Flujo 07-01 Beneficios y Recompensas

Cindy Lizeth Martinez Arevalo GERENCIA CARD CENTRE

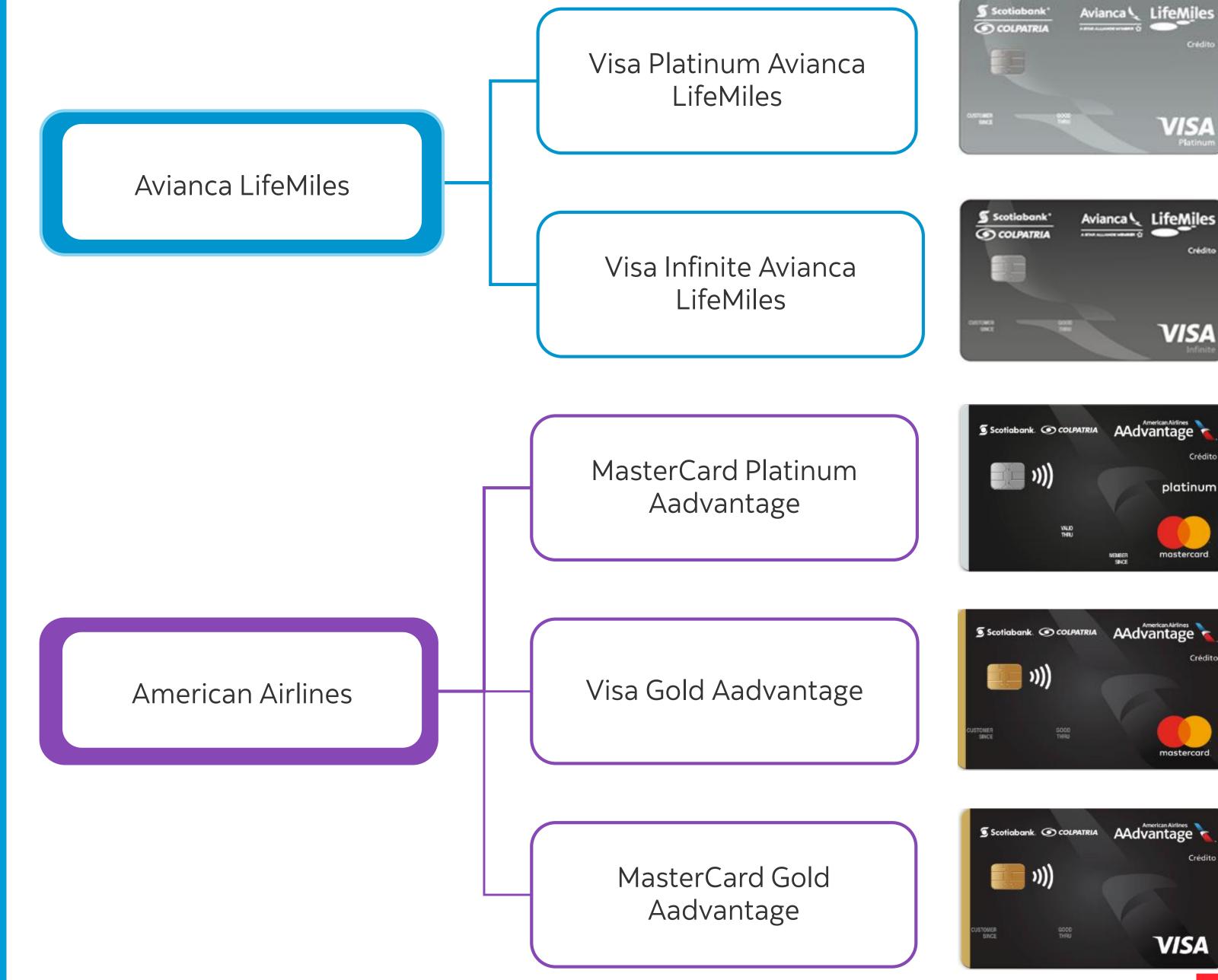
Julio 2021





Generalidades

¿Qué Productos Acumulan Millas?





Oferta de Valor Avianca LifeMiles

Nombre del Producto	Programa en SFC	Producto	Sub Producto	Oferta 1ª Compra *	Oferta Millas Meta Fact.	Valor Meta Fact. **	Beneficio Adicional	Condición Beneficio	Priority Pass ***
Platinum Avianca LifeMiles	LMPLAT	05	0013	1000 Millas	9000 Millas	USD \$1,500	N/A	N/A	6
Infinite Avianca LifeMiles	LMINFIN	06	0013	1500 Millas	13500 Millas	USD \$3,000	Status Silver Elite	Facturación Anual USD \$15,600	12



^{*} Oferta de Millas primera compra y Meta de facturación aplican para tarjetas nuevas, no aplica para conversiones (Up Grade).

^{**} La condición de compras para recibir las millas de bienvenida, aplica durante los tres (3) primeros meses desde la apertura (Activación) de la tarjeta de crédito.

^{***} Priority Pass, la cantidad de entradas reportadas gratis al año. El número de entradas se cuenta por persona.

Oferta de Valor American Airlines

Nombre del Producto	Programa en SFC	Producto	Sub Producto	Oferta 1ª Compra *	Oferta Meta Fact.
Platinum MasterCard Aadvantage	AAPLAT	0015	05	10,000 Millas	N/A
Gold Visa Aadvantage	AAGOLD	0049	03	5,000 Millas	N/A
Gold MasterCard Aadvantage	AAGOLDM	0051	03	5,000 Millas	N/A

- Oferta de Millas primera compra aplican para tarjetas nuevas, no aplica para conversiones (Up Grade).
- La condición de compras para recibir las millas de bienvenida, aplica durante los tres (3) primeros meses desde la apertura (Activación) de la tarjeta de crédito.



Ten en cuenta!



Las millas aplican únicamente por compras nacionales (600) y/o Internacionales (602). No aplica para avances, consolidación de deudas, transferencias, ni pagos de impuestos.



La conversión de las compras a millas se realiza conforme a la TRM del día en el que la transacción postea en el sistema.



El **reporte de Millas** a los aliados LifeMiles y American Airlines **es realizado en el corte** de facturación del producto. Por tanto las millas son acumuladas y enviadas por ciclos.



Se acumula **1 Milla por cada dólar facturado** en compras nacionales e internacionales con tu Tarjeta de Crédito.

Así mismo 2 millas por dólar facturado o su equivalente en pesos por compras en American Airlines / Aliados LifeMiles, las cuales serán aplicadas 1 Milla por Consumo y 1 Milla por Bono.



Recepción y Radicación de PQR's

Casuísticas de radicación.



Enrolamiento Lifemiles / Aadvantage



Cliente no reconoce el VF informado en extracto



Aclaración de Millas por Consumo LifeMiles / Aadvantage



Aplicación Millas de Bienvenida / Meta Facturación



Status Silver Elite

Enrolamiento

LifeMiles **49,91%**

Aadvantage 1,76%

Es el proceso mediante el cual se notifica a LifeMiles y/o American Airlines la existencia de un cliente Scotiabank que solicito una TC marca compartida y que iniciara la acumulación de millas como resultado de sus compras.

Si un cliente se comunica a la línea solicitando atar su Viajero Frecuente al producto, se debe validar:

- Identificar el Tipo de producto en SAT y SFC.
- Indagar al cliente por qué indica que no tiene su viajero frecuente atado al producto.
 - Validar en SAT la fecha de apertura y activación del producto, tener presente que el enrolamiento se realiza en promedio en 8 días hábiles.
 - Validar con el cliente que la información demográfica se encuentre diligenciada correctamente
 en CRM, (Confirmar ortografía y distribución de nombres y apellidos, fecha de nacimiento y email,
 así mismo solicitar al cliente que confirme que esta información se encuentra registrada de la
 misma forma en LifeMiles).
 - En caso que **la información no se encuentre completa en CRM, solicitar** al cliente que ejecute la **actualización de datos** con el banco.
 - Si, la información no se encuentre igual versus la radicada de LifeMiles, solicitar al cliente que ejecute la **actualización de datos** con ellos.
- Tener presente que **el viajero frecuente solo se muestra en el extracto si el cliente realizó alguna compra que le genere acumulación de millas**, de lo contrario el campo se muestra en blanco.
- Realizar Radicacion del PQR según plantilla.



Cliente no reconoce el VF informado en extracto

Cuenta VF Mal creada **9,81%**

Mala Marcación **2,31%**

Unificación de VF 0,93% Si un cliente se comunica indicando que el Viajero frecuente que se reporta en el extracto no corresponde al que el maneja.

- Identificar el Tipo de producto en SAT y SFC.
- Indagar al cliente cual es el VF que reconoce de su propiedad.
 - Validar en el extracto el VF que se esta reportando.
 - Validar en SAT la fecha de apertura y activación del producto, tener presente que el enrolamiento se realiza en promedio en 8 días hábiles.



- Validar con el cliente que la información demográfica se encuentre diligenciada correctamente
 en CRM, (Confirmar ortografía y distribución de nombres y apellidos, fecha de nacimiento y email,
 así mismo solicitar al cliente que confirme que esta información se encuentra registrada de la
 misma forma en LifeMiles).
- En caso que la información no se encuentre completa en CRM, solicitar al cliente que ejecute la actualización de datos con el banco.
- Si, la información no se encuentre igual versus la radicada de LifeMiles, solicitar al cliente que debe validar con LifeMiles actualización de datos y/o unificación de cuentas.
- Si el cliente manifiesta que la información es correcta en ambos sistemas, realizar Radicacion del PQR según plantilla.

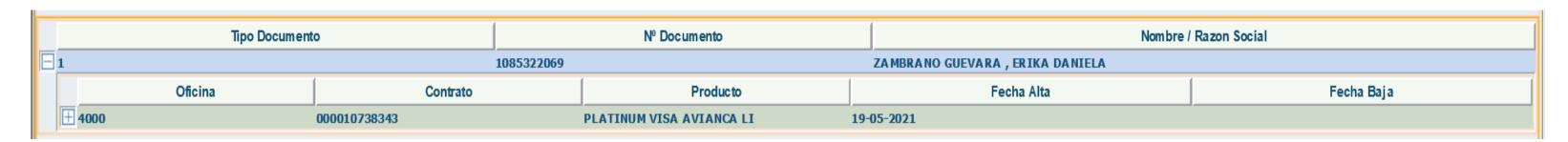


Aclaración de Millas por Consumo

9,54%

Cliente indica que no ve en su cuenta LM/AA la acumulación de las millas de las compras realizadas, aplicar el siguiente proceso de validación:

Identificar el producto y estado del mismo sin bloqueos o cancelaciones en SAT.



Confirmar que se han realizado compras nacionales y/o internacionales.



• Identificar el corte de facturación y si el producto ha generado corte a la fecha que se comunica el cliente.





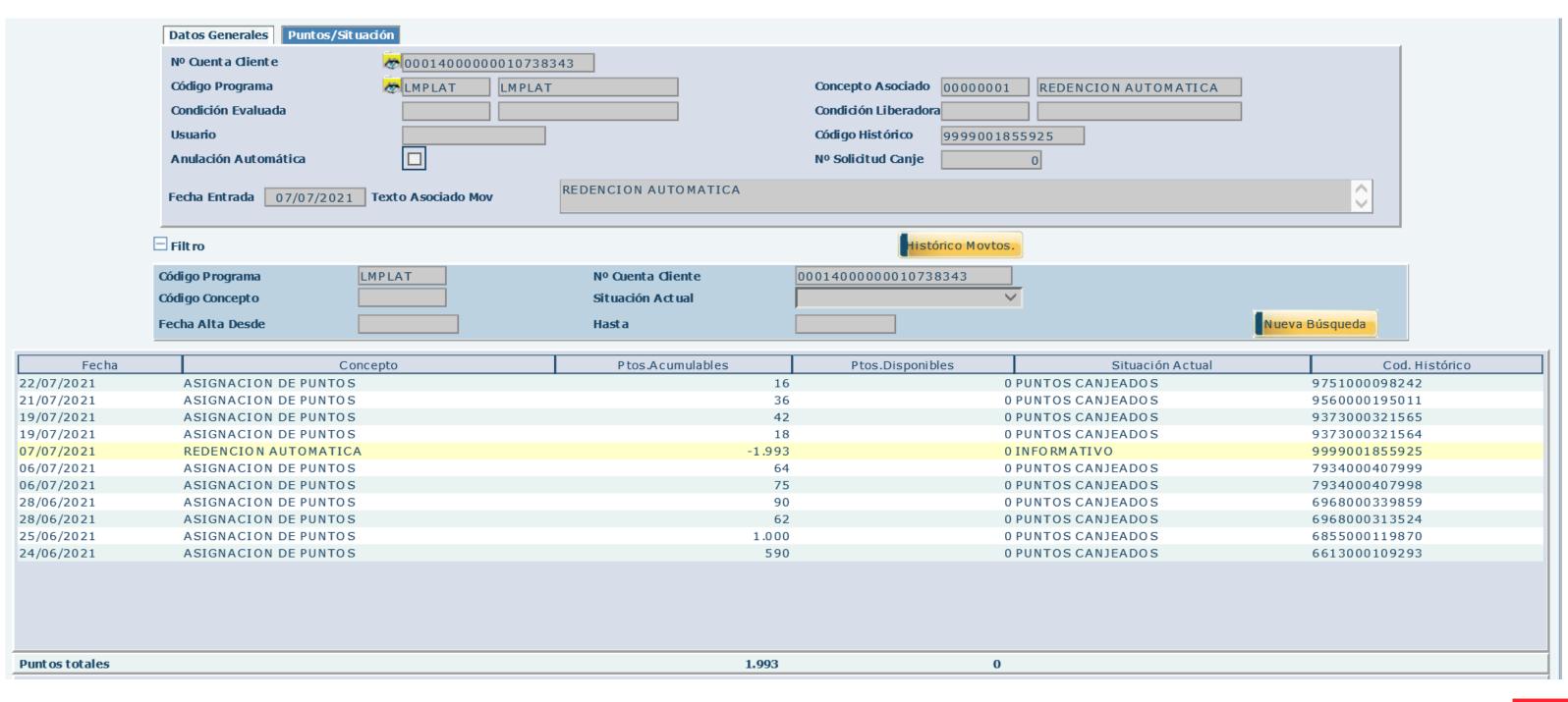
Aclaración de Millas por Consumo

Continuar con el proceso de validación:

Verificar en SFC que se estén cargando las millas correspondientes a las compras.

	Datos Generales Puntos/Sit	tuación						
	Nº Cuenta Cliente	₹ 000140000001073834	43					
	Código Programa	LMPLAT LMPLAT	O	oncepto Asociado	ASIGNACION DE PUNTOS			
	Condición Evaluada	LMPFACNA FACTURA	CION NALLM	ondición Liberadora				
	Usuario	USUBATCH	O	ódigo Histórico 🧽 97510	000098242			
	Anulación Automática							
ı	Fecha Entrada 22/07/2021 Texto Asociado Mov CODCOM00000018847350 NUMOPECUO000011 CODGRUP							
	Filtro			Histórico Movtos				
	Código Programa	LMPLAT	Nº Cuenta Cliente	00014000000010738343				
	Código Concepto		Situación Actual	<u> </u>				
	Fecha Alta Desde		Hasta		Nuev	a Búsqueda		
echa		oncepto	P tos.A cumulables	Ptos.Disponibles	Situación Actual	Cod. Histórico		

Validar en SFC que exista el concepto REDENCION AUTOMATICA.

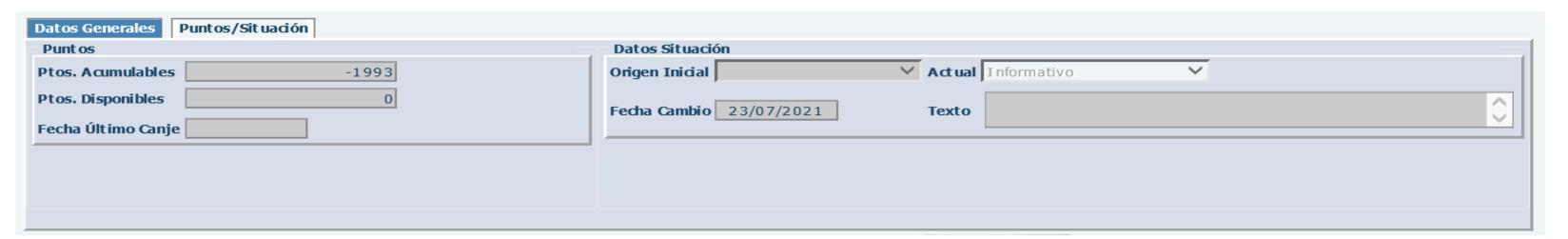




Aclaración de Millas por Consumo

Continuar con el proceso de validación:

• En la **pestaña Puntos/Situación** registra la **fecha de cambio**, es decir la fecha en la que se enviaron las millas hacia el aliado, la cual coincide con el corte de facturación del producto.



· Validar el ultimo extracto que el campo Viajero frecuente este diligenciado.



en el extracto si el cliente realizó
alguna compra que le genere
acumulación de millas

Si se evidencia alguna novedad realizar Radicacion del PQR según plantilla.

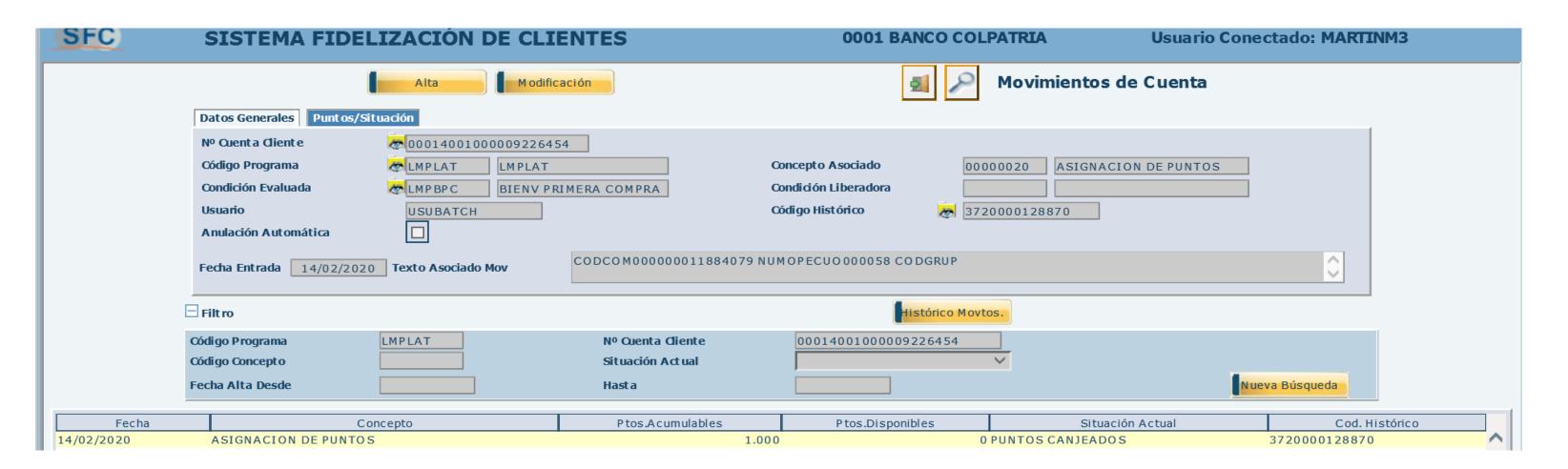


Aplicación Millas de Bienvenida

Millas Bienvenida 0,19%

Cliente Manifiesta no haber recibido las millas de Primera Compra.

- Ejecutar la validación expuesta en la casuística "Millas consumo", adicionalmente tener en cuenta que en SFC los movimientos correspondientes a millas de Primera Compra se identifican así:
 - Puntos Acumulados: Deben corresponder según oferta de valor anteriormente indicada.
 - Condición Evaluada: Se indica como Bienv. Primera Compra.



- La aplicación de las millas de primera compra no cuenta con condiciones de plazo o valor, son cargadas en SFC al siguiente día al que el cliente efectuó la primer compra (Según días de cierre de SAT).
- Si se evidencia alguna novedad realizar Radicacion del PQR según plantilla.

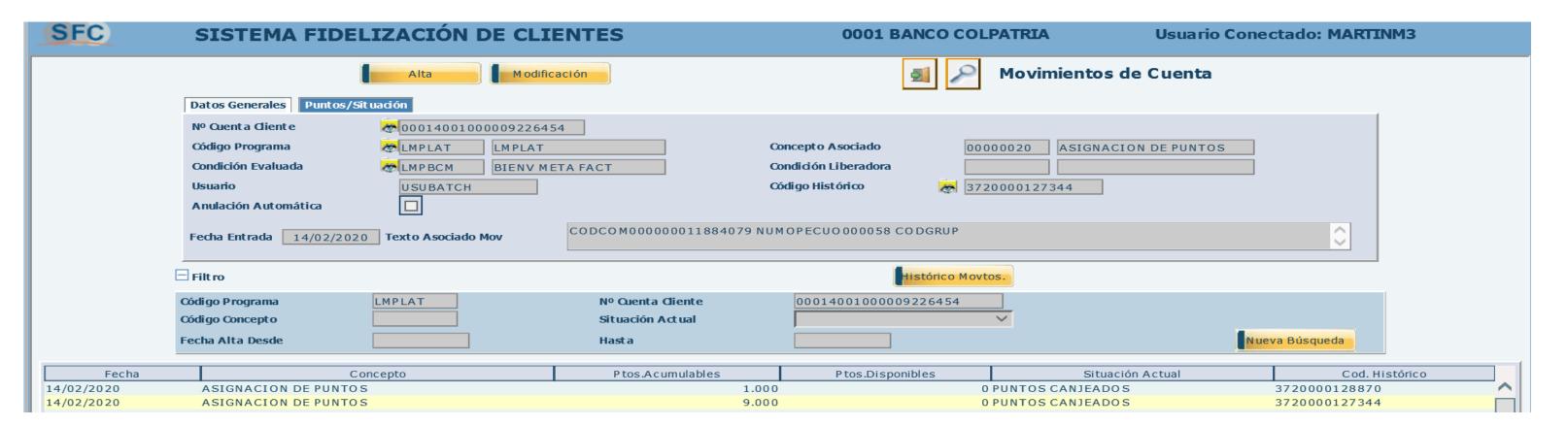


Aplicación Millas Meta Facturación

Cuenta VF Mal creada **2,31%**

Cliente Manifiesta no haber recibido las millas de Meta de facturación.

- Ejecutar la validación expuesta en la casuística "Millas consumo", adicionalmente tener en cuenta que en SFC los movimientos correspondientes a millas de Meta de facturación se identifican así:
 - Puntos Acumulados: Deben corresponder según oferta de valor anteriormente indicada.
 - Condición Evaluada: Se muestran como Bienv. Meta Fact.



- Recordar que las **Millas de facturación**, cuentan condiciones de plazo y monto de facturación requeridas, por lo cual las millas son cargadas en SFC, en el siguiente corte de facturación al que el cliente realice el cumplimiento de los términos y condiciones del producto.
- Si se evidencia alguna novedad realizar Radicacion del PQR según plantilla.





Status Silver Elite

9,72%

Beneficio otorgado a los clientes con tarjeta de Crédito LifeMiles Infinite (LMINFIN) que les otorga un mundo de beneficios especialmente diseñados para hacer sus viajes más agradables, incluyendo ascensos ilimitados a Clase Ejecutiva, reconocimiento de estatus Star Alliance y acceso a salas VIP de Avianca y Star Alliance Cliente indica que no cuenta con El beneficio Status Silver Elite marcado en su cuenta LifeMiles.

- Identificar el Tipo de producto en SAT y SFC. Tener presente que el beneficio solo aplica para productos Infinite Avianca LifeMiles.
- Indagar al cliente por que indica que no cuenta con el beneficio marcación en su viajero frecuente.
 - Validar en SAT la fecha de apertura y activación del producto, tener presente que el enrolamiento en promedio se realiza en 4 días hábiles.
- Si es un **producto Nuevo**, validar en SFC si se evidencian redenciones de millas, en caso de existir, **validar** el VF reportado en extracto y confirmarlo con el cliente.
- Si es un **producto Antiguo**, indicar al cliente que **la renovación se realiza con la fecha de aniversario** del producto, **previo cumplimiento de la meta de facturación de USD \$15,600.**
- Si se evidencia alguna novedad realizar Radicacion del PQR según plantilla.

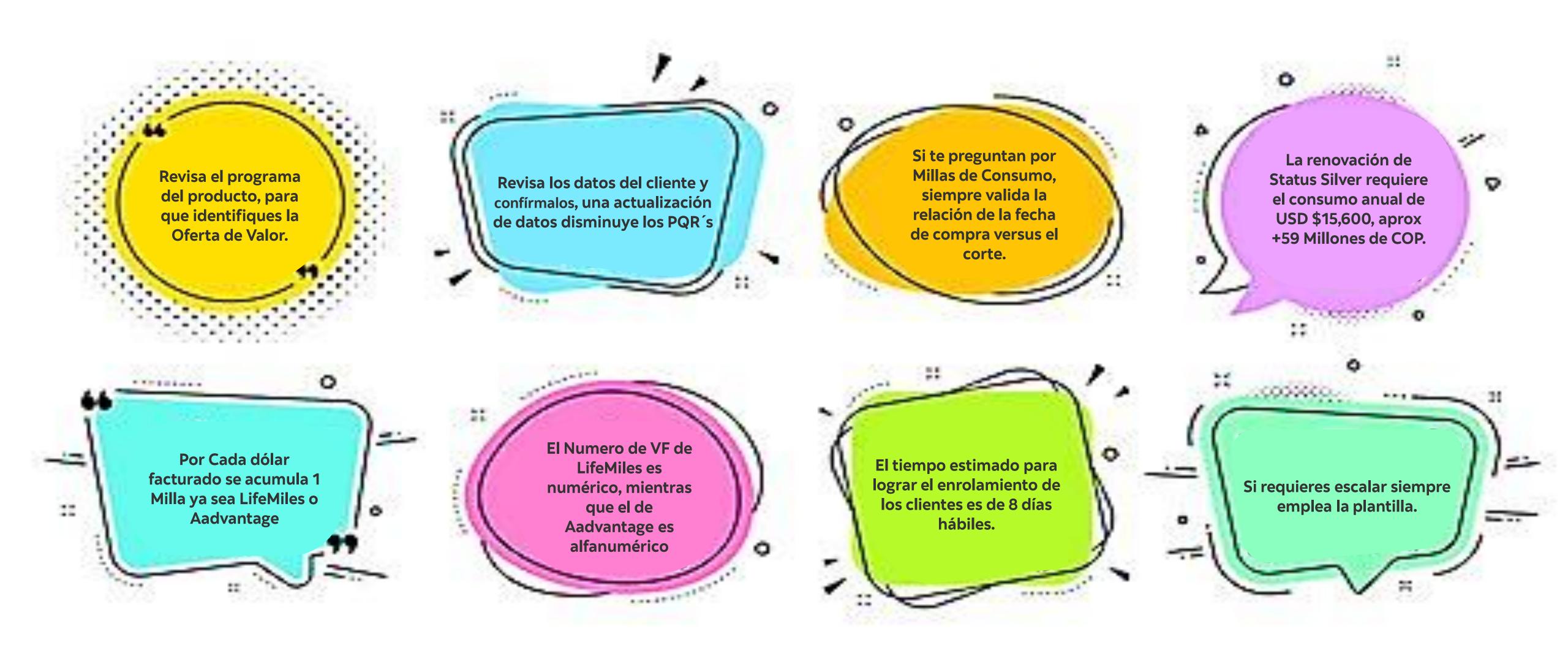


Plantilla de Radicacion

- Si después de validar cualquiera de las anteriores casuísticas se evidencian novedades radicar PQR, tomando los siguientes datos en la radicación del PQR:
 - Nombre Completo
 - Tipo y Numero de Documento
 - Contrato (20 Dígitos)
 - Programa (Validar en SFC)
 - **Up Grade** (Establecer si el producto es un Up Grade o un producto nuevo): Solo indicar SI o NO
 - Fecha de nacimiento
 - Viajero frecuente Para LifeMiles es numérico y para Aadvantage es Alfa Numérico.
 - Email
 - Requerimiento



Tips!



i Gracias!

https://wordwall.net/play/19558/575/834