

# Retroalimentación

**Para:** Equipo Comunicaciones

**De:** Equipo coach [1]

**Fecha:** 09 de octubre del 2019

**Re:** Retroalimentación de presentación

---

Estimado equipo de Comunicaciones

Reciban cordial saludo, la presente es para dar un apoyo y retroalimentación a las presentaciones realizadas el pasado viernes 4 de octubre, antes que nada reconocer su espléndido desempeño en cuanto a la presentación del problema, modalidad de venta planes de expansión y exposición de cifras, desde el equipo de coach creemos que fue una buena presentación y apropiamiento de rol, aun así tenemos unas pocas recomendaciones mejorar su desempeño y mejorar la viabilidad en el momento de la presentación de su negocio en una próxima ronda de inversión, como tal presentamos consejos que pueden mejorar su desempeño:

- Manejo de preguntas: Excelente fue el manejo de preguntas y respuestas a los inversionistas, un consejo a tener presente en las respuestas es que se quiere venderles un producto que es mejor que los demás, y el recordárselo mientras respondes las preguntas puede reafirmar su decisión de compra.
- Como consejo adicional es beneficioso siempre estar buscando formas de mejorar el proyecto y hacer comparaciones con empresas que trabajen con proyectos similares, el observar y adaptarse a la competencia es una excelente manera de mejorar continuamente.

Esperamos que las sugerencias puedan serles útiles en alguna próxima ronda de inversión, atentamente Equipo de coach [1]