

Universidad Nacional Autónoma de México Facultad de Contaduría y Administración Sistema Universidad Abierta y Educación a Distancia



Desarrollo de Sitios web con Transacciones en línea

Actividad 1, Unidad 5: Mercadotecnia en Internet



Elaborado por:

Metztli Huertero Granada *No. de cuenta:* 420145763

Licenciatura en Informática

Semestre 2024-2

Actividad 1, Unidad 5: Mercadotécnia en Internet	2
Introducción	2
Desarrollo de la actividad	2
Internet Marketing	2
Conclusión	4
Fuentes de Consulta	4

Actividad 1, Unidad 5: Mercadotécnia en Internet

Introducción

El internet es una de las aplicaciones de tecnología e informática más revolucionarias de la historia. En la actualidad, es parte de nuestra vida diaria y una parte fundamental para el funcionamiento de gobiernos, instituciones públicas y entidades corporativas. El comercio es una de las actividades que se ha virtualizado y, con el tiempo, ha tenido que adaptar sus estrategias de venta y mercadotécnia a las tendencias del uso de la tecnología, la interacción social y los hábitos tecnológicos de las personas usuarias del Internet y las plataformas web. Esta actividad se encarga de introducir el tema del Marketing en Internet, como parte de la implementación de la mercadotécnia digital.

Desarrollo de la actividad

Internet Marketing

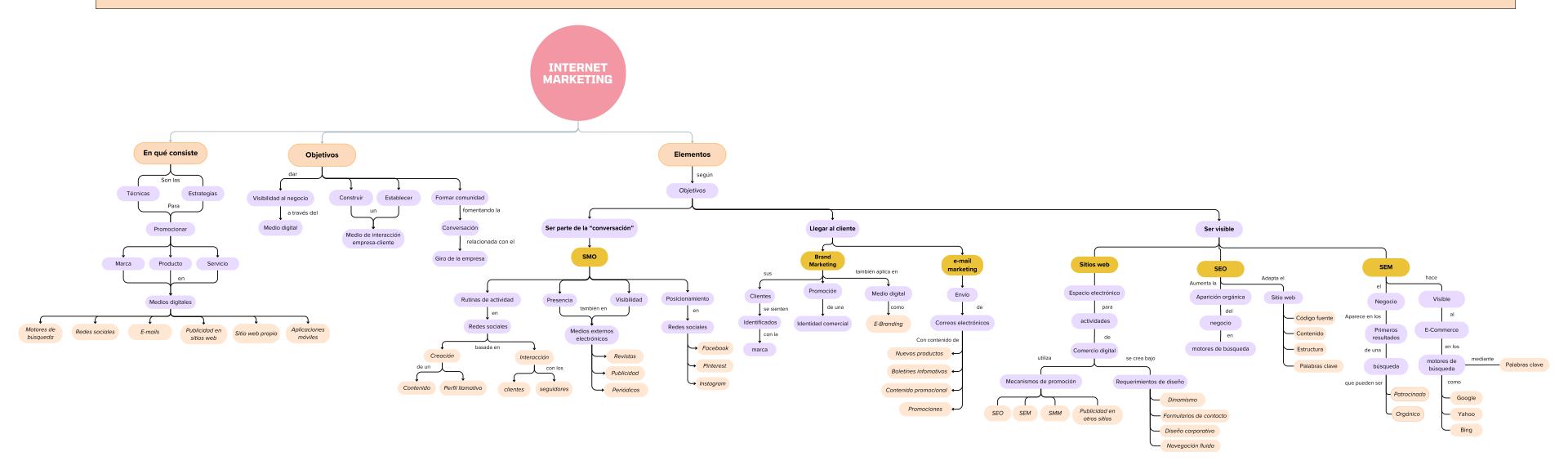
De manera general, la mercadotecnia aplicada al Internet tiene por objetivo implementar estrategias de venta y de atracción del público (tráfico) que navega por el Internet, utilizando un navegador para acceder a la web. Este concepto, así como sus elementos y mecanismos de promoción de contenido, serán expuestos en la actividad 2 de la misma unidad.

Sin embargo, se desglosa de manera general en qué consiste, cual es su objetivo y sus elementos según los mismos tres objetivos principales del Internet Marketing: llegar al público objetivo, ser visible en el medio digital, y formar comunidad, en formato de mapa conceptual.

El organizados gráfico se desarrolló en la plataforma Canva, y puede ser consultado en la siguiente hoja, o bien, en el enlace que se señala en el siguiente recuadro:

https://www.canva.com/design/DAGEfS10vQg/1iloJV7-ZGQmIDoXo9sHIA/view?utm_content=DAGEfS10vQg&utm_campaign=designshare&utm_medium=link&utm_source=editor

INTERNET MARKETING



Conclusión

Una de las partes más dificiles de esta actividad fue entender la diferencia entre Internet marketing y el marketing digital, porque bastantes sitios y blogs los tratan como términos iguales, sinónimos, y eso me confundió demasiado. Por el otro lado, las diferentes estrategias de marketing aplicadas a motores de búsqueda y redes sociales parece sencilla al principio, pero haciendo conciencia, creo que puede ser de los procesos más complejos de implementar porque implica tener una capacidad de análisis muy presente, y el entender las necesidades de los usuarios según sus patrones de uso de redes, preferencias, búsquedas concurrentes, etc.

Fuentes de Consulta

Acibeiro, M (23 de abril, 2024). "Diferencia entre SEO y SEM y cómo utilizarlos en marketing online". GoDaddy; biblioteca de recursos [blog]. https://www.godaddy.com/resources/es/marketing/diferencia-entre-seo-y-sem-y-com o-utilizarlos-marketing-online

Comité de Marketing y Publicidad (febrero, 2019). "Elementos del Marketing Digital". Asociación de Internet. https://www.fromdoppler.com/wp-content/uploads/2019/02/elementos-marketing-digital.pdf.

Galvao, P (20 de enero, 2020). "SMO: cómo hacer optimizaciones para Social Media y cumplir los objetivos en esa estrategia". RockContent [Blog]. https://rockcontent.com/es/blog/smo/

PILARES Haz Historia septiembre, 2014). "LOS 4 DEL (8 de **POSICIONAMIENTO:** SEO SEM SMM SMO". [Blog]. https://hazhistoria.net/blog/los-4-pilares-del-posicionamiento-seo-sem-smm-smo/

Pinto, J (s.f.). "Estrategias de Marketing por Internet". Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Revista de la Facultad de Ciencias Económicas, año V., No. 16. https://sisbib.unmsm.edu.pe/bibvirtualdata/publicaciones/economia/16/pdf/market_internet.pdf