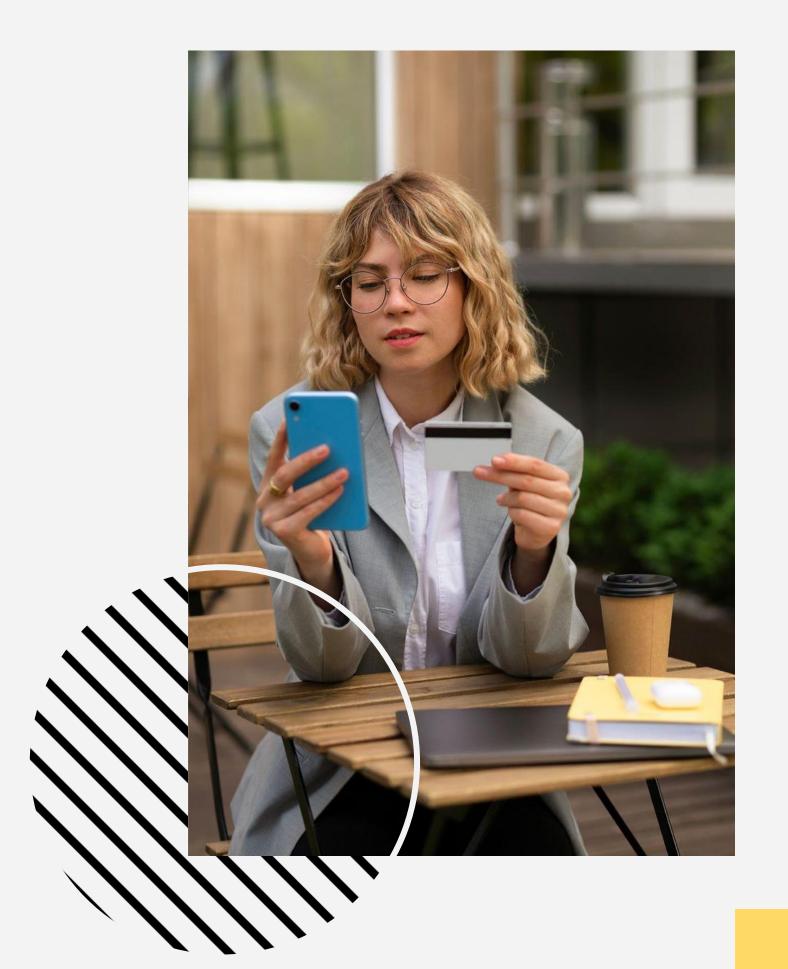
PROYECTO: TARJETAS CRÉDITO VISA

Grupo 6

- Arriaga Ingrid
- Bolaños Ana
- Buestan Nancy
- Valverde Soraya
 Zúñiga Luis





En el 1S del 2023 se realizaron consumos por USD 10.382 millones a través de las tarjetas de crédito, generando un crecimiento anual del 22,8%. (Asobanca)





Oportunidad o Problema?

Definir buenos y malos pagadores de un conjunto de datos para obtener los siguientes beneficios para la Banca:

- Fuente de Ingresos
- Fidelización de Clientes
- Incremento en participación de mercado
- Ampliación de Base de Clientes

Definición de Buenos y Malos

Pagadores

01

Imputar con 0 en días vencidos

02

Promedio de días vencidos últimos 12 meses por cliente

03

Definición: Mal pagador > 15 días

04

Unificación de Bases de Datos por clientes 05

Eliminación de Nulos y datos atípicos

06

Buenos Pagadores = 21705

Malos Pagadores = 3090



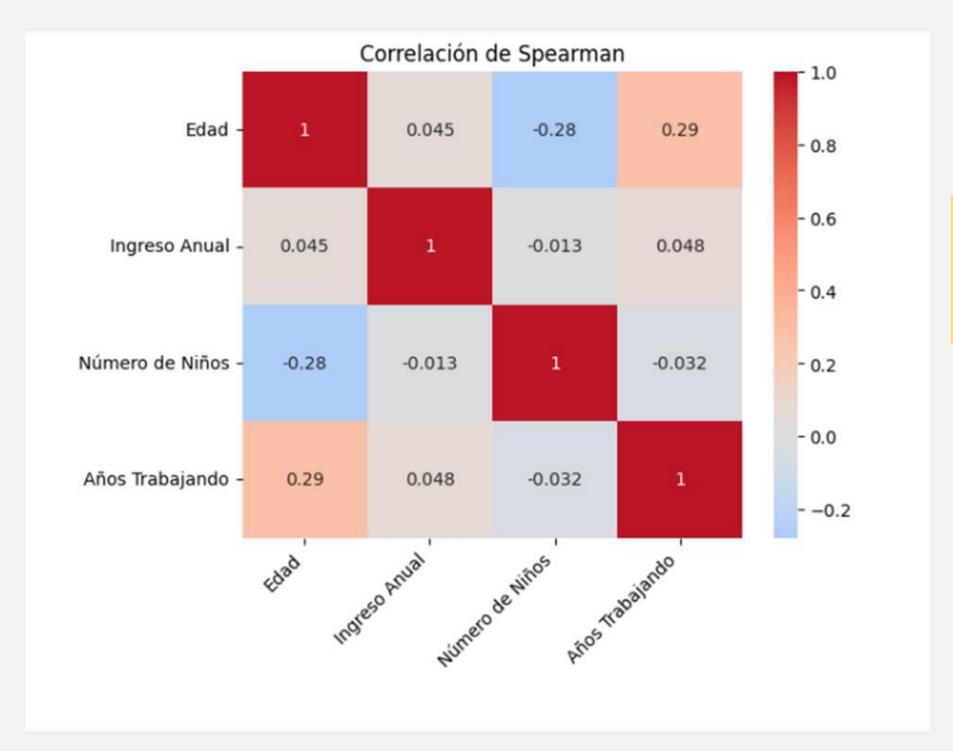
~

GLOSARIO

BUEN PAGADOR	Quien no tiene deudas vencidas más de 15 días.
MAL PAGADOR	Quien tiene deudas vencidas más de 15 días
EDAD DE LA CARTERA	12 MESES



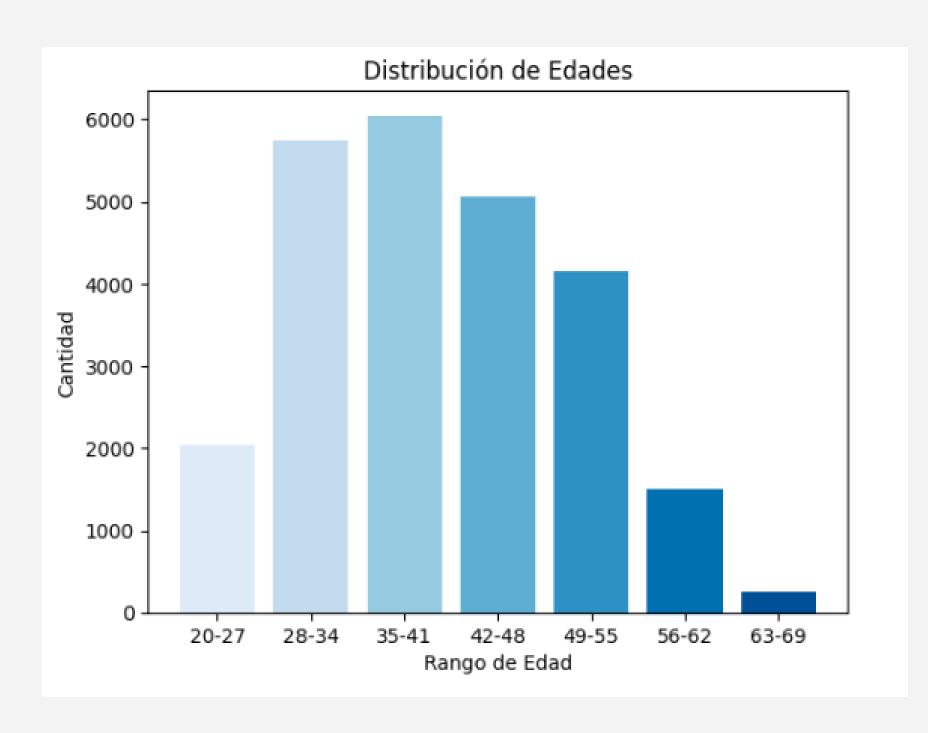
Correlación de Variables



Correlación inexistente con un coeficiente de 0.058



Análisis Univariado de la Edad



rango_edad	count
20-27	2035
28-34	5750
35-41	6046
42-48	5058
49-55	4148
56-62	1513
63-69	245

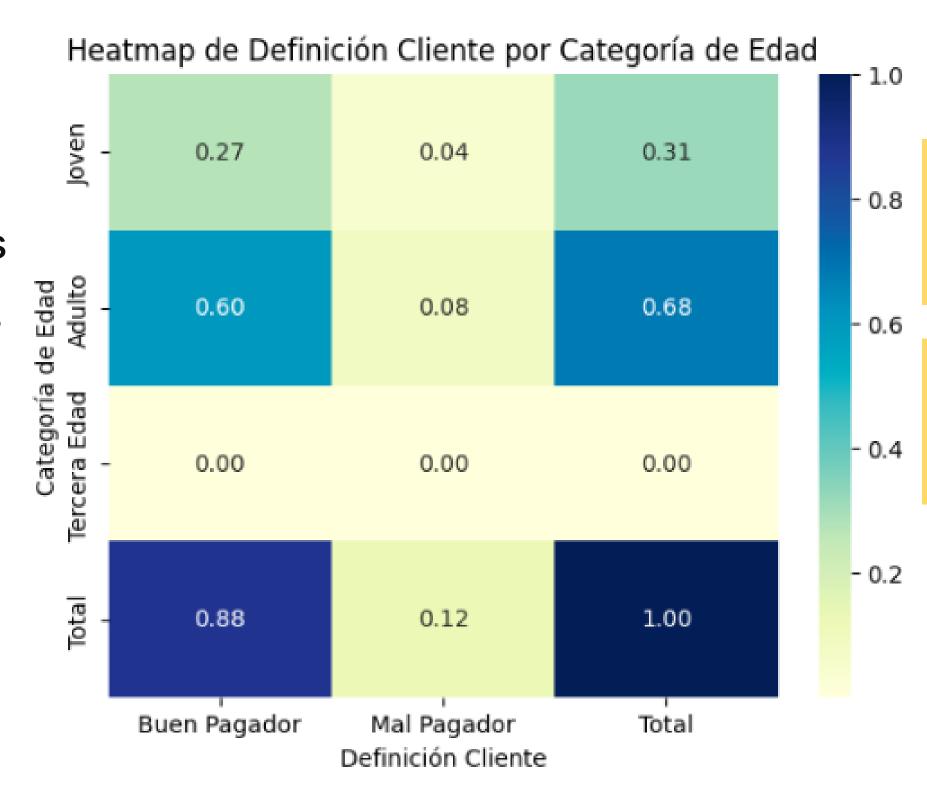
El 84% de los clientes tienen entre 28 y 55 años

Buenos y Malos Pagadores por Edad

• Jóvenes: 20 a 33 años

• Adultos: 34 a 63 años

• Tercera Edad: >= 64



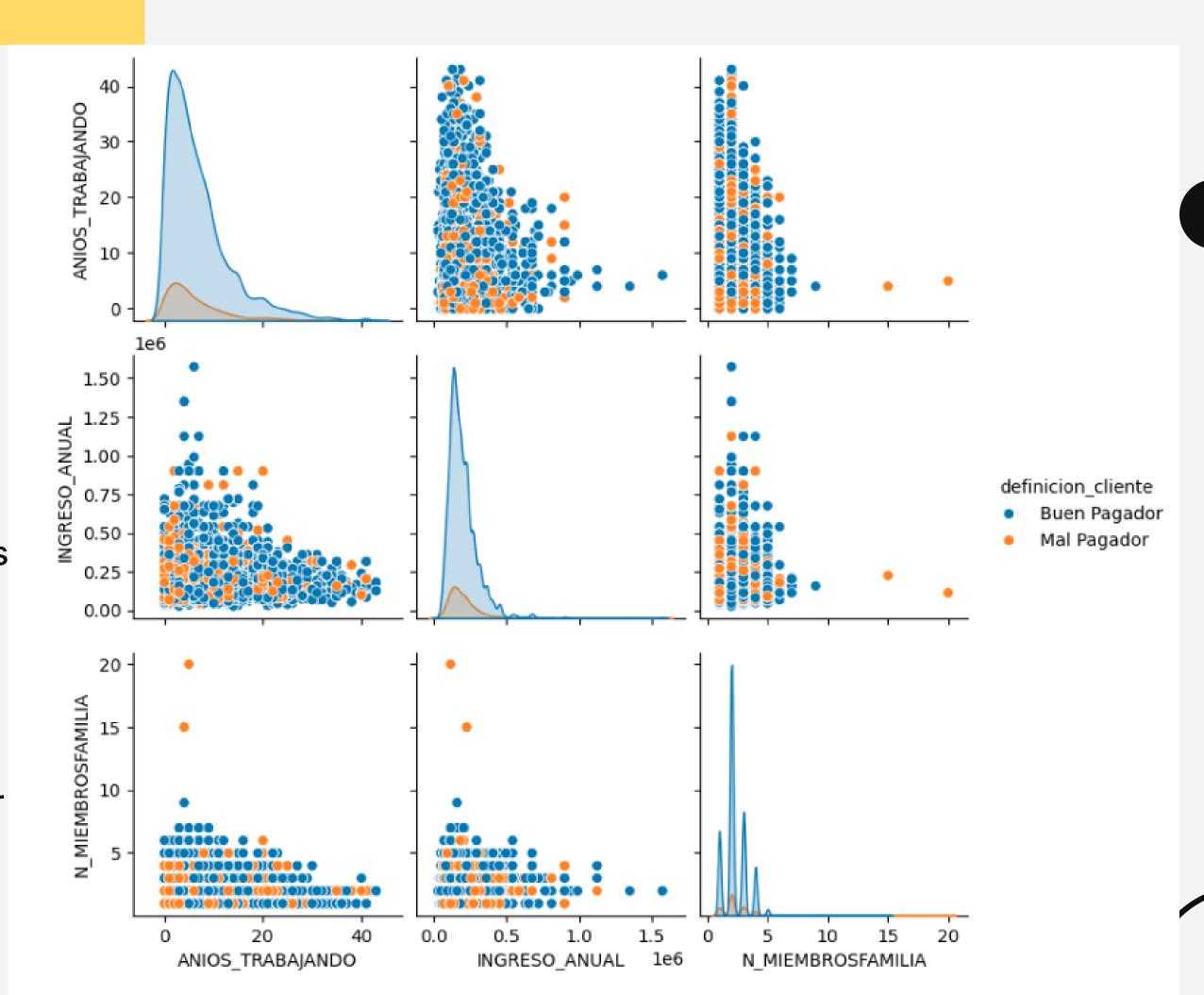
En los Jóvenes el 27% son buenos pagadores y el 4% malos pagadores.

En los adultos el 60% son buenos pagadores y el 8% son malos pagadores



Análisis Bivariado

- Se observa estabilidad de buenos pagadores en clientes con mayor años de trabajo
 - Mayor ingresos menos probabilidad de ser malos pagadores
 - Mayor número de miembros de familia, menos probabilidad de ser mal pagador.



Recomendaciones y Conclusiones del Análisis

Recomendaciones

La campaña debe ir dirigida a clientes entre los 34 a 63 años.

Clientes con Nivel de Eduación:
Higher Education Secondary/Secondary Special

<u>Conclusiones</u>

Los que tienen más años de trabajo son los mejores pagadores.



Gracias!

