



Analista Universitario de Sistemas Informáticos

APLICACIONES CUÁNTICAS para la GESTIÓN de las ORGANIZACIONES II

2021



Cra. Carola Garbino



MÉTODOS o TÉCNICAS de COSTEO

Empresas dedicadas a la producción para la venta de bienes:

COMPRA de MATERIAL o INSUMOS



MATERIA PRIMA (MP)

INCORPORACIÓN del MATERIAL al PROCESO PRODUCTIVO



PRODUCCIÓN en PROCESO (PP)



el PROCESO PRODUCTIVO se COMPLETA

PRODUCTO TERMINADO (PT)



COSTO DEL PRODUCTO (MPD + MOD + CIF)





MÉTODOS o TÉCNICAS de COSTEO

PRINCIPAL DIFERENCIA:

TRATAMIENTO de los COSTOS INDIRECTOS de FABRICACIÓN FIJOS (CIFf)

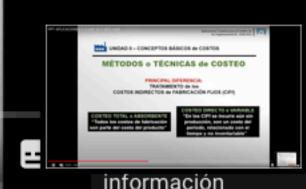
COSTEO TOTAL o ABSORBENTE

"Todos los costos de fabricación son parte del costo del producto"

COSTEO DIRECTO o VARIABLE

"En los CIFf se incurre aún sin producción, son un costo del período, relacionado con el tiempo y no inventariable"

EL MÉTODO DE COSTEO ELEGIDO ALTERA EL MODELO DE ESTADO DE RESULTADOS





MÉTODO de COSTEO ABSORBENTE o TOTAL

Ventas

Costo de Ventas menos

Resultado Bruto

Gastos de Comercialización menos

Gastos de Administración menos

Gastos Financieros menos

Resultado del Ejercicio

Cuadro Nº 1: Estado de Resultados, Costeo Absorbente





MÉTODO de COSTEO DIRECTO o VARIABLE

Ventas

Costos Variables de Producción menos

Gastos Variables menos

Margen de Contribución

Costos Fijos de Producción menos

Gastos Fijos menos

Resultado del Ejercicio

excedente de ventas sobre los costos variables

Cuadro N° 2: Estado de Resultados, Costeo Variable





La UTILIDAD SERÁ MAYOR en el COSTEO ABSORBENTE cuando **VOLUMEN de VENTAS < VOLUMEN de PRODUCCIÓN pues una** parte de los Costos Fijos de Producción queda activado (PT)

Ventas

Costo de Ventas menos

Resultado Bruto

Gastos de Comercialización menos

Gastos de Administración menos

Gastos Financieros menos

Resultado del Ejercicio

Ventas

Costos Variables de Producción menos

Gastos Variables menos

Margen de Contribución

Costos Fijos de Producción menos

Gastos Fijos menos

Resultado del Ejercicio

Costeo Absorbente

Costeo Variable

La pantalla





La UTILIDAD SERÁ MAYOR en el COSTEO VARIABLE cuando **VOLUMEN de VENTAS > VOLUMEN de PRODUCCIÓN pues una** parte del Costo de Ventas ya fue reconocida como pérdida en el ejercicio en que las unidades se produjeron

Ventas

Costo de Ventas menos

Resultado Bruto

Gastos de Comercialización menos

Gastos de Administración menos

Gastos Financieros menos

Resultado del Ejercicio

Ventas

Costos Variables de Producción menos

Gastos Variables menos

Margen de Contribución

Costos Fijos de Producción menos

Gastos Fijos menos

Resultado del Ejercicio

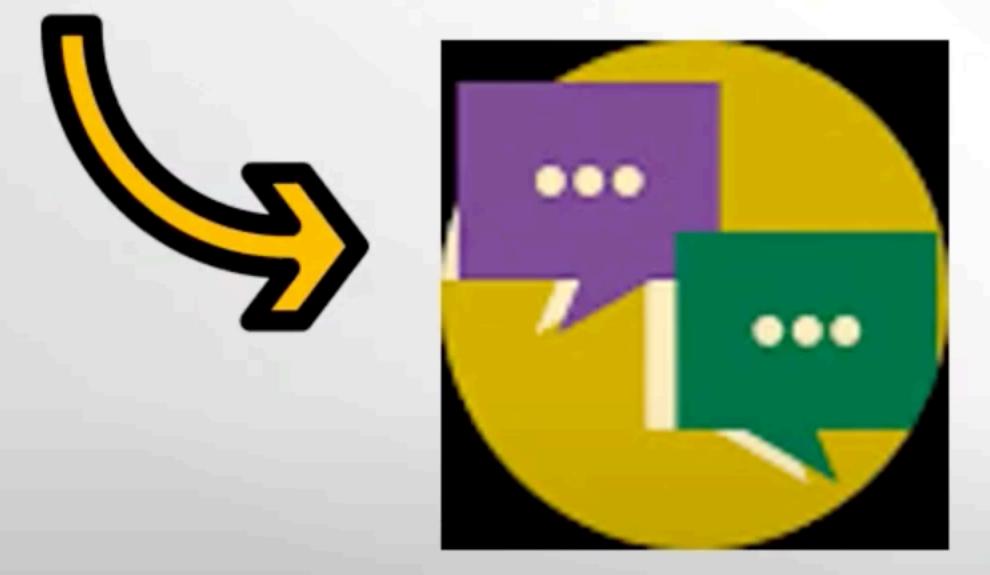
Costeo Absorbente

Costeo Variable

La pantalla

RECORDÁ:

PODES HACER CONSULTAS A TRAVÉS DEL AULA VIRTUAL



Consultas