

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

## HỢP ĐỒNG ĐẠI LÝ

Số: ...../2023/HĐDL

- Căn cứ vào Bộ luật dân sự được Quốc Hội Nước Cộng Hoà Xã Hội Chủ Nghĩa Việt Nam thông qua ngày 24/11/2015.
- Căn cứ Luật Thương mại được Quốc Hội Nước Cộng Hoà Xã Hội Chủ Nghĩa Việt Nam thông qua ngày 14/06/2005.
- Dựa vào khả năng và nhu cầu của hai bên.

Hôm nay, ngày .... tháng ... năm 2023 tại văn phòng công ty TNHH YTECH. Chúng tôi gồm có:

**BÊN GIAO ĐẠI LÝ (gọi tắt là Bên A): Công ty TNHH YTECH**

Địa chỉ : số 14D7 KBT Sài Gòn Pearl,

92 Nguyễn Hữu Cảnh, P.22, Q. Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

Điện thoại: 028 35146568 Fax: .....

Tài khoản số: 0881000471629

Ngân hàng: VCB Gia Định, Tp. HCM

Mã số thuế doanh nghiệp: 0315441858

Người đại diện: Hoàng Mạnh Cường Chức vụ: Giám Đốc

**BÊN ĐẠI LÝ (gọi tắt là Bên B): .....**

Địa chỉ : .....

Điện thoại: ..... ; Fax: .....

CCCD số:..... Ngày cấp:..... Nơi cấp:.....

Số tài khoản: .....

Ngân hàng: .....

Người đại diện: ..... ; Chức vụ: .....

Sau khi bàn bạc hai bên nhất trí cùng ký kết hợp đồng đại lý với nội dung và các điều khoản sau đây:

## **ĐIỀU 1: ĐIỀU KHOẢN CHUNG**

Bên A chỉ định và Bên B nhận làm đại lý cho bên A để giới thiệu, quảng bá, và hướng dẫn sử dụng cho khách hàng về các sản phẩm và dịch vụ sau:

- Thiết bị đo điện tâm đồ cá nhân: KardiaMobile 1L, Kardia 6L thương hiệu từ Mỹ
- Thiết bị đo huyết áp: Fora P80, P30, thương hiệu từ Thụy Sĩ
- Thiết bị đo đa thông số Fora 6 Connect (Đường huyết, Cholesterol, Axit uric, Xetone, Hematocrit, Hemoglobin), thương hiệu từ Thụy Sĩ
- Và các sản phẩm khác do Bên A phân phối theo từng thời điểm

Bên B tự trang bị cơ sở vật chất, địa điểm kinh doanh, kho bãi và hoàn toàn chịu trách nhiệm tất cả hàng hóa đã giao trong việc lưu trữ, bảo quản, trưng bày, vận chuyển. Bên B bảo đảm thực hiện đúng các biện pháp lưu trữ, bảo quản chất lượng hàng hóa, theo qui định của nhà sản xuất và như bên A đã cung cấp đến khi giao cho người tiêu dùng. Bên A không chấp nhận hoàn trả hàng hóa do bất kỳ lý do gì (ngoại trừ trường hợp có sai sót về sản phẩm).

## **ĐIỀU 2: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ BÊN A**

### **2.1. Quyền của bên A**

- Ấn định giá bán ra cho bên B.
- Yêu cầu bên B thực hiện việc bán hàng, hướng dẫn người dùng theo đúng quy chuẩn như bên A đã hướng dẫn và đào tạo cho bên B.
- Yêu cầu bên B thanh toán tiền theo Hợp đồng đại lý.
- Yêu cầu Bên B tiến hành cung cấp các thông tin liên quan đến doanh số bán hàng, số lượng hàng tồn kho, các chương trình xúc tiến thương mại, quảng cáo hàng tuần.
- Yêu cầu bên B cung cấp thông tin về người mua hàng hay người dùng và các phản hồi từ khách hàng (nếu có) hàng tuần.
- Kiểm tra, giám sát việc thực hiện hợp đồng của bên đại lý.
- Bên A có quyền từ chối đơn hàng của bên B hoặc điều chỉnh số lượng hàng do bên B yêu cầu trong trường hợp bên A thấy có điểm chưa hợp lý hoặc do sự đình trệ từ nhà sản xuất.
- Đơn phương chấm dứt Hợp đồng nếu Bên A nhận thấy Bên B vi phạm hợp đồng hoặc có những hành vi gây ảnh hưởng đến quyền, lợi ích và hình ảnh của Bên A.

### **2.2. Nghĩa vụ của bên A**

- Giao hàng cho bên B đúng chất lượng, kỹ thuật, đúng thời gian và địa điểm.
- Hướng dẫn Bên B những kỹ thuật, cung cấp thông tin, tạo điều kiện cho bên B thực hiện hợp đồng đại lý và bảo quản thiết bị đúng cách.
- Cung cấp cho Bên B các tư liệu thông tin khuyến khích thương mại.

## **ĐIỀU 3: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ BÊN B**

### **3.1. Quyền của bên B**

- Yêu cầu bên A giao hàng theo đúng hàng chính hãng.
- Hưởng chính sách hoa hồng, các quyền và lợi ích hợp pháp khác do hoạt động đại lý mang lại như Phụ lục 1 đính kèm và theo chính sách của bên A vào từng thời điểm.
- Yêu cầu bên A hướng dẫn, cung cấp thông tin để thực hiện hợp đồng;
- Bên B thực hiện chiến dịch quảng cáo đã được Bên A chấp thuận.
- Nếu Bên B có sử dụng đến logo hay nhãn hiệu hàng hóa của Bên A phải được sự đồng ý trước của Bên A.

### **3.2. Nghĩa vụ của Bên B**

- Tham gia các khoá huấn luyện của Bên A trước khi thực hiện hợp đồng này.
- Có trách nhiệm hướng dẫn khách hàng tải Ứng dụng Bác sỹ ơi để theo dõi sức khỏe
- Có trách nhiệm hướng dẫn khách hàng cách sử dụng thiết bị kết nối, lưu trữ kết quả đo lên hồ sơ y tế cá nhân trên Ứng dụng khi khách mua hàng, sử dụng các Dịch vụ chăm sóc sức khỏe do các Chuyên gia cung cấp.
- Có trách nhiệm bảo vệ tài sản, thương hiệu và uy tín của Bên A
- Đảm bảo tính chính xác khi giới thiệu, quảng cáo về sản phẩm, dịch vụ và khi cung cấp thông tin cho khách hàng. Tuân thủ theo đúng hướng dẫn của Bên A và nội dung được đăng tải trên website [www.ytech.vn](http://www.ytech.vn)
- Thực hiện đúng các chính sách giá bán và chất lượng dịch vụ bán hàng theo quy định của bên A.
- Cung cấp đầy đủ và chính xác các thông tin về sản phẩm cho người dùng, không nói quá hay có những xuyên tạc ảnh hưởng đến uy tín sản phẩm và của bên A.
- Chịu trách nhiệm về chất lượng hàng hóa trong trường hợp do lỗi của Bên B gây ra.
- Bảo quản hàng hóa sau khi nhận theo đúng hướng dẫn của Bên A.
- Cung cấp các nội dung quảng cáo, xúc tiến thương mại cho bên A và được sự đồng ý của Bên A trước khi tiến hành các chương trình xúc tiến thương mại đối với các Sản phẩm được phân phối theo Hợp đồng này.
- Chịu trách nhiệm về hành vi vi phạm pháp luật, nếu nguyên nhân của hành vi vi phạm pháp luật đó có một phần lỗi do bên B hoặc người của bên B gây ra.
- Tất cả các chi phí phát sinh ngoài chi phí đã được nêu trong hóa đơn của Bên A gửi đến Bên B hoặc là chi phí do Bên B hủy Đơn đặt hàng sau khi đã nhận được sự chấp thuận của Bên A, bao gồm chi phí vận chuyển, sự ảnh hưởng đến chất lượng hàng hóa khi Bên A nhận lại và các chi phí hợp lý khác sẽ được Bên B thanh toán cho Bên A.

- Thực hiện ghi chép và lưu giữ các nội dung sổ sách như giá bán cho khách hàng và những nội dung khác liên quan đến hoạt động bán Sản phẩm. Bên A có quyền kiểm tra sổ sách và hoạt động khi cần thiết.

## **ĐIỀU 4: PHƯƠNG THỨC GIAO NHẬN**

- 4.1. Bên B gửi đơn hàng bằng email, fax hoặc điện thoại cho bên A.
- 4.2. Tùy vào số lượng sản phẩm mà Bên B bán được mỗi tháng mà Bên A sẽ áp dụng chính sách hoa hồng phù hợp theo Phụ lục đính kèm.
- 4.3. Bên A giao hàng đến kho của bên B hoặc khách hàng của bên B. Phí giao hàng hoặc phí phát sinh trong quá trình giao hàng sẽ do bên B hoặc khách bên B chịu trách nhiệm chi trả.
- 4.4. Việc giao nhận và kiểm hàng phải được ghi lại bằng hình ảnh và video. Mọi khiếu nại về số lượng và chất lượng sản phẩm sẽ không được giải quyết nếu không được chứng thực bằng hình ảnh và video về quá trình giao nhận và kiểm tra hàng.
- 4.5. Thời gian giao hàng: theo thỏa thuận 2 bên và theo thời gian quy định của bên thứ 3 là nhà vận chuyển.

## **ĐIỀU 5: GIÁ CẢ VÀ PHƯƠNG THỨC THANH TOÁN**

### **5.1. Giá cả và Hoa hồng:**

- Giá bán thiết bị do Bên A quy định.
- Giá này có thể thay đổi theo thời gian nhưng Bên A sẽ thông báo trước cho Bên B. Bên A không chịu trách nhiệm về sự chênh lệch giá trị tồn kho do chênh lệch giá nếu có xảy ra.
- Tỷ lệ hoa hồng: theo giá trị đơn hàng và theo quy định trong Phụ lục số 1 của hợp đồng này.

### **5.2. Phương thức thanh toán:**

- Hình thức thanh toán: Bên B Chuyển khoản vào tài khoản Công ty bên A hoặc bên A thu tiền mặt trực tiếp của bên B nếu bên A giao hàng trực tiếp cho khách hàng bên B.
- Đối với đơn hàng đầu tiên, Bên B phải thanh toán 100% giá trị đơn hàng cho Bên A trước khi Bên A tiến hành giao hàng.
- Số lượng tối thiểu của mỗi đơn hàng ban đầu phải là 10 sản phẩm/ đơn hàng.
- Bên A sẽ căn cứ vào khả năng của Bên B để cấp hạn mức tín dụng cho Bên B vào các đơn hàng sau. Hạn mức tín dụng cấp cho Bên B do Bên A toàn quyền quyết định tùy theo chính sách của Bên A theo từng thời điểm.

- Trong vòng 10 ngày đầu tiên mỗi tháng dương lịch, 2 bên sẽ tổng hợp và đối chiếu doanh số của tháng trước đó và chốt doanh thu bán hàng và tỷ lệ chiết khấu cho bên B. Bên A sẽ tính thêm phần chiết khấu (nếu có) cho bên B bù trừ vào đơn hàng tiếp theo.
- Thời điểm thanh toán được tính là ngày Bên A nhận được tiền, không phân biệt cách thức chi trả.
- Trong trường hợp được cấp tín dụng, Bên B phải thanh toán dư nợ cho Bên A trong vòng 30 ngày kể từ ngày nhận hàng hoặc trước khi Bên A giao đơn hàng tiếp theo cho Bên B, tùy theo điều kiện nào đến trước.
- Số tiền chậm trả ngoài thời gian đã quy định, phải chịu lãi theo mức lãi suất cho vay của ngân hàng Vietcombank trong cùng thời điểm. Nếu việc chậm trả kéo dài hơn 3 tháng thì bên B phải chịu thêm lãi suất quá hạn của ngân hàng cho số tiền chậm trả và thời gian vượt quá 3 tháng.
- Trong trường hợp cần thiết, Bên A có thể ngừng cung cấp hàng hoặc dịch vụ liên quan đến sản phẩm cho đến khi bên B hoàn thành nghĩa vụ thanh toán hoặc bên A có quyền thu hồi lại sản phẩm và mọi chi phí phát sinh do Bên B chịu.

## **ĐIỀU 6: BẢO HÀNH**

Bên A bảo hành sản phẩm cho bên B theo chính sách bảo hành của nhà sản xuất.

## **ĐIỀU 7: ĐỘC QUYỀN**

- 7.1. Hợp đồng này không mang tính độc quyền trên khu vực.
- 7.2. Bên A có thể triển khai ký thêm hợp đồng đại lý với thể nhân khác nếu xét thấy cần thiết để tăng khả năng tiêu thụ hàng hóa của mình.
- 7.3. Bên A cũng có thể ký kết hợp đồng cung cấp sản phẩm, dịch vụ trực tiếp cho các tổ chức/ cá nhân ở bất cứ nơi nào.

## **ĐIỀU 8: THỜI HẠN HIỆU LỰC, GIA HẠN VÀ CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG**

- 8.1. Hợp đồng đại lý này có giá trị 1 năm kể từ ngày ký. Nếu cả hai bên mong muốn tiếp tục hợp đồng, các thủ tục gia hạn phải được thỏa thuận trước khi hết hạn hợp đồng trong thời gian tối thiểu là 30 ngày.
- 8.2. Nếu hết thời hạn hợp đồng, hai bên không tiếp tục gia hạn hợp đồng đại lý và đã thực hiện đầy đủ nghĩa vụ của mình thì hợp đồng sẽ tự thanh lý.
- 8.3. Hợp Đồng này chấm dứt trong các trường hợp
  - Hợp đồng hết hạn mà không được gia hạn;
  - Sự kiện bất khả kháng;

- Một trong hai Bên bị giải thể, phá sản hoặc tạm ngừng hoặc bị đình chỉ hoạt động kinh doanh;
  - Hai Bên thỏa thuận chấm dứt Hợp đồng trước thời hạn. Trong trường hợp này, hai Bên sẽ thỏa thuận bằng văn bản về các điều kiện cụ thể liên quan đến kết thúc Hợp đồng này;
  - Bên A đơn phương chấm dứt Hợp đồng trước thời hạn nếu Bên B không đáp ứng được chỉ tiêu cung ứng Sản phẩm cho khách hàng hay Bên B vi phạm bất cứ điều khoản nào của Hợp đồng mà Bên A xét thấy phải chấm dứt Hợp đồng bằng cách báo trước cho Bên B trong khoảng thời gian là 15 ngày làm việc;
- 8.4. Bên A có quyền chấm dứt ngay hợp đồng khi Bên B làm giảm uy tín thương mại hoặc làm giảm chất lượng dịch vụ hay sản phẩm của bên A bằng bất cứ phương tiện và hành động nào hay khi bên B không tuân thủ chính sách giá của bên A quy định.
- 8.5. Khi chấm dứt hợp đồng, bên B phải thanh toán ngay cho bên A tất cả nợ còn tồn đọng.
- 8.6. Khi Hợp đồng này kết thúc trong bất cứ trường hợp nào thì Bên B không được quyền sử dụng bất cứ thông tin nào liên quan đến sản phẩm của bên A như thông tin kỹ thuật, chính sách thương mại... và phải trả lại cho Bên A trong trường hợp các thông tin trên được lưu dưới dạng văn bản (Văn bản Giấy hoặc văn bản điện tử) mà không được sao chép lại dưới bất cứ hình thức nào khác và sử dụng mà không có sự đồng ý bằng văn bản của Bên A. Bên B sẽ phải chịu trách nhiệm đối với Bên A trong trường hợp vi phạm. Mức phạt vi phạm sẽ do Bên A quyết định trong từng trường hợp cụ thể.

## **ĐIỀU 9: BỒI THƯỜNG THIẾT HẠI**

Bên B phải chịu trách nhiệm bồi thường cho Bên A giá trị thiệt hại do mình gây ra ở các trường hợp sau:

- Bên B đặt hàng, Bên A chấp nhận và đã yêu cầu nhà sản xuất gửi hàng nhưng sau đó Bên B hủy bỏ đơn đặt hàng đó.
- Bên B hủy đơn đặt hàng khi Bên A trên đường giao hàng đến Bên B.
- Bên B vi phạm các vấn đề nói ở Điều 8.4 đến mức Bên A phải đình chỉ hợp đồng.

## **ĐIỀU 10: BẤT KHẢ KHÁNG**

- 10.1. “Bất khả kháng” có nghĩa là tất cả các sự kiện xảy ra ngoài khả năng kiểm soát của các Bên tham gia trong Hợp đồng này, những sự kiện không lường trước được, không sẵn có, hoặc không thể khắc phục được, những sự kiện phát sinh sau ngày đặt hàng và cản trở việc thực hiện toàn bộ hay một phần trách nhiệm của mỗi Bên. Các sự kiện đó bao gồm động đất, bão, lũ lụt, hỏa hoạn, chiến tranh, các hành động của chính phủ hoặc của các cơ quan công cộng, dịch bệnh, bất ổn dân sự, đình công hoặc bất kỳ sự kiện nào không thể lường trước, ngăn chặn và kiểm soát được;
- 10.2. Nếu một trong những sự kiện bất khả kháng xảy ra, việc thực hiện các nghĩa vụ theo Hợp đồng của mỗi Bên bị ảnh hưởng bởi sự kiện đó sẽ được đình chỉ trong thời gian

10.3. Bên tuyên bố xảy ra sự kiện bất khả kháng phải nhanh chóng thông báo bằng văn bản cho Bên kia biết và trong vòng 5 ngày phải cung cấp bằng chứng đầy đủ về việc xảy ra sự kiện đó và thời gian dự kiến của bất khả kháng đó. Bên tuyên bố xảy ra sự kiện bất khả kháng cũng sẽ cố gắng một cách hợp lý để khắc phục hoặc loại bỏ sự kiện bất khả kháng đó một cách nhanh nhất có thể;

10.4. Khi nhà sản xuất bị phá sản, giải thể, tạm ngừng hoặc đình chỉ hoạt động kinh doanh;

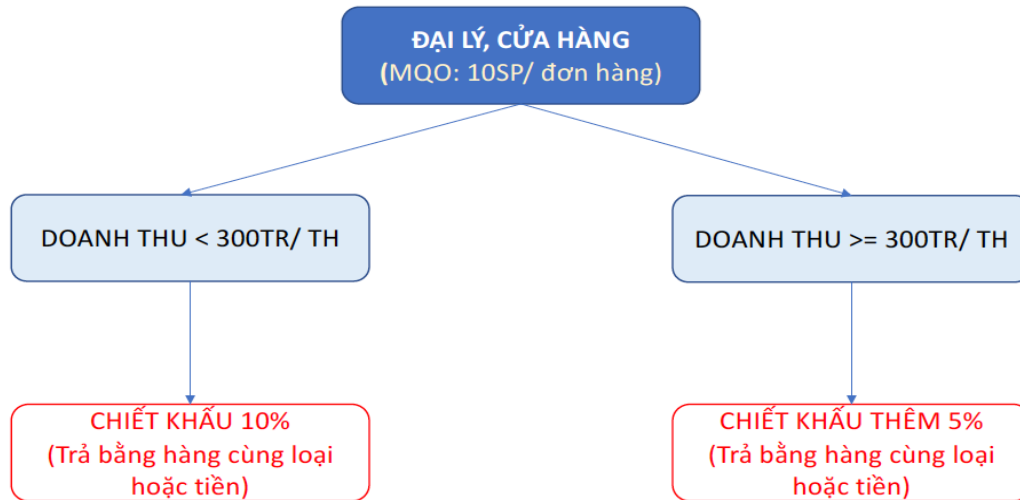
10.5. Khi xảy ra sự kiện bất khả kháng, hai Bên sẽ trao đổi với nhau để tìm giải pháp hợp lý và sẽ cố gắng một cách hợp lý nhằm giảm thiểu hậu quả của sự kiện bất khả kháng.

- 11.1. Trong khi thực hiện nếu có vấn đề phát sinh hai bên cùng bàn bạc thỏa thuận giải quyết trên tinh thần hợp tác, hỗ trợ lẫn nhau. Những chi tiết không ghi cụ thể trong hợp đồng này, nếu có xảy ra, sẽ thực hiện theo quy định chung của Luật Thương mại và pháp luật hiện hành
- 11.2. Nếu hai bên không tự giải quyết được, việc tranh chấp sẽ được giải quyết theo thủ tục Trọng tài thương mại tại tòa án có thẩm quyền tại thành phố Hồ Chí Minh. Quyết định của tòa án là quyết định cuối cùng mà các bên phải thi hành. Phí Trọng tài sẽ do bên có lỗi chịu trách nhiệm thanh toán.
- 11.3. Hợp đồng này được lập thành 02 bản, mỗi bên giữ 01 bản có giá trị pháp lý như nhau.

BÊN A	BÊN B
Chữ ký: _____  Họ tên: _____	Chữ ký: _____  Họ tên: _____

## PHỤ LỤC 1 HOA HỒNG

Mỗi Đại lý được hưởng chính sách theo doanh số bán ra trong 1 tháng như sau:



### Ghi chú:

1. Hoa hồng chiết khấu được tính trên giá niêm yết chưa bao gồm thuế GTGT và sau khi trừ các khoản khuyến mãi của công ty.
2. Hoa hồng sẽ được điều chỉnh tùy theo từng thời điểm và chính sách của Bên A.
3. Doanh thu/ tháng được tính trên giá bán chưa bao gồm VAT và sau các khoản giảm trừ. Doanh thu/ tháng được tính theo doanh thu phát sinh trong tháng dương lịch và không cần trừ/ chuyển cho tháng tiếp theo.