RENCANA BISNIS USAHA PENJUALAN PAKAIAN BY TOKO HARUBUY BERBASIS DIGITAL

(Implementasi Validasi Rencana Bisnis (lanjutan))



Oleh:

Reza Umami Agustin

NIM. 1831710145

PROGRAM STUDI MANAJEMEN INFORMATIKA JURUSAN TEKNOLOGI INFORMASI POLITEKNIK NEGERI MALANG 2021

Implementasikan Rencana Bisnis yang telah kalian buat, dengan menentukan mitra bisnis calon pengguna yang nantinya bersedia **melakukan validasi terhadap rencana bisnis kalian,** serta siapkan instrumen validasinya (boleh wawancara, boleh angket/kuesinoner).

1. Mitra Bisnis

Berdasarkan hasil survey yang telah saya lakukan dengan orang yang berbisnis di bidang penjahit yang nantinya akan saya ajak untuk melakukan hubungan bermitra bisnis. Saya telah melakukan survey dengan 3 dari 4 penjahit yang saya temui.

Ini adalah hasil survey nya:



Jika Anda bersedia, selain pakaian seperti (kemeja, blouse, celana jeans, cardigan, celana jogger, rompi (vest) dan dress). Pakaian model apa lagi yang anda bisa usulkan?

3 jawaban

Pakaian yang akan saya usulkan akan lebih fokus kepada model yang sedang digandrungi oleh remaja hingga dewasa, misalnya boyfriend jeans, palazzo, cullote, celana/rok pleated, dan model jumpsuit

saran outernya bisa sesuai musim dan juga dapat mengadaptasi dari korean look style karena pada saat ini perkembangan korea sangat pesat . saran bisa juga membuat rok dengan bahan yang nyaman dan bagus

Syal

Apakah ada mempunyai capaian setelah berbisnis dengan toko "HaruBuy"?

3 jawaban

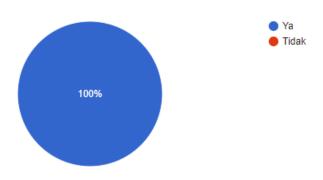
Capian yang saya inginkan adalah agar merk toko ini bisa menjual produk produknya hingga ke seluruh indonesia, dan memiliki brand image yang positif di mata konsumen

Ada , capaian setelah berbisnis dengan toko HaruBuy dapat memperoleh mitra yang cukup banyak dan jika bisa berkembang pesat/besar maka akan dapat penambahan pelanggan / omset dapat masuk sehingga modal bisa kembali

Diharapkan dapat membuka lebih banyak cabang

Sebelum bermitra bisnis dengan toko "HaruBuy" apakah anda sudah pernah melakukan mitra bisnis dengan toko lain?

3 jawaban



Biasanya anda (penjahit) mendapatkan keuntungan berapa dari menjalin hubungan bermitra bisnis dengan toko sebelumnya?

3 jawaban

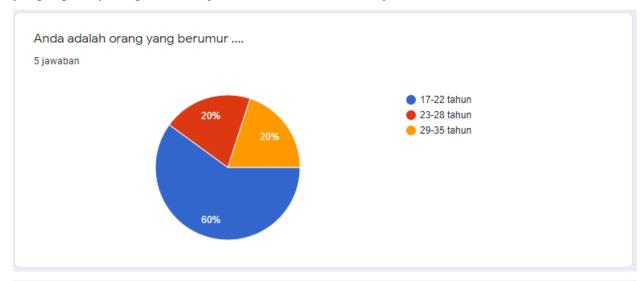
Keuntungan yang saya dapatkan tiap bulannya tidak dapat dipatok dengan angka yang tetap. Namun jika dirange maka keuntungan kotor adalah 10-15juta

Keuntungan dalam bermitra bisnis dengan toko sebelumnya naik menjadi 3 kali lipat. karena setiap ada pesanan maka biaya yang dihitung hanya tenaga untuk menjahit, pembuatan desain baju, dan juga pemilihan kain . apabila terdapat pesanan yang cukup banyak maka kita dapat membeli kain ke toko kain dengan harga yang murah tetapi kualitasnya terjamin , karena biasannya toko kain apabila membeli borongan dan langganan akan mendapat diskon

2x lipat

2. Calon Pengguna atau Customer

Berdasarkan hasil survey yang telah saya lakukan dengan calon pengguna atau customer yang ingin saya targetkan menjadi customer toko HaruBuy.





Pakaian apa yang sering anda beli? Sebutkan
5 jawaban

Kemeja, kaos
hoodie,sweeter,kemeja,kaos

Kaos dan celana

Kaos

Loong sleeve, hoodie, kaos, vest, celana jeans

Tampilan gaya apa yang sedang trendi di tahun 2021 ini menurut anda?

5 jawaban

Simple

kpop style , street wear

casual

Biasa kaos dan hoodie

Semi formal but mostly casual

Jika toko Haru Buy menonjolkan trend gaya casual into formal dan simple (sederhana namun terlihat stylish). Apakah Anda setuju? Sertakan Alasan! 5 jawaban Ya 20% Tidak o setuju saja , karena mungkin dengan 20% style begitu dapat mem mix n match untuk acara yang sesuai jadi ga harus pas waktu ada acara formal memakai baju formal tetapi bisa juga ada acar f... Karena sedang zamannya Kebanyakan orang sekarang memakai 40% gaya yang seprti itu jadi sah sah saja