

Dinâmicas da **Aula 2**

**Grupo 4** (inserir os RMs/ nomes **apenas** ao subir as dinâmicas no portal, em .docx)

**Data-driven & AI Business Strategies****Dinâmica 6, para identificação de atividades que geram valor**

Cada grupo deverá selecionar dois conjuntos de atividades primárias e dois de atividades de apoio relevantes para a organização. Para esses quatro conjuntos, serão propostas duas **atividades** capazes de **gerar valor** e, assim, resultarem em vantagem competitiva. Ao final, as atividades indicadas pelos grupos serão incluídas na cadeia de valor da organização.

**Atividades primárias - Logística de entrada**

--	--

**Atividades primárias - Operações**

Integração com diversas fontes de dados de mercado em tempo real	Desenvolvimento e manutenção de algoritmos de IA proprietários para análise de investimentos e recomendações personalizadas.
--	--

**Atividades primárias - Logística de saída**

--	--

**Atividades primárias - Marketing e vendas**

--	--

**Atividades primárias - Serviço pós-venda**

Assistente virtual	Gerente de contas
--------------------	-------------------

**Atividades de apoio - Infraestrutura gerencial**

--	--

**Atividades de apoio - Gestão de RH**

Atração e retenção de talentos em IA e Data Science especializados no mercado financeiro

Capacitação da equipe

**Atividades de apoio - Desenvolvimento tecnológico**

PD&I IA no setor financeiro

Arquitetura de dados focado em privacidade, segurança e qualidade de forma escalável e robusta

**Atividades de apoio - Administração da cadeia de fornecimento**

--	--

**Dinâmica 8, para identificação de impulsores e restritores**

Na primeira parte da dinâmica os grupos identificarão dois pontos fortes, dois pontos fracos, duas oportunidades e duas ameaças.

Inicialmente o grupo deve relacionar os dois **pontos fortes** que mais se destacam:

- |                               |
|-------------------------------|
| a. Domínio da tecnologia (IA) |
| b. Personalização e Inovação  |

Aqui, devem ser relacionados até dois **pontos fracos** considerados relevantes pelo grupo:

- |                                    |
|------------------------------------|
| a. Ganhar a confiança dos clientes |
| b. Qualidade dos dados utilizados  |

Passando agora às forças externas, o grupo deve apontar até duas **oportunidades**:

- |                                   |
|-----------------------------------|
| a. Internacionalização facilitada |
| b. Crescente da tecnologia (IA)   |

A seguir, deve-se relacionar até duas **ameaças** consideradas graves:

- |  |
|--|
| a. IA não regulada - Regulamentação do setor financeiro e de proteção de dados em constante evolução |
| b. Concorrência acirrada de grandes players estabelecidos e outras fintechs                          |

Para concluir a dinâmica, os impulsores e restritores identificados pelos grupos serão priorizados por todos, segundo sua importância e o impacto que podem causar ao negócio, caso sejam perdidos ou se configurem.

*As Dinâmicas 4 e 5, para determinação do propósito e identificação de forças do mercado, já foram realizadas em sala.*