



LA JUNIOR-ENTREPRISE DE L'ENSEEIHT

PRÉSENTATION JEYSER CRM
ANTOINE BEYET





PLAN

- Un ERP/ CRM qu'est-ce que c'est ? Pourquoi ?
 - Définition
 - Bénéfices
 - Mise en place
 - Solutions disponibles
- Jeyser CRM
 - Le projet
 - Les modules
- Démonstration



UN ERP QU'EST-CE QUE C'EST ?

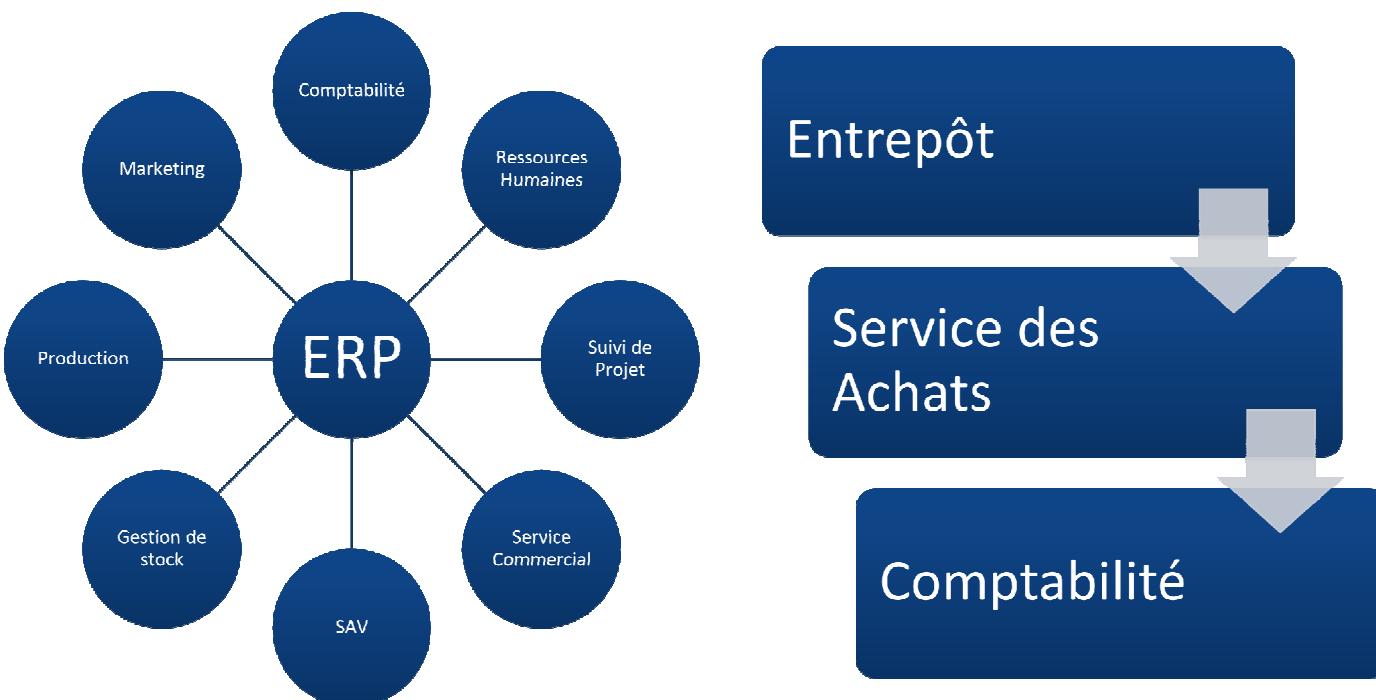
En entreprise :

ERP = Enterprise Resource Planning
(PGI = Progiciel de Gestion Intégré)

Et concrètement?

un seul outil pour effectuer tout le traitement informatique des données

UN ERP QU'EST-CE QUE C'EST ?



QUELQUES ORDRES DE GRANDEUR

50 € à 100 €+ / mois / utilisateurs

500+ fonctionnalités

100 000+ lignes de code

Des services ou des entreprises spécialisés pour les maintenir



UN ERP EN JUNIOR ?

Buts :

- Centraliser les informations
- Automatiser les tâches
- Augmenter la qualité et la performance





UN ERP EN JUNIOR ?

Pourquoi ne pas utiliser un ERP d'entreprise ?

- Trop de fonctionnalités
- Peu adaptés aux Juniors
- Prix



ET LES CRM ?

Customer Relationship Management
Gestionnaire de la relation client

Similaire au ERP sauf qu'orientés ventes et gestion client



BÉNÉFICES

- Cohérence des informations et des données
- Centralisation donc échange d'informations
- Automatisation des tâches sans valeur business
- Facilite le travail des administrateurs: en tous temps, en tous lieux
- La sécurité et la traçabilité des informations
- La puissance de l'informatique : qualité et performance
- Standardisation



MISE EN PLACE

Ce qui nous semble important :

- Je garde la maîtrise sur mes données
- Je m'assure de l'évolutivité de l'outil
- Je m'assure de l'utilisabilité
- Je m'assure de la pérennité de l'outil
- J'accepte les «défauts» de l'outil



MISE EN PLACE

Que doit faire mon ERP ?

Interconnecter les process

Faciliter / Automatiser la vie de la Junior

Etre complet

Etre ergonomique

Etre documenté

SOLUTIONS DISPONIBLES

	Clef en main	Libre	Payant	Evolutif
SAP	✓		✓	✓
Siaje	✓		✓	
Beequick	✓		✓	✓
Dolibarr		✓		
Jeyser		✓		✓



JEYSER CRM

Un ERP / CRM open-source

développé par un consortium de Junior-Entreprises



LE PROJET

Créé en 2012 par M-Gate



- Les fondations du projet et les fonctionnalités majeures

Repris en Octobre 2015 par N7 Consulting

- Ergonomie, facilité d'installation, robustesse et qualité du logiciel



LE PROJET AUJOURD'HUI

Coopération N7C M-Gate

Le faire connaitre aux autres Juniors.

Ouvert aux nouveaux contributeurs



LES MODULES

The screenshot shows the "My N7C" dashboard. On the left, a sidebar lists several modules: Gestion Associative, Suivi d'Etude, Prospection, RH & compétences, Trésorerie, Formations, Pilotage de la J.E., and Administration. The main content area is titled "Dashboard" and contains a message: "Espace à remplir. Envoyez vos suggestions à dsi@N7consulting.fr.". Below this, there's a section for "Informations" with fields for "Connecté en tant que" (set to "abeyet"), "Dernière connexion le" (set to "21 Feb 2017"), and "Permissions" (set to "ROLE_SUPER_ADMIN ROLE_USER"). To the right, there are three questions: "Décidez vous même des infos à présenter?", "CA en Négociation?", and "CA Signé?". At the bottom, there's a link "Envoyez vos suggestions à dsi@N7consulting.fr" and a badge for "SensioLabs Insight Silver Medal 2017-02-20".

GESTION ASSOCIATIVE

Gestion des membres

Gestion des intervenants





GESTION ASSOCIATIVE

Fiche Documents

M. B Antoine

0102030405
antoine.b@n7c.fr antoine.b@etu.enseeiht.fr
Avenue de la gloire 31500 Toulouse
Promo : 2017 Identifiant : AB1

Informations

Est abonné à la newsletter Email valide Convention élève 18/09/2014
Né le : 30/12/1994 Né à : Rennes Nationalité : FR
Format Paiement : cheque Filière : IMA

Compétences

PHP Symfony 2 HTML Wordpress CSS Java EE Ldap CAS

Missions réalisées

422ENS Du : 7 JEH - 1344 € 09/08/2016 a 12/09/2016
432ENS Du : 0 JEH - 0 € 16/11/2016 a 30/11/2016

Postes occupés

Vice-président Du : 12/03/2015 Au : 12/03/2016 Alumni
Président par procuration Du : 24/06/2015 Au : 01/09/2015 Alumni

Permissions

ROLE_USER

[Modifier le membre](#) [Retour à la liste des membres](#)



GESTION ASSOCIATIVE

Liste des Intervenants

Liste des membres ayant déjà réalisé une mission.

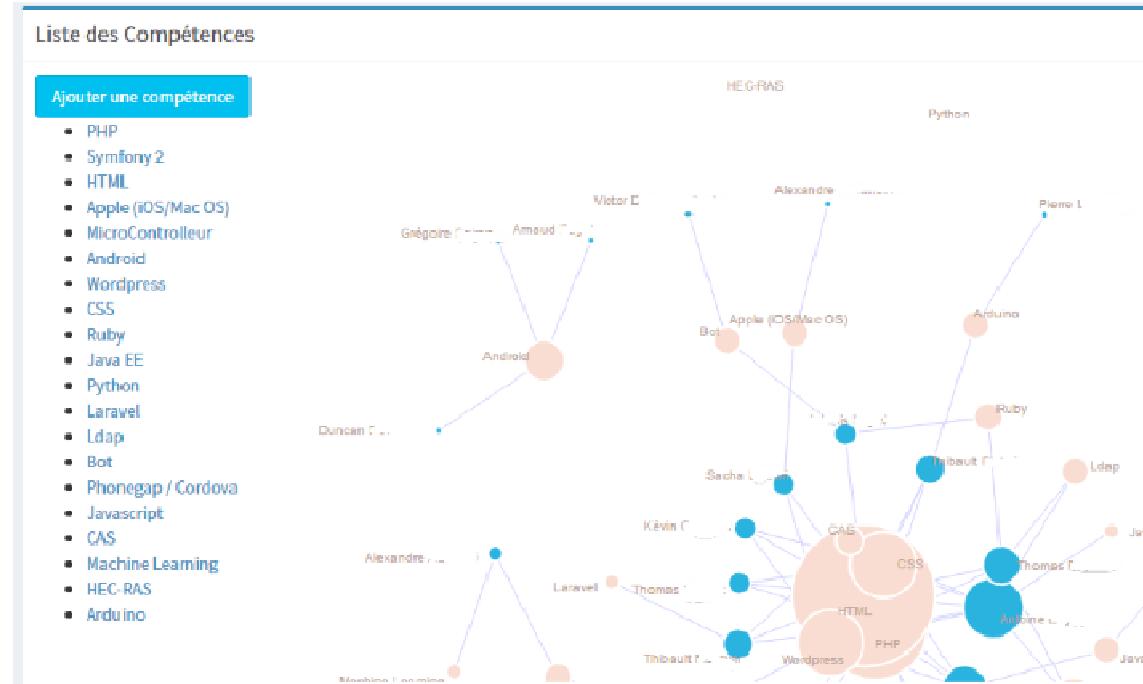
Show entries

Search:

Promotion	Prénom	Nom	Identifiant	Nationalité	CE	Etude
P2018	Samuel	Mazra	SM3	FR	REF : Convention élève Non signée	06/06/2016 -> 14/09/2016 415QRI
P2018	Kévin	Caroix	KC1	FR	REF : Convention élève 30/10/2015	26/01/2016 -> 12/02/2016 392PNY 31/03/2016 -> 31/03/2016 408HAL

Mapping des compétences

GESTION RH



TRÉSORERIE

- Gestion des factures
- Gestion des BV
- Gestion des Notes de Frais
- Affichage des cotisations (BRC)
- Gestion des déclaratifs TVA





TRÉSORERIE

Liste des BV

Ajouter un BV

Show 50 entries Search:

Référence	Date de Versement	Bénéficiaire	Mission	Rémunération Brute	Part Junior	Part étudiant
2016-BV-04	07/08/2016	Antoine Beyet	419MTB/2016/RM/1			

Showing 1 to 1 of 1 entries

< Previous 1 Next >



TRÉSORERIE

Ajouter une cotisation URSSAF

Show 50 entries Search:

Action	Applicable du	Applicable au	Libellé	Taux Part Junior	Taux Part Etudiant	Applicable sur la base	Est déductible ?
✎	01/01/2016	31/12/2016	C.R.D.S. + CSG non déductible	0	2.9	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2016	30/12/2016	Assurance maladie	12.84	0.75	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2016	31/12/2016	Contribution pour le financement des organisations professionnelles	0.016	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	C.S.G.	0	5.1	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Contribution solidarité autonomie	0.3	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Assurance vieillesse déplafonnée	1.85	0.35	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Assurance vieillesse plafonnée TA	8.55	6.9	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Accident du travail	1.1	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Allocations familiales	5.25	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Fond National d'Aide au Logement	0.1	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Versement Transport	0	0	Base URSSAF	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	Assurance chômage	4	2.4	Base Brut	déductible
✎	01/01/2014	31/12/2016	AGS	0.25	0	Base Brut	déductible

Showing 1 to 13 of 13 entries

< Previous 1 Next >

SUIVI DE PROJET

- Contacts clients
- Description
- Suivi des phases
- Génération des documents relatifs à l'étude
- Archivage





SUIVI DE PROJET

Suivi d'Étude

Récapitulatif Phases Rédaction et Génération Suivi Document

Fin de l'étude :
La fin de l'étude est passée. Pensez à faire un PVR ou des avenants à la CC et au(x) RM.

Etude 315GLA | [Modifier](#) [Ajouter Contact Client](#) [Retour à la liste](#)

Etat : En négociation

Client	Gladiator Consulting
Suiveur	Lea Henry
Description	Realisation site web
Domaine de compétence	Non défini
Source de Prospection	Ancien client
Création	23/04/2014
Fin	28/05/2014
JEH - Prix	9 JEH - 3150 € HT (dont frais : 90 €)

Documents

Etude

Phase n°1 Default phase

Avr '14 Juil '14 Oct '14 Jan '15 Avr '15 Jul '15 Oct '15 Jan '16 Avr '16 Jul '16 Oct '16 Jan '17 Avr '17

[Exporter le Gantt](#)



SUIVI DE PROJET

Suivi d'Étude

Suivi d'Étude / 315GLA / -

Modifier les 3 Phases

Ajouter une phase · Enregistrer les phases

Objectif	Détails	Titre	Nombre JEH	Prix JEH	Méthodologie
n°1 x ▲ ▼ Random generated1850764428	[+]	Default phase	9	340	23/04/2014
n°2 x ▲ ▼ Random generated1850764428	[+]	Second phase	3	320	8/02/2017
n°3 x ▲ ▼ Déploiement de la solution et intégration aux systèmes existants	[+]	Dernière phase	1	320	Mise en place du projet sur les serveurs de l'entreprise

13 JEH 4340 €

Ajouter une phase · Enregistrer les phases



PROSPECTION

- Liste des prospects
- Annuaire des prospects et des membres
- Génération de la liste d'adresses mail



PROSPECTION

Affichage d'un prospect

Gladiator Consulting

Type de prospect : PME / ETI (plus de 20 salariés)

Adresse : 3 rue du chene noir
33100 Toulouse

Employés Etudes Mailing Commentaires

Liste des employés

Nom	E-mail	Fixe	Mobile	Poste	Adresse/Bureau
Paul Alice	contact@glad.fr				3 rue du chene noir 33100 Toulouse

Showing 1 to 1 of 1 entries

[Ajouter un employé](#) [Modifier le prospect](#) [Retour à la liste des Prospect](#)

Agrégation de toutes les données
Evaluation de votre performance

INDICATEURS





ET AUSSI

- Formations
- Import des données depuis Siaje
- Administration des utilisateurs
- Paramétrable depuis le web



DÉMONSTRATION

Installons Jeyser en Live sur un serveur nu !

Un serveur web (3€ /mois)

Un logiciel pour se connecter à ce serveur



Jeyser sur un serveur et sécurisé par https



CE QUE L'ON VA FAIRE

- Acheter un serveur
- Relier son IP à un sous-domaine
- Se connecter au serveur et lancer l'installation
- Attendre ☺



TRANSITION : DOCUMENTS - TYPES

Publiposter depuis le web

Utilise le formalisme Twig



DOCUMENTS - TYPES

The screenshot shows a Microsoft Word document window. The ribbon menu is visible at the top, showing tabs like 'Home', 'Insert', 'Page Layout', etc. Below the ribbon is a toolbar with various icons for text, tables, and styles. The main content area contains a header with the URL www.n7consulting.fr, followed by the title 'PROPOSITION DE MISSION' and a reference 'Réf. {{etude.nom}}'. Below the title is a table with five rows:

<u>Commanditaire de l'étude</u>	<pre> {{etude.prospect.nom}} {{etude.prospect.adresse}} {{etude.prospect.codepostal}} {{etude.prospect.ville}} {{etude.prospect.pays}}</pre>
<u>Sujet de l'étude</u>	<pre> {{etude.presentationProjet nl2wbr raw}}</pre>
<u>Responsable de suivi de la commande</u>	<pre> {{ etude.prospect.nom }} {{ etude.prospect.entiteToString }} {{ etude.ap.signataire2.nomFormel }} {{ etude.ap.signataire2.poste }} {{ etude.ap.signataire2.fix }} {{ etude.ap.signataire2.email }}</pre>
<u>Chef de projet</u>	<pre> {{etude.suiveur.prenomNom}} {{etude.suiveur.mobile}} {{etude.suiveur.email}}</pre>
<u>Responsable qualité</u>	

At the bottom of the document, the text 'N7 CONSULTING' is centered.

1. Prix de la prestation

Le prix de la présente prestation est forfaitaire ferme (Tarif en Jour-Étude-Homme incompressible). Il est exprimé en Euro (€) hors taxe sur la valeur ajoutée. Le prix TTC n'est donné qu'à titre indicatif, en application du taux de TVA actuel de {{tva * 100}}%.

	JEH	Prix H.T. (€) / JEH	Total H.T. (€)
{%for groupe in etude.groupes %} Phase {{loop.index}} : {{ groupe.titre }}			
{%for phase in groupe.phases %}{{ phase.titre }}	$\{ \{ \text{phase.nbrJEH} \} \} \{ \{ \text{set} \} \} \text{nombreJEH} = \text{nombreJEH} + \text{phase.nbrJEH} \%$	$\{ \{ \text{phase.prixJEH} \} \} \{ \{ \text{money} \} \}$	$\{ \{ \text{phase.montantHT} \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \{ \{ \text{set} \} \} \text{prixGroupe} = \text{prixGroupe} + \text{phase.montantHT} \%$
{%if loop.last %}Total phase &{{loop.parent.loop.index}}	$\{ \{ \text{nombreJEH} \} \}$		$\{ \{ \text{prixGroupe} \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \{ \{ \text{endif} \} \} \{ \{ \text{endfor} \} \}$
{%endfor%}			
Total H.T. hors frais		$\{ \{ \text{etude.nbrJEH} \} \} \{ \{ \text{JEH(s)} \} \}$	$\{ \{ \text{etude.MontantJEHHT} \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \text{€ HT}$
Frais		$\{ \{ \text{etude.fraisDossier} \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \text{€ HT}$	
		$\{ \{ \text{etude.fraisDossier} \} \} \{ \{ \text{nbrToLetters} \} \} \text{HT}$	
Total H.T.		$\{ \{ \text{etude.montantHT} \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \text{€ HT}$	
		$\{ \{ \text{etude.montantHT} \} \} \{ \{ \text{nbrToLetters} \} \} \text{HT}$	
TVA (20 %)		$\{ \{ \text{(etude.montantHT} * 0.2) \} \} \{ \{ \text{money} \} \} \text{€}$	



MERCI

La doc : jeyser-crm.n7consulting.fr

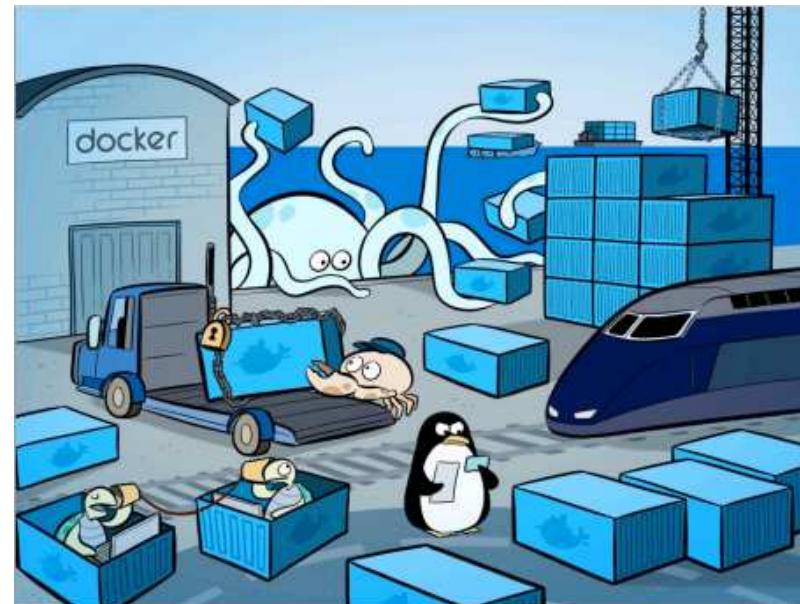
Le code : github.com/n7consulting/Incipio

La demo : jeyser-demo.herokuapp.com

En cas de problème : dsi@n7consulting.fr

Des questions ?

ANNEXE : DOCKER



ANNEXE : ARCHITECTURE

