

# Retroalimentación

**Para:** Equipo Coach [2]  
**De:** Equipo Coach [1]  
**Fecha:** 03 de octubre del 2019  
**Re:** Retroalimentación de presentación

---

Estimado equipo de Coach [2]:

Reciban cordial saludo, la presente es para dar un apoyo y retroalimentación a las presentaciones realizadas el pasado viernes 27 de septiembre, antes que nada reconocer su espléndido desempeño en cuanto a la exposición de los datos, la exposición de ganancia en diferentes plazos y su venta como equipo, desde el equipo de coach podemos decir que fue una buena presentación, aun así tenemos unas pocas recomendaciones para ayudar en la próxima ronda de presentaciones que les ayudarían mejorar su desempeño y mejorar la viabilidad en el momento de la presentación de su negocio, como tal presentamos consejos que pueden mejorar su desempeño:

- Resumen financiero claro: la modalidad de lo que vende la empresa, por módulos, por porcentaje, por acciones, si el producto o idea se puede revender o si solo ustedes son los proveedores legales, etc.
- Equipo: Presentar a tu equipo como tal que nombre tienen ustedes como organización o demás y no solo individualmente.
- Próximas etapas de negocio: describir próximas etapas de negocio de forma resumida ilustra lo bien que han pensado el negocio y como tienen más opciones de generar dinero.
- Estandarización: Los datos financieros del proyecto ya se habían estandarizado desde la presentación del día miércoles 25 de septiembre, es bueno tener en cuenta estos datos.
- Seguridad: Cuando se responden las dudas de los inversionistas es necesario tener total confianza en las respuestas, es importante recordar que es difícil convencerlos si no estás seguro de tu idea o negocio.
- Como consejo adicional es bueno apropiarse de la idea de proyecto como si fuera tu día a día con total confianza en la exposición lo que involucre a los oyentes, una buena forma de concluir el pitch es un “callback” una forma de referirse al punto con el que se comenzó la charla para cerrar con broche de oro.

Esperamos que las sugerencias puedan serles útiles en su próxima presentación,  
atentamente Equipo de coach [1]