# Projeto de Disciplina - Validação de modelos de clusterização [22E4\_3]

Nathalia de Almeida Castelo Branco

# Etapa 01 - Infraestrutura

```
In [ ]: # Importação das dependências
        import numpy as np
        import pandas as pd
        import matplotlib.pyplot as plt
        import seaborn as sns
        import datetime
        from sklearn.cluster import KMeans, AgglomerativeClustering, DBSCAN
        from sklearn.decomposition import PCA
        import scipy.cluster.hierarchy as sch
        from sklearn.neighbors import NearestNeighbors
        from sklearn.metrics import pairwise_distances_argmin_min
        from yellowbrick.cluster import KElbowVisualizer
        from yellowbrick.cluster import SilhouetteVisualizer
        from ds_utils.unsupervised import plot_cluster_cardinality, plot_cluster_magnitude;
        from scipy.spatial.distance import euclidean
        from DBCV import DBCV
        sns.set(style='whitegrid')
In [ ]: def plot_cluster_points(df, labels, ax=None, hue="cluster", legend="auto"):
            pca = PCA(2)
            pca data = pd.DataFrame(pca.fit transform(df), columns=['PC1','PC2'])
            pca data['cluster'] = pd.Categorical(labels)
            sns.scatterplot(x="PC1", y="PC2", hue=hue, data=pca_data, ax=ax, legend=legend)
```

### **Etapa 02 - Escolha da base de dados**

1. Escolha uma base de dados para realizar o trabalho. Essa base será usada em um problema de clusterização.

#### Dicionário de Dados

```
| FEATURES - CLIENTES | DESCRIÇÃO | |---|---| | ID | Identificador único do cliente | | Year_Birth | Ano de aniversário do cliente | | Education | Nível de educação do cliente | | Marital_Status | Estado civil do cliente | | Income | Renda anual do cliente | | Kidhome | Número de crianças na casa do cliente | | Teenhome | Número de adolescentes | |
```

Dt\_Customer | Data em que se tornou cliente | | Recency | Número de dias desde a última compra | | Complain | Reclamação: se reclamou nos últimos dois anos, 1. Caso contrário, 0. |

| **FEATURES - PRODUTOS** | DESCRIÇÃO | |---|---| | MntWines | Total gasto em vinho, últimos dois anos | | MntFruits | Total gasto em frutas, últimos dois anos | | MntMeatProducts | Total gasto em carnes ou alimentos, últimos dois anos | | MntFishProducts | Total gasto em peixes, últimos dois anos | | MntSweetProducts | Total gasto em doces, últimos dois anos | | MntGoldProds | Total gasto em produtos premium, últimos dois anos |

| **FEATURES - OFERTAS** | DESCRIÇÃO | |---|---| | NumDealsPurchases | Número de pedidos feitos com desconto | | AcceptedCmp1 | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na primeira campanha, 1. Caso contrário, 0. | | AcceptedCmp2 | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na segunda campanha, 1. Caso contrário, 0. | | AcceptedCmp3 | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na terceira campanha, 1. Caso contrário, 0. | | AcceptedCmp4 | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na quarta campanha, 1. Caso contrário, 0. | | AcceptedCmp5 | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na quinta campanha, 1. Caso contrário, 0. | | Response | Aceite de oferta: se o cliente aceitou a oferta na última campanha, 1. Caso contrário, 0. |

| **FEATURES - LOCAL DA COMPRA** | DESCRIÇÃO | |---|---| | NumWebPurchases | Número de compras feitas pelo website | | NumCatalogPurchases | Número de compras feitas usando um catálogo | | NumStorePurchases | Número de compras feitas presencialmente na loja | | NumWebVisitsMonth | Número de visitas ao website da empresa no último mês |

# As colunas Z\_CostContact e Z\_Revenue não aparentam possuir significado, serão excluídas do estudo

ıt[]:		ID	Year_Birth	Education	Marital_Status	Income	Kidhome	Teenhome	Dt_Customer	Recei
	0	5524	1957	Graduation	Single	58138.0	0	0	04-09-2012	
	1	2174	1954	Graduation	Single	46344.0	1	1	08-03-2014	
	2	4141	1965	Graduation	Together	71613.0	0	0	21-08-2013	
	3	6182	1984	Graduation	Together	26646.0	1	0	10-02-2014	
	4	5324	1981	PhD	Married	58293.0	1	0	19-01-2014	

5 rows × 29 columns

```
In [ ]: data.info()
```

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'> RangeIndex: 2240 entries, 0 to 2239 Data columns (total 29 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype 
0	ID	2240 non-null	
1	Year_Birth	2240 non-null	int64
2	Education	2240 non-null	object
3	Marital_Status	2240 non-null	object
4	Income	2216 non-null	float64
5	Kidhome	2240 non-null	int64
6	Teenhome	2240 non-null	int64
7	Dt_Customer	2240 non-null	object
8	Recency	2240 non-null	int64
9	MntWines	2240 non-null	int64
10	MntFruits	2240 non-null	int64
11	MntMeatProducts	2240 non-null	int64
12	MntFishProducts	2240 non-null	int64
13	MntSweetProducts	2240 non-null	int64
14	MntGoldProds	2240 non-null	int64
15	NumDealsPurchases	2240 non-null	int64
16	NumWebPurchases	2240 non-null	int64
17	NumCatalogPurchases	2240 non-null	int64
18	NumStorePurchases	2240 non-null	int64
19	NumWebVisitsMonth	2240 non-null	int64
20	AcceptedCmp3	2240 non-null	int64
21	AcceptedCmp4	2240 non-null	int64
22	AcceptedCmp5	2240 non-null	int64
23	AcceptedCmp1	2240 non-null	int64
24	AcceptedCmp2	2240 non-null	int64
25	Complain	2240 non-null	int64
26	<pre>Z_CostContact</pre>	2240 non-null	int64
27	Z_Revenue	2240 non-null	int64
28	Response	2240 non-null	int64
dtyp	es: float64(1), int64	(25), object(3)	

dtypes: float64(1), int64(25), object(3)

memory usage: 507.6+ KB

```
In [ ]: print(data.isnull().sum())
```

ID	0
Year_Birth	0
Education	0
Marital_Status	0
Income	24
Kidhome	0
Teenhome	0
Dt_Customer	0
Recency	0
MntWines	0
MntFruits	0
MntMeatProducts	0
MntFishProducts	0
MntSweetProducts	0
MntGoldProds	0
NumDealsPurchases	0
NumWebPurchases	0
NumCatalogPurchases	0
NumStorePurchases	0
NumWebVisitsMonth	0
AcceptedCmp3	0
AcceptedCmp4	0
AcceptedCmp5	0
AcceptedCmp1	0
AcceptedCmp2	0
Complain	0
<pre>Z_CostContact</pre>	0
Z_Revenue	0
Response	0
dtype: int64	

Nota-se que a feature da renda do cliente possui 24 valores nulos. Estes valores serão removidos.

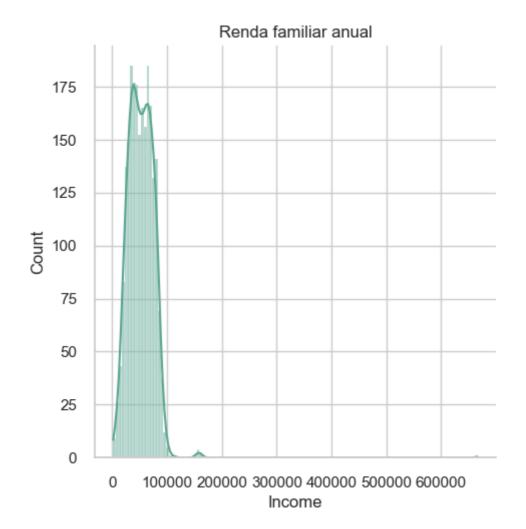
2. Escreva a justificativa para a escolha de dados, dando sua motivação e objetivos.

Esta base de dados foi escolhida com o objetivo de praticar a segmentação de clientes, visto que no momento trabalho na interface entre tecnologia e marketing. A motivação para escolha se baseia em treinar a metodologia de análise de segmentos de clientes e aplicar em um case na empresa em que trabalho.

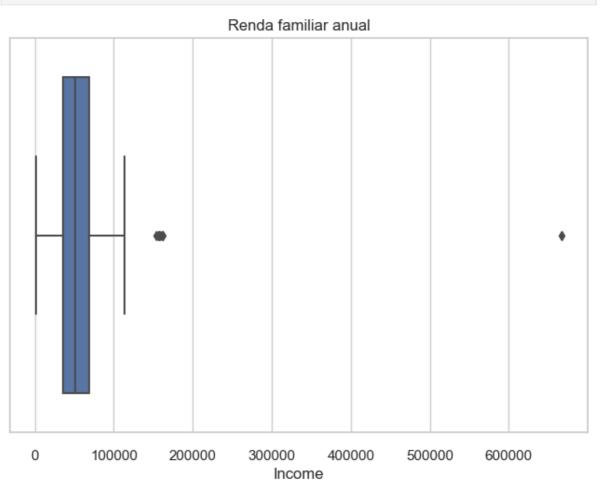
# Etapa 03 - Mostre através de gráficos a faixa dinâmica das variáveis que serão usadas nas tarefas de clusterização. Analise os resultados mostrados. O que deve ser feito com os dados antes da etapa de clusterização?

Demonstração da faixa dinâmica das variáveis

Renda familiar anual



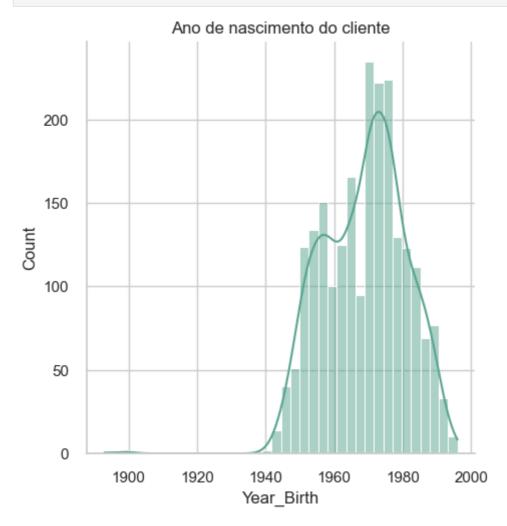
In [ ]: sns.boxplot(x=data['Income']).set(title=f'Renda familiar anual');



Para feature **Income**, os pontos próximos de 200 mil são aceitáveis. Já o ponto acima de 600 mil pode ser considerado um outlier.

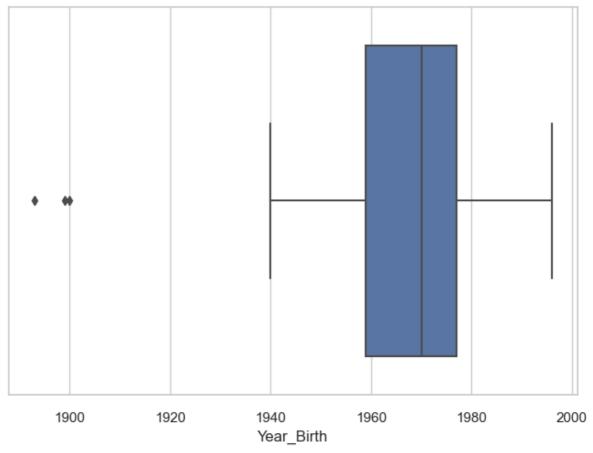
#### Ano de nascimento

In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'Year\_Birth', color='#59A590', kde=True).set(title=f'And



In [ ]: sns.boxplot(x=data['Year\_Birth']).set(title=f'Ano de nascimento do cliente');

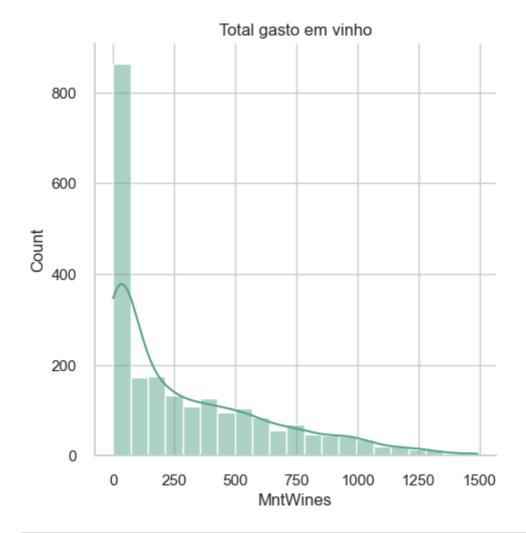
#### Ano de nascimento do cliente



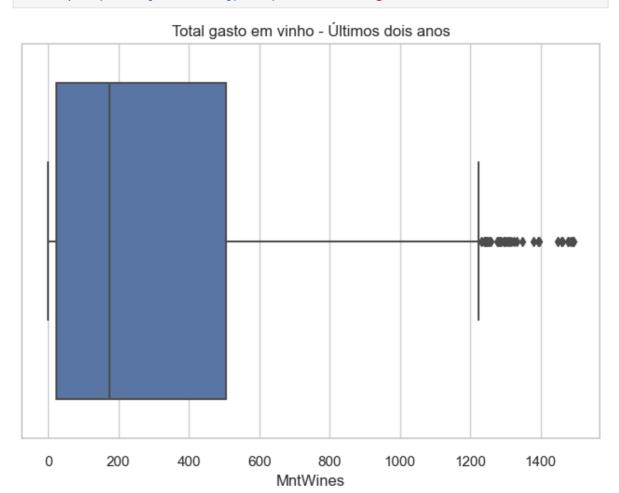
Para a feature **Year\_Birth**, os anos antecedentes a 1940 podem ser considerados outliers, visto que, a partir de 1940, os clientes já possuem atualmente 83 anos.

#### Valor gasto em vinho nos últimos 2 anos

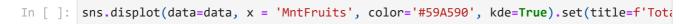
```
In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'MntWines', color='#59A590', kde=True).set(title=f'Total
```

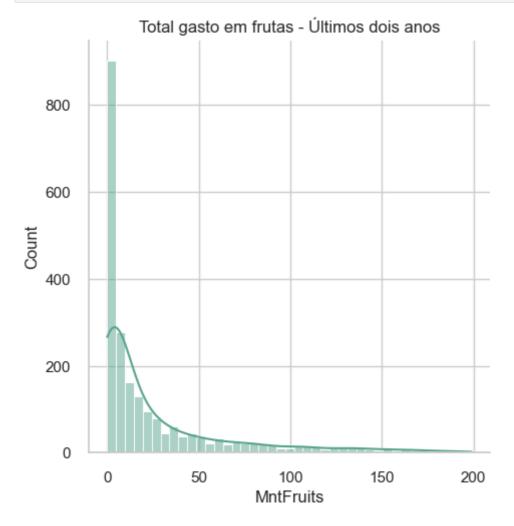


In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntWines']).set(title=f'Total gasto em vinho - Últimos dois and



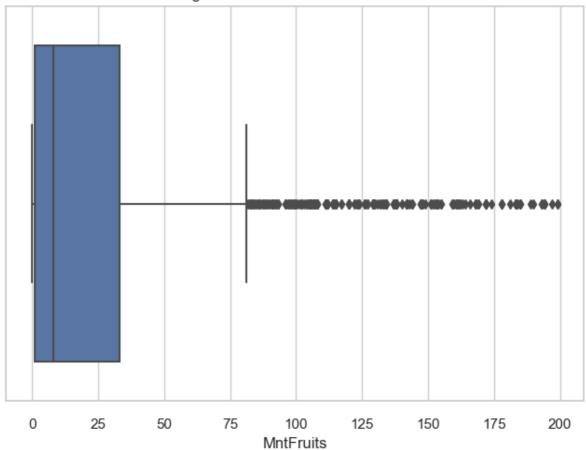
#### Valor gasto em frutas nos últimos 2 anos





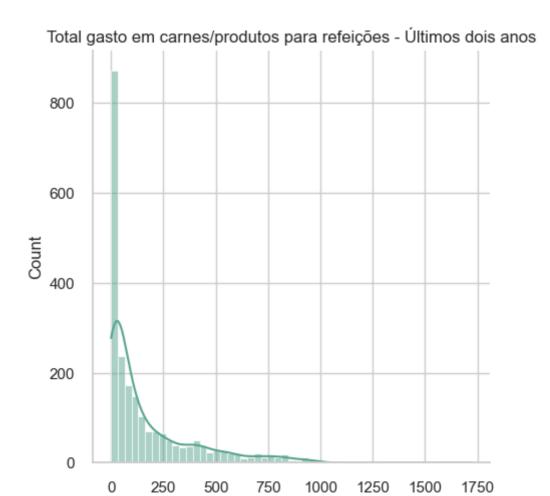
In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntFruits']).set(title=f'Total gasto em frutas - Últimos dois a

Total gasto em frutas - Últimos dois anos



#### Valor gasto em carnes/produtos para refeições nos últimos 2 anos

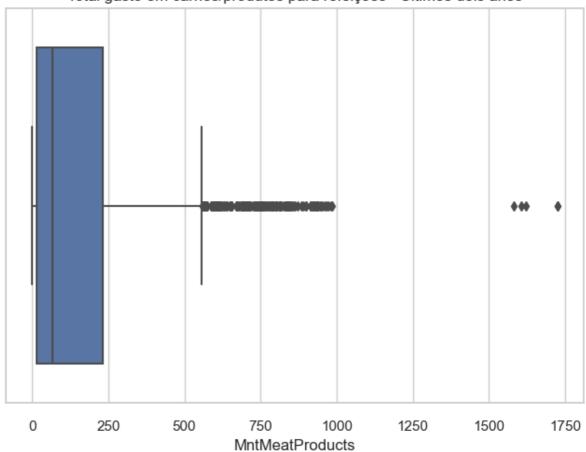
In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'MntMeatProducts', color='#59A590', kde=True).set(title=



In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntMeatProducts']).set(title=f'Total gasto em carnes/produtos g

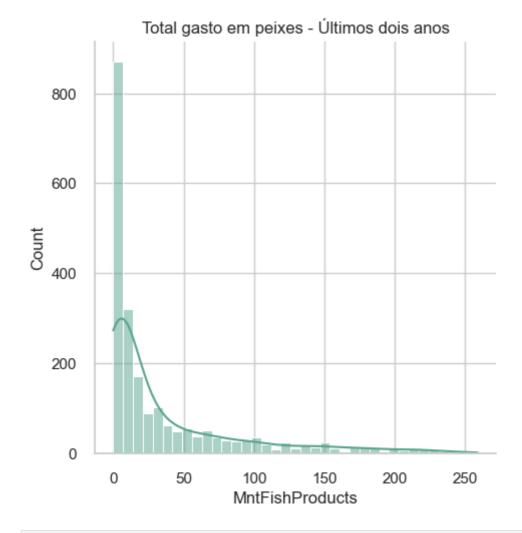
MntMeatProducts

Total gasto em carnes/produtos para refeições - Últimos dois anos



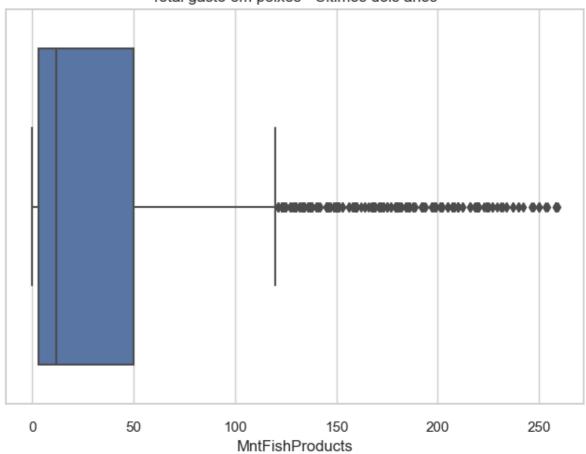
# Valor gasto em peixes nos últimos 2 anos

In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'MntFishProducts', color='#59A590', kde=True).set(title=



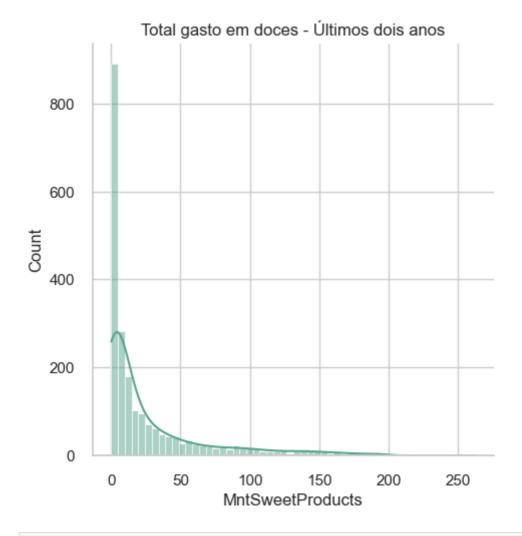
In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntFishProducts']).set(title=f'Total gasto em peixes - Últimos

Total gasto em peixes - Últimos dois anos



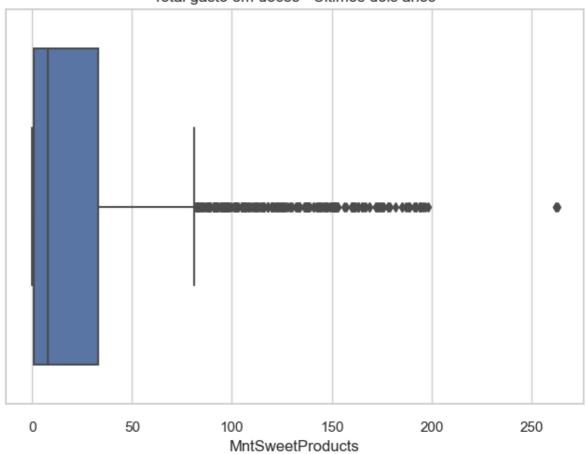
# Valor gasto em doces nos últimos 2 anos

```
In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'MntSweetProducts', color='#59A590', kde=True).set(title
```



In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntSweetProducts']).set(title=f'Total gasto em doces - Últimos

Total gasto em doces - Últimos dois anos



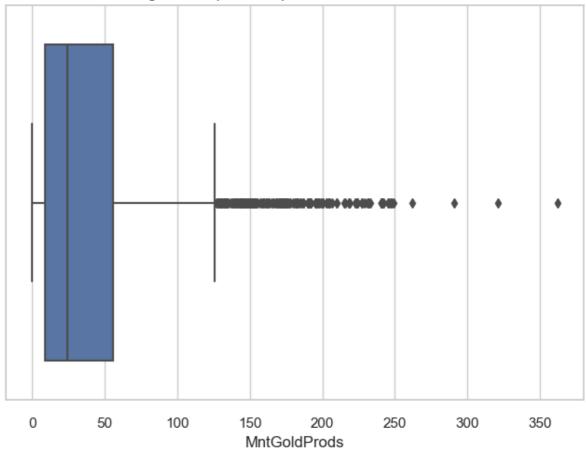
# Valor gasto em produtos premium nos últimos 2 anos

```
In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'MntGoldProds', color='#59A590', kde=True).set(title=f')
```



In [ ]: sns.boxplot(x=data['MntGoldProds']).set(title=f'Total gasto em produtos premium - U

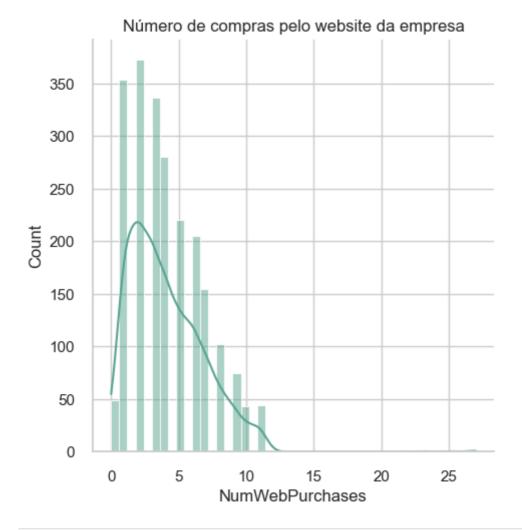
Total gasto em produtos premium - Últimos dois anos



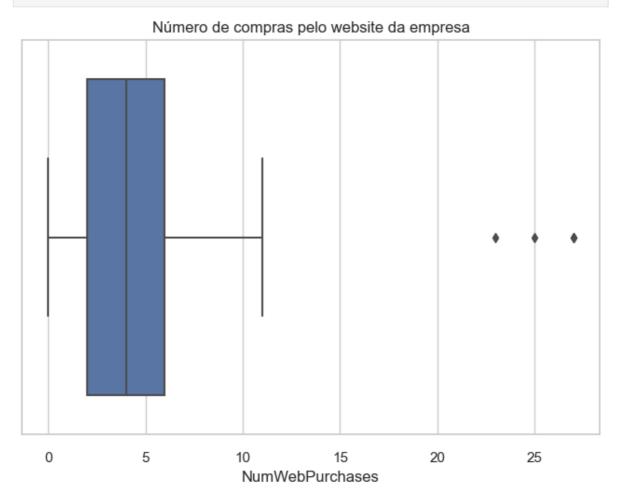
A distribuição desta variável é interessante pois é possível observar um comportamento de compra. Em geral, não há grande gasto com produtos premium, mas existe uma série de outliers que aparecem nesta distribuição, representando que existe um mercado para esse consumidor.

#### Número de compras pelo website da empresa

In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'NumWebPurchases', color='#59A590', kde=True).set(title=

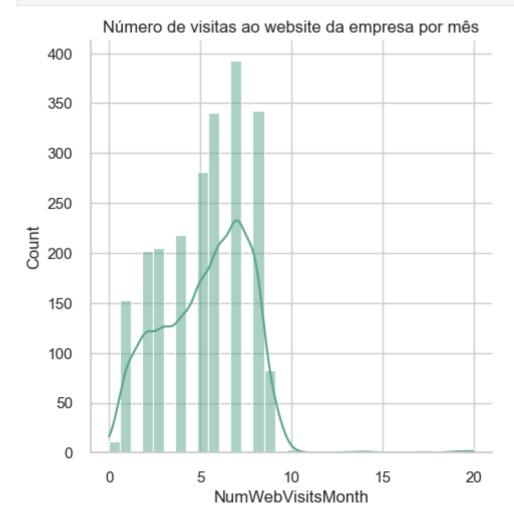


In [ ]: sns.boxplot(x=data['NumWebPurchases']).set(title=f'Número de compras pelo website or set)



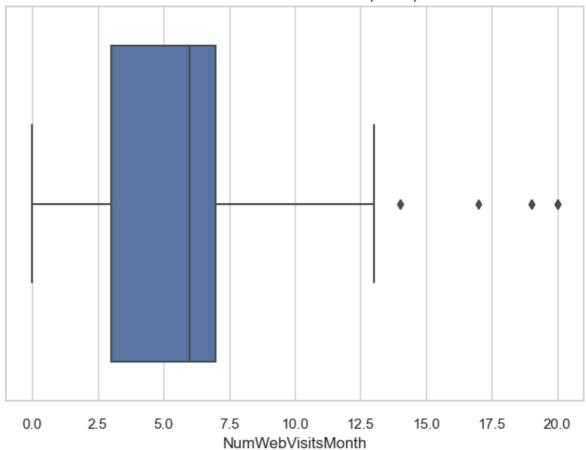
#### Número de visitas ao website da empresa por mês

In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'NumWebVisitsMonth', color='#59A590', kde=True).set(tit]



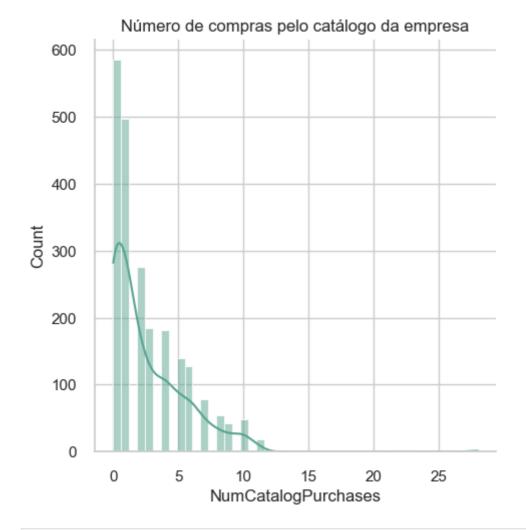
In [ ]: sns.boxplot(x=data['NumWebVisitsMonth']).set(title=f'Número de visitas ao website or set)

#### Número de visitas ao website da empresa por mês

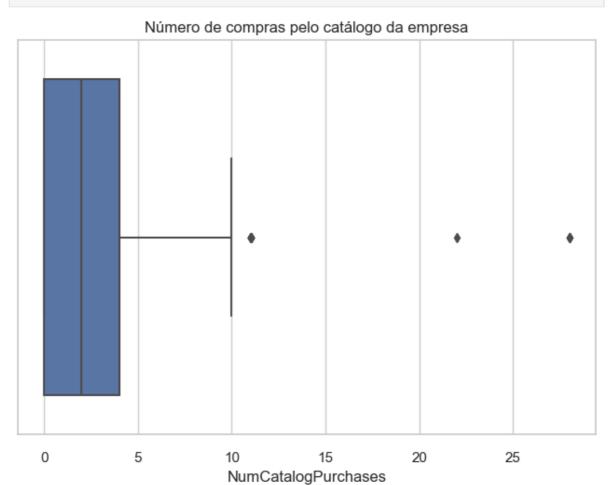


# Número de compras pelo catálogo da empresa

```
In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'NumCatalogPurchases', color='#59A590', kde=True).set(ti
```

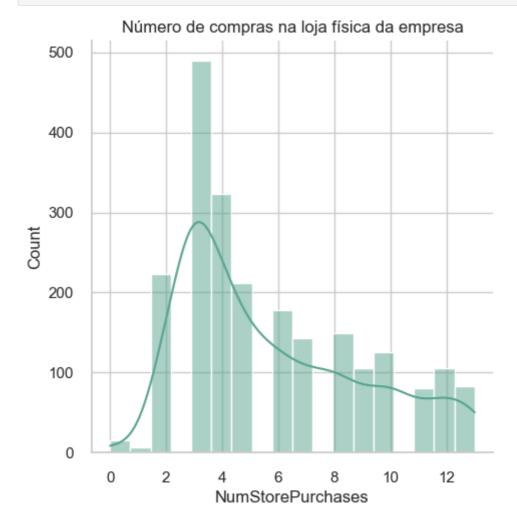


In [ ]: sns.boxplot(x=data['NumCatalogPurchases']).set(title=f'Número de compras pelo catá]



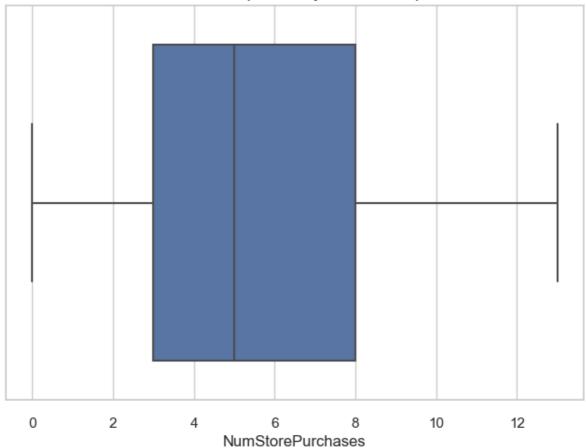
#### Número de compras na loja física da empresa

In [ ]: sns.displot(data=data, x = 'NumStorePurchases', color='#59A590', kde=True).set(tit]



In [ ]: sns.boxplot(x=data['NumStorePurchases']).set(title=f'Número de compras na loja físi

#### Número de compras na loja física da empresa

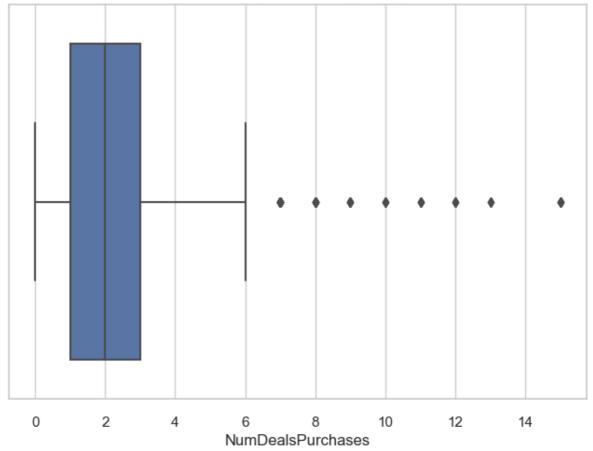


#### Taxa de conversão dos clientes conforme oferta do marketing

```
In [ ]: clients = data.shape[0]
        clients_01 = data['AcceptedCmp1'].value_counts()[1]
        clients_02 = data['AcceptedCmp2'].value_counts()[1]
        clients_03 = data['AcceptedCmp3'].value_counts()[1]
        clients_04 = data['AcceptedCmp4'].value_counts()[1]
        clients_05 = data['AcceptedCmp5'].value_counts()[1]
        clients_06 = data['Response'].value_counts()[1]
In [ ]: print(f'No funil de vendas das campanhas de marketing, estas são as seguintes taxas
        print(f'Para primeira campanha {((clients_01 / clients) * 100):.2f} % aceitam a ofe
        print(f'Para segunda campanha {((clients 02 / clients) * 100):.2f} % aceitam a ofer
        print(f'Para terceira campanha {((clients_03 / clients) * 100):.2f} % aceitam a of€
        print(f'Para quarta campanha {((clients_04 / clients) * 100):.2f} % aceitam a ofert
        print(f'Para quinta campanha {((clients_05 / clients) * 100):.2f} % aceitam a ofert
        print(f'Para última campanha {((clients_06 / clients) * 100):.2f} % aceitam a ofert
        No funil de vendas das campanhas de marketing, estas são as seguintes taxas de con
        versão:
        Para primeira campanha 6.43 % aceitam a oferta.
        Para segunda campanha 1.34 % aceitam a oferta.
        Para terceira campanha 7.28 % aceitam a oferta.
        Para quarta campanha 7.46 % aceitam a oferta.
        Para quinta campanha 7.28 % aceitam a oferta.
        Para última campanha 14.91 % aceitam a oferta.
```

#### Número de pedidos com promoção

#### Número de pedidos com promoção



Nesta variável é possível perceber que, em geral, os clientes aguardam por promoção para realizarem suas compras.

# Etapa 04 - Realize o pré-processamento adequado dos dados. Descreva os passos necessários.

- 1. Inicialmente são observadas as features através das suas estatísticas
- 2. Os valores nulos são removidos
- 3. É realizada uma breve feature engineering para obtenção da idade do cliente e do número de filhos
- 4. Após isso, são removidas as features desnecessárias

# Exploração dos dados

In [ ]: data.describe().T

Out[ ]:		count	mean	std	min	25%	50%	75%	
	ID	2240.0	5592.159821	3246.662198	0.0	2828.25	5458.5	8427.75	1
	Year_Birth	2240.0	1968.805804	11.984069	1893.0	1959.00	1970.0	1977.00	
	Income	2216.0	52247.251354	25173.076661	1730.0	35303.00	51381.5	68522.00	66
	Kidhome	2240.0	0.444196	0.538398	0.0	0.00	0.0	1.00	
	Teenhome	2240.0	0.506250	0.544538	0.0	0.00	0.0	1.00	
	Recency	2240.0	49.109375	28.962453	0.0	24.00	49.0	74.00	
	MntWines	2240.0	303.935714	336.597393	0.0	23.75	173.5	504.25	
	MntFruits	2240.0	26.302232	39.773434	0.0	1.00	8.0	33.00	
	MntMeatProducts	2240.0	166.950000	225.715373	0.0	16.00	67.0	232.00	
	MntFishProducts	2240.0	37.525446	54.628979	0.0	3.00	12.0	50.00	
	MntSweetProducts	2240.0	27.062946	41.280498	0.0	1.00	8.0	33.00	
	MntGoldProds	2240.0	44.021875	52.167439	0.0	9.00	24.0	56.00	
	NumDealsPurchases	2240.0	2.325000	1.932238	0.0	1.00	2.0	3.00	
	NumWebPurchases	2240.0	4.084821	2.778714	0.0	2.00	4.0	6.00	
	NumCatalogPurchases	2240.0	2.662054	2.923101	0.0	0.00	2.0	4.00	
	NumStorePurchases	2240.0	5.790179	3.250958	0.0	3.00	5.0	8.00	
	NumWebVisitsMonth	2240.0	5.316518	2.426645	0.0	3.00	6.0	7.00	
	AcceptedCmp3	2240.0	0.072768	0.259813	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp4	2240.0	0.074554	0.262728	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp5	2240.0	0.072768	0.259813	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp1	2240.0	0.064286	0.245316	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp2	2240.0	0.013393	0.114976	0.0	0.00	0.0	0.00	
	Complain	2240.0	0.009375	0.096391	0.0	0.00	0.0	0.00	
	<b>Z_CostContact</b>	2240.0	3.000000	0.000000	3.0	3.00	3.0	3.00	
	Z_Revenue	2240.0	11.000000	0.000000	11.0	11.00	11.0	11.00	
	Response	2240.0	0.149107	0.356274	0.0	0.00	0.0	0.00	

# Remoção de nulos

```
In [ ]: data = data.dropna()
    print(f'O novo número total de clientes únicos observados é de {data.shape[0]} clie
    O novo número total de clientes únicos observados é de 2216 clientes.
```

# **Feature Engineering**

```
In [ ]: # Criação da variável idade
date = datetime.date.today()
```

```
Out[ ]:
                 Year_Birth
                             Education Marital_Status Income Kidhome Teenhome Dt_Customer Recei
         0 5524
                                                     58138.0
                                                                    0
                                                                                    04-09-2012
                      1957
                            Graduation
                                              Single
                                                                               0
         1 2174
                       1954 Graduation
                                              Single
                                                     46344.0
                                                                                    08-03-2014
         2 4141
                      1965 Graduation
                                            Together
                                                     71613.0
                                                                    0
                                                                               0
                                                                                   21-08-2013
                                                                                    10-02-2014
         3 6182
                      1984 Graduation
                                            Together
                                                     26646.0
                                                                               0
           5324
                      1981
                                  PhD
                                             Married 58293.0
                                                                    1
                                                                                    19-01-2014
        5 rows × 30 columns
In [ ]: # Identificar a distribuição do grau de escolaridade
         data['Education'].value_counts()
Out[]: Graduation
                        1116
         PhD
                         481
         Master
                         365
         2n Cycle
                         200
                          54
         Basic
         Name: Education, dtype: int64
In [ ]: # Identificar a distribuição do estado civil
         data['Marital_Status'].value_counts()
Out[]: Married
                      857
         Together
                      573
                      471
         Single
         Divorced
                      232
         Widow
                       76
         Alone
                        3
         Absurd
                        2
         YOLO
         Name: Marital_Status, dtype: int64
In [ ]: # Condensar o número de filhos em uma variável
         data['Children'] = data['Kidhome'] + data['Teenhome']
         data.head()
Out[]:
              ID Year_Birth
                             Education
                                       Marital_Status
                                                     Income
                                                             Kidhome
                                                                       Teenhome Dt_Customer Recei
         0 5524
                      1957 Graduation
                                              Single
                                                     58138.0
                                                                    0
                                                                               0
                                                                                   04-09-2012
         1 2174
                      1954 Graduation
                                                                                   08-03-2014
                                              Single
                                                     46344.0
         2 4141
                                                                    0
                                                                                   21-08-2013
                      1965 Graduation
                                            Together
                                                    71613.0
                                                                               0
         3 6182
                      1984 Graduation
                                            Together
                                                     26646.0
                                                                                    10-02-2014
                                                                    1
         4 5324
                      1981
                                  PhD
                                             Married 58293.0
                                                                               0
                                                                                   19-01-2014
        5 rows × 31 columns
```

data['Age'] = date.year - data['Year\_Birth']

data.head()

In [ ]: data.describe().T

Out[ ]:		count	mean	std	min	25%	50%	75%	
	ID	2216.0	5588.353339	3249.376275	0.0	2814.75	5458.5	8421.75	1
	Year_Birth	2216.0	1968.820397	11.985554	1893.0	1959.00	1970.0	1977.00	
	Income	2216.0	52247.251354	25173.076661	1730.0	35303.00	51381.5	68522.00	66
	Kidhome	2216.0	0.441787	0.536896	0.0	0.00	0.0	1.00	
	Teenhome	2216.0	0.505415	0.544181	0.0	0.00	0.0	1.00	
	Recency	2216.0	49.012635	28.948352	0.0	24.00	49.0	74.00	
	MntWines	2216.0	305.091606	337.327920	0.0	24.00	174.5	505.00	
	MntFruits	2216.0	26.356047	39.793917	0.0	2.00	8.0	33.00	
	MntMeatProducts	2216.0	166.995939	224.283273	0.0	16.00	68.0	232.25	
	MntFishProducts	2216.0	37.637635	54.752082	0.0	3.00	12.0	50.00	
	MntSweetProducts	2216.0	27.028881	41.072046	0.0	1.00	8.0	33.00	
	MntGoldProds	2216.0	43.965253	51.815414	0.0	9.00	24.5	56.00	
	NumDealsPurchases	2216.0	2.323556	1.923716	0.0	1.00	2.0	3.00	
	NumWebPurchases	2216.0	4.085289	2.740951	0.0	2.00	4.0	6.00	
	NumCatalogPurchases	2216.0	2.671029	2.926734	0.0	0.00	2.0	4.00	
	NumStorePurchases	2216.0	5.800993	3.250785	0.0	3.00	5.0	8.00	
	NumWebVisitsMonth	2216.0	5.319043	2.425359	0.0	3.00	6.0	7.00	
	AcceptedCmp3	2216.0	0.073556	0.261106	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp4	2216.0	0.074007	0.261842	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp5	2216.0	0.073105	0.260367	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp1	2216.0	0.064079	0.244950	0.0	0.00	0.0	0.00	
	AcceptedCmp2	2216.0	0.013538	0.115588	0.0	0.00	0.0	0.00	
	Complain	2216.0	0.009477	0.096907	0.0	0.00	0.0	0.00	
	Z_CostContact	2216.0	3.000000	0.000000	3.0	3.00	3.0	3.00	
	Z_Revenue	2216.0	11.000000	0.000000	11.0	11.00	11.0	11.00	
	Response	2216.0	0.150271	0.357417	0.0	0.00	0.0	0.00	
	Age	2216.0	54.179603	11.985554	27.0	46.00	53.0	64.00	
	Children	2216.0	0.947202	0.749062	0.0	0.00	1.0	1.00	

Na descrição estatística dos dados, é possível notar alguns outliers:

- O cliente de maior idade possui 130 anos
- O cliente de maior renda possui a renda muito superior ao quartil 75

Além disso, deve-se remover as features: Z\_CostContact e Z\_Revenue

```
In []: # Remoção dos Outliers na Feature "Age" e "Income"
data = data[(data['Age'] < 90)]
data = data[(data['Income'] < 600000)]
print(f'O novo número total de clientes únicos observados é de {data.shape[0]} clie
O novo número total de clientes únicos observados é de 2212 clientes.</pre>
```

#### Remoção de features

#### Seleção das features para clusterização

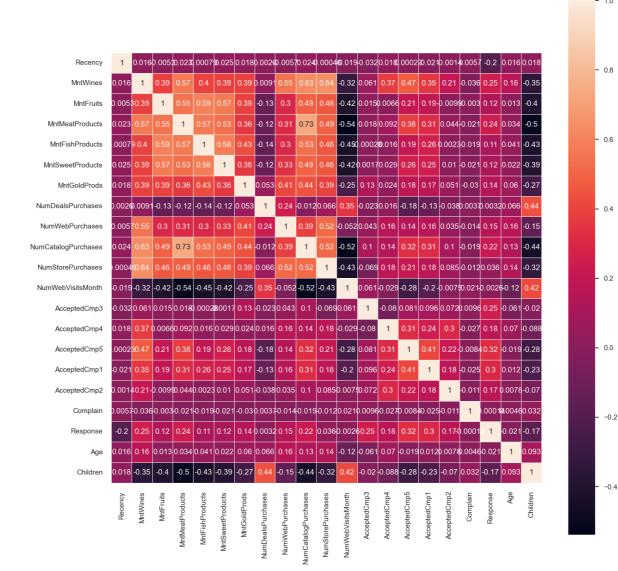
```
In [ ]: data.head()
Out[ ]:
             Education
                        Marital Status Income Dt Customer Recency MntWines MntFruits MntMeatPro
         0 Graduation
                               Single
                                      58138.0
                                                 04-09-2012
                                                                 58
                                                                           635
                                                                                       88
         1 Graduation
                               Single 46344.0
                                                08-03-2014
                                                                 38
                                                                            11
         2 Graduation
                             Together 71613.0
                                                21-08-2013
                                                                 26
                                                                           426
                                                                                       49
         3 Graduation
                             Together 26646.0
                                                 10-02-2014
                                                                 26
                                                                            11
                  PhD
                              Married 58293.0
                                                19-01-2014
                                                                 94
                                                                           173
                                                                                       43
```

5 rows × 25 columns

```
In []: # 01 - Normalização dos dados
    normalized_data = (df - df.mean()) / df.std()

X = normalized_data.values

In []: corr = normalized_data.corr()
    f, ax = plt.subplots(figsize=(15, 15))
    sns.heatmap(corr, square=True, linewidths=.5, annot=True);
```



A quantidade de dias da última compra e a quantidade de reclamações não possui correlação expressiva com as demais variáveis.

Os valores gastos, exceto com produtos premium, se relacionam minimamente entre si.

O gasto com carnes ou alimentos para preparo de refeições está fortemente associado à compra por catálogos.

A variável filhos possui certa correlação com compras com descontos e número de visitas ao site da empresa por mês.

### Etapa 05 - Clusterização

- 1. Realizar o agrupamento dos dados, escolhendo o número ótimo de clusters. Para tal, use o índice de silhueta e as técnicas:
- K-Médias
- DBScan

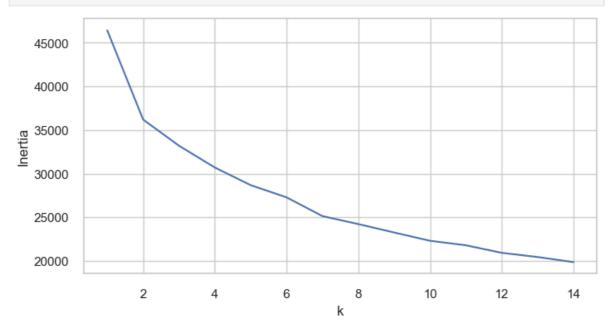
#### **KMEANS**

```
In []: seed = 42
k_min = 1
k_max = 15

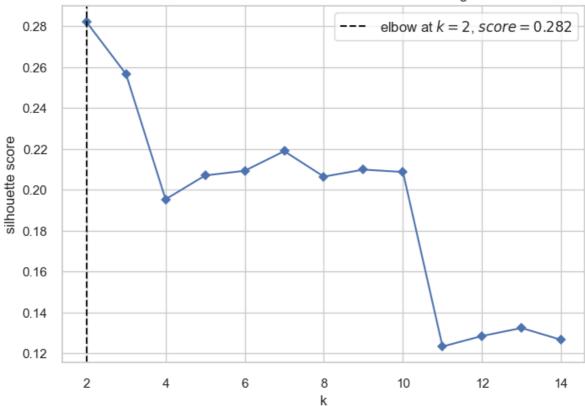
In []: def plot_inertia(df, kmin=k_min, kmax=k_max, figsize=(8, 4)):
    _range = range(kmin, kmax)
    inertias = []
    for k in _range:
        kmeans = KMeans(n_init = 10, n_clusters=k, random_state=seed)
        kmeans.fit(df)
        inertias.append(kmeans.inertia_)

    plt.figure(figsize=figsize)
    plt.plot(_range, inertias, 'bx-')
    plt.xlabel('k')
    plt.ylabel('Inertia')
    plt.show()
```

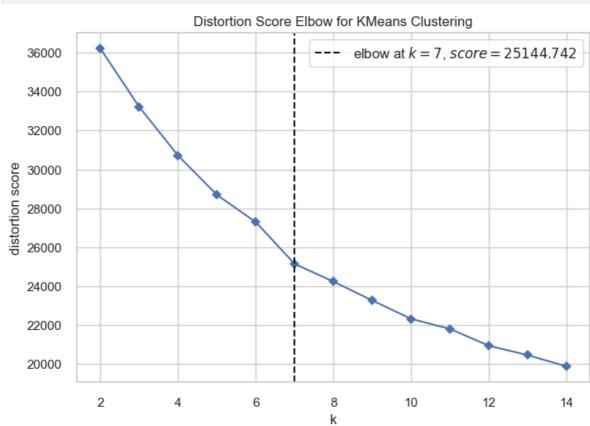
```
In [ ]: plot_inertia(X);
```







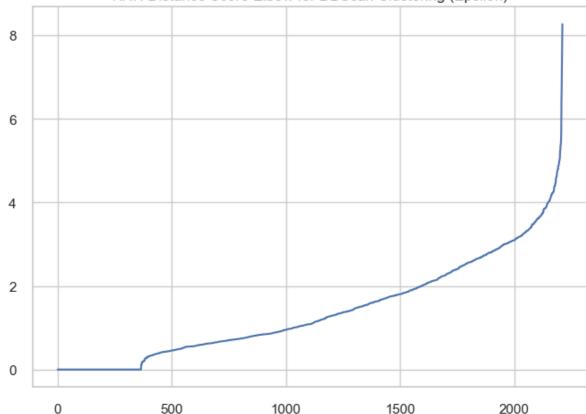
```
In [ ]: kmeans = KMeans(n_init = 10, random_state=seed)
    visualizer = KElbowVisualizer(
         kmeans, k=(2,15), metric='distortion', timings=False
    )
    visualizer.fit(X)
    visualizer.show()
```



#### **DBSCAN**

```
In [ ]: knn = NearestNeighbors(n_neighbors= 12).fit(X)
    distances, indices = knn.kneighbors(X)
    distances = np.sort(distances, axis=0)[:,1]
    plt.title('KNN Distance Score Elbow for DBScan Clustering (Epsilon)')
    plt.plot(distances);
```

#### KNN Distance Score Elbow for DBScan Clustering (Epsilon)



```
In [ ]: epsilon = 4.1
    min_samples = 20
```

```
In [ ]: dbscan_model = DBSCAN(eps=epsilon, min_samples= min_samples).fit(X)

no_clusters = len(np.unique(dbscan_model.labels_))
no_noise = np.sum(np.array(dbscan_model.labels_) == -1, axis=0)
```

```
In [ ]: print(f'DBSCAN encontrou {no_clusters} clusters, com epsilon = {epsilon} e amostra
```

DBSCAN encontrou 4 clusters, com epsilon = 4.1 e amostra mínima = 20.

Com os resultados em mão, descreva o processo de mensuração do índice de silhueta. Mostre o gráfico e justifique o número de clusters escolhidos.

O processo de mensuração do índice de silhueta basicamente funciona assim:

- É uma medida normalizada e varia entre -1 e 1, onde:
  - \* 1 : perfeição

- \* 0 : confusão
- \* -1 : erro ou associação errada

A silhueta não é uma boa medida de validação de clusters não convexos.

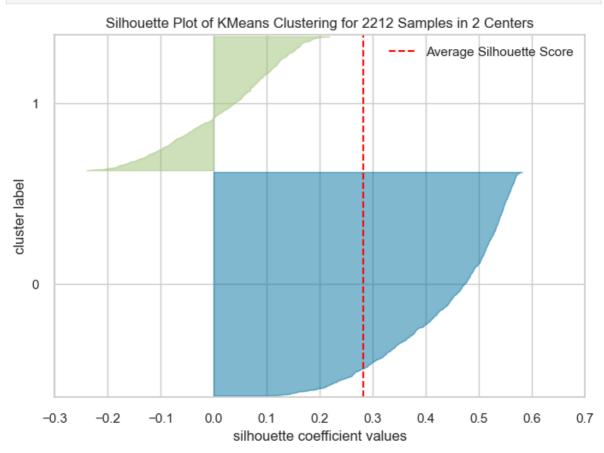
Clientes com silhueta menor ou igual a zero devem ser analisados.

Para kmeans, no primeiro gráfico do cotovelo considerando a inércia, os números de k óbvios são 2 e 7. Os mesmos valores aparecem na visualização do índice de silhueta, mostrando k=2, e no índice de distorção, mostrando k=7. No entanto, uma escolha mais correta de acordo com o índice de silhueta, seriam 4 clusters.

Para o DBSCAN, observado o gráfico relacionado ao epsilon, calcula-se o resultado de epsilon = 4.1 e número de 20 amostras, devido ao tamanho da base. (Número 20 foi escolhido devido ao tamanho da base)

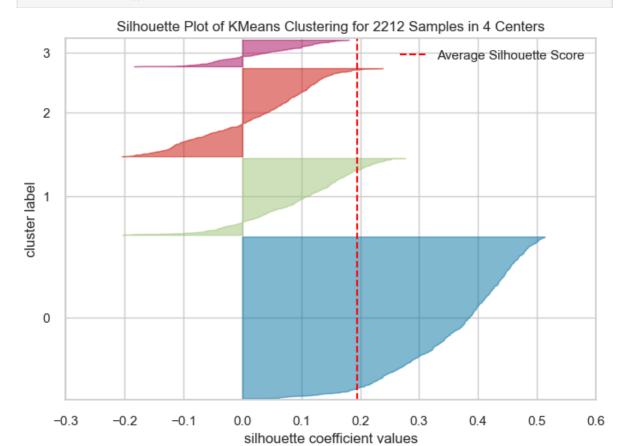
2. Compare os dois resultados, aponte as semelhanças e diferenças e interprete.

```
In [ ]: # Plot da silhueta para 2 clusters
    visualizer = SilhouetteVisualizer( KMeans(n_clusters = 2, n_init = 10, random_state
    visualizer.fit(X)
    visualizer.show();
```

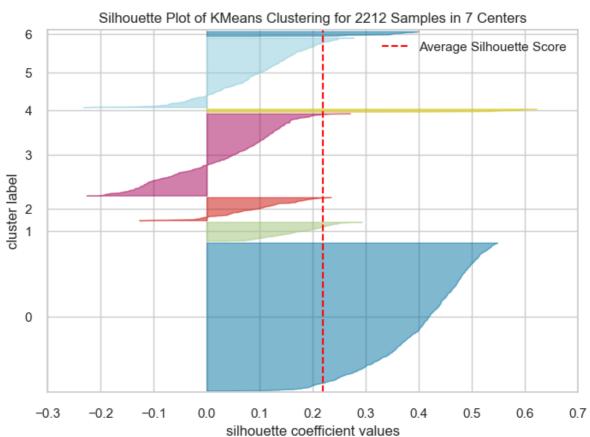


In [ ]: # Plot da silhueta para 4 clusters
visualizer = SilhouetteVisualizer( KMeans(n\_clusters = 4, n\_init = 10, random\_state

visualizer.fit(X)
visualizer.show();



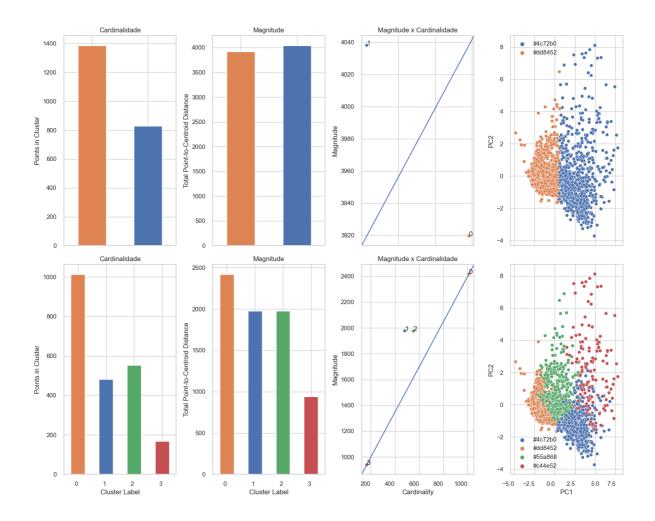




O índice de silhueta piora conforme o aumento do número de clusters. O único cluster que se mantém parcialmente coeso é o 0. Os demais clusters apresentam muitos pontos em zona de confusão. Para exemplificar isto, os gráficos abaixo mostram algumas medidas de validação do número de clusters escolhidos, desconsiderando o k = 7.

3. Escolha mais duas medidas de validação para comparar com o índice de silhueta e analise os resultados encontrados. Observe, para a escolha, medidas adequadas aos algoritmos.

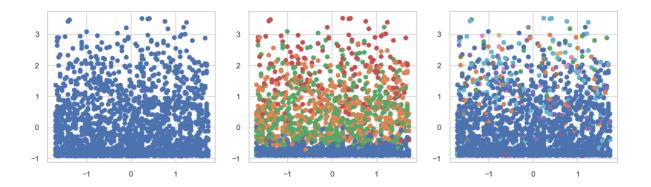
```
In [ ]: fig, axs = plt.subplots(2, 4, figsize=(15, 12))
        for row_idx, k in enumerate([2, 4]):
            row_axs = axs[row_idx]
            kmeans = KMeans(n_init = 10, n_clusters=k, random_state=seed)
            k_{fit} = kmeans.fit(X)
            cluster_colors = list(set(map(lambda x: '#000' if x == -1 else sns.color_palet
            plot_cluster_cardinality(k_fit.labels_,
                                      ax=row axs[0],
                                      title="Cardinalidade",
                                      color=cluster_colors
            plot_cluster_magnitude(X,
                                    k_fit.labels_,
                                    k_fit.cluster_centers_,
                                    euclidean,
                                    ax=row_axs[1],
                                    title="Magnitude",
                                    color=cluster_colors
            plot_magnitude_vs_cardinality(X,
                                           k_fit.labels_,
                                           k_fit.cluster_centers_,
                                           euclidean,
                                           color=cluster colors[0:k fit.n clusters],
                                           ax=row_axs[2],
                                           title="Magnitude x Cardinalidade")
            plot_cluster_points(X, k_fit.labels_,
                                 hue=list(map(lambda x: cluster_colors[x], k_fit.labels_)),
        fig.autofmt_xdate(rotation=0)
        plt.tight_layout()
```



Percebe-se nos gráficos acima o problema da correlação entre cardinalidade e magnitude, em especial para k=2. O algoritmo K-Means simplesmente separa os dados em 2 clusters de magnitude semelhante, porém quando olhamos o gráfico de PCA, é possível notar que a classificação não demonstra um bom desempenho.

Já para k=4, o gráfico de PCA demonstra uma distribuição dos pontos entre os clusters performando melhor. No entanto, ainda existem muitos pontos de confusão. Essa conclusão complementa o gráfico de silhueta para k=4, que possui média próxima de 0.2, o que está mais próximo de confusão do que perfeição.

```
KeyboardInterrupt
                                          Traceback (most recent call last)
Cell In[177], line 13
     10 axs[1].scatter(X[:,0], X[:,1], c=[sns.color_palette().as_hex()[1] for 1 in
kmeans_labels])
     11 axs[2].scatter(X[:,0], X[:,1], c=[sns.color_palette().as_hex()[1] for 1 in
dbscan_labels])
---> 13 kmeans_score = DBCV(X, kmeans_labels, dist_function=euclidean)
     14 dbscan_score = DBCV(X, dbscan_labels, dist_function=euclidean)
     15 print(kmeans_score, dbscan_score)
File c:\Users\natha\Desktop\PF Validação de modelos de clustering\validacao-modelo
s-clusterizacao\env\lib\site-packages\DBCV\DBCV.py:30, in DBCV(X, labels, dist_fun
ction)
     16 def DBCV(X, labels, dist_function=euclidean):
     17
     18
            Density Based clustering validation
     19
   (\ldots)
                score in range[-1, 1] indicating validity of clustering assignment
     28
            11 11 11
     29
            graph = _mutual_reach_dist_graph(X, labels, dist_function)
---> 30
     31
            mst = _mutual_reach_dist_MST(graph)
     32
            cluster_validity = _clustering_validity_index(mst, labels)
File c:\Users\natha\Desktop\PF Validação de modelos de clustering\validacao-modelo
s-clusterizacao\env\lib\site-packages\DBCV\DBCV.py:117, in _mutual_reach_dist_grap
h(X, labels, dist_function)
    115 class_i = labels[row]
    116 class_j = labels[col]
--> 117 members_i = _get_label_members(X, labels, class_i)
    118 members_j = _get_label_members(X, labels, class_j)
    119 dist = _mutual_reachability_dist(point_i, point_j,
    120
                                         members_i, members_j,
    121
                                         dist_function)
File c:\Users\natha\Desktop\PF Validação de modelos de clustering\validacao-modelo
s-clusterizacao\env\lib\site-packages\DBCV\DBCV.py:258, in get label members(X, 1
abels, cluster)
    244 """
    245 Helper function to get samples of a specified cluster.
   246
   (\ldots)
   255
            specified cluster.
    256 """
   257 indices = np.where(labels == cluster)[0]
--> 258 members = X[indices]
    259 return members
KeyboardInterrupt:
```



A métrica de avaliação de qualidade baseado em densidade (DBCV) não performou bem para a base de dados. Ao interromper a execução é possível visualizar parcialmente os pontos distribuídos no primeiro gráfico, no segundo a clusterização por k-means e no terceiro a clusterização pelo DBSCAN.

Para esta base de dados, eu realizaria uma clusterização com k=2, separaria a base entre este dois clusters e testaria novas configurações de clusterização entre as novas bases criadas, em especial para o cluster 0, que teve uma coesão maior na análise do índice de silhueta, cardinalidade e magnitude.

Não acredito que a base esteja preparada para realização da clusterização, sendo necessário, na minha opinião, realizar a estratégia descrita acima e talvez trabalhar melhor as features.

4. Realizando a análise, responda: A silhueta é um o índice indicado para escolher o número de clusters para o algoritmo de DBScan?

Não, pois ela penaliza os pontos da base de dados baseado na posição dos centróides e é fortemente indicada para bases de dados cujos clusters são convexos, que são alvos do K-Means

# Etapa 04 - Medidas de similaridade

- Um determinado problema, apresenta 10 séries temporais distintas. Gostaríamos de agrupá-las em 3 grupos, de acordo com um critério de similaridade, baseado no valor máximo de correlação cruzada entre elas. Descreva em tópicos todos os passos necessários.
  - Explorar a base de dados para entender o comportamento dos dados
  - Determinar alguns critérios para exploração da correlação entre as séries, como a janela de atuação dessa correlação cruzada
  - Obter a correlação entre as 10 séries, escolhendo o valor máximo da correlação quando comparadas às demais séries
  - Inserir os valores de correlação máxima em uma matriz, semelhante ao processo da camada de pooling das CNNs
  - Repetir o processo até a obtenção de todas as correlações

máximas entre as séries temporais

- A partir desta matriz de máximas correlações, aplicaria talvez K-Means para identificar os 3 clusters desejados
- 2. Para o problema da questão anterior, indique qual algoritmo de clusterização você usaria. Justifique.

Windowed Time Lagged Cross Correlation, junto com K-Means.

3. Indique um caso de uso para essa solução projetada.

Conforme este artigo (https://towardsdatascience.com/four-ways-to-quantify-synchrony-between-time-series-data-b99136c4a9c9), são analisados os sinais neurais de duas pessoas conversando. A ideia se aplicaria a correlacionar um grupo de amigos e a dinâmica entre suas interações. Não tenho certeza do desempenho desse estudo, mas é uma possibilidade.

4. Sugira outra estratégia para medir a similaridade entre séries temporais. Descreva em tópicos os passos necessários.

Cálculo da corelação de Pearson entre duas séries temporais.

- Selecionar duas séries temporais
- Calcular a correlação entre elas
- Obtém-se a correlação geral de Pearson entre as séries

Também é possível incluir o janelamento entre as séries e a correlação nesta faixa de pontos selecionados.