hey, Feedback Flow

Tabla de contenidos



01 Introducción

02 Modelo

03 Desarrollo

04 Visualización

05 Áreas Beneficiadas

06 Estrategias

07 Siguientes Pasos

Introducción



OBJETIVO ESTRATEGICO:

Optimizar servicio mediante análisis emocional por intención

Mejorar la satisfacción del cliente y optimizar la respuesta a sus necesidades mediante el monitoreo continuo y análisis de sentimientos expresados en redes sociales, para impulsar decisiones de negocio informadas y mejorar la reputación de la empresa.

Modelo de Intención

Decidimos realizar un análisis de sentimientos. Durante la investigación, identificamos la presencia de tonos sarcásticos, lo que nos llevó a determinar que un enfoque basado en la **intención** sería más adecuado.

CATEGORÍAS

- Agradecimiento
- Queja
- Solcitud de información
- Recomendación
- Elogio
- Sarcástico
- Otro

Desarrollo

01Recopilación de otros datos

Se exploraron más datos vinculados a Hey Banco en la plataforma de red social TikTok con el objetivo de aumentar nuestra base de datos y enriquecer nuestro análisis.

02 Preparación de datos

- Ajuste en tipos de datos.
- Se hizo una normalización de los datos y se eliminó ruido
- Tokenización

03Entrenamiento e Implementación

- Base de Datos de Entrenamiento
- Tokens y Transformers para conversión de comentarios en vectores: Embeddings
- Red Neuronal
- Implementación en base de datos completa para categorización de comentarios.

Desarrollo

04Series de tiempo

Actividad e **Intención** del usuario a través del tiempo.

05 Dashboard

Decidimos desarrollar un tablero dinámico para representar visualmente los resultados de los comentarios en las redes sociales, los resultados del modelo y la serie de tiempo.

06 Creación de estrategias

Basándonos en los *insights* otorgados por nuestro tablero dinámico, se realizaron **estrategias** para beneficiar a la empresa.



Tablero Dinámico - Power Bl



Business Insights

WORD CLOUD

Temas en tendencia

ANÁLISIS DE SENTIMIENTOS

Distribución de los tipos de mensajes

ACTIVIDAD POR MES

Tendencias a lo largo del año

ACTIVIDAD POR DÍA DE LA SEMANA

Frecuencia de mensajes por día de la semana.

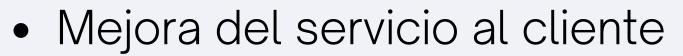
ACTIVIDAD POR HORA DEL DÍA

Horario de la mayoría de la actividad en redes sociales

Áreas Beneficiadas

- Equipo de Marketing
- Servicio al Cliente
- Gestión de Producto
- Gestión de la Reputación
- Recursos Humanos

Estrategias



- Generación de contenido positivo
- Desarrollo de comunidad
- Respuesta oportuna
- Desarrollo de productos a partir de sugerencia del cliente
- Publicaciones e interacciones en fechas y horarios asertivos

Siguientes

Pasos

- 1. Robustecer la base de datos
 - a. Comentarios por categorías
 - b. Redes sociales
- 2. Ajustar la Arquitectura del Modelo
 - a. Ajustar el número de capas y la cantidad de neuronas en red neuronal
 - b. Utilizar dropout o regularización L2 (weight decay), para combatir el sobreajuste
- 3. Modificar los Hiperparámetros
- 4. Establecer **relación de temporalidad** con lanzamiento o cambio de productos

hey, Feedback Flow