

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

Consideremos

Cómo están mutando los negocios desde hace un tiempo y hoy por TECH / IT ???

MUTACIÓN/EVOLUCIÓN

Plataforma digital móvil emergente

Creciente uso comercial de "big data / IA

Creciente process/storage en la nube

OPORTUNIDADES

Internet y su reducción de costos de operación

Internet y su potenciación de acceso a servicios

Incremento en outsourcing

Hay que tener una capacidad adaptativa.

O sea, las condiciones de Córdoba no son las mismas que las de Jujuy o las de Santa Fe o las de Buenos Aires y viceversa.

MUTACION: tiene que ver con lo que sucede o está sucediendo o que aparenta suceder.

OPORTUNIDADES: tiene que ver con una serie de potencialidades que a veces logran instalarse y otras veces tardan en implementarse.

Mutación en el mundo de los negocios: encontramos las plataformas digitales como un móvil emergente, o sea, el mundo digital va ganando en presencia y va marcando una tendencia.

Por ej: hoy en día por Covid-19, ya no da para ponerla como emergente por el aislamiento y restricciones tuvieron que adaptarse al mundo digital.

El NO uso de la big data y la IA es la negación de posibilidad real de producir una gestión de negocios diferentes de lo que se venía haciendo tiempo atrás.

El hecho de la accesibilidad de la tecnología tanto en el procesamiento como para el almacenamiento a través de telecomunicaciones lleva a una redefinición de negocios.

EN CUANTO A OPORTUNIDADES.

Internet y su reducción de costos hacen que las operaciones sean más económicas y genera una oportunidad para que el negocio se redefina.

Potenciación de acceso a los servicios también influyen en la redefinición de los negocios.

OUTSOURCING: tiene que ver con que los negocios realizan una readecuación de su conformación estructural. Se recurren a 3ros para que hagan actividades que antes se hacían en un sentido propio.

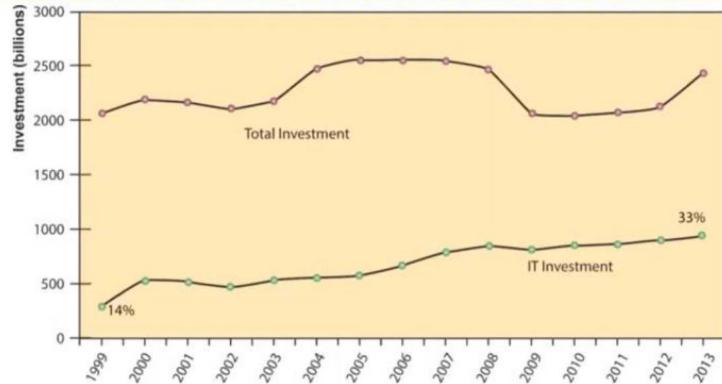
Por ej: una empresa que producía algún bien, lo comercializaba y lo entregaba por su cuenta y ahora recurren a otras empresas como deliverys.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

Inversión de capital en tecnología de la información (hardware, software. Comunicaciones)
Crecimiento 1999 a 2013. Crecimiento 14 % a 33%



la tecnología se mete en la vida de las personas de una forma masiva

por ejemplo: mediante las telecomunicaciones o empresas telefónicas.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....PASADO....PRESENTE....FUTURO ?

relaciones comerciales significativas están habilitadas y mediadas digitalmente

procesos principales del negocio se logran a través de redes digitales

activos corporativos clave se gestionan digitalmente

empresas digitales ofrecen una mayor flexibilidad en la organización y la gestión

Cambio de tiempo, cambio de espacio

interdependencia de capacidades

usar IT / implementar estrategias corporativas /lograr objetivos corporativos

es PASADO, PRESENTE O FUTURO dependiendo de donde nos encontremos. Por ejemplo: en suiza o Japón las empresas eran digitales desde hace mas de una década.

En la empresa digital, los procesos principales de negocios que se logran a través de redes digitales.

Los beneficios que logra el mundo digital para el resultado final del negocio propenden a que esos procesos de negocios se empiecen a hacer en el medio digital.

ACTIVOS CORPORATIVOS: patrimoniales, no patrimoniales, o los referidos a depósitos bancarios o bienes físicos pueden ser gestionados digitalmente al día de hoy.

La FLEXIBILIDAD se da por la facilidad de acceso de alas personas al mundo digital.

CAMBIO DE TIEMPO, CAMBIO DE ESPACIO: quiere decir que la empresa nació en un ambiente analógico y con el tiempo esas condiciones cambiaron y entonces la empresa tiene que volverse digital porque lo analógico ya no tiene justificación, ni tiene las fortalezas que necesita la empresa para su expansión.

INTERDEPENDENCIAS DE CAPACIDADES: que tanto en el mundo digital como en el analógico las capacidades que tiene las personas y los componentes de esas org. se potencian y naturalmente deben hacerse vinculaciones.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Excelencia operacional

Nuevos productos, servicios y modelos comerciales

Cliente y proveedor de intimidad

Mejora en la toma de decisiones

Ventaja competitiva

Supervivencia

PORQUE ESA INVERSION?

EXPECTATIVAS QUE TIENEN LOS DUEÑOS MEDIANTE LA INVERSIÓN.

Y PORQUE DESTINAN ESFUERZOS Y DINERO?

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Excelencia operacional

Esta Excelencia puede analizarse desde múltiples dimensiones pero en el caso de los negocios, luego de la eficacia, la eficiencia es algo que siempre se busca esa eficiencia debería propender a una mayor productividad para derivar consecuentemente en una mejora en la renta del negocio.

ESA EXCELENCIA MIENTRAS MAS DIFERENTE Y EXCELENTE SEA ESA OPERACIÓN MEJORES RESULTADOS TRAERA.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Nuevos productos, servicios y modelos comerciales

Los cambios de paradigmas ayudan al surgimiento de nuevos modelos de negocio, o bien totalmente diferentes al negocio en curso, o por complementario.

La posibilidad de acoplar a un negocio preexistente nuevas actividades darán lugar a servicios nuevos tanto en lo comercial como de soporte de pre y post venta

SABIENDO QUE SU PRODUCTO DABA LUGAR A UN SERVICIO, CON LOS NUEVOS MODELOS Y USO DE TECNOLOGIA HIZO QUE SE CONVIRTIERA ESE SERVICIO QUE SE SABIA QUE ERA FACTIBLE PERO NO SE LO PRIORIZABAN SE HICIERA PRESENCIA.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Cliente y proveedor de intimidad

Los vínculos entre los actores del negocio, comprador – vendedor, pueden refrescarse con nuevas modalidades y estilos más personalizados, antes impensados.

Toda la cadena se puede nutrir de nuevos componentes, y hasta se puede Extender la cadena que antes era solo comercial, ahora puede sumar a la producción.

ESOS ESTILOS PERSONALIZADOS ANTES ERAN IMPENSADOS POR LO CARO QUE ERAN.

UN VINCULO MAS INTIMO DONDE LA PERSONALIZACION PERSONAL PUEDE TRABAJARSE.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Mejora en la toma de decisiones

Decidir mal lleva a indeseados.

Incremento indeseado de costos. Incremento indeseado de caída en ventas.

Llevará a sobreproducción o subproducción.

Facilitará un mal uso de recursos.

Propiciará incumplimientos en cantidades, tiempos, condiciones,etc.

REVERTIR TODO ESTO ES EL DESAFÍO !!!

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Ventaja competitiva

Diferenciarse de los competidores te acercará más a tus consumidores o a nuevos.

Ofrecer a tu público objetivo mejores rendimientos te dará ventaja.

Posibilitar lograr productos y servicios superiores con iguales o menores costos,
te diferenciará en el oído y billetera del cliente.

La inmediatez o celeridad en obtener respuestas hará que tu comunidad esté
confortable con tu atención y atraerá a nuevos que escuchan hablar bien de vos

ESTARE MEJOR O PEOR FRENTE A MIS COMPETIDORES SEGÚN LA RELACION QUE MANTENGO CON MIS
COSUMIDORES.

SI CONSIGUEN MIS COMPETIDORES MAS CONSUMIDORES, ELLOS TENDRAN ALGO QUE YO NO TENGO.

SISTEMAS DE INFORMACIÓN

QUE PASA HOY

Y DE CARA HACIA EL FUTURO ???

EMPRESA DIGITAL....QUE BUSCA CON ESA INVERSIÓN CRECIENTE ?

Supervivencia

Es creciente que los negocios dependan de la tecnología, eso pone en juego su vida

La presencia de la tecnología pone en riesgo los negocios, aún los grandes, sino se adaptan a las nuevas reglas de mercado y de las demandas de las comunidades.

La accesibilidad a que las actividades estén registradas y trazables es de gran valor para todos los actores sociales, por ello los gobiernos , empresas y personas lo demandan más poniendo en riesgo las supervivencias de las organizaciones.

LA PRESENCIA DE LA TECNOLOGIA PONE EN RIESGO LA EXISTENCIA DE LOS NEGOCIOS.