

Preguntes de la Prova

1) Amb quines fonts s'ha finançat la creació de l'empresa? Et sembla equilibrada financerament la relació inicial entre l'estructura de finançament i l'estructura econòmica? Quin és el fons de maniobra?

Per finançar aquestes inversions, els socis varen aportar 880.000 € como a capital social. El banc amb el que treballa l'empresa va concedir un crèdit a 4 anys per 582.000 € i una pòlissa de crèdit¹ per un import límit de 100.000 € a renegociar cada any, de la qual es va disposar inicialment de 35.000 € per disposar de suficient líquid al compte bancari de l'empresa.

Està equilibrada ja que el fons de maniobra dona major que 0:

$$\text{Actiu Corrent} = 120.000 + 49.000 = 169.000 \text{ €}$$

$$\text{Passiu Corrent} = 71.000 + 35.000 = 106.000 \text{ €}$$

$$\text{Actiu Corrent} - \text{Passiu Corrent} = 169.000 - 106.000 = 63.000 \text{ €}$$

2) Fes el Balanç de la situació de l'empresa tot just abans de començar les operacions de venda i després de haver comprat la partida de matèria prima indicada més amunt. Utilitza el següent model per classificar i agrupar les diferents partides del patrimoni.

Actiu Corrent: 169.000 €

-Matèries primeres -> 120.000 €

-Diners al banc -> 49.000 €

Actiu no Corrent: 1.399.000 €

-Terreny -> 210.000 €

-Edifici -> 420.000 €

-Botigues -> $5 * 32.000$ -> 160.000 €

-Mobiliari -> $37.000 + 29.500 * 5$ -> 184.500 €

-Equipaments -> $305.000 + 14.700 * 5$ -> 378.500 €

-Obertura i Constitució -> $21.000 + 5.000 * 5$ -> 46.000 €

TOTAL: 1.568.000 €

Patrimoni net: 880.000 €

-Capital social -> 880.000 €

Passiu Corrent: 106.000 €

-Proveïdors -> 71.000 €

-Pòlissa de crèdit -> 35.000 €

Passiu no Corrent: 582.000 €

-Banc crèdit -> 582.000 €

TOTAL: 1.568.000 €

3) Classifica tots els costos de l'empresa en fixos o variables i també en directes o indirectes respecte el producte.

Costos fixos		Costos variables	
Directes	Indirectes	Directes	Indirectes
	-Lloguer dels locals	-Cost fabricació	-Personal
	-Neteja	-Matèries primeres	-Serveis
	-Assegurança		-Serveis professionals
	-Amortitzacions		externs
	-Publicitat		
	-Despeses financeres		

4) Les vendes d'una botiga ascendeixen, en mitjana, a 675.000 €. Calcula quant guanya l'empresa -benefici abans d'impostos-, mostrant els diferents conceptes que hi intervenen i els càlculs.

Ingressos botigues -> $5 * 675.000 = 3.375.000\text{€}$
 Despeses botigues -> $-(5 * 521.350) = -2.606.750\text{€}$
 Despeses obrador -> $-2.150.974\text{€}$
 Operaris -> -183.600€
 Matèries primeres -> $-1.383.750\text{€}$
TOTAL -> 184.626€

5) Calcula quan aporta una botiga al benefici anual de l'empresa, mostrant els conceptes que hi intervenen i les quantitats anuals que representen. Calculeu també el marge de contribució de les vendes anuals d'una botiga.

Beneficis = $675.000 - 521.350 = 153.650\text{€}$
 Costos variables = $32.000 + 92.760 + 16.800 + 313.470 = 455.030\text{€}$
 Marge de contribució = $675.000 - 455.030 = 219.970\text{€}$

6) Si Q&F obrís una sexta botiga amb les mateixes vendes que la mitjana de les 5 botigues existents i amb els mateixos costos, quants euros addicionals guanyaria Q&F? Tenint en compte els diners que es varen invertir per terme mitjà per obrir una botiga, que et sembla aquest resultat, gens rentable, poc, normal, molt rentable?

Vendes -> 675.000€
 Despeses -> -521.350€
 Mobiliari -> -29.500€
 Equipament -> -14.700€
 Reformes -> -32.000€
 Obertura -> -5.000€
TOTAL -> 72.450€

Per tant, sí que sortiria rentable obrir la sisena botiga.

7) El director general i de finances ha fet calcular a quant ascendeix la venda mitjana corresponent a un client s'ha arribat a la xifra de 53 €. Amb aquesta xifra, quantes vendes ha de fer Q&F en un any per no perdre ni guanyar diners? Quants clients representa això per dia i botiga –les botigues estan obertes 310 dies a l'any-? Et sembla viable assolir aquestes xifres? Com s'anomena aquesta dada? Inclou els conceptes i els càlculs que utilitzes per arribar al resultat.

Ingressos = $5 * 675.000 = 3.375.000\text{€}$

Costos:

- Variables = $5 * 455.030 = 2.275.150\text{€}$
- Fixos = $5 * (38.400 + 19.800 + 8.120) = 331.600\text{€}$

Marge de contribució = $3.375.000 - 2.275.150 = 1.099.850\text{€}$

Punt d'equilibri = $331.600 / (1.099.850 / 3.375.000) = 1.017.547\text{€}$

$(1.017.547 / 310) = 3.282\text{€} / 5 = 656\text{€}$ per botiga al dia

$656/53 = 13$ clients per botiga al dia

8) Es vol obrir una nova botiga a Barcelona. L'estudi que s'ha fet diu que s'han d'invertir 195.000 € en la reforma, despeses de constitució, mobiliari i equipaments, tots ells amortitzables en 10 anys. Les vendes anuals i tots els costos -excepte les amortitzacions- són els mateixos que per les altres 5 botigues. En ser la inversió inicial major que en el cas de les altres botigues, el cost de les amortitzacions és major, tot i això el benefici anual de Q&F s'incrementarà i, conseqüentment, es pagaran més impostos. Calcula en quant pujarà el benefici amb la nova botiga i quants impostos de més haurà de pagar (amb un tipus impositiu del 30%)

	Num	Import	Resultats
Ingressos 6 botigues	6	675.000	4.050.000
Despeses 6 botigues	6	521.350	3.139.480
Despeses	6	521.350	3.128.100
Antiga amortització		-8.120	-8.120
Nova Amortització		19.500	19.500
Benifici Brut			910.520

Benefici Net			637.364
---------------------	--	--	----------------

9) Calcula la rendibilitat de la inversió en la nova botiga, VAN i TIR, tenint present que el cost del capital que s'ha estimat és de 6,5%.

10) Amb quina o quines fonts de finançament es podria finançar aquesta inversió i amb qui o amb quines entitats s'haurien de negociar?

Podriem finançar la inversió mitjançant un altre crèdit, amb una pòlissa de crèdit al banc o amb l'ajut dels accionistes, és a dir, que aquests no cobrin els dividends per tal de poder fer aquesta inversió.