



# **CP Bangladesh Update**

**24/10/2014**



## Agenda

---

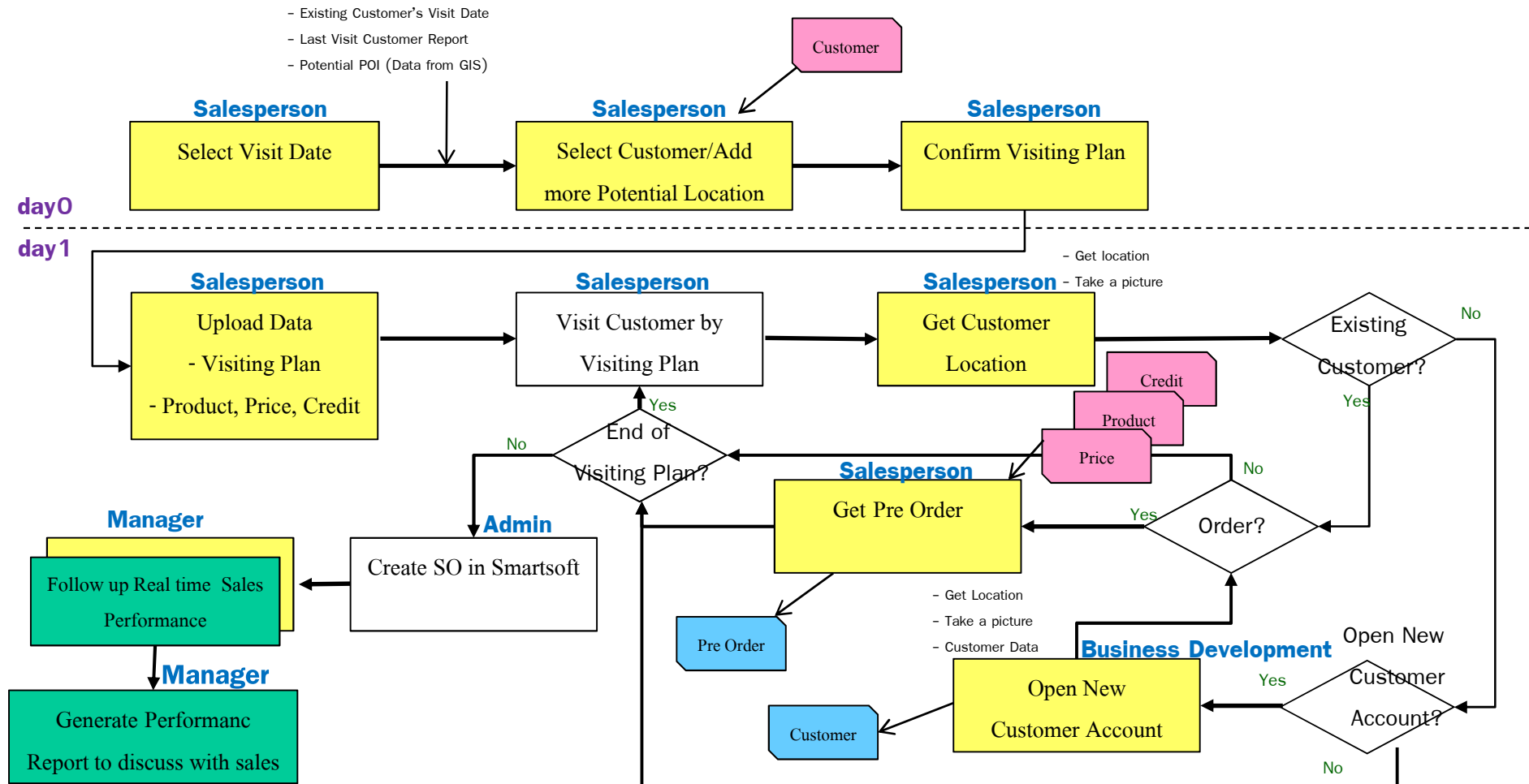
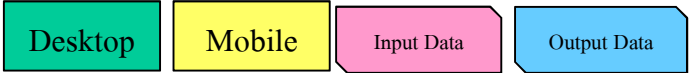
### 1. Mobile Tracking

- Process Flow
- Report
- Team Structure

### 2. GIS

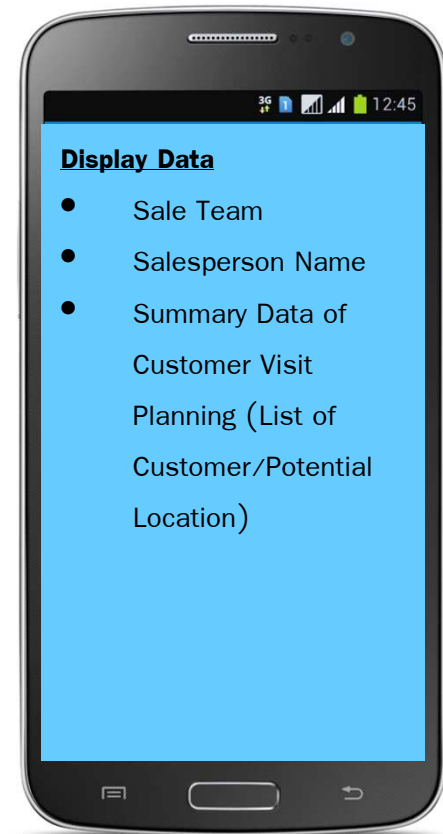
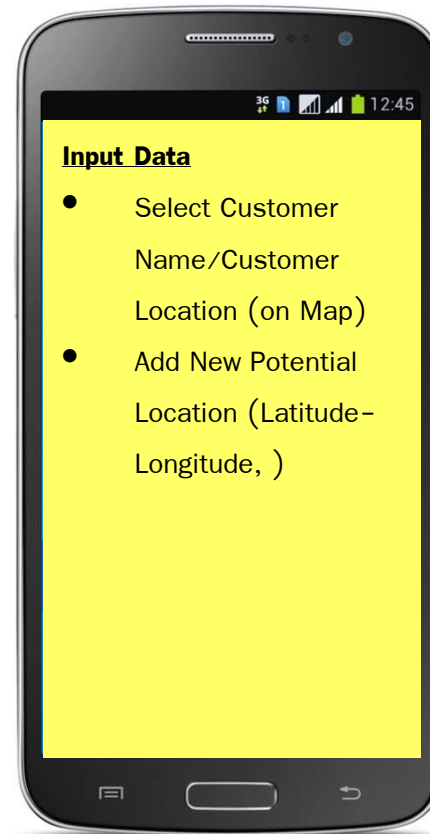
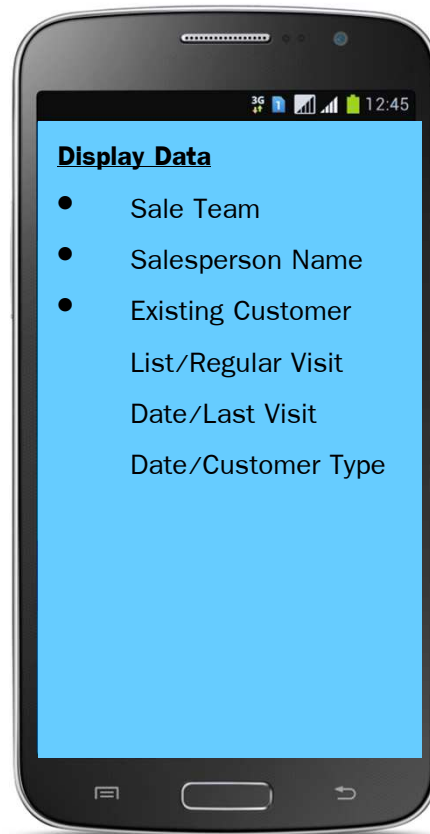
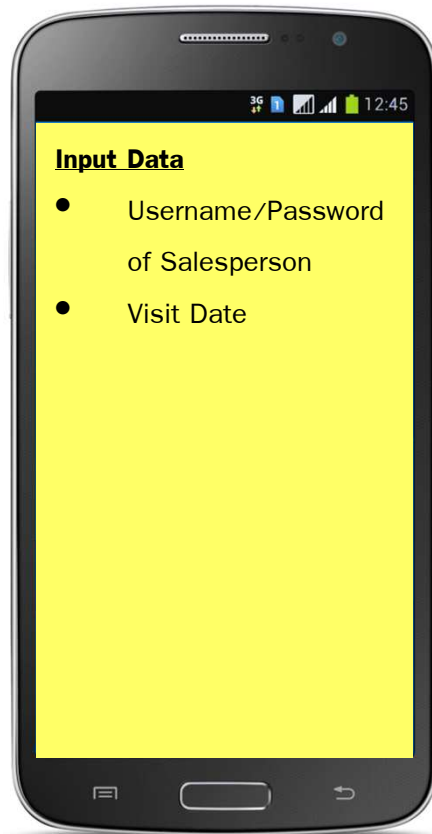


# Process Flow of Mobile Tracking



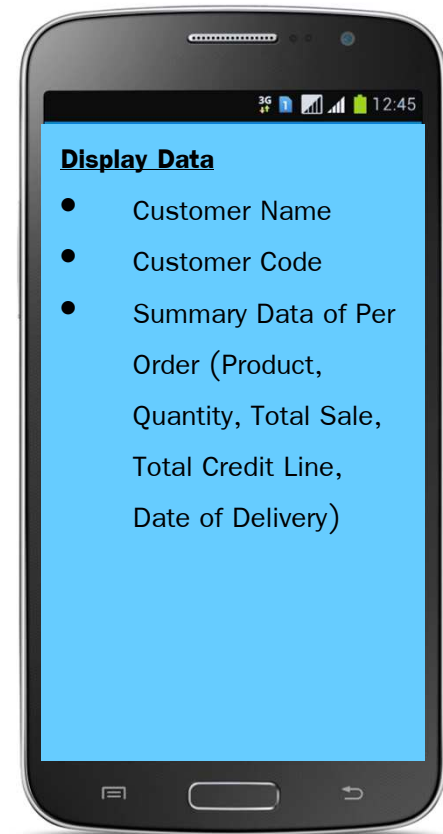
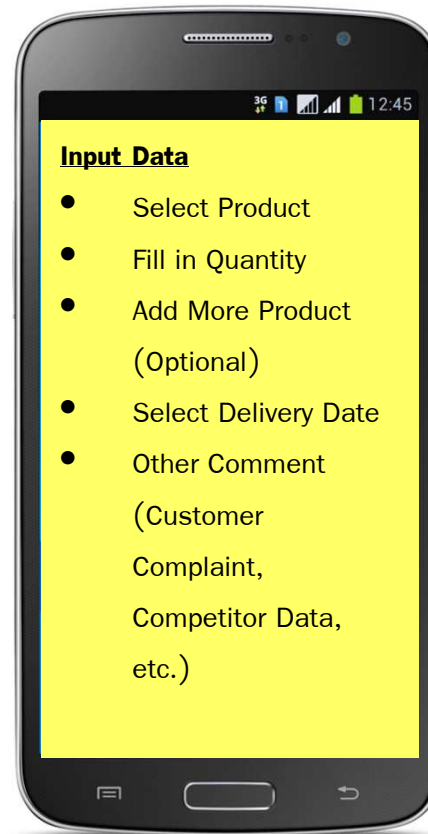
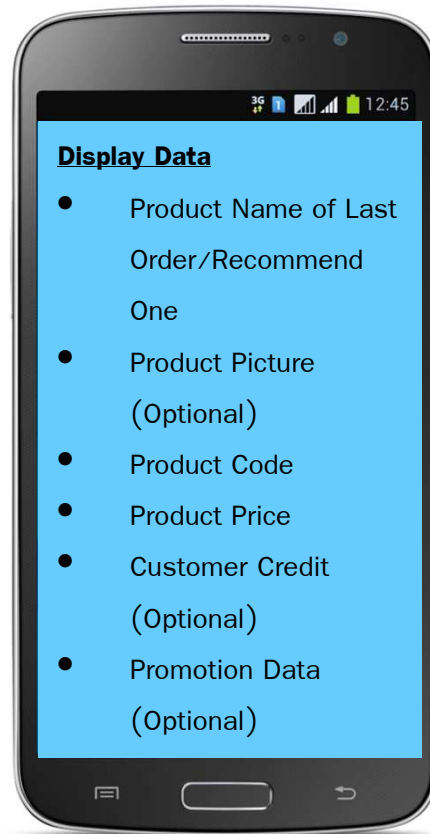
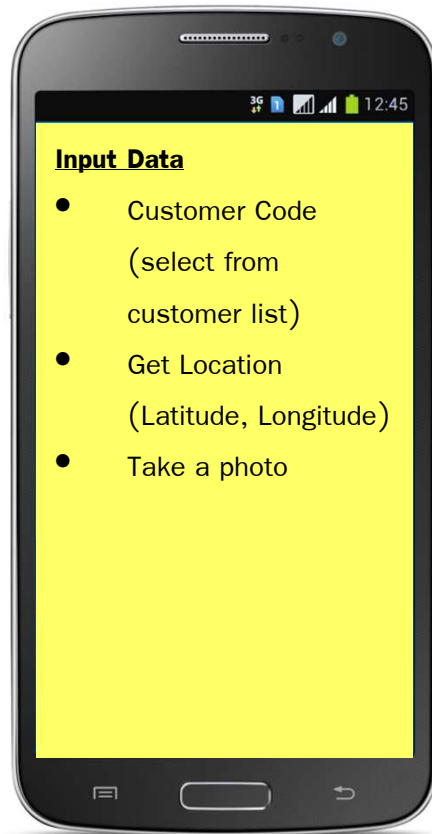


## Customer Visit's Planning





## Customer Visit & Pre Order/Sale Return





## New Customer Registration

### Input Data

- Location (Latitude-Longitude)
- Location Map
- Site Picture (3 Pictures)
- ID No
- Name-Surname
- Ship to Address
- Bill to Address
- Telephone No.
- Mobile No.
- Fax No.
- Sale Name, Sale Team
- Factory

### Input Data (Cont')

- Type of Customer (Super Market, Convenience Store, Restaurant, ???)
- Etc ???

### Document

- ID Card
- Etc???



## 1.Monthly Customer Visit Report

[illegible]

## 2.Daily Customer Visit Report

[illegible]



## Report

---

### 3.Monthly New Customer Report

Date/Month	Team	Zone	Sales ID	Sales Name	No. New Customer	Target	%New Customer

### 4.Daily New Customer Report

Date/Month	Team	Zone	Sales ID	Sales Name	New Customer ID	New Customer Name	Customer Type



[illegible][illegible]



Customer ID	Customer Name	Customer Type	Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date

[illegible]



## Report

### 9. Distributor Data

Customer ID	Customer Name	Customer Type	Ship to Address	Bill to Address	Location (Lat, Long)	Tel.No	E-mail	Registration Date

Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date	Last Purchase Date	Type of Business	No. Sub Distributor

[illegible][illegible]



# Report

## 1 1. Fish Pond Data

Customer ID	Customer Name	Customer Type	Ship to Address	Bill to Address	Fish Pond ID	Location (Lat, Long)	Tel.No	E-mail	Registration Date

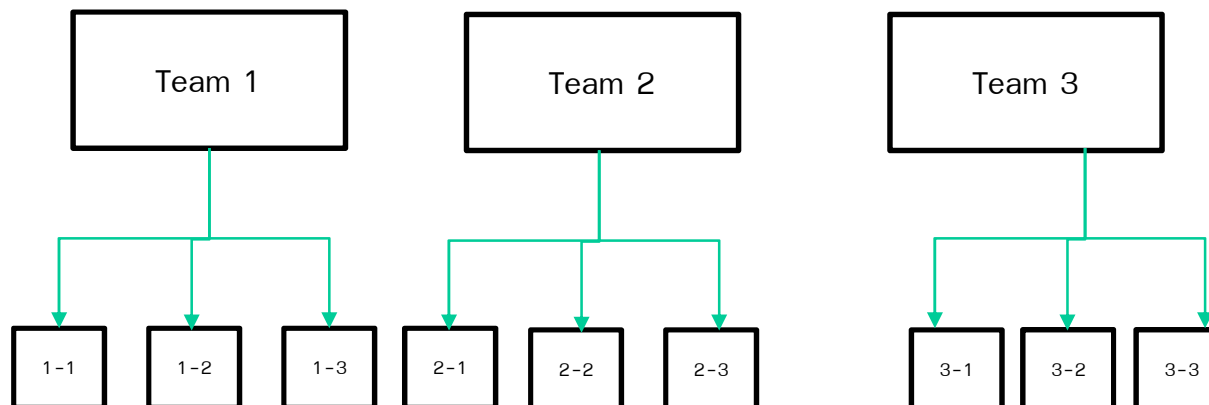
Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date	Fish Pond Dimension	Pond Size	Pond Depth	Fish Type	No.Fish

Release Date	Age of Fish	Feed Type	Feed Quantity	Catch Date	Estimated Cost	Estimated Profit



## Team Structure

No. User	Feed Business	Food Business	XXX Business
Management			
Admin			
Sale Person			





## Master Data

---

- Customer Master Data
- Product Master Data
- Price Master Data
- Credit Data
- ETC ???



## CP Bangladesh's Requirement

---

1. Salesperson can set visiting route planning by themselves with mobile phone (Set visiting route planning by admin desktop is an option)
2. Select customer list show by both of point in the map and spreadsheet
3. Can add other potential location into visiting plan with only latitude – longitude location
4. Salesperson can check in with no concern about the sequence of their visiting plan
5. Check the accuracy of visiting location compare with customer location
6. Fix window time for each customer is just an option
7. Take order by Pre Order only
8. Can gather Comment (Customer Complaint, Competitor Data) and take a picture for competitor product and promotion
9. Admin can inform urgent information and promotion to salesperson via mobile alert
10. Apply the program to feed and farm business
11. Display actual customer visiting route compare with planed route





## CP Bangladesh's Requirement

---

11. Send Auto Alert to Manager in case of

- Incomplete Visiting (At the end of the day)
- Sale below than target (At the end of the week)
- There are customer that salesperson don't visit more than ... day/week (Please identify)
- ETC (Please add more)



## Agenda

---

1. Mobile Tracking
2. GIS
  - Process Flow
  - Report
  - Team Structure



# Process Flow of GIS

GIS

Mobile

## 1.การค้นหา POI

**Business Development**

Search Point of Interest  
(POI)

**Admin**

Select POI

**Admin**

Summarize Selected  
POI List

**Admin**

Input Data to Mobile  
Tracking

- Area
- POI Category
- Name

## 2.การระบุข้อมูลฟาร์ม/บ่อปลา

**Salesperson/Admin**

Mark Farm/Fish Pond  
Boundary

**Salesperson/Admin**

Input Farm/Fish Pond  
Data

**Manager/Admin**

Generate Management  
Report



## 1.Potentail POI Report

No.	Name	POI Type	Location (Lat, Long)	Address	Tel.No (Optional)

## 2.Customer Data

[illegible]



## Report

### 3. Distributor Data

Customer ID	Customer Name	Customer Type	Ship to Address	Bill to Address	Location (Lat, Long)	Tel.No	E-mail	Registration Date

Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date	Last Purchase Date	Month	Type of Business

Sale Amount	No. Sub Distributor	No. Customer



## Report

### 4. Farm Data

Customer ID	Customer Name	Customer Type	Ship to Address	Bill to Address	Farm ID	Location (Lat, Long)	Tel.No	E-mail	Registration Date

Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date	Last Purchase Date	Farm Size	Type of Business	Distributor Name
							ไก่	
							ปลา	

Feed Supplier	Chick Supplier



## Report

### 4. Fish Pond Data

Customer ID	Customer Name	Customer Type	Ship to Address	Bill to Address	Fish Pond ID	Location (Lat, Long)	Tel.No	E-mail	Registration Date

Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date	Fish Pond Dimension	Pond Size	Pond Depth	Fish Type	No.Fish

Release Date	Age of Fish	Feed Type	Feed Quantity	Catch Date	Estimated Cost	Estimated Profit



# Report

---

## 5. Last Visit Report

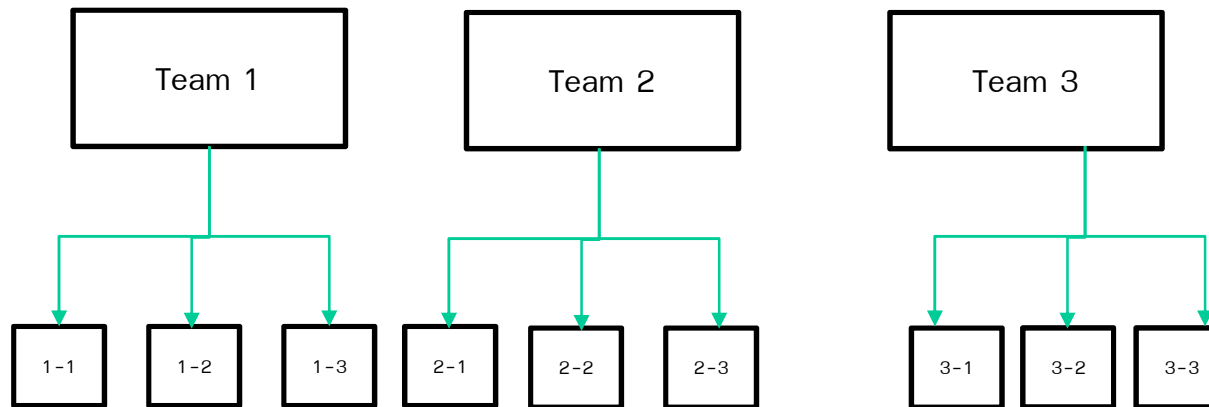
Customer ID	Customer Name	Customer Type	Team	Zone	Sales ID	Sales Name	Last Visit Date





## Team Structure

No. User	Feed Business	Food Business	XXX Business
Management			
Admin			





## CP Bangladesh's Requirement

---

1. Search POI by Area (Division, Districts, Upazila, City)/ POI Category (such as convenience store, super market)/Specific Name
2. Select POIs and send them into visiting plan
3. Mark Farm/Fish Pond Boundary by mobile and admin desktop
4. Input data into each farm/fish pond
5. Display data on the map
  - Type of Animal in each farm/fish pond
  - Age of Animal in each farm/fish pond
  - Feed type and Quantity in each farm/fish pond
6. Identify and calculate feed type, feed quantity for various period of time (Time slide) (Need more information and formula from CP Bangladesh)
7. Identify catch date and calculate meat weight (Need more information and formula from CP Bangladesh)
8. Calculate estimated cost, estimated profit (Need more information and formula from CP Bangladesh)



## CP Bangladesh's Requirement

---

9. Send Auto Alert to Manager in case of
  - Catch Chicken to sell (ถึงกำหนดวันปลด/ขายไก่ในฟาร์ม)
  - Release Fish into Fish Pond (ถึงกำหนดวันปล่อยปลาลงบ่อ)
  - ETC (Please add more)



## CP Bangladesh Requirement

### หัวข้อ โปรแกรม GPS สำหรับฝ่ายขายอาหารสัตว์น้ำ

SI	หัวข้อที่ต้องการ	วัตถุประสงค์
1	โปรแกรม ขนาดและความลึกของบ่อ,ที่ตั้งของบ่อ,ร้านลูกค้า	เพื่อต้องการทราบถึงพิกัดบ่อ
2	จำนวนลูกปลาที่ปล่อยในแต่ละบ่อ	เพื่อต้องการทราบถึงอัตราการรอด,การใช้อาหาร
3	โปรแกรมการสร้างสัญลักษณ์ในการแยกประเภทของสัตว์น้ำ	เพื่อต้องการทราบถึงประเภทสัตว์น้ำในแต่ละพื้นที่
4	โปรแกรมการสร้างสัญลักษณ์ในการแยกอายุของสัตว์น้ำ	เพื่อต้องการทราบถึงอายุสัตว์น้ำในแต่ละพื้นที่
5	โปรแกรมการประเมินการใช้อาหารในแต่ละช่วงอายุ,แต่ละเดือน	เพื่อต้องการทราบถึงปริมาณและชนิดอาหารที่ใช้ในแต่ละพื้นที่
6	โปรแกรมการประเมินกำหนดการในการจับ	เพื่อต้องการทราบถึงปริมาณปลาเนื้อแต่ละชนิดที่จับในแต่ละพื้นที่
7	โปรแกรมการประเมินต้นทุนและกำไร ในการผลิตแต่ละรุ่น,แต่ละบ่อ	เพื่อต้องการทราบถึงกำไร-ขาดทุน ของปลาเนื้อทุกชนิดแต่ละพื้นที่
8	โปรแกรมการเตือน เมื่อบ่อนั้นๆไม่ได้เข้าไปเยี่ยมอย่างต่อเนื่อง	เพื่อต้องการทราบถึงความถี่ของการเข้าเยี่ยมเกษตรกร
9	โปรแกรมการเตือน เมื่อบ่อนั้นๆ ถึงกำหนดลงลูกปลา	เพื่อต้องการทราบกำหนดการ การลงลูกปลาของเกษตรกร



## CP Bangladesh Requirement

### หัวข้อ โปรแกรม GPS สำหรับฝ่ายขายอาหารสัตว์บก

SI	หัวข้อที่ต้องการ	วัตถุประสงค์
1	ด้านตัวแทนจำหน่ายอาหารสัตว์	1.1 เพื่อต้องการทราบถึงพิกัดร้าน ชื่อ ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ 1.2 เพื่อต้องการทราบถึงปริมาณการขาย แยกตามประเภทสินค้า 1.3 เพื่อต้องการทราบถึงยอดขายของแต่ละบริษัท (อาหารสัตว์ /ลูกไก่เนื้อ /ลูกไก่ไข่) 1.4 จำนวนลูกค้าที่ตัวแทนจำหน่ายมีอยู่ แยกตามชนิดสัตว์ 1.5 จำนวน SD ที่มี และปริมาณการขายของ SD
2	ด้านฟาร์ม	2.1 เพื่อต้องการทราบถึงพิกัดฟาร์ม ชื่อ ที่อยู่ เบอร์โทรศัพท์ 2.2 ขนาดฟาร์ม จำนวนฟาร์ม ชนิดของสัตว์ 2.3 ชื่อสินค้าจากตัวแทนจำหน่ายใด 2.4 รู้ถึงกำหนดเวลาในการปลดไก่ /ขาย
3	ด้าน Sales & Service	3.1 ข้อมูลการเยี่ยมตัวแทนจำหน่ายในแต่ละวัน จำนวนร้านที่เยี่ยม 3.2 ข้อมูลการเยี่ยมฟาร์มในแต่ละวัน จำนวนฟาร์มที่เยี่ยม 3.3 เส้นทางการทำงาน ขอบเขตการทำงาน ในแต่ละวัน 3.4 รู้ถึงจำนวนครั้งในการเข้าเยี่ยมตัวแทนจำหน่ายแต่ละราย ในแต่ละสัปดาห์ /เดือน /ปี 3.5 มีการแจ้งเตือนเมื่อขาดการเยี่ยมร้านตัวแทนจำหน่าย /ฟาร์ม



## CP Bangladesh Requirement

### รายละเอียดข้อมูลการรายงาน หน่วยงานอินทิเกรท

สาขา	รายงานยอดขายลูกไก่เนื้อ	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายลูกไก่ไข่	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายไก่รุ่นไข่	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายไก่เนื้อ	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายอาหารไก่เนื้อ	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายอาหารไก่ไข่	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานยอดขายไก่ปลด	ชื่อสาขา	ปริมาณ	ราคา	ชื่อลูกค้า	ปริมาณ	ราคา	
	รายงานการซื้อไก่ไข่ประจำวัน	ชื่อลูกค้า	จำนวน	ราคา	รวม			
สำรวจตลาด	ฟาร์มเกษตรกรไก่เนื้อ	สถานที่	ชื่อเจ้าของฟาร์ม	เบอร์โทรศัพท์	ชนิดของสัตว์	จำนวนตัว	ใช้อาหารของบริษัท	รับลูกไก่จากบริษัท
	ฟาร์มเกษตรกรไก่ไข่	สถานที่	ชื่อเจ้าของฟาร์ม	เบอร์โทรศัพท์	ชนิดของสัตว์	จำนวนตัว	ใช้อาหารของบริษัท	รับลูกไก่จากบริษัท
	ฟาร์มคู่แข่งอื่น	สถานที่	ชื่อเจ้าของฟาร์ม	เบอร์โทรศัพท์	ชนิดของสัตว์	จำนวนตัว	ใช้อาหารของบริษัท	รับลูกไก่จากบริษัท
รายงานการตรวจเยี่ยมฟาร์ม	ชื่อฟาร์ม	สาขา	วันที่	จำนวนไก่เข้าเลี้ยง				
รายชื่อสมาชิกโครงการ	ฟาร์มเกษตรกรไก่เนื้อ	สถานที่	ชื่อเจ้าของฟาร์ม	เบอร์โทรศัพท์	ชนิดของสัตว์	จำนวนตัว		
	ฟาร์มเกษตรกรไก่ไข่	สถานที่	ชื่อเจ้าของฟาร์ม	เบอร์โทรศัพท์	ชนิดของสัตว์	จำนวนตัว		
รายงานการใช้รถยนต์	ทะเบียนรถ	ชื่อผู้ขับขี่	วันที่	เลขไมล์	ระยะทาง			