## Fondamenti di Economia Comportamentale

## Terzo problem set sperimentale

Anno Accademico 2024-25

Docenti: Nicola Campigotto, Matilde Giaccherini

- Scadenza per le consegne: 30 novembre 2025, ore 23.59. Le prove vanno caricate su LUISS Learn. Le consegne tardive saranno valutate con zero punti.
- I file da caricare sono:
  - 1. Un file pdf contenente le risposte alle domande.
  - 2. Un do file di Stata (con commenti che descrivono sinteticamente i comandi utilizzati).
- Ciascun file deve essere nominato sulla base del nome del proprio gruppo seguendo questo schema:

Nomegruppo\_assignment\_3

Ad esempio, il gruppo Barney deve caricare due file, chiamati Barney\_assignment\_3.pdf e Barney\_assignment\_3.do.

- Assicuratevi di scrivere il nome di tutti i membri del gruppo in cima alla prima pagina del file pdf.
- Questa prova sarà valutata con un punteggio che può arrivare a 3 punti.
- Buon lavoro!

## I dati

In questa prova vi si chiede di analizzare i dati sperimentali di un gioco di negoziazione del tipo 'prendere o lasciare', noto come gioco dell'ultimatum. I partecipanti sono accoppiati in modo casuale e anonimo. A un partecipante è assegnato il ruolo di proponente, all'altro il ruolo di rispondente. Al proponente viene assegnata una dotazione iniziale pari a 10 gettoni. Il proponente deve poi fare al rispondente una proposta su come suddividere questa dotazione tra i due giocatori. Una volta osservata la proposta, il rispondente deve decidere se accettarla o meno. Se la proposta viene accettata, allora entrambi i membri della coppia ricevono l'ammontare stabilito. Viceversa, se la proposta viene rifiutata, allora né il rispondente né il proponente guadagnano nulla.

Il dataset contiene le seguenti variabili.

- player\_id: Identificativo individuale univoco.

- canale: Canale (A or B).
- pair\_id: Identificativo delle coppie.
- anno: Anno accademico (2023-24 or 2024-25).
- player\_role: Ruolo del giocatore (proponente o rispondente).
- proposer\_choice: Numero di gettoni che il proponente ha offerto al rispondente.
- responder\_choice: Decisione del rispondente (accetta o rifiuta).
- player\_final\_payoff: Payoff del giocatore.
- decision\_time: Tempo impiegato per prendere la propria decisione (in secondi).

## Domande

- 1. Create una tabella e un grafico per descrivere la distribuzione delle scelte dei proponenti. Commentate brevemente i risultati e fornite una possibile spiegazione per essi.
  - Suggerimento: aggiungete l'opzione ", discrete width(1) xla(0(1)10) freq" alla fine del comando line usato per generare il grafico.
- 2. Create una tabella e un grafico per descrivere la distribuzione delle scelte dei rispondenti.
  - Suggerimento: aggiungete l'opzione ", discrete width(1) xla(0(1)1) freq" alla fine del comando line usato per generare il grafico.
- 3. Qual è la proporzione di rispondenti che hanno rifiutato un'offerta pari o superiore a 4? E qual è la proporzione di rispondenti che hanno rifiutato un'offerta inferiore a 4? Quale potrebbe essere una possibile spiegazione per questo risultato sperimentale? Cosa avrebbe fatto un individuo egoista e perfettamente razionale?
- 4. Esiste una differenza statisticamente significativa tra l'offerta media fatta dai proponenti negli anni accademici 2023-24 e 2024-25?
- 5. Considerate la seguente affermazione: 'In media, le offerte inferiori a 4 vengono rifiutate dai rispondenti in un tempo significativamente più breve rispetto alle offerte comprese tra 4 e 6, perché vengono considerate ingiuste e triggerano una reazione istintiva'. Usate i dati a vostra disposizione per stabilire se l'affermazione è vera o falsa.
  - Suggerimento: per rispondere, cominciate creando una nuova variabile che assume: (a) valore zero se l'offerta del proponente è minore o uguale a 4; (b) valore 1 se l'offerta è maggiore di 4 ma minore o uguale a 6; (c) un missing value (.) negli altri casi.