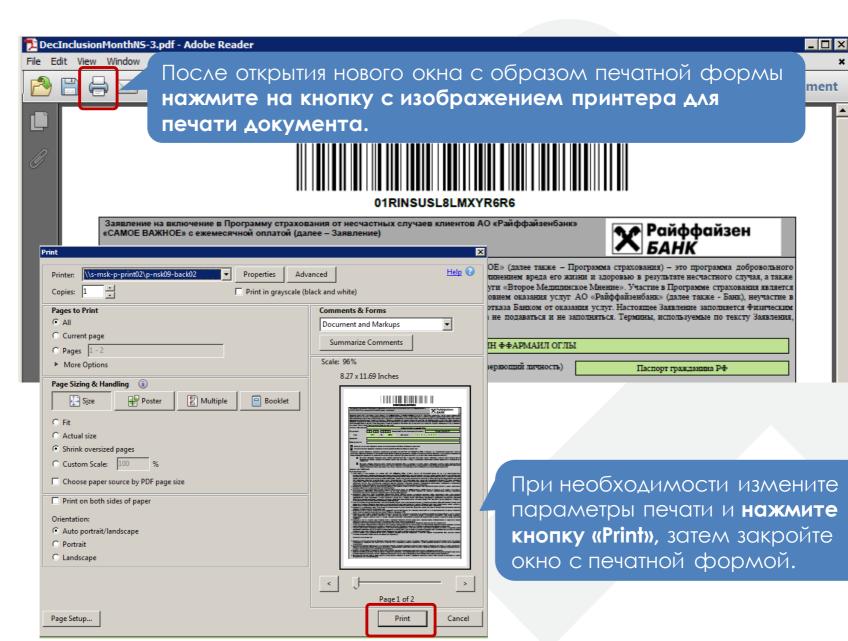


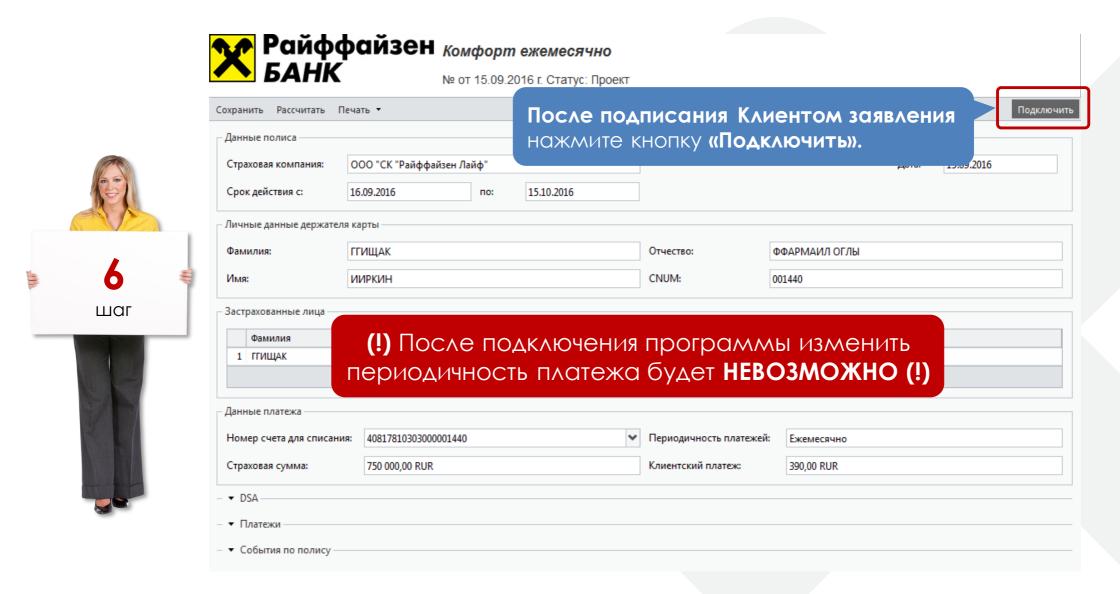


Полис отобразится в списке подключенных программ.



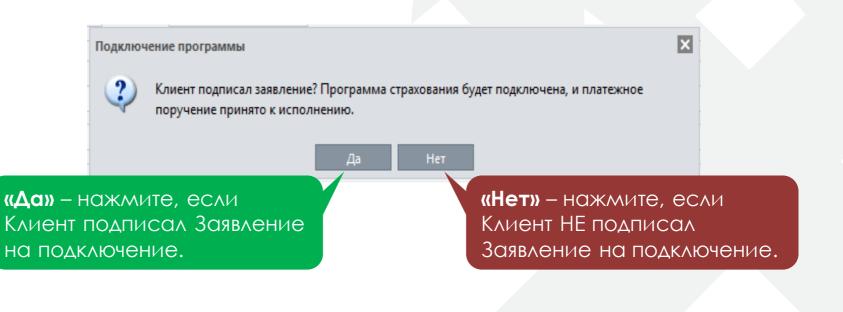












Завершение



Итак, Вы подключили программу «Самое важное», благодаря которой Клиент получит уверенность в том, что он защищен от основных рисков, связанных с непредвиденными жизненными ситуациями.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ