



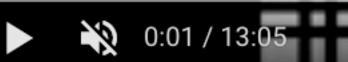
Analista Universitario de Sistemas Informáticos

APLICACIONES CUÁNTICAS para la GESTIÓN de las ORGANIZACIONES II

2021



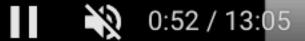
Cra. Carola Garbino







- ✓ EROGACIONES
- ✓ ASOCIADOS CLARA y DIRECTAMENTE a la ADQUISICIÓN o PRODUCCIÓN de **BIENES o SERVICIOS**
- De la VENTA de tales BIENES o SERVICIOS la EMPRESA OBTIENE sus **INGRESOS**





COSTOS

¿PORQUÉ ES IMPORTANTE PODER DETERMINARLOS?

Cotizaciones



Toma de decisiones sobre la producción



Valorización de Inventarios







Determinación de resultados y márgenes



COSTOS



¿CÓMO PODEMOS DETERMINARLOS?

CONTABILIDAD
de COSTOS

SISTEMA DE INFORMACIÓN



MERCADERÍA = COSTO UNITARIO x UNIDADES COMPRADAS

A+ Mercadería \$

A- a Caja \$

> VENTAS = PRECIO x UNIDADES VENDIDAS

A+ Caja \$

R+ a Ventas \$

> CMV = COSTO UNITARIO x UNIDADES VENDIDAS

R- CMV, \$

A- a Mercadería



GANANCIA o BENEFICIO = VENTAS - CMV

S

Menos Costo de Ventas
Resultado Bruto

menos Gastos de Comercialización
menos Gastos de Administración
menos Gastos Financieros

Resultado del Ejercicio

Cuadro Nº 1: Modelo de Estado de Resultados



COSTOS

En el caso de empresas dedicadas a la producción para la venta de bienes (ya sean de consumo o de inversión), la determinación del Costo de Mercadería Vendida variará sustancialmente y el sistema contable nos ayudará en esta gestión.



RECORDÁ:

PODES HACER CONSULTAS A TRAVÉS DEL AULA VIRTUAL



Consultas





¡MUCHAS GRACIAS POR LA ATENCIÓN!

Los espero en nuestra próxima clase



