2021 年 7 月 N1 文字词汇解析

问题1

- 1.正解:2 翻译:关于这次这件事,我感到非常遗憾。
 - 1 意外 (いがい): 意外, 想不到。 意外に思う。感到意外。
 - 2 遺憾 (いかん): 遗憾。 遺憾の意を表す。表达遗憾之意。
 - 3 威嚇 (いかく):威吓,恫吓。 ピストルで人を威嚇する。用手枪威吓人。
 - 4 怒り(いかり): 愤怒、怒气。 激しい怒りを覚える。感到猛烈的愤怒。
- 2.正解:4 翻译:这个门市场关闭着。
 - 1 閉塞(へいそく): 闭塞、阻塞。 閉塞感。闭塞感。/河道閉塞。河道阻塞。
 - 2 平作(へいさく):普通年份收成。
 - 3 平素 (へいそ): 平常, 平时。 平素口数の少ない人。平常不爱说话的人。
 - 4 閉鎖(へいさ):封闭、关闭。 閉鎖的な社会。封闭的社会。
- 3.正解:2 翻译:无论在什么时候,都不能忘记周围人的关心。
 - 1 扱い(あつかい):操纵,对待。 この機械の扱いは簡単だ。这个机器操作简单。
 - 2 心遣い (こころづかい): 关心、照顾。 細かい心遣い。细致的照顾。
 - 3 伺い (うかがい): 拜访, 请示。 ご機嫌伺いをする。请安。
 - 4 快い(こころよい):愉快、爽快。 人の忠告を快く入れる。愉快接受别的忠告。
- 4. 正解:3 翻译:他脸通红,十分愤怒。
 - 1 怒鳴る(どなる):怒吼、叱责。 父に怒鳴られた。被父亲叱责。
 - 2 罵る(ののしる): 谩骂, 咒骂。 人を罵る。咒骂他人。
 - 3 憤る(いきどおる): 气愤、愤慨。 世の不正を憤る。愤恨世间的不公。
 - 4 唸る (うなる):呻吟,低吼。 ライオンが唸る。狮吼。
- 5 正解:3 翻译:贫富的差距似乎变大了。
 - 1 ぴんぷ 无常用,系干扰项。
 - 2 ひんぷう 无常用,系干扰项。
 - 3 貧富(ひんぷ): 贫穷与富有。 貧富の差が激しい。贫富差距悬殊。
 - 4 ぴんぷう 无常用,系干扰项。
- 6. 正解:1 翻译:治好要花1个月左右。
 - 1 治癒 (ちゆ):治愈,治好。 完全に治癒する。完全治愈。
 - 2 千代 (ちよ): 千年, 永远。 松は千代の緑を保つ。松树长青。
 - 3 じゆ 无常用、系干扰项。
 - 4 自余(じよ):此外,其余。(非常用)

问题 2

- 7.正解:3 翻译:上司否决了我的提案。
 - 1 脱却(だつきゃく):摆脱、抛弃。 危険から脱却する。脱离危险。
 - 2 駆除(くじょ): 驱除,消灭。 害虫駆除。杀灭害虫。
 - 3 却下 (きゃっか): 否决, 驳回。 上告を却下する。驳回上告。

- 4 除去(じょきょ):除去,去掉。
- 8. 正解:2 翻译:这个孩子好奇心旺盛,不懂的事情无论是什么都想弄清楚。
 - 1 全盛(ぜんせい): 全盛, 极盛。 全盛時代。全盛时期。
 - 2 旺盛 (おうせい): 旺盛, 充沛。 食欲が旺盛だ。食欲旺盛。
 - 3 盛況 (せいきょう):盛况。 会場は超満員の盛況だ。会场呈现超员盛况。
 - 4 盛大 (せいだい):盛大,隆重。 盛大な結婚式。盛大的婚礼。
- 9. 正解:4 翻译:这个桌子, 桌腿部分被施以美丽的雕刻。
 - 1 設ける(もうける):设置, 预备。 講座を設ける。开设讲座。
 - 2 装う(よそう): 穿着、假装。 平気を装う。故作镇定。
 - 3 据える(すえる): 放置,不动。 膳を据える。摆放餐食。
 - 4 施す(ほどこす):施舍、施加。 策の施しようがない。无计可施。
- 10. 正解:4 翻译:原油价格高涨,其影响在全世界蔓延。
 - 1 転移(てんい):转移、扩散。 肺がんが転移する。肺癌转移。
 - 2 投影 (とうえい):投影,映射。 塔の姿が池の面に投影している。塔投影在池面。
 - 3 感染(かんせん):感染。 ウイルスに感染する。感染病毒。
 - 4 余波(よは):余波、影响。 不況の余波を受ける。受到不景气的余波影响。
- 11. 正解:1 翻译:不要只考虑眼前的利益,必须更长远地看待事物。
 - 1 目先(めさき):眼前, 预见。 目先の利益。眼前的利益。
 - 2 手中(しゅちゅう):手中、所有。 勝敗は彼の手中にある。胜败掌握在他手中。
 - 3 足場 (あしば): 立脚点, 踏板。 ぬかるみで足場が悪い。因为泥泞脚下不稳。
 - 4 背後(はいご): 背后, 背地。 背後に敵が迫る。背后敌人在逼近。
- 12. 正解:2 翻译:因为一些小吵架,和朋友关系别扭。
 - 1 しょんぼり:垂头丧气, 无精打采。 しょんぼりと帰ってきた。无精打采地回来了。
 - 2 ぎくしゃく:生硬别扭,不利落。 ぎくしゃくした仲。关系不好。
 - 3 ぼんやり:模糊,心不在焉。 ぼんやりした記憶。模糊的记忆。
 - 4 うろちょろ: 转来转去。 うろちょろするんじゃない。不要瞎打转。
- 13. 正解:1 翻译:社长在大力培养能担起公司将来的人才。
 - 1 担う(になう):担负,承担。 次代を担う人たち。肩负下一代的人们。
 - 2 労る(いたわる):体恤,安慰。 部下を労る。慰劳部下。
 - 3 養う(やしなう):培养、抚养。 家族を養う。抚养家庭。
 - 4 掲げる(かかげる): 挂起、刊登。 新聞に広告を掲げる。在报纸上刊登广告。

14. 正解:1 翻译:听说祖父是一个沉默寡言的人。

寡黙(かもく): 沉默寡言。 科目を尊ぶ。崇尚沉默。

- 1 口数が少ない: 话少
- 2 知識に乏しい:缺乏知识
- 3 意見が少ない: 意见很少

- 4 話題に乏しい: 缺乏话题
- 15. 正解:4 翻译:不同的意见一个接一个被提出来,会议很混乱。 紛糾(ふんきゅう):混乱,纠纷。 事態が紛糾する。事态混乱。
 - 1 盛り上がる(もりあがる):高涨、隆起。 世論が盛り上がる。舆论沸腾。
 - 2 長引く(ながびく): 拖长, 拖延。 会議が長引いた。会议拖长了。
 - 3 中断(ちゅうだん):中断。 停電で講演が中断した。因为停电讲演中断了。
 - 4 混乱 (こんらん):混乱。 交通が困難に陥った。交通陷入混乱。
- 16. 正解:3 翻译: 照现在这个情况,新药的开发貌似会大幅度延迟。 ずれ込む(ずれこむ): 延迟,推后。 会期が翌月にずれ込む。会议延迟到下个月。
 - 1 早くなる: 变早, 提前。
 - 2 多くなる: 变多。
 - 3 遅くなる: 变迟, 变慢。
 - 4 少なくなる: 变少。
- 17. 正解:2 翻译:中止的理由,没有被好好地说明。

碌に(ろくに):很好地,正经地。 ろくに勉強したことがない。没有正经学习过。

- 1 全〈(まった〈):完全,全然。 まった〈知らない人。完全不认识的人。
- 2 大して (たいして): 好好地; 不太, 并不怎么。。 大して難しくない。并不太难。
- 3 中々(なかなか): 相当;不怎么。。 なかなか難しい問題だ。还挺难的问题。
- 4 事前に(じぜんに):事前,提前。 事前の準備が大切だ。事前的准备很重要。
- 18. 正解:2 翻译:这次的开发计划,和之前的规模不同。

スケール: 标度, 规模。 スケールが大きい。规模很大。

- 1 方針(ほうしん):方针,磁针。 方針を立てる。制定方针。
- 2 規模(きぼ): 规模、范围。 規模の大きい建設計画。规模宏大的建设计划。
- 3 目的(もくてき):目的、目标。 目的に適う。符合目标。
- 4 意義 (いぎ): 意义, 价值。 社会的意義のある事業。有社会价值的事业。
- 19. 正解:1 翻译:这个城市的苹果产业的发展,很大程度得益于大野氏的贡献。 寄与(きよ):贡献,有助于。 積極的に寄与をする。积极地做出贡献。
 - 1 貢献 (こうけん): 贡献, 进贡。 正解平和に貢献する。为世界和平作出贡献。
 - 2 援助(えんじょ):援助、帮助。 援助を求める。寻求援助。
 - 3 工夫(くふう): 想办法,设法。 工夫に工夫を重ねる。反复钻研。
 - 4 活躍(かつやく): 活跃, 大显身手。 政界で活躍している。活跃在政界。

问题 4

20. 正解:2

解析:絶滅(ぜつめつ):灭绝,毁灭。 絶滅の一途をたどる。趋于灭绝。

- 1 殲滅(せんめつ): 歼灭。 敵軍を殲滅する。歼灭敌军。
- 2 据说恐龙因为无法应对环境的变化,而灭绝了。
- 3 溶解 (ようかい):溶解,融化。 脂肪に溶解する。溶于脂肪。
- 4 消滅(しょうめつ):消灭、失效。 罪障が消滅する。罪孽消失。

21. 正解:1

解析:素早い(すばやい):快速、敏捷、麻利。 情報が素早い。消息灵通。

- 1 因为警察迅速的应对,逃跑的犯人当天之内就被逮捕了。
- 2 ぱっと:突然,一下子。 電気がぱっとついた。灯突然亮了。
- 3 速い(はやい): 快的。 足が速い。走路快。
- 4 すぐ:立刻,立即。 すぐ行く。马上去。

22. 正解:3

解析:露骨(ろこつ):露骨,明显。 露骨な悪意を示す。表示出明显的恶意。

- 1 際立つ(きわだつ):突出,显著。 際立って成績が良い。成绩突出。
- 2 透明(とうめい):透明、纯净。 透明なガラス。透明玻璃。
- 3 拜托他事情,他脸上明显地表现出不情愿。
- 4 明白(めいはく):清楚、明白。 明白な事実。清楚的事实。

23.正解:4

解析:交付(こうふ):交付,交给(文书类)。 証明書を交付する。交付证明书。

- 1 提供(ていきょう):提供、供给。 資料を提供する。提供资料。
- 2 散布(さんぷ): 散布, 播洒。 消毒薬を散布する。播洒消毒水。
- 3 給付(きゅうふ):供给、发放。 年金を給付する。发放养老金。
- 4 需要开证明书的人,请在这边办理手续。

24. 正解:3

頑な(かたくな): 顽固、固执。 頑な態度。顽固的态度。

- 1 固い(かたい): 坚固。 固い決意。坚固的决心。
- 2 しつかり: 牢固, 坚实, 可靠。 しつかりとした人。可靠的人。
- 3 他不听家人的忠告,顽固地推行自己的想法。
- 4 丈夫(じょうぶ): 结实、健壮。 丈夫な机。结实的桌子。

25.正解:4

解析:懐く(なつく):亲近、驯服。 部下は皆彼に懐いている。部下都喜欢他。

- 1 馴染む(なじむ): 亲密, 适应。 新しい環境にすぐ馴染む。很快适应新环境。
- 2 慣れる(なれる): 习惯、熟练。 なれない土地。生疏的土地。
- 3 頼る (たよる): 依靠、仰仗。 両親に頼る。依靠父母。
- 4 我的狗很亲近我的朋友。

2021 年 7 月 N1 语法解析

问题 5

26. 下解:2

このカメラは、プロの写真家(ならまだしも)、普通の人間には使いこなせないだろう。 这个相机、如果是专业的摄像师的话还行、普通人是没法熟练使用的吧。

- 1 はおろか: 别说(程度高的) A 了, 连(程度低的) B 也不。。常搭配否定使用。
- 2 ならまだしも : 如果是 A 的话还勉强可以, 但。。
- 3 どころではない:不是。。的时候。常用来表达没有时间,金钱或精力做某事。

4 に比して: 与。。相比(同に比べて)

27. 正解:1

3000m を超える冬山に、十分な装備もなく単独で登るのは、(危険) 極まりない行為だ。 超过 3000 米的冬季山脉,没有充分的装备下单独攀登,是极其危险的行为。

ナ形容词词干+極まりない/極まる、意为极其。。

惯用:失礼極まりない 危険極まりない 卑劣極まる

28. 正解:1

新作ケーム機の発売イベントは、今週末に東京で()、全国を巡回していく予定だ。 新游戏机的发售活动,以在本周末于东京召开为开端,预计在全国巡回举行。

- 1 N+を皮切りに(して):以。。为开端(相继发生类似的事情)
- 2 Vる+や否や:一。。就。。(表示前后两件事几乎同时发生,包含意外语气)
- 3 Vた+とたんに: 刚。。就。。(前项事情发生的瞬间, 后项事情就发生了)
- 4 V て/N+以来:自。。以来(一直保持某种状态)

29. 正解:4

彼は自転車がよほど好きらしい。()、毎日楽しそうに自転車で通勤してくる。 他好像很喜欢自行车。无论是下雨还是下雪,每天都很开心地骑车通勤。

- 1 V 意向形/イ形く+とも:即使再。。也。。(无论前项到了什么程度,都。。)
- 2 雨でもなく雪でもなく:既不是雨也不是雪
- 3 Aというか Bというか: 该说是 A 呢, 还是 B 呢, (总之。。) 寻找恰到描述时用。
- 4 A だろうと B だろうと: 无论是 A, 还是 B, (都。。)

V 意向形/イ形かろう/ナ形・N だろう+と/が 无论。。

30. 正解:3

「口は災いのもと」というのは、余計なことをつい ()、自らに災いが降りかかるという意味です。

所谓"祸从口出",是指不小心说了不该说的事情,灾祸便像说的那样降临到自身的意思。

- 1 言ってみたばかり: 刚刚试着说了
- 2 言ってみたとおり:和试着说的一样
- 3 言ってしまったばかりに:就因为说了 ∽ばかりに:就因为某个原因而导致消极结果
- 4 言ってしまったとおりに:如同说的那样

31. 正解:1

歯医者「歯を磨くときに、汚れを ()、強い力で磨いてしまいがちですが、力を入れすぎると、歯を傷つけてしまいます。優しく磨きましょう」。

牙医 "人们刷牙的时候,因为太想要把脏东西刷掉,而导致容易用力地去刷。用力过度会伤害牙齿。让我们温柔地刷牙吧。"

1 落とそうとするあまり:太想弄掉。。

Vよう+とする、表示意志和想法;あまり、表示太过。。以至于导致不好的结果。

2 落とそうとしたわりに:虽然想弄掉。。

わりに: 虽然。。但是。。(表示前后项不对称, 不成比例)

3 落とせばいいのであれば:若是弄掉就好了的话

Vば+いい:。。就好;であれば:如果是。。/若是。。

4 落とせばいいかというと:至于是否时弄掉就好

かというと:至于是否。。(提出一种说法,然后进行否定)

32. 下解:4

河川の清掃活動の指揮を任された山田んは、「大変な仕事ですが、() と思っています」 と語った。

被任命指挥河流清扫活动的山田说:"虽然是很辛苦的工作,但我觉得也不是不能做。"

- 1 やってやることがない: 没必要做。。 Vる+ことがない、没必要。。
- 2 やってもやるべきではない:即使做也是不应该做的 Vる+べきだ:(义务) 应该。。
- 3 やってもやれるものでもない:即使做也不应该是能做的
- Vる+ものではない:不应该。。(用于忠告和建议)
- 4 やってやれないことはない:也不是不能做 ないことはない:也不是不(双重否定)

33. 正解:3

就職先は慎重に選ばないと「こんなはずではなかった」()。

就职地方如果不慎重选择的话,可能之后会变成说"不应该是这样"的情况。

- 1 といったようにはしかねる: 是病句, 干扰项。Vます+かねる, 难以。。
- 2 といったようにならない:不会变成像。。一样
- 3 ということになりかねない:可能会变成。。的情况
- Vます+かねない:可能发生某种不好的情况。
- 4 ということにはなりえない:不可能变成。。的情况 Vます+えない:不可能。。

34. 正解:2

X社は経営にいき詰まっている。今回の成果主義導入も、労働意欲向上のためとはいうが、結局は人件費削減を正当化するための口実()。

X公司的经营停滞不前。这次引入成果主义,虽说是为了提高劳动积极性,但结果只不过是为了把削减人工费正当化的借口。

- 1 になどせぬ:干扰项、无实际意思。
- 2 にすぎまい:同にすぎない,只不过是。。
- 3 でかまわぬ:同でかまわない、即使。。也没关系
- 4 でもあるまい:同でもない、又不是。。

35. 正解:2

初めてご連絡いたします。 南市生涯学習課の中島と申します。当市では、来年度、生涯学習をテーマにした講演会を企画しております。つきましては、林先生にぜひご講演をお願いしたく、()。

初次联系。我是南市生涯学习课的中岛。本市正在策划明年的以学习生涯为主题的讲演会。因此,因十分希望能请到林老师进行讲演,故于此联系到您。

- 1 ご連絡を承りました:受理了您的联络。 承る:聞く/引き受ける的自谦。
- 2 ご連絡した次第です:所以联系您。

お/ご~する一般自谦;次第だ:解释事情的原委和经过。类似~んです。

- 3 ご連絡をくださいました:您联系了我。 くださる:くれる的尊敬。
- 4 ご連絡したことです:干扰项, 无实际意思。

36.答案: 3142

そんな簡単なこと、わざわざあなたに説明してもらうまでもない。

翻译:这么简单的事情,没必要专门请你进行说明。

语法: てもらう: 拜托別人做某事(授受) // る+までもない: 没必要。。(做到某种程度) 思路: 选项3和1构成授受表达てもらう, 意为拜托別人做某事,3和1首先绑定。4和2构成语法までもない,意为没必要做某事,4和2绑定。因为までもない前面要接动词字典形,选项1符合,所以按照3142排列。

37.答案:2413

ちょっと考えれば、さっきの話は冗談だってことくらいわかるだろうに、単純な彼は簡単 に信じてしまった。

翻译:稍微想想的话,刚才的是玩笑话这点程度的事情明明就明白了的,单纯的他却信以为真了。

语法:だろうに:明明。。(大体相当于のに、表遗憾、后悔的心情)

って:という的口语形态、此处是阐述内容、后面接名词

思路: 选项1和3构成语法だろうに,意为明明。。,选项13绑定。选项2的だって不是でも的口语,而是だ加上という的口语って,是阐述内容的用法,所以后接名词,只有选项4符合,所以24绑定。而选项2的だ前接名词或者な形容词,只有前半题干符合,所以24放前面两空,13放后面,句意通顺。

38.答案:4213

彼はとても優秀で成績が学年の上位に入っていることが多いのみならず、授業に取り組む 姿勢そのものも真面目で好感が持てる。

翻译:他不仅很优秀成绩经常排进年级前几位,而且上课投入的样子本身也很认真让人报以好感。

语法:のみならず:不仅。。而且。。/ことが多い:经常。。(出现某种情况)

思路:选项4可前接动词字典形,这里要么接前半题干,要么接选项1,根据意思判断放在第一空。选项1可后接名词,或者接句型,这里和选项3绑定,意思通顺。这时只剩选项2,刚好连接前后两个部分,构成不仅。。而且。。的意思。

39.答案:4132

全国高校バスケットボール大会で、惜しくもあと一歩というところで優勝を逃した選手たちは控え室に戻ってもしばらくの間、ぼう然としていた。

翻译:在全国高中篮球比赛中,遗憾在还剩一步的时候放跑了冠军的选手们即使回到了休息室,一时间呆呆地发着愣。

语法:。。ところで:。。的时候(表示场合或场面) 重点词:惜しくも:遗憾;可惜(副词)

思路:选项1是动词的简体结构,后接名词或者句型,选项2和4符合,根据意思,13绑定。选项2是中顿结构,根据意思,和后半题干结合,意思通顺,所以2放在第四空。选项4的と

ころで表示场合或场面, 意为。。的时候, 根据意思, 在还差一步的时候放跑了冠军, 所以 4 和 1 绑定。

40.答案:1423

私が接客するにあたって常に考えているのは、お客様が求めていることはなんであって、 それに応えるために自分は何をすべきかということだ。

翻译:我在接客的时候常常思考的是,客人们追求的是什么,为了去回应这些追求我应该做的是什么。

语法:にあたって:在。。的时候;在。。之际/ように:为了。。(表目的)

思路: 选项4末尾的は提出了主题,后面要接谓语,只有选项2符合,所以42首先绑定。选项1出现动词"思考",但缺少主语,整个题包含人做主语的地方,只有前半题干,所以1放在第一空。选项3的ために表示为了某种目的要采取某种行动,根据意思,只有后半题干符合,所以3放在第四空。已经绑定的42放中间两空,意思通顺。

2021年7月N1完型阅读翻译

翻译: 闫欣悦

完型

我收到了一个长条形的箱子。

我是这么说的。

三十年前,在我还非常年轻、非常肤浅的时候,一直都很憧憬收到装在长条形盒子里的玫瑰花(还是提前剪掉了刺的那种)我也想像过什么样的人会送我。总而言之,我(41)成为那种可以配收到箱子里的玫瑰的女性。

最终我都没有收到过装在箱子里的玫瑰花。是啊,我最终没能成为那种配收到玫瑰花的女人。 但是也没关系,就这样长大吧。

我收到了一个长条形的细长的箱子。

其实我在打开箱子之前就知道了箱子里面的东西是什么。那里面是大葱,是我老公的老家(埼玉县熊谷市)的土地里种出来的大葱。老家某一片地方,深谷的葱和下仁田的葱都很有名,那 里应该是有和葱习性相符合的土壤,不管哪一个季节的葱都很好吃。

(43),像我这粗略大致地说葱"好吃"的评论,应该不会让我用心种植大葱的公公高兴(种葱主要是父亲在负责)。这么说是因为我公公会根据种植出来的葱的情况,把对葱的评价分成细微的不同等级。比如"非常好"、"普通"、"过甜"、"好吃但是太细了"等。有些时候会一边说着"现在有一个哦"或者有些时候喜笑颜开地说"这个品质很好",然后亲手交给我一棵种好的葱。因此,如果我对所有的葱评价都一样都说"好吃"的话就有点……

前段时间才刚刚收到了他寄来的葱,现在又(44)寄了过来。从这一点看,这棵葱应该是他很有自信的作品。

这就是装在箱子的大葱的"花束"呀。

41.1. 好像这么想 2. 因此这么想 3. 据说这样想 4. 就是这么想的

42.1. 也 2. 的话 3. 连~ 4. 仅仅

43.1. 确实 2. 不如说 3. 虽说 4. 这样的话

44. 1. 像这样 2. 那样的 3. 像那样 4. 哪个都

问题8

(1)

像时尚之类的流行,都是以模仿为前提的。如果不被模仿,时尚也无法成立。就算只是设计一个短裙,如果只是某一个特定的设计师所做的作品,那也没办法在众人中流行起来。流行是在很多人的模仿之下才成立的,因此,激发起模仿的风潮这一意图,从一开始就和时尚紧紧结合在了一起。

- 45. 笔者对于流行是怎么思考的?
- 1. 是激起很多人购买欲的东西。
- 2. 如果没有被很多人模仿就没办法成立。
- 3. 特定的设计师的引导是不可或缺的。
- 4. 必须要模仿特定设计师设计的东西。

(2)

下面是从书店收到的一封邮件的内容 吉田美知子小姐 感谢您本次在网络上订购本书店的商品。 订单编号: 731-5777427-2785468

订购商品:《与S老师的对话》

我们这边确认了库存之后发现您订购的商品已经绝版了。

是我们这边的原因给您造成不便。您使用信用卡支付的金额我们将全额退款。

希望您能理解。

如果您有什么不清楚的地方,可以跟下面的邮箱地址进行联系。

【A网上书店】

订单管理负责人

武田博

咨询的邮箱地址: tyuumonn@bukkunetto-a-syouteikyo. jp

(注): 絶版: 曾经发行的书不再印刷出版、售卖。

- 46. 这封邮件中的正事是什么?
- 1. 希望买家知道没办法处理用卡支付的订单。
- 2. 本店没有库存了, 但是要去其他店确认所以希望买家等候一下。
- 3. 希望买家去咨询本店负责人的邮件以了解退款方法。
- 4. 订购的书已经没有了, 所以要返还支付的金额。

(3)

如果从觉得自己没有错之后开始生气的话,这是比较恰当的愤怒,这样之后人也不会感到内疚。 反而是那种一边觉得自己没有错然后假装不生气的人,之后会感觉很不舒服。他们会后悔"为 什么当时不生气呢",而且这种后悔又悲惨的心情会持续很长一段时间。

如果一直去抑制自己的愤怒,就会习惯这种悲惨的心情,也就是说会习惯这种失败感。我认为这一点是最恐怖的。

- 47. 符合笔者想法的是哪一个选项?
- 1. 如果想要搞清楚生气的原因,最好就不要假装不生气。
- 2. 如果抑制自己的愤怒, 怒火会越烧越旺。
- 3. 如果觉得自己没错的话,就不要去抑制愤怒。
- 4. 如果注意到自己错了,愤怒就不会持续很久。

(4)

最近,专家学者和媒体不怎么关注像垃圾问题、斜坡林和里山的环境破坏等就在我们身边的环境问题,反而是只去处理几个代表性的环境问题。他们去入手媒体们关注的环境问题,看起来就像是专家在展示自己的专业性、维持自己作为专家的社会地位一样。他们专门去处理话题性很高的问题,这样导致了日常的环境问题却被大部分的专家学者无视、放任不管。

(注) 里山: 靠近人家, 和人的生活紧密相关的森林和山

- 48. 笔者是怎么描述专家学者是对于环境问题的处理方式的?
- 1. 他们发挥自己的专业性,去解决日常生活中的环境问题。
- 2. 他们以媒体所关注的问题进行特定的研究。
- 3. 积极地去处理社会上受到关注的身边的环境问题。
- 4. 和媒体合作处理不太受到关注的问题。

(1)

雄性蝴蝶会把雌性蝴蝶的翅膀颜色作为标志,寻找合适的配偶。雌性白粉蝶的翅膀的内侧,是 黄色和紫外线混合的颜色——这种颜色我们人没有特定的词语去形容。对于雄性白粉蝶而言, 这就是雌性白粉蝶的记号。

这个记号是通过光而形成记号。雄性蝴蝶会看到光的直射,朝着这个方向前进的话,就能找到雌性蝴蝶。这比通过在四周扩散气味当作记号更简单。

但是这样也有不方便的地方。在光线直射的路径中,凡是有一片叶子的遮挡,就看不见雌性蝴蝶的记号了。因此,这样的情况下,雄性蝴蝶就会找不到雌性蝴蝶的存在了。

这样怎么办呢? 雄性蝴蝶只有扑闪着翅膀用力地飞,到上面看看,再到侧面来看看。

如果蝴蝶像蜜蜂一样,径直地飞过去,毋庸置疑,这样它们发现雌性蝴蝶的机会更会一下子减少。

与此同时,因为翅膀是雌性蝴蝶记号,所以对于雌性蝴蝶来说,翅膀越大越受欢迎。因此,雌性蝴蝶会把翅膀变成"两折情书"一样的东西,从航空力学的角度来看也只有扑闪着翅膀用力地飞。然而<u>这一要求</u>和刚刚说的,雄性蝴蝶不用力地飞就无法发现雌性蝴蝶这一点,其实完全不相矛盾。

- 49. 为什么是很简单的事?
- 1. 因为雌性蝴蝶的翅膀的颜色就是光,是直射的。
- 2. 因为雌性蝴蝶的翅膀的颜色会根据光线变得更亮。
- 3. 因为雌性蝴蝶翅膀的颜色和气味一样扩散。
- 4. 因为雌性蝴蝶翅膀的颜色和气味、光不一样,不会发生改变。
- 50. 为什么说发现雌性的机会会急剧减少?
- 1. 因为翅膀的颜色不从上面看,就看不到。
- 2. 因为雌性蝴蝶的记号一下子就闪过了,没办法识别。
- 3. 因为光的传播路径可能会被遮挡。
- 4. 因为飞行速度变快了, 所以固定视点变得很困难。
- 51. 这个指的是什么?
- 1. 雌性蝴蝶的翅膀比雄性的更显眼。
- 2. 雌性蝴蝶的翅膀里面比表面更容易看到。
- 3. 雌性蝴蝶把翅膀当作记号。
- 4. 雌性蝴蝶只有大大地张开翅膀扑闪扑闪地飞。

(2)

我觉得我有很多"不知道的事"。我认为人生不外乎就是这样,把不明白的事情逐个击破。因此,人生中就有很多要做的事情。人生,就是"未知的迷宫"。因此首先就需要整理存在着的各种各样的"未知"。虽然有说法叫做"只见树木,不见森林",但是被未知的迷宫压倒的人反而是"只见森林不见树木"吧。

巨大的"未知森林"实际上是许多我们"可能知道的东西"的集大成。因此,总而言之,我们要先去寻找"可能知道的东西"。我们着手的点应该是"这么没有意义的东西,它的答案不可能和全局解释相关联。"

觉得"无聊"然后觉得"无所谓"就放弃了,这是因为觉得自己已经"完全懂了"。也就是"知道"了。"知道"的东西其实是可以去解释"不知道"东西的一个提示,也就是说是(②)

总而言之,就算是已经知道的事、无所谓的事,首先还是要确保自己是不是真的懂了。这样才是处于一个"真正知道了"的状态。如果"知道了"什么东西的话,就会去思考"知道到底是什么样的东西"。这也就是解决问题"方向的发现"。

52. "只见森林,不见树木"是什么意思?

- 1. 震惊于未知的事情的数量之多,不知如何处理很困扰。
- 2. 只关注已经知道的东西,而对其他的东西不屑一顾。
- 3. 不去在意人生到底有多少未知之事。
- 4. 只去关注人生中必须去做的事情。

53. (②) 中应该填入的内容是什么?

- 1. 为了真正的了解,有必要从看起来"了解"的东西之中把没有意义的东西找出来。
- 2. 我们觉得自己完全搞懂了所以放弃,但仔细看的话并不能说我们已经完全搞懂了。
- 3. 觉得无所谓就立刻放弃的东西,是可以解释清楚知道的事情的提示。
- 4. 在觉得没有意义或者无所谓的事情之中,隐藏着通往认知之路的线索。

54. 笔者是怎样阐述"未知"与"已知"的?

- 1. 看起来未知的东西,实际上是小的"可能会知道的"东西的合集。
- 2. 如果先把"未知之事"放在一边的话,之后再重看就会懂了。
- 3. 未知与已知之间有一道像是墙壁一样无法翻越的存在。
- 4. 觉得自己都懂了,或者是觉得很无聊,这实际上还是没有懂。

(3)

读书这一行为,是人类成长和知识能力提高所必需的东西。过去的社会是否是从经验和规律上理解这一点呢?出声朗读之类的虽然是强制的、修养性的东西,但它确实是非常重视读书习惯养成的教育方法的一种。但是<u>我们的时代</u>是怎样的呢?单纯地和音像资料相比,书籍还是不可或缺的必需品,而且可以确信读书确实是一种需掌握的基本能力。但是由于近年来的经济社会发展,不可否认,很多人对此丧失了信心。

那种运用文字以外的表达手段并且拥有极大影响力东西,我们可以称之为"时代潮流"。但是现在文化的变迁过于迅速了,让一种有力的文化去替代另一种文化的话,会伴随着难以预测的弊端。

让人感受到书本特有的快乐的书、给人带来思思考的喜悦的书、可以支撑人生的书,像这样的书已经相对变少了。这是因为自 1980 年代后半段时间以来,书店的书架上全越来越显眼的是各种各样跟情报有关的书、还有以音像文化书籍化为中心的这样寿命很短的东西。而且很多家庭以没有空间为由,书架甚至都没了。

现在,正值考虑音像文化和印刷文化的本质的媒体论盛行的阶段。现在想来,预测传统的印刷文化衰弱之后会变成什么样的洞察力之中,到底有没有什么缺失呢?

- (注1)素読:这里指的是不考虑意思,出声朗读
- (注2)修養:提高学问,修生养性
- (注3): メソッド: 方法
- 55. 文章里提到了我们的时代, 在笔者所处的世代, 读书是什么样的东西?
- 1. 在经营好社会生活这一方面,一直相信读书是必须的东西。
- 2. 被认为是和近年来经济社会发展方式不相符合的东西。
- 3. 和音像等媒体等处于同一个地位来对待了。

- 4. 不能在很有自信地说读书是人成长不可或缺的东西了。
- 56. "时代的潮流"给书籍带来了什么样的变化?
- 1. 以影像化为目的而写的书增加了。
- 2. 提供信息的书和不能立刻被读完的书增加了。
- 3. 可以给人带来轻松和愉悦、支撑人心的书增加了。
- 4. 没有教育意义的书和会带来负面影响的书增加了。
- 57. 对于1980年代后半段之后发展起来的媒体论,笔者是怎么阐述的?
- 1. 没有把握好印刷文化突然衰落的原因。
- 2. 没有预测好印刷文化开始衰落的时期。
- 3. 没有预测好印刷文化衰落后的情况。
- 4. 没有搞清楚印刷文化和影像文化的本质。

我本来就一直认为没有必须非要和组织里的人的意见保持一致。这是因为达成各个的目标和作为结果和组织的目标达成相连接就好了。为此重要的事情是,要找到组织目标和个人目的的连接点,要创造一种双方都可以最大限度获得利益的弹性的计划。

说到橄榄球,一个队伍的目标就是要"赢"。但是队里的成员可能就有着各自的目标。比如像"提高自己的专业技能"、"想被选进日本国家队""为了签到专业选手的合同""就是单纯地喜欢"之类各种各样的目的。

如果像这样无视个人的目标,单单为了"赢"这一团队目标而强行去比赛的话,整个队伍最后可能会失去活力。

比如说,在就职的时候,把"能不能做自己想做的事情""能不能激发自己的潜力"当成最重要的事来考虑是理所当然的。但是最近年轻人中有一个这样的想法"如果工作不有趣、做自己不喜欢的工作的话,还不如赶紧换到别的公司去",据说这样想的人还在增多。他们对跟自己无关的事情完全不感兴趣,和达成整个公司的目标相比,他们优先个人的目的和利益,这样的人似乎并不少。

因此,针对这种倾向,也不难有人会提出像"最近的年轻人没什么忍耐力"啊"以自我为中心的人"啊之类的结论。

然而,我反而会这样去思考——现在公司的价值观以及加入公司的目的正变得多样化。也就是说现在和以前不一样了,现在一个组织内部的目标不再是一元化的了。在评价这是好是坏,是对是错之前,这都是事实。

如果是这样的话,这种情况真是令人感叹至极。对一个组织来说,重要的果然还是到底能够使组织内的成员发挥他们的作用到什么样的程度。以前那些领导爱灌输的价值观"那种思维不通!""我说的才是正确的",现在年轻人根本不吃这一套。这么做反而会让他们想去逃离,最终导致整个团队的力量都会变得低下。

既然如此,首先容许他们拥有各自的目标吧。在这基础之上,再让他们拥有一个共有的团队目标,统一全员的意志,让他们各自担当起自己的责任。这样个人积极性也不会降低,团队的目标也能达成。我认为这对之后的组织运营是不可或缺的东西。

- (注1)第一義: 当成最重要的事情
- (注2) 旧来の: 从以前开始
- (注3) モチベーション: 积极性

- 58. 举橄榄球的例子, 笔者想说明什么?
- 1. 如果有高目标的选手不集合在一起的话, 团队的力量就不会提升。
- 2. 如果只把赢得比赛当成队伍唯一的目标,这样个人的能力是不会提高的。
- 3. 如果不考虑每一个人的目标,只想着赢得比赛这一目标,队伍不会变强。
- 4. 如果个人的目标和团队的目标不一致的话,队伍会失去活力。
- 59. 这样的倾向指的是什么东西?
- 1. 根本不想做自己不想做的工作。
- 2. 认为转行是一件好事。
- 3. 自身的兴趣和关注点很容易改变。
- 4. 不为激发自己的潜力而努力。
- 60. 感叹至极。为什么笔者要这么想?
- 1. 因为个人的"目的"和组织的"目的"不可能一致。
- 2. 考虑个人的"价值观"和"目的"的好坏也没有意义。
- 3. 因为现在根据组织的不同,"价值观"和"目的"也都各异。
- 4. 因为在现在组织里有人有着多样的"价值观"和""目的"。
- 61. 根据笔者所说,运营一个组织的时候,什么事是必要的?
- 1. 为了达成目标,要建立一个意志容易统一的组织。
- 2. 在团队里共有价值观,提高全员工作的积极性。
- 3. 承认每个人的目标, 然后让他们为了团队的目标发挥各自的作用。
- 4. 让个人的目的和组织的目标达成一致,然后让他们每个人担当起自己的责任。

Α

企业的采用考试的时候,应聘者一定要提出志愿动机书。虽然把为什么要选择这个工作的理由写下来是理所当然的,但有些时候可能会漏掉一些重要的点。比如"为什么就一定是这家公司"这样的理由。比如去应聘出版社的职位的时候,只写下"我想做出让人感动的书"的话,这个人会被认为只是想进入到出版社工作,而并非一定是要进这一家出版社。重要的是要把你为什么就是想进这家公司,而不是其他公司的强烈的意愿传达给对方。

因此,首先信息的收集就不可或缺。在你理解了公司的特征和经营方针上之后,然后要总结一下自己可以在这家工作做什么样的工作。如果这样做,就能明确地写出为什么要选择这家公司的志愿动机。

В

在入职选拔考试的时候,该怎么写志愿动机呢?或许有人会认为要把自己的能力和经验最大限度地展示出来很重要,但是如果不写自己在入职后会怎样发挥自己的能力和经验,这样就称不上是一份有说服力的志愿动机。

尤其是,只把像在公司网页上一看就知道的规模、产品、经营者、企业的等等信息写在一起,这样是不能传达自己的热情的。应该要涉及具体的业务内容,并且结合自己的能力和经验来进行说明。要去分析这个企业所需要的能力和技术,并根据这些要求展示自己与之相应的能力。

- 62. 针对写的不好的志愿动机的问题点, A 和 B 是怎么阐述的?
- 1. A 和 B 都觉得是只写谁都可以轻松查到的企业和商品的信息这一点。
- 2. A 和 B 都认为是只写想要进入公司的希望,但并不分析这个企业的特征这一点。
- 3. A 认为是不写非这家公司不可的理由: B 认为是不写关于这个企业的业务内容。
- 4. A 认为是感受不到只想进这一家公司的意志; B 认为是只写自己曾经做过的工作。
- 63. 写志愿动机的时候, A和B都觉得重要的是哪一点?
- 1. 不去批判这个公司的经营方针和产品之类的东西。
- 2. 收集其他公司的信息,边比较边写。
- 3. 正确地写出自己的能力和经验。
- 4. 写自己能够为这家公司做出怎样的贡献。

衣食住对于人类的生存来说是必不可少的,但人类并不能仅靠衣食住生存下去。如果要说在衣食住之外还需要什么的话,那就是自尊心了。说到自尊心,很多人会联想到傲慢,对此有一种不好的印象,但是我在这里所说的自尊心是指"自己有着生存在这个世界上的价值"。

说极端点,就是"就算是(?)这个世界上占领了一席之地、仅仅是吃东西喝水呼吸生存也没关系"。当我们不再这么相信的时候,我们会失去继续活下去的勇气,有些时候甚至会失去自己的生命。

其实人类的很多行为都是由自尊心支配的,这么想就能够很好地理解了。自不必说,给予我们这一生的自尊心的①基础的,是我们小时候给予我们无条件的爱的父母和亲人。对于年幼的孩子来说,自己的家人就是全世界了,自己如果能被重视,也能够更容易地相信自己的价值。但是这里给予孩子的仅仅是自尊心的基础。进到了托儿所、幼儿园等这些团体之后,建筑在父母的爱之上的自尊心可能会变得脆弱,然后支离破碎。这是因为父母对于孩子来说是绝对的,而父母也只不过是这世界上的其中一人罢了,那么父母给自己保证的自身的价值,也会成为微不足道的存在。

这时候,孩子们自己的自尊心恢复作战的号角就吹响了。感觉年幼的孩子都是进行着天真的对话,但是他们恢复自己的自尊心其实是从炫耀自己父母有的东西,排挤其他没有那些东西的孩子,想要去做一些"不太像小孩"的事情开始的。但是这些只是孩子用来恢复自尊心的手段,在某种意义上来说还是非常②孩子气的。如果家庭不幸,没有从家里感受到充分的爱意的孩子,或者是因为不是一个"好孩子"所以不被家里人关爱的孩子,他们会拼尽自己的全力去获得一切,在竞争中容易有很强的胜负欲。大人们看到孩子这个样子会紧锁眉头。但如果他们想象一下为了生存自尊心有多重要,也就能理解孩子这么做也不无道理。

(注1)のけものにする:把伙伴排挤在外

(注2) 眉をひそめる:表现自己不愉快的心情

- 64. 笔者认为①基础是通过什么形成的?
- 1. 通过给到足够的水和食物而形成的。
- 2. 通过儿时受到父母和周围的人的关爱而形成的。
- 3. 通过儿时最信任自己的家人而形成的。
- 4. 通过为了生存而持续拥有必要的力气而形成的。

- 65. 笔者认为,为什么孩子进入集体之后自尊心就会崩塌?
- 1. 因为儿时感受到的爱在托儿所幼儿园就没有存在的必要了。
- 2. 因为没有被父母关爱, 所以没办法和他人很好地相处。
- 3. 因为在幼儿园和托儿所接收到的不是别人的关爱而是其他的人的关爱。
- 4. 因为孩子感觉到自己父母曾经给自己保证过的自身的价值实际上很渺小。
- 66. 文中有提到②"孩子气"。笔者认为什么是孩子气?
- 1. 受到足够的关爱, 做一个好孩子。
- 2. 不去炫耀自己的父母, 天真地进行对话。
- 3. 在竞争当中不拘泥于胜负欲, 孩子气的举止。
- 4. 为了恢复自己的自尊心而做出的不像孩子的举止。
- 67. 笔者认为为了孩子的成长重要的是什么?
- 1. 通过父母的爱而保证的自身的价值,然后再通过自己的力量获得一次。
- 2. 理解自己的行为是受自尊心的支配的, 注意自己举止。
- 3. 孩子自身接受自己在托儿所等集体生活中被决定下来的自己的价值。
- 4. 不要排挤伙伴、炫耀父母, 尊重其他人的价值。

- 68、公司职员伊利亚卖了全年套票。他希望买在星山大楼举办的系列,并且价格在 4 万日元以内比较好。然后公演的数量要尽可能的多,坐席的等级尽可能地高,但是公演的数量优先。伊利亚买哪一个全年套票?
- 1. ①的 A 席
- 2. ②的 A 席
- 3. ③的 S 席
- 4. ④的 S 席
- 69. 斯曼有"④特别公演"的全年套票(A席)。他想把自己10月23日的公演票更改为
- "③名曲集公演"10月30号的公演(A席)。他必须在什么时候之前给票务办公室打电话?还有如果确定有位置,打完电话要做什么?
- 1. 在 10 月 13 日之前打电话,必须在 10 月 22 日前把原本公演的票寄过去。
- 2. 在 10 月 13 日之前打电话,必须在 10 月 22 日前把原本公演的票寄过去,并在演出当日支付差额费用。
- 3. 在 10 月 20 日之前打电话,必须在 10 月 22 日前把原本公演的票寄过去。
- 4. 在 10 月 20 日之前打电话,必须在 10 月 22 日前把原本公演的票寄过去,并在演出当天支付差额费用。

东月管弦乐团 全年套票介绍

【全年套票活动优惠】

与普通购买相比可以获得30%的优惠。

在普通购买之前就可能买到一个系列全部的套票。

您若有不能来看的演出, 可以换去看其他的系列演出。

【全年套票费用表】

	S 席 (4900 日元)	A 席 (3850 日元)	B席 (3150 日元)	学生席 (1050 日元)	公演数
	(4900 口几)	(2000 日)[)	(9190 日元)	(1000 円/៤)	
① 定期公演 A	49000 日元	38500 日元	31500 日元	10500 日元	10
② 定期公演 B	49000 日元	38500 日元	31500 日元	10500 日元	10
③ 名曲集公演	39200 日元	30800 日元	25200 日元	8400 日元	8
④ 特别公演	24500 日元	19250 日元	15750 日元	5250 日元	5

- ① ③的演出会场在东风大楼, ②④的会场在星山大楼。
- ② ~④的日程和公演内容请在主页上查找。

每一个种类的席位括号里的金额是一次公演的费用。

*门票调换

如果您想看的公演没有位置了,在同一级别的席位有空位的时候,可以换到其他席位上去。 要换高一个等级的席位,您需要支付一次公演费用的差额。

换低一个等级的席位,不返还差额。

〈调换方式〉

- 1. 请在原本的公演开始的前十天给票务办公室打电话确认你本身的公演场次和您想调换的场次。我们这边确认那一场是否还有空座位。
- 2. 如果您想换的场次有位置,请务必在原本公演开始的前一天把原公演的门票寄回票务办公室。
- 3. 您更换后的场次的门票请在公演当天的窗口领取。如果有因席位种类变更造成的差价,请您在取票的同时也支付该费用。

【申请方法】

请通过以下的网页、邮寄或者传真进行申请。

东月管弦乐团 票务办公室 155-6547 东月市星山 3-14-1 电话、传真: 081-560-2257 http://toutuki-okesutora.jp

2021年7月新日本語能力試験 NI

听力原文

問題丨

|番 正解:3

- Ⅰ 前日までに郵便で
- 2 前日までに劇場の窓口で
- 3 当日、劇場の券売機で
- 4 当日、劇場の窓口で

男の人が電話で劇場のチケットを予約しました。男の人はチケットをどのように受け取りますか。

女:はい、確かにご予約承りました。では、チケットのお受け取り方法について、ご説明い たします。

男:はい。

女:公演日まで八日以上ある場合は、ご郵送させていただいておりますが、すでに六日前となっておりますので、当日、劇場にお越しいただいた際に、窓口よこに設置されている券売機でお受け取りください。その際、予約番号が必要になります。お客様の予約番号は、134ですので、お控えください。

男:あの、当日は込みますよね。前日までに取りに行ってもいいんですか。

女:申し訳ございません。予約されたチケットの発行はその日でないとできないことになっているんです。

男:そうなんですか。

男の人はチケットをどのように受け取りますか。

2番 正解: |

- | 健康保険証を取ってくる
- 2 ふんしつとどけに記入する
- 3 予約していた本を受け取る
- 4 カード再発行の申請書を記入する

図書館で女の人と図書館の人が話しています。女の人はこの後、まず何をしますか。

女:すみません。利用者カード、なくしちゃったみたいで、今日再発行してもらえるでしょ うか。

男:紛失ですね。まず、仮のカードを発行して、一か月間はそちらをお使いいただく決まりとなっております。ご住所とお名前が確認できるものを、何かをお持ちですか。

女:今は持ってませんが、家近いので、すぐ取りに帰れます。健康保険証でもいいですか。 男:はい。ええと、紛失届も書いてもらわないといけないんですが。先に必要なものをお持 ちいただくのがいいですね。

女:分かりました。あの、仮のカードって、何か制限があるんですか。予約してた本が届い ているはずなので、どうしても今日受け取りたいんですが。

男:インターネットの予約サービスなどに制限がありますが、貸し出しの制限はありません。ご予約の本も本日貸し出しできます。

女: そうですか。でも、仮ってことは、正式なカードじゃないんですよね。

男:ええ、仮のカードを使っている間、紛失されたカードをもう一度よく探していただけますか。一か月たっても見つからなければ、またこちらの図書館カウンターに来てください。

再発行の申込書に記入していただきます。

女:分かりました。

女の人はこの後、まず何をしますか。

3番 正解:3

- | 学内のゴミを拾う
- 2 ポスターを張る場所を増やす
- 3 ゴミを捨てないように呼びかける
- 4 サークルで新しい取り組を提案する

大学で環境美化サークルの女の学生と男の学生が話しています。男の学生はこれから何をしなければなりませんか。

男: 先輩、相変わらず大学の中、ゴミが落ちてますよね。

女:うん。ポイ捨て禁止のポスター、大学のいろんな場所に貼ったのに、あまり効果上がってないね。

男:すごく目立つって友だちはいってましたけど、もっと貼りましょうか。

女:ポスターを増やしたところで、学内のゴミがゼロにはならないでしょう。ねえ、みんな の前で呼びかけてみてよ。

男:みなさん、ゴミは必ずゴミ箱にって、僕がマイク持って言うんですか。

女:ううん。他のメンバーからは授業の空き時間にゴミ拾いの活動をしたらどうかって案が 出たけど。

男:そうですか。やってみますか。

女:でも、メンバーだけでやってもね。大学全体の意識を高めないとダメだよね。

男:確かに、あいつら偉いなあなんて他人事って感じで見られてても困りますね。

女:ゴミを拾うんじゃなくて、拾うゴミがない状態を目指すべきじゃない。

男:それでポスターを作ったんですもんね。

女:じゃ、さあ、やっぱりマイクじゃない。

男:いいですけど、他のメンバーにも声かけてくださいよ。

女:もちろん。でも、一度一人でやってみて。それからサークルのメンバーに提案するって のはどう。

男:分かりました。

男の学生はこれから何をしなければなりませんか。

4番 正解:2

- | 今月の給与の計算
- 2 毎日の売り上げの計算
- 3 取引先への代金の支払い
- 4 客への請求書の作成

会社で上司の女の人と部下の男の人が話しています。男の人は今日から何をしなければなり ませんか。

女:伊藤さん、ちょっといいですか。森川さんから電話があって、森川さん骨折して昨日入 院したそうなんです。

男:えっ、そうなんですか。

女:早ければ一週間ぐらいで退院できるらしいんですけど、それで、森川さんの仕事を一部 やってもらいたいんですが。 男:はい、急ぎなのは給与計算でしょうか。

女:今月分の給与計算に済んでるそうなんですが、日々発生する業務は早速今日から分担する必要があって、一日の売り上げをその日のうちに出すのと、取引先への代金の支払いと。 男:はい。

女:どっちか一つお願いしたいんですが。そうですね。支払いのほうを私がやります。

男:分かりました。あのう、森川さんがやってたお客様への請求書の作成もできますが。

女:ありがとう。それは他の人に頼みましたから。じゃ忙しい時期に申し訳ないけど、よろ しくお願いします。

男の人は今日から何をしなければなりませんか。

5番 正解:4

- Ⅰ レジでの対応の仕方
- 2 作文の取り方
- 3 料理の出し方
- 4 食器の洗い方

女の人がアルバイト先の店長と話しています。女の人は新しいバイトの人にまず何を教えな ければなりませんか。

女:失礼します。店長、お呼びでしょうか。

男:うん、実はちょっとお願いがあってね、来週から新しくバイトの人が来ることになって いるんだけど。その人の指導をお願いできないかな。

女:はい、分かりました。具体的にはどんなことを教えたらいいでしょうか。

男:うん、まずはレジからだな。いや、注文の取り方とか、料理の出し方も教えないといけないね。それから皿洗いもね。

女:はい、あのう、まずは何からがいいでしょうか。

男:そうだね。覚えなければならない仕事がいろいろあるし、最初からお客さん相手だと、何かミスがあったとき大変だから、最初は接客以外の仕事から覚えてもらうようにしようか。

女:はい、わからないところがあったら、また相談させてください。

男:うん、じゃあ、よろしくね。

女の人は新しいバイトの人にまず何を教えなければなりませんか。

6番 正解:3

- Ⅰ 論説文を読んで、質問を考える
- 2 論説文を読んで、要点をメモする
- 3 論説文を読んで、分からない言葉を調べる
- 4 論説文を読んで、反対意見を書く

日本語のクラスで、先生が話しています。学生は来週の試験までに何をしなければなりませんか。

女:来週は読解の試験があります。試験では今から配る論説文を使います。試験でこの論説 文に関連する問いに答えてもらいますので、必ず読んできてください。要約などしてくる必 要はありませんが、難しい言葉があるので意味を調べて書き込んできてください。ちょっと 長いですが、興味を持って読める内容だと思います。筆者の主張についてはみなさんの間で も、賛否がわかれるかもしれませんね。

学生は来週の試験までに何をしなければなりませんか。

問題2

|番 正解:4

- Ⅰ 古く生地が傷んでいるから
- 2 状態が十分に説明されていないから
- 3 季節に合った服ではないから
- 4 素材が今の流行と違う

男の人と女の人が話しています。女の人は男の人の服が売れないのはなぜだと言っていますか。

男:着ていないコートをインターネットでうろうと思って、フリーマーケットのサイトに出 してみたんだけど、売れないんだよ。

女:え一、なんでだろうね。

男:そんなに着てないから、生地も傷んでないし。そのことは詳しく説明したつもりなんだけど、サイト見てくれる?これなんだけど。

女:お、いろんな角度から撮った写真を載せてるし、説明もていねいでわかりやすいじゃない?うーん、ただ、そうだね、今、これは買わないかな。

男:え?これから寒くなる季節だし、ちょうどいいと思うんだけど。

女: そうじゃなくて、こういう厚手で重そうなのを着たいっていう人は少ないじゃないか な。最近は、軽い素材のコートのほうが人気あるから。

男:そうか、古いけど、ものがいいから売れると思ったんだけどなあ。

女の人は男の人の服が売れないのはなぜだと言っていますか。

2番 正解:3

- Ⅰ 野菜が好きで、体力がある人
- 2 専門的知識や技術を身につけている人
- 3 発想が豊かで、チャレンジ精神がある人
- 4 外国語が得意で、営業の経験がある

ラジオで、アナウンサーと農家の男の人が話しています。男の人は今回の募集でどんな人を 採用したいと言っていますか。

女:今日は、地元で無農薬野菜作りに取り込んでいる山本さんにお話を伺います。山本さん が経営されている農場では今新しいスッタフを募集しているそうですね。

男:ええ、よりおおくの飲食店やスーパーでうちの野菜を扱ってもらえるように、規模を拡大していきたいと考えています。

女:そうですか。

男:私たちは、安全で美味しい野菜づくりのためなら、どんなことも試してやるぞという心意気を大切にしています。野菜は必ずしも好きじゃなくても、極端な話し嫌いでもいいんですよ。

農業といえば、体力と思われがちですが、今は機械がやる作業も多いですし、それよりも、 われわれとおなじ意気込みを持っている人にきていただきたいですね。

女: なるほど

男: 専門的知識があるかどうかってことではなく、この野菜をどうしたら食べてもらえるのか、いろいろアイディアを出して、多角的に考えられることが大事なんです。

女: そうですか。海外への進出も視野に入れているそうですね。

男:ええ、それも見せて、外国語が堪能で、営業経験もあるスタッフをすでに採用していま

す。みんなで力を合わせてがんばります。

男の人は今回の募集でどんな人を採用したいと言っていますか。

3番 正解:3

- 1 色のコントラストを生かす。
- 2 フラッシュではなく自然の光を使う
- 3 カメラの角度や対象との距離を変える
- 4 対象全体をフレームに入れる

写真教室で女の人と先生が話しています。先生はどうすればもっといい写真になると言っていますか。

女:先生、課題の動物写真ですが、うちの猫の写真を撮ってみました。でもなんかインパクトにかける写真になっちゃって、見ていただけますか。

男:うーん、色合いは鮮やかですね。猫の毛の色と背景とのコントラストがきいています。 背景に余計なものが写ってないですし。

女:はい、そこは自分でも心がけてみました。

男: それに、フラッシュを使わずに、自然の光を使ったのはなかなかの判断でしたね。いいできですよ。

女:でも、猫の表情が今ひとつで、どこにでもある写真というか。

男:うん、構図を工夫することによっても感じは違ってきますよ。たとえば、今カメラはうえから全体を見下ろす角度で構えていますよね。これを猫とおなじ高さまで下げ、ぐっと顔に近づけるんです。

女:あ、そうすれば、表情が生き生きして見えますね。なるほど。今までは、対象全体がフレームに入っているほうが躍動感がでるとおもってました。

男:もっといい写真になると思いますよ。

先生はどうすればもっといい写真になると言っていますか。

4番 正解:2

- | 売り方が悪かったこと
- 2 包み紙が悪かったこと
- 3 商品名が悪かったこと
- 4 味が悪かったこと

テレビであるお菓子会社の人が話しています。今までの商品が売れなかった一番の理由は何 だと言っていますか。

私は営業の担当になるまで、商品が売れないのは、売り方が悪いからだと思っていました。 しかし、営業になってはじめて「あー、これは売れないなあ」って商品の包装の色が点灯で はえてないんですね。それで、「あいあいまんじゅう」というお菓子を発売したときに、包 装紙を真っ赤にしてみたんです。もちろん、商品名もよかったんでしょうが。それだけでは あそこまで売れなかったと思います。味だけでも勝負できないですしね。

今までの商品売れなかった一番の理由は何だと言っていますか。

5番 正解:2

- 新しい方針によって、体が楽になることを喜んでいる。
- 2 新しい方針によって、収入が減ることをなげいている。
- 3 新しい方針によって、趣味のために時間が増えることを喜んでいる。

4 新しい方針によって、仕事が忙しくなることをなげいている。

男の人と女の人が話しています。男の人は会社の新しい方針をどう思っていますか。

男:聞いた?うちの会社も来月から「残業をしない、させない」っていう方針にするらしい よ。

女:え?本当?念願の定時退社、ようやく実現ってわけね。よかったわね、田中さんも。毎 日残業で、疲れが取れないって言ってたものね。

男:うーん、まあね、それは早く帰れるのは嬉しいよ。でも、残業なしってことは残業手当がなくなるってことでしょう。厳しいなあ、経済的には。南の島でダイビングっていう夢は今年は諦めるしかないね。

女:そうなんだ。でも、時代の流れは仕事と生活との調和。よく働き、よく休めよ。

男:うん、そうだけどね。まあ、ぼくの場合は、よく働き、よく遊べ、かな。遊ぶにはまず 先立つものが。

女:必要?でも、遊ぶためにも、まず健康、じゃない?

男の人は会社の新しい方針をどう思っていますか。

6番 正解:4

- | 前半、速いペースで走ったこと
- 2 おなじペースをいじして走ったこと
- 3 途中で一度ペースを落としたこと
- 4 前半、ペースを上げずにお走ったこと

テレビで解説者がマラソン大会の結果について話しています、解説者は優勝した選手は何が よかったと言っていますか。

今日の木村選手の優勝は劇的でしたね。前半はずっと先頭集団が速いペースで走るだが、木村選手は少し離れた第二グループにいましたよね。今日は途中から予想よりも気温が上がったので、ペースをいじするのは大変だったと思います。中ばん、脚がおもくなり、ペースが落ちた選手が多かったんですが、木村選手はどんどんペースを上げて、前の先週を抜いていきました。レース後のインタビューで、暑くなることを予想して、最初はペースを抑えていたと言っていましたが、その作戦が当たりましたね。

解説者は優勝した選手は何がよかったと言っていますか。

7番 正解: |

- Ⅰ 細かく時間に合わせて商品を出したほうがいい
- 2 仕入れる商品を数を減らしたほうがいい
- 3 商品の価格を下げたほうがいい
- 4 地域に合った商品を店に置いたほうがいい

町の電気店を経営する父親と一緒に働いている娘が話しています。娘は店について、どのように改善したほうがいいといっていますか。

男:お帰り、商品販売の研修はどうだった?

女:勉強になった。うちの店でできそうなこともあったよ。商品の販売には、4つの要素があるんだって。えーと、時期、数量、価格、場所を考えて売るってこと。

男:ああ、時期っていうのは、扇風機なら夏、暖房器具なら冬っていうようなことだね。

女:うん。うちも季節ぐらいは意識してだけど。たとえば、引っ越しの多い時期には、洗濯機や炊飯器とか。新学期には、電子辞書とか、もっと細かく時期に合わせた商品を揃えたらいいと思う。

男:あ、そうか。

女:あと、数量っていうのは、売れる見込みとか在庫のスペースを考えて管理できる量の商 品を仕入れることだって。この点は、これまでどうりで問題ないと思うけど。

男:そうだな。で、価格だけど。うちは大型店なんかにくらべるとすこし高めだよね。

女:うん、ただ、単に安ければいいわけじゃないって、うちは、年配のお客さんも多いから、 多少高くても、アフタサービスを付けたほうが喜ばれるし。これは4つ目の場所にも関連す るんだけど。

男:場所っていうのは地域性だね、この辺は高齢者が多いから、うちでは、操作がかんたんな機種をもともと揃えてるよね。

女:うん、そうだよね。

娘は店について、どのように改善したほうがいいといっていますか。

問題3

|番 正解:|

建築事務所で男の人と女の人が話しています。

男:小林さん、どう?この間契約したお客さんの家の設計、進んでる?

女: それが困ってるんです。家のイメージがまだ固っていらっしゃらないみたいで。具体的 に決めようとしても、なかなか話が進まなくて。

男:うん?ううん、しゃ、たとえば小林さんはどんな朝ごはんを食べたい?普段食べているのじゃなくて、理想な朝ごはん。

女:えっ?突然ですね。そうですね。和食がいいです。白いご飯と味噌汁に焼き魚とか。

男:それをどんな部屋で食べたい?

女:うん、朝日をたっぷり浴びながら食べたいですね。食卓は大きな窓に面した場所にある といいですね。緑も見えると最高だなあ。あっ、そうか?

男:うん。ちょっと角度を変えた質問を投げかけてみると、もっと具体的に考えやすくなる んじゃないかな。

女:なるほど、ありがとうございます。

男の人は何について話していますか。

- Ⅰ 客の希望を聞き出す方法
- 2 理想の家の条件
- 3 食事をする部屋の設計
- 4 新しい家で食べたい朝ごはん

2番 正解: 4

テレビで女のアナウンサーがりんご農園の男の人にインタビューしています。

女: こちらの農園のりんごは品質の高さに定評があり、生産量も安定していると伺いましたが、何か特別なことがあるんですか。

男:やっぱり一番は天候でしょうね。一年の平均気温が | 0度前後、年間降水量が少ないといった、りんご栽培に適した条件を満たしてるんですよ。

女:なるほど、でも、そういった天候の場所はほかにもあると思うんですが。

男:あとは、ここの土地ですね。砂利や砂の混じった土壌なので、りんご栽培に向いてるんです。うちはそういう条件が整った山の斜面を広い面積で持ってるっていうのはありますね。 女:なるほど。

男:リンゴは作りすぎると価格が下がるし、量が少ないと自由に応えられない。ビジネスと

して考えると、なかなか計画通りにいかないのが難しいところです。うちでは、栽培技術の 改良にも取り組み、さらに安定した量が出荷できるようになってきました。

男の人は何について話していますか。

- Ⅰ この農園の歴史
- 2 この農園の将来の経営プラン
- 3 りんご栽培の新しい技術
- 4 りんご栽培がうまくいっている要因

3番 正解:3

テレビの情報番組で女の人が話しています。

女:睡眠は記憶に似ているとよく言われます。覚えていなければならないことはすぐ忘れてしまうのに、忘れたいことはなかなか忘れられない。眠ってはいけない時には居眠りしそうになるのに、眠らなくてはいけないと思うと、どんどん目が冴えてくる。こういうことはよくあることです。でも、実は目を閉じて静かにしていれば、それだけで体を休めることができるのです。ですから、殊更眠る必要はないのだと気持ちを楽にすることが重要なのです。そうしていると、不思議と眠くなるものなんですよね。

女の人はどんなことについて話していますか。

- Ⅰ 記憶力を高める方法について
- 2 記憶力と睡眠の違いについて
- 3 睡眠を促す工夫について
- 4 睡眠を妨げる環境について

4番 正解:2

テレビで大学の先生が話しています。

私は海沿いのカニがよく取れる街で生まれ育ちました。カニの生態にも興味を持ちましたが、港の缶詰工場で大量に廃棄されるカニの殻を見て、有効利用できないかと考えるようになりました。カニの殻の主成分には傷を治したり皮膚を健康に保ったりする効用があります。ただ、水に溶けにくいことが難点で、薬なとへの利用は実現されていませんでした。私は試行錯誤のすえ、殻を煮って不要な成分を取り除き、細かく粉砕することで加工できるようにしました。現在は企業と協力して薬や化粧品など様々な製品への利用方法を研究しています。今年はカニの収穫量も多いので、研究も進みそうです。

先生は何について話していますか。

- Ⅰ カニの缶詰を作る技術
- 2 カニの殼の成分の活用
- 3 カニの生態を調査する難しさ
- 4 カニの収穫量を高める研究

5番 正解:3

テレビでサッカー選手が話しています。

えー、私はこの度現役生活に中止符を打つことにいたしました。昨年、試合中に負傷してしまい、大きな手術を受けました。必死のリハビリが実って、今シーズン終盤にはなんとか試合に出場することができ、最後はチーム悲願の優勝を果たすことができました。チームとしては最高の結果を得て、この上ない感動を味わいましたが、個人的に満足のいくプレーができたかといえばそうではありません。自身が納得のいくプレーができなくなった以上、今後

継続していくことは難しいと感じました。けがをして辛かった時に支えてくれたファンやスタッフの方々、チームメイト、そして家族には感謝の気持ちがいっぱいです。

サッカー選手は主に何について話していますか。

- Ⅰ 怪我が治って復帰できた喜び
- 2 優勝したときの感動
- 3 引退を決意した経緯
- 4 選手を支える人々の大切さ

6番 正解:3

ホテルの経営会議で女の人が経営の改善について話しています。

女:宿泊客が減少し、業績が落ち込んでいる今、経営の改善が必要です。そこで提案したいのがホテル内にある直営レストランの見直しです。このレストランは朝食時以外はほとんど客の利用がなく、維持費ばかりかかり、経営の負担になっております。レストラン改装などによる客の増加に期待するよりも、飲食専門の会社と提携し、経費を抑えるほうが得策だと考えます。たとえば、一階のレストランをファミリーレストランに委託し、宿泊客は朝食クーポンを渡して、そこを利用してもらうというのはどうでしょうか。これなら、直営レストランがなくともサービスの低下にはなりませんし、委託先にとっても、ホテルの利用客が確実に自分の店の客になるので、双方にメリットがあると言えます。

女の人は何を提案していますか。

- Ⅰ レストランの改装
- 2 直営レストランの設置
- 3 飲食専門の会社への業務委託
- 4 宿泊客へのサービスの改善

問題4

|番 正解3

男:うんん、むしゃくしゃする。

- | えっ?それは残念ね。
- 2 うん、そのことはないよ。
- 3 何、どうしたの?

2番 正解: |

女:恐れ入ります。劇場内でのご飲食はお控えいただけますか。

- 1 あっ、はい、すみません。
- 2 ええ、どうぞ、ご遠慮なく。
- 3 劇場の中なら、いいんですね。

3番 正解:3

男:また休日出勤なんて、冗談じゃないよね。

- Ⅰ もう、冗談もほどほどにね。
- 2 本当?休みでよかった。
- 3 ああ、約束キャンセルしなくちゃ。

4番 正解: |

女:田中部長、今度のプロジェクトのことで、田中部長にご意見をいただけたらと思うんで すが。

- 1 うん、構わないよ。何?
- 2 まだ何も言ってないよ。
- 3 ぜひ聞かせて欲しいなあ。

5番 正解:3

男:新しく入った加藤さんって、テニス、昔、やってただけあるよね。

- | 期待してたほどじゃないってこと?
- 2 テニス始めたばかりなんだね。
- 3 経験があると、やっぱり上手だね。

6番 正解:2

女:どうでしょう、お客様、そちら、お気に召しましたか。

- | すぐ気がついたわ。
- 2 とても気に入ったわ。
- 3 ちょっと気に障ったわ。

7番 正解:2

女:この辺、コンビニの一軒ぐらいあっても良さそうなものなのにね。

- 一確かに、こんなとこ、お客さんめったに来ないよね。
- 2 人通りも多いのに、どうしてないのかなあ。
- 3 一軒だけだから、こんなに混んでるんだ。

8番 正解:3

男:これ、新しい企画なんだけど、会議通るかな。

- Ⅰ じゃ、それは問題ですね。
- 2 いや、いい問題ですよ。
- 3 うん、問題ないですよ。

9番 正解:2

男:最近うちの店によく来るお客さん、何かにつけて文句を言ってくるんだよ。

- 1 その人、おなじことを何度もいうんだね。
- 2 えっ、たとえば、どんなことをいうの。
- 3 へえ、どんなものをつけてくるの。

10 番 正解: 2

女:新しく始まったドラマ見た。なんだか設定がありきたりだと思わない。

- Ⅰ 確かに今まで見ない面白い設定だよね。
- 2 そうだね、目新しい感じはしないよね。
- 3 もうちょっと普通のほうがよかったよね。

|| 番 正解:2

男:この間頼まれたマニュアルの翻訳、来週ならできなくもないよ。

- Ⅰ 来週はどうしても無理。
- 2 じゃあ、お願いできる。
- 3 それで最近忙しそうなんだね。

|12 番 正解: |

男:山田さん、この仕事、山田さんが手伝ってくれなければ、今日中に終わらなかったよ。

- | お役に立てて何よりです。
- 2 お手伝いできればよかったんですが。
- 3 終わらなくて残念でしたね。

|3 番 正解: |

男:この料理、二人分にしちゃ、もの足りないよね。

- Ⅰ うん、食べた気がしないね。
- 2 一人分で十分だったよね。
- 3 本当、食べきれないよ。

問題5

|番

質問 | 正解:3

会社で上司と社員2人が話しています。

女 | : 今度開催する異文化理解の研修ですが、参加者間でのディスカッションの時間が多いですよね。本題に入る前に、何か活動を入れたいんですが、アイディアはありませんか。

女2:ああ、今回は全国の支社から集まってもらうので、初対面の人が多いんですよね。冒頭の自己紹介だけで打ち解けて自由に意見交換するのは難しそうですね。

男: 先日、私が個人的に参加した研修では、最初にその場でできる体操をしました。体を動かすと、緊張もほぐれて、そのあと、スムーズに意見交換できました。

女 | : リラックスできるのはいいですね。今回の研修会場の広さだと、動き回ったりはできないでしょうけど。

女2: う~ん、楽しんでできるものがいいですよね。クイズをいくつかするのはどうでしょうか。参加者をチームに分けて、チーム対抗にすると、盛り上がると思います。

男:いきなり、チーム対抗でっていうのは、ちょっと唐突な感じがするかもしれません。それよりも、参加者同士で共通点を探し合う活動などはどうでしょう。お互いに質問しあって、時間内にできるだけたくさん見つけるんです。自己紹介のあとの流れとしても自然だと思います。

女 | : 相手を知るっていう意味では、研修の趣旨にも沿ってますね。クイズは趣旨に沿った 内容を準備するのは時間がかかりそうですね。

女2:そうですね。あとは参加者全員の名前をその場で覚えて言うっていうゲームをやった ことがあります。これも盛り上がりますよ。

女 | : そうですね。ただ、やっぱり、単に緊張ほぐすとか、盛り上がるっていうものより研修内容に繋がるものにしましょう。

研修会の冒頭でどんな活動をすることにしましたか。

- Ⅰ リラックスできる体操
- 2 チーム対抗のクイズ
- 3 参加者同士の共通点を探す活動

4 参加者の名前を覚えるゲーム

2番

質問 | 正解 2

質問 |

- Ⅰ 田中ゆうじ氏
- 2 山田えり子氏
- 3 鈴木はるみ氏
- 4 石井かずお氏

質問2 正解4 質問2

- Ⅰ 田中ゆうじ氏
- 2 山田えり子氏
- 3 鈴木はるみ氏
- 4 石井かずお氏

テレビのニュースを聞いて、女の人と男の人が話しています。

みどり市では来月2日市長選挙が行われます。今回の立候補者は4名です。まず、現職の田中ゆうじ氏、再選された場合は高齢者の介護事業に引き続き力を注ぎたいとのことです。次に、山田えり子氏、スポーツ環境の整理、心理相談室の開設など、市民の心身の健康増進をはかる考えです。続いて、鈴木はるみ氏、保育園の整理、こどもの医療費無料化を実現し、少子化対策に取り込むとのことです。最後に、石井かずお氏、郊外の住宅地と市街中を結ぶ公共交通支援事業を実施し、生活しやすい町作りを進めると考えです。

女:市長選、もうすぐだね。私、昨日駅前で候補者の演説を聞いたよ。あの、市民の健康のための事業を進めるっていう人。話が具体的で意味もよく伝わってきたよ。老朽化した運動場の整備とか、カウンセリング窓口の設置とか。

男:へえ、直接聞くとよくわかるってことあるよね。

女:他の候補者の話も聞いてみたいと思ってるんだ。保育園関係の政策が気になってて。

男:そうか。僕は祖母が町からすこし離れたところに住んでるんだけど、市街地のスーパー や病院に車で送り迎えしてほしいって頼まれることが多くて、祖母はよくバスがないって、 不満言ってる。だから、その政策をかかげる人を支持したいんだ。

女:そうなんだ。高齢者人口も多くなって来てるから、いろんな支援が必要だよね。

質問 | 女の人は昨日どの候補者の演説を聞いたと言っていますか。

質問2 男の人ほどの候補者の政策に期待していると言っていますか。

2021年7月日语能力考试 N1 听力原文翻译

翻译:周俊豪

问题 1

1番

男人打电话预订了剧院的票, 男人要如取票呢?

女:好,您的预约已经确认受理了。那,关于取票方法,我来说明一下。

男:好的。

女:距离公演还有8天以上的情况下,是通过邮寄的,但现在已经只有6天了,所以请您当天,来剧场的时候,在窗口旁边设置的票贩机处取票。届时,预约号码是必要的。您的预约号码是134,请您记下来。

男:那个。。当天会很拥挤吧。可以在当天前来取票么?

女:十分抱歉。根据规定,预约的票,如果不是当天的话不能发行。

男:是这样啊。

问:男人要如何取票?

2番

在图书馆女人和图书馆的人在说话。女人在这之后,首先要做什么呢?

女:不好意思。我好像把用户卡弄掉了,今天能请你们再帮我办理一张么?

男:是卡片遗失对吧。按规定首先是,发行一张临时卡,这一个月期间请您使用这个卡。能够确认住所和姓名的东西,您有带着么?

女:现在没有带,但是我家很近,能够马上回去取。健康保险证也可以吗?

男:嗯。那个。。还必须要请您写一个挂失条。请您先去取一下必要的东西,可以的吧。

女:明白了。那个。。临时卡,有什么限制么?之前预约的书应该已经送到了,无论如何我也想今天取书呢。

男:网上预约服务之类的是有限制,但是借出服务没有限制。您预约的书今天也能借出。

女:这样啊。但,临时的,也就是是说这不是正式的卡吧。

男:嗯嗯,使用临时卡期间,能请您再一次好好找一下遗失的卡么?如果过了一个月也没有 找到的话,请再到这边的图书馆柜台来。要请您填写再开卡的申请书。

女:我明白了。

问:女人在这之后,首先要做什么呢?

3番

在大学里环境美化社团的女同学和男同学在对话。男同学接下来必须干什么?

男:前辈,大学里面还是一样,到处落着垃圾呢。

女:嗯,禁止乱扔垃圾的海报,明明在大学的各种地方张贴了的,没怎么起到效果呢。

男:我朋友说十分鲜艳,我们再多贴点吧?

女:即使增加了海报,校园内的垃圾数量也不会变成零吧。诶,你去在大家的面前试着呼吁呼吁哟。

男:是我拿着麦克风说:"各位,垃圾请一定扔到垃圾桶里面",这样吗?

女:嗯。虽然其他成员也提出了"在课余时间去捡垃圾怎么样"这样的方案。

男:是吗。那要试着做一下么?

女:但是,只有社团成员即使捡了也。。不提高大学全体的意识的话是不行的。

男:确实,如果我们被别人觉得"那些家伙真了不起呐",被当作与自己无关的事情来看待的话,会很困扰呢。

女:不应该捡垃圾,而是应该以没有要捡的垃圾为目标,不是吗?

男:所以才制作了海报的嘛。

女: 诶那,果然还是用麦克风吧。

男:好吧。也要去问问别的成员哦。

女: 当然。但你先一个人试着做一次。然后我再向社团的成员提案, 怎么样?

男:明白了。

问:男同学接下来必须干什么?

4番

在公司,女上司和男部下在说话。男人从今天开始必须做什么呢?

女:伊藤,现在方便么?听说森川刚来电话,说是骨折,昨天住院了。

男:啊,这样啊。

女:虽然听说好像如果快的话一周左右就能够出院。因此,我想拜托你接下森川的一部分工 作。

男:好的,赶时间的是工资计算,是吧。

女:听说这个月的工资计算已经搞定了,但日常产生的业务有必要尽快从今天开始分担,一 天的销售额要在当天提交,还有客户的费用支付。

男:好的。

女:这两个之中想拜托你一个。这样吧,支付这个我来做。

男:好的。那个,森川之前负责的给客人的请求书的制作我也可以做。

女:谢谢。那个已经拜托给别人了。这么忙的时候真是对不住,拜托了。

问:男人从今天开始必须做什么呢?

5番

女人正在和打工处的店长说话。女人必须首先教新的兼职人员什么事情?

女:打扰了。店长,您找我么?

男:嗯,其实我稍微有个请求啊。从下周开始预计新的兼职人员就要来了,能拜托你指导那 个新人么?

女:好的,明白了。具体该教些什么事情好呢?

男:嗯,首先从收银开始吧。啊不,下单的方法,出菜的方法也不教不行呢,还有洗盘子呢。

女:好的,那。。首先从什么开始好呢?

男:这个嘛。。必须记住的工作有很多,如果从一开始就以客人为对象的话,犯了什么失误的时候会很难办,所以最开始先从触客人之外的工作开始学吧。

女:好的,如果有什么不明白的地方,还请允许我和您商量。

男:嗯,那就拜托啦。

问:女人必须首先教新的兼职人员什么事情?

6番

在日语班上,老师在讲话。学生下周考试之前必须做什么?

女:下周有阅读考试。考试将使用接下来我要发的这篇论文。因为要让你们回答与这篇论文相关联的问题,所以请务必读了再来考试。虽然没必要做摘要概括之类的,但是有很难的词汇,所以请查了意思标记在上面。虽然稍微有点长,但是我觉得内容是可以抱着兴趣读完的。关于作者的主张,你们可能也会分成赞成和反对的两派呢。

问:学生下周考试之前必须做什么?

1番

男人和女人在说话。女人说男人的衣服卖不出去是为什么?

男:我想把没穿了的外套在网上卖掉,于是放到了跳蚤市场的网站上,但完全卖不出去。

女:诶,是为什么呢?

男:因为没怎么穿,所以布料也没怎么损坏。我觉得我把这个说得很详细了,你能帮我看一下么?是这个样子的。

女:噢!刊登着从各个角度拍摄的照片呢,说明也是详细易懂的嘛。嗯。。只是,现在不会买这个了吧。

男:诶?接下来就是要变冷的季节,我觉得刚刚好啊。

女:不是那个意思,这样厚实的看上去很重的衣服,想穿的人可能很少吧。因为最近,轻便 材料的大衣更受欢迎。

男:这样啊,虽然有点旧,但东西是好的所以我以为会卖出去的。

问:女人说男人的衣服卖不出去是为什么?

2番

广播中、播音员和农家男在说话。男人说在这次的招募中想采用什么样的人呢。

女:今天我们请到了本地的致力于无农药蔬菜生产的山本先生。听说山本先生经营的农场现 在正在招募新的职员呢。

男:是的。为了让更多的餐厅和超市经营我家的蔬菜,我在考虑把规模扩大下去。

女:是这样啊。

男:我们很重视只要是为了生产出安全又好吃的蔬菜的话,无论什么事情都会去尝试做的这种气魄。即使不一定喜欢蔬菜,极端点的情况即使是讨厌也可以。说起农业,人们容易想到体力,现在机械作业又很多,比起那些,我们想请和我们有一样热情和干劲的人来呢。

女:这样啊。

男:不是是否有专业的知识,而是关于这个蔬菜,怎么做才能让别人吃,给出各种各样的想法,能够从多角度来思考这件事很重要。

女:是这样啊。听说向海外的进军也已经放入了视野规划里面了。

男:嗯,能表现出这点,外语也擅长,还有销售经验的职员我们会立刻录用。大家协力一起 加油。

问:男人说在这次的招募中想采用什么样的人呢?

3番

在摄影培训班,女人和老师在说话。老师说怎么做能拍出更好的照片呢?

女:老师,关于动物课题的照片,我尝试着拍了我家的猫。但是拍出的照片总感觉缺乏冲击力,能拜托您帮我看一下么?

男:嗯。。色调很鲜艳呢。猫毛的颜色和背景形成了鲜明对照。背景里也没有拍进去多余的东西。

女:嗯,那里我自己也特地注意了的。

男:而且,没有使用闪光灯,而是采用了自然的光,这是很棒的判断呢。拍的很好哦。

女:但是,猫的表情还有所欠缺,感觉是随处可见的普通照片呢。。

男:嗯。根据构图方式的不同,拍出来的感觉也会不一样哦。比如,现在是用从上面俯瞰整

体的角度构筑起来的呢。把角度降到和猫一样的高度,然后突然一下靠近脸部。

女:啊,这样一来,表情就看起来生动了呢。原来如此,迄今为止,我都以为把拍摄对象整体 放进构架中会更显出跃动感。

男:我觉得你能拍出更好的照片哦。

问:老师说怎么做能拍出更好的照片呢?

4番

在电视上,某个点心公司的人在说话。他说之前的商品不畅销最大的理由是什么?

在我成为销售负责人之前,商品不畅销的原因,我以为是贩卖方法不好。但是,当了销售人之后我才发觉"啊,这个卖不出去吧",因为商品的包装颜色在店内并不醒目。因此,在叫"爱爱馒头"的点心开始发售的时候,我们试着把包装纸弄成全红的了。当然,商品名虽然也很好,但是仅凭那个的话,我觉得不会卖得这么好。光凭味道也不能决出胜负呢。

问:之前的商品不畅销最大的理由是什么?

5番

男人和女人在说话。男人是怎么看公司的新的方针的?

男:听说了么?我们公司好像也要从下个月开始施行"不加班,不让加班"的方针了哟。

女:诶?真的么?也就是说心心念的准时下班,终于要实现了呢。太好了。田中之前也说, 每天加班,疲劳都没法消除呢。

男:嗯。。哎呀,能早点回去自然是高兴的哟。但是,不加班也就意味着加班费没了嘛。真是 严峻呢,经济角度上。在南边小岛潜海的梦想,今年只好放弃了呢。

女:这样啊。但是,时代的潮流是工作和生活的调和。好好干活,好好休息哟。

男:嗯,确实是这样呢。哎,我的话,是好好干活,好好玩,吧。为了玩是首要的。

女:必要的?但是,要玩,首先是要健康,不是吗?

问:男人是怎么看公司的新的方针的?

6番

电视上,解说员在就马拉松大赛的结果讲话。解说员说夺冠的选手什么很好呢?

今天木村选手的夺冠真是很戏剧性呢。前半程一直是领头集团以很快的节奏在跑着,木村选手在稍微离开一段距离的第二集团里呢。今天从中途开始气温就上升到超过预期,所以速度的维持我认为是很难的。中间,脚步变得沉重,速度掉下来的选手很多,但是木村选手不断提速,超过了前面的选手。在赛跑后的采访中,他说预想到了会变热,所以一开始就控制了速度。这个预料的策略命中了呢。

问:解说员说夺冠选手什么很好呢?

7番

和经营镇上的电器街的父亲一起工作的女儿在说话。关于商店,女儿说最好怎样改善呢?

男:欢迎回家, 商品贩卖的培训怎么样了?

女:学到很多。也有看上去我们店能够做的事情哦。据说商品的贩卖,有四个要素。诶。。要 考虑时期,数量,价格,场所来销售。

男:啊啊,时期就是说,卖风扇的话就夏天,卖取暖用具的话就是冬天,像这样的事情吧。

女:嗯。我们家也是意识到了季节的。举个例子,在搬家多的时候,卖洗衣机和电饭煲之类的。新学期的时候,就是卖电子词典之类的,摆放更细致地切合时期的商品的话,我觉得会好些。

男:啊,这样啊。

女:然后,所谓数量,说是要考虑销售预期和库存空间,进购能够管理过来的量的商品。这点的话,就照之前的做法我觉得没什么问题。

男:是的呢。然后,价格。我们家和大型的店之类的相比稍微偏贵一些呢。

女:嗯,但是,据说不是单纯便宜就好了。我们家上了年纪的客人很多,所以即使稍微贵一点,如果附赠售后服务的话会更受欢迎。这个第四点场所也是有关联的。

男:场所就是指地域性吧。这附近高龄者很多,所以,我们原本就陈列的都是操作简单的机型呢。

女:嗯,是的呢。

问:关于商店,女儿说最好怎样改善呢?

问题 3

1番

在建筑事务所,男人和女人在说话。

男:小林,怎么样了?之前签约的客人的家的设计,有进展么?

女:那个我正困扰呢。对房子的印象对方似乎还没有确定下来。即使我想具体定一下,谈话也不怎么有进展。

男:嗯?那,比如你想吃什么样的早餐?不是平时吃的那种,而是理想的早餐。

女:诶?好突然。这个嘛。。想吃和食、米饭和味噌糖配烤鱼之类的。

男:想在哪个房间吃呢?

女:嗯。想一边充足地沐浴阳光一边吃呢。餐桌如果在面对着大大的窗子的地方就好了。如果还能看到绿植的话那就最棒了。啊,原来如此!

男:嗯,如果试着抛出稍微不同角度的问题的话,就变得能更容易具体思考了吧。

女:原来如此,谢谢。

问:男人在关于什么讲话?

1.问出客人期望的方法

2.理想的家的条件

3.吃饭的房间的设计

4.想在新家吃的早饭

2番

在电视上女播音员正在采访农园的男人。

女:这个农园的苹果一向被人们评价品质很高, 听说生产量也很稳定, 有什么特别的方法么?

男:果然最重要的还是气候吧。一年的平均气温在 10 度前后,年降水量少,等等,适合苹果栽培的条件都满足。

女:原来如此,但是,我觉得满足这些气候条件的场所其他地方也有啊。

男:还有就是,这里的土地了吧。因为是碎石和沙子混合的土壤,适合栽种苹果。我们家有很大面积的具备了这些条件的山斜坡。

女:原来如此。

男:苹果如果产太多了价格会下降,如果产量少的话又不能自由地应对需求。作为商业来考虑的话,不能按照计划进行是比较困难的点吧。我们家也致力于栽培技术的改良,而且还能够稳定出货。

问:男人在关于什么讲话?

1.这个农园的历史

- 2.这个农园将来的经营计划
- 3.苹果栽培的新技术
- 4.苹果栽培进展顺利的重要原因

3番

电视的信息节目上女人正在说话。

女:经常听说睡眠和记忆是相似的。明明必须记住的事情很快就会忘记,但是想要忘记的事情往往忘不掉。明明不能睡着的时候会打瞌睡,一想到不睡不行了的时候,却又会渐渐清醒起来。这些事情是经常发生的。但是,其实只要闭上眼睛静静呆着,光是这样就能够让身体得到休息。所以,要想着没有必要特意睡着,来放松自己的心情,这是很重要的。这样做的话,不可思议地就会变困的呢。

问:女人在关于什么事情讲话呢?

- 1.关于提高记忆力的方法
- 2.关于记忆力和睡眠的不同
- 3.关于促进睡眠的方法
- 4.关于妨碍睡眠的环境

4番

在电视上大学老师正在说话。

我出生和生长在海岸的螃蟹很容易捕捞的街区,对螃蟹的生态感兴趣。我看到港口的罐头工厂有大量被废弃的螃蟹壳,渐渐感到螃蟹没有得到有效的利用。螃蟹壳的主要成分有疗伤和保持皮肤健康的效用。只不过,难溶于水是一个难点,药用方面的利用没有得到实现。我反复实验试错,最终,通过煮沸去除不需要的成分,然后粉碎成细粉的方式,使之变得能够加工了。现在正在和企业合作,研究着药用和化妆品等等方面的应用。今年螃蟹的补货量很多,所以研究看起来会有所进展。

问:老师正在关于什么讲话?

- 1.制作螃蟹罐头的技术
- 2.螃蟹的壳的成分的活用
- 3.调差螃蟹生态的困难
- 4.提高螃蟹捕获量的研究

5番

电视上足球选手正在讲话。

诶,这次我决定给自己的现役生涯打上一个中止符了。去年,在比赛中负伤,接受了一个很大手术。拼命地复健有了成果,在本赛季的最后阶段总算得以在比赛中出场,最后完成了队伍夺冠的夙愿。得到了作为队伍最好的结果,感受到了无比的感动,但是,要说是否做到了令个人满足的表现的话,其实并没有。自己满意的表现都没有做到,关于今后继续下去一事我感觉到困难。对那些,在我受伤后非常痛苦的时候,给我了支持的粉丝,还有工作人员们,队友们,还有家人,报以满满的感谢。

问:足球选手主要在关于什么讲话?

- 1.受伤痊愈得以回归的喜悦
- 2.夺冠时的感动
- 3.决定要退役的原因经过
- 4.支持选手的人的重要性

6番

在酒店的经营会议上,女人正在关于经营的改善讲话。

在现在住宿客人减少,业绩低落的这么一个时候,经营的改善时必要的。对此我想提案的是对酒店内的直营餐厅的重新审视。这个餐厅除了早餐时间以外几乎没有客人使用,耗费维持费,已经成为了经营的负担。比起期待通过改变餐厅装修来增加客人,我认为和餐饮专营的公司合作,抑制经费才是上策。比如,把一楼的餐厅委托给家庭餐厅,给住客发早餐券,让他们去使用那里,怎么样呢?这样的话,即使直营餐厅没了,也不会造成服务的降低。对受托餐厅来说,酒店的客人切实地变成了自己店里的客人,可以说对双方都有好处。

问:女人的提案是什么?

- 1.改变餐厅的装修
- 2.设置直营餐厅
- 3.把业务委托给餐饮专营的公司
- 4.改善对住客的服务

问题 4

1番

男:嗯。。真是恼火。

- 1 诶?那真是遗憾呢,
- 2 嗯。没有那回事哦。
- 3 什么, 怎么了?

2番

女:不好意思。能请您在剧场内不要吃喝东西么?

- 1 啊,好的。不好意思。
- 2 嗯, 请不要客气。
- 3 如果是剧场里面的话,就可以吧。

3番

男:又是休息日出勤什么的,真的是,别开玩笑了!

- 1 真的是,开玩笑也要有个度对吧。
- 2 真的?是休息真是太好了。
- 3 啊。。我的约必须取消了。

4番

女:田中部长,这次的项目一事,我想要是能够得到田中部长的宝贵意见就好了。

- 1 嗯,好的哟。是什么?
- 2 还什么都没说哟。
- 3 真是想你让我听一下呐。

5番

男:新进来的加藤,真不愧是以前打过网球呢。

- 1 就是说不如期待的那样?
- 2 才刚刚开始打网球呢。

3 有经验的话,果然很上手呢。

6番

女:怎么样,客人。这个,喜欢么?

- 1 马上就注意到了。
- 2 非常喜欢。
- 3 稍微有点不高兴。

7番

男:这一片,要是有个便利店什么的明明就好了的。

- 1 确实,这样的地方,客人都不怎么来呢。
- 2 明明人流量也很多, 究竟为什么没有呢, 是吧。
- 3 因为只有一家, 所以才这么挤的呀。

8番

女:这是,是新的企划案,你说会议上会通过吗。

- 1 那, 那是问题呢。
- 2 不, 是个好问题哟。
- 3 嗯, 没问题的。

9番

男:最近经常来店里的客人, 动不动就会过来抱怨。

- 1 那个人,同样的事情要说很多次呢。
- 2 诶, 比如呢, 说些什么样的事情?
- 3 诶~会附带什么东西过来呢?

10番

女:看了新的电视剧,你不觉得设定有点没新意么?

- 1 确实是前所未见的有趣设定呢。
- 2 是呢,没有眼前一新的感觉。
- 3 再稍微普通一点会比较好呢。

11番

男:之前被拜托的手册的翻译,下周的话也不是弄不完哦。

- 1 下周无论如何都做不到。
- 2 那. 能拜托你么?
- 3 怪不得最近看上去很忙。

12番

男:山田、这项工作、要是你没有帮我的话、今天之内是不会弄完的。

- 1 能够帮到你,真是太好了。
- 2 如果能拜托您帮忙的话真是太好了。
- 3 没有做完真是遗憾呢。

13番

男:这个料理、按它是两人份来说的话、有点不够呢。

- 1 嗯, 感觉跟没吃一样。
- 2 一个分就足够了呢。
- 3 真的,吃都吃不完。

问题 5

1番

在公司,上司和2个社员在讲话。

- 女 1: 这次要开展的异文化理解培训,参加者之间的讨论时间很多呢。进入正题之前,我想要加入点什么活动,有点子么?
- 女 2: 啊,这次要请全国的分公司的人聚集起来,所以初次见面的人会很多呢。仅凭开头的自 我介绍来打破隔阂,然后自由交换意见,貌似有点难。
- 男:前些天,我个人参加的培训,最开始的时候做了可以当场进行的体操。如果活动身体的话,紧张的感觉也会解开。那之后,顺畅地开展了意见交换。
- 女 1:能够放松是很好的呢。但是这次培训会场的大小、应该不能活动和转圈什么吧。
- 女 2:嗯。。能够弄得好玩的也不错呢。弄几个猜谜怎么样呢?把参加者分成小组,进行小组 对抗的话,我觉得气氛会活跃起来。
- 男:突然进行团队对抗的话,我觉得也许会有唐突的感觉。比起这个,参加者之间相互寻找 共通点的活动之类的怎么样呢?相互之间问问题,在规定时间内尽可能地多找一些。我觉 得作为自我介绍之后的一个流程也很自然。
- 女 1:在"知晓对方"这个层面的意义上,也符合本次培训的主旨呢。猜谜如果要准备符合主旨的内容的话看起来会很花时间。
- 女 2:的确。然后,我还做过一个记住参加者全员的名字然后当场说出来的一个游戏。这个的 气氛也会活跃起来哟。
- 女 1: 是呢。只是,果然比起单纯地缓解紧张啊,活跃气氛啊这些东西,我们还是选契合培训 内容的东西吧。
- 问:在培训会开头要进行什么样的活动呢?
- 1 能够放松的体操
- 2 团队对抗猜谜
- 3 寻找参加者之间共通点的活动
- 4 记背参加者名字的游戏

2番

听了电视新闻之后, 女人和男人在讲话。

绿市下个月2号要举行市长选举。这次的候选人有4位。首先,是现役的田中雄二氏, 听说再度当选的话,他想要在高龄者的看护事业方面继续倾注力量。其次,是山田惠理子氏, 运动环境的整理,开设心理咨询室之类的,她计划增进市民的身心健康。接着是,铃木晴美 氏,听说她要整理保育园,实现儿童医疗的免费化,致力于少子化对策。最后,是石井和夫 氏,他考虑着实施连结郊外住宅地和整个城市的公共交通支援事业,推进宜居城市建造。

女:市长选举,马上就要来了呢。我昨天在车站前听了候选人的演讲哦。那个,说要推进利于市民的健康的事业的人,讲的内容很具体很好地传达过来了。整修老旧了的运动场啊,设置咨询窗口啊之类的。

男:诶~当场听的话,就能很好地明白一些东西呢。

女:其他候选人的发言,我也想试着听一下。保育园相关的政策我有些在意。

男:是吗。我祖母在离城市稍微有些距离的地方住着,我经常被拜托开车接送去市区的超市 呀和医院之类的。祖母经常抱怨没有公交车。所以我打算支持主张那个政策的人。

问 1 女人说昨天听了哪位候选人的演讲呢?

问 2 男人说期待哪位候选人的政策呢?