

POST ACTIVITY REPORT

Seminar under

“The Colloquium”

..an educative seminar series

Retail Sales & Retail Exports

Venue: Akhil Hall, Sarovar, Gandhidham; **Date:** 28.04.2019; **Time:** 11:00 AM

GJEPC ROS organized a seminar on Retail Sales and Retail Exports at Gandhidham, Kutchh on Sunday 28th April, 2019. The primary goal of the seminar was to penetrate to the remote areas of Gujarat and reach out to those small centres which are less aware about latest development in G&J industry as well as activities of GJEPC. The cities like Kutchh, Anjhar, Bhuj, Gandhidham and small centres like Ranipar, Bhachau and Bhimasar were targeted.



Considering the needs of the targeted area and audience the focus of the seminar was on the awareness regarding changing consumer demand, socio-economic situations, art of selling, how to retain consumers, how to enter into international market and its benefits etc.

Speakers of the seminar were Shri Kartik Pancholi, Partner, ICS, Ahmedbad and Smt. Hetal Valia, Jewellery Marketing Consultant and Trainer, Mumbai.



Regional Chairman, Shri Dinesh Navadiya apprised trade members of Kutchh/ Gandhidham region on major activities & initiatives of GJEPC on pan India level as well as for Gujarat Region. He also emphasized on MSME Help desk at GJEPC's Regional Office, Surat and encouraged members to take maximum benefits of the same. He insisted members to develop broad vision and explore the world market without limiting themselves to local retail market.



Regional Director, Gujarat provided information on flagship initiatives and activities which can directly benefit the trade like Common Facility Centre project, Kaushalyam and also the benefits GJEPC provides exclusively to its members. She offered to conduct a camp to facilitate the member industry to apply for various registrations including IEC, Customs MYKYC, GJEPC membership etc.

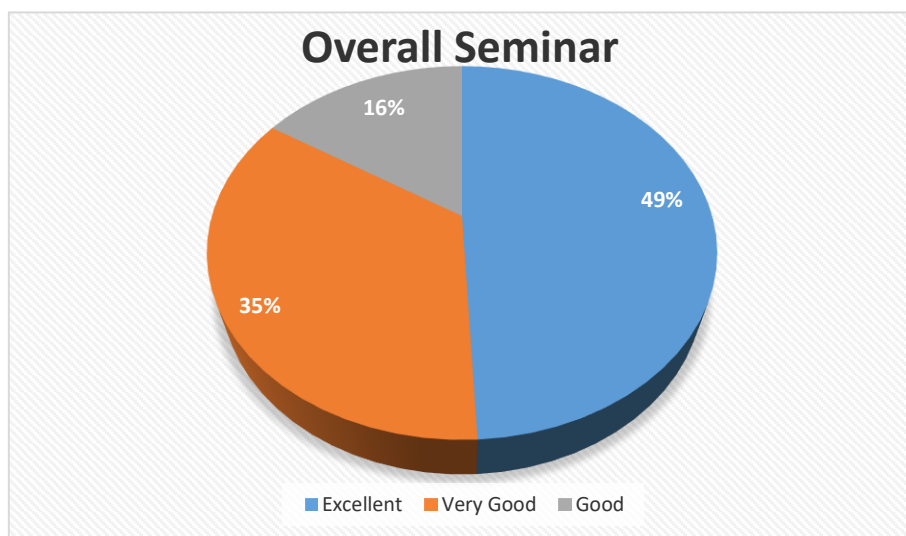
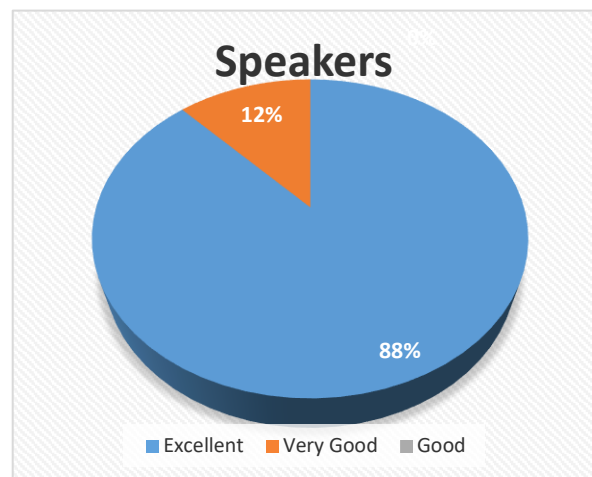
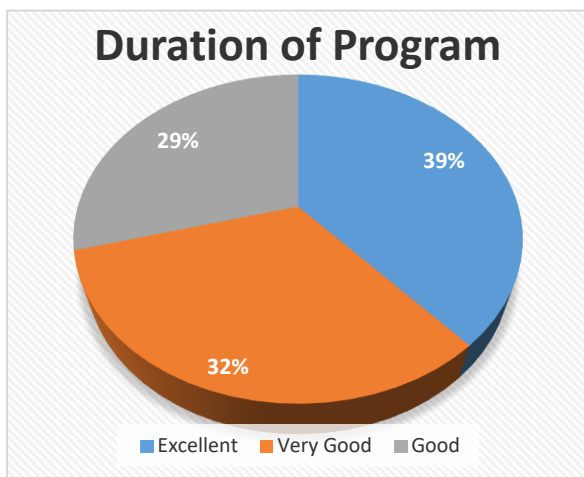
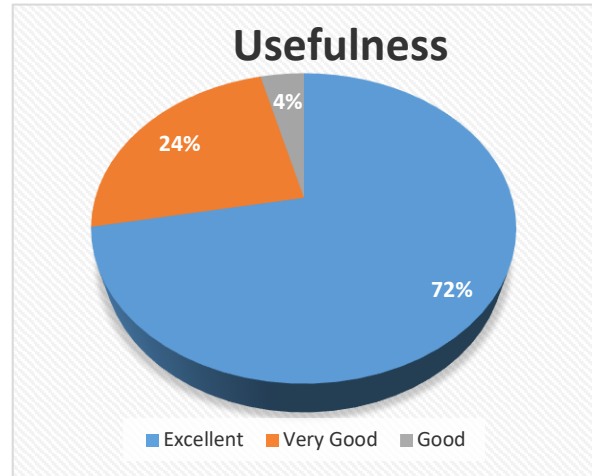
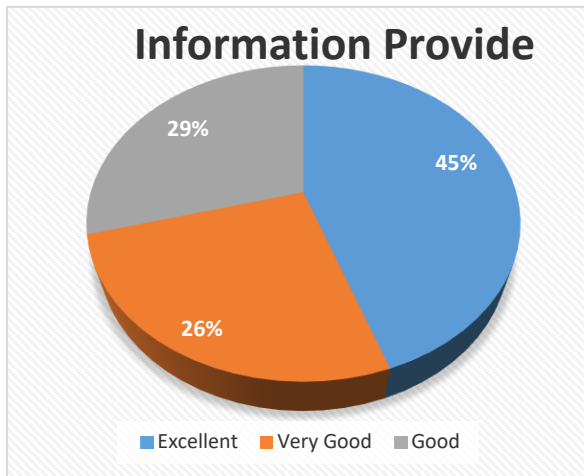


Smt. Hetal Vakil Valia, Marketing Consultant and Trainer from Mumbai. Smt. Valia is having vast experience in designing jewellery and planning sales strategies for many retailers. She apprised members on benefits and need of proper organized sales and branding strategies. She gave few examples of big brands and sales organizations who developed good market share based only on sales strategies. She further explained the various factors affecting sales directly or indirectly and things must be considered while designing the sales strategies. She guided the audience on how to understand the requirement of consumer, role of Sales Person, types of training needed, knowledge Sales Associates must possess while dealing with different age group of customers, individual story telling products, customisation, visual merchandizing and how to address the changing requirement & taste of consumers at local and world level. She further elaborated that it is very essential and the need of the hour for small family run businesses to concentrate on these issues as now they are facing direct competition from corporates and organized chain retailers.

Shri Kartik Pancholi, Partner, International Service Cargo, Ahmedabad has an experience of around 25 years in providing services to G&J industry in terms of logistics and freight forwarding. He encouraged and motivated members to identify the inner strength of them and their businesses to tap the niche international market and expand their business from local to international. He explained that the international business is as easy as local business and gave them live examples in terms of documentation which related local sales to international sales. He apprised members on how to enter in to International Market, various types of registrations required, documentations, logistics, payment disbursement, insurance etc.

The event was supported by Kutch Bullion Federation and more than 130 participants attended the seminar from Anjar, Bhuj, Gandhidham & Mandavi. The President of federation Shri Mansukh Kodrani appreciated the efforts of GJEPC for conducting the event in Gandhidham.

Feedback Analysis:



Testimonials:

such seminars will provide a very motivating force for small businesses by staying on periodically.

- Bhavesh Patadiya, Soni Mohanlal Naranji, Gandhidham

The Seminar Should be Done Repeatedly Workshop Should be Done

- Rashmikan Zinzudia, Shyam Jewellers, Mandvi (Kuch)

Good Program

- Aashish P. Soni, Shree Ambika Jewellers, Mundra

Frequent seminars like this will enable us to gain more information and good business

- Harikani Nanalal Soni, Radhika Jewellers, Kutchh

Media Coverage:

કચ્છ બુલીયન ફેડરેશનનો ગાંધીધામમાં સેમીનાર યોજાયો સોની ઉદ્યોગોને હવે વિકાસની પાંખો પર સવાર થઈ જવા હાકલ કરાઈ એક્સપોર્ટ કરવા, ટેક્સ તેમજ વ્યવસાય સંબંધીત વિવિધ વિષયો પર માહિતી અપાઈ

ભાસ્કર ન્યૂઝ, ગાંધીધામ



ગાંધીધામ ખાતે કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન અને જેમ્સ એન્ડ જ્વેલરી પ્રમોશન કાઉન્સિલ દ્વારા સેમીનારનું આયોજન કરાયું હતું. જેમાં કચ્છભરમાંથી સોના ચાંદીના વ્યવસાયીઓએ ઉપસ્થિત રહીને સંલગ્ન માહિતીઓ પ્રાપ્ત કરી હતી.

ફેડરેશનના પ્રમુખ મનસુખભાઈ કોડરાણીએ દ્વારા સ્વાગત પ્રવચન કરતા વ્યવસાય તેમજ સંસ્થાને લગતી માહિતી આપતા જણાવ્યું

હતું કે ફેડરેશનમાં ચાર હજારથી પણ વધુ સભ્યો છે. જસ્તી પાયલનું ઉત્પાદન સાથે બારીક નકશીકામ પણ અહીં થાય છે. જેથી રાષ્ટ્રીય અને આંતરરાષ્ટ્રીય કક્ષાના બજારનું

માર્કેટિંગ થાય તો કારીગરો અને વ્યવસાયીઓને લાભ મળે તેમ છે. જી.જે.ઈ.પી.સી. ના ચેરમેન દિનેશભાઈ નાવડીયાએ જ્વેલરી બીઝનેસમાં સોનું, ચાંદી, ગ્રામંડ,

સ્ટોન, મોતી, વિગેરેની ઉપયોગીતા વિશે માર્ગદર્શન પુરૂ પાડ્યું હતું. બીઝનેસમાં લોન કેવી રીતે મેળવવા એની વિશેષ માહિતી એમણે આપી હતી. હેતલ વાલિયા માર્કેટિંગ ટ્રેનર અને કન્સલ્ટન્ટ, મુબઈ દ્વારા રીટેઈલ સેલ્સ અને માર્કેટિંગ પર માર્ગદર્શન આપ્યું હતું. વેપાર કેમ વધારવો, ગ્રાહકને કેમ આકર્ષવા, ઓનલાઈન ધંધો કેમ કરવો, વિગેરે માહિતી સાથે ગ્રામંડ અને કલર સ્ટોન વિષે ઉપયોગી માહિતી એમણે આપી હતી.

કચ્છ બુલીયન ફેડરેશનનો ગાંધીધામમાં સેમીનાર યોજાયો સોની ઉદ્યોગોને હવે વિકાસની પાંખો પર સવાર થઈ જવા હાકલ કરાઈ એક્સપોર્ટ કરવા, ટેક્સ તેમજ વ્યવસાય સંબંધીત વિવિધ વિષયો પર માહિતી અપાઈ

ભાસ્કર ન્યૂઝ, ગાંધીધામ



ગાંધીધામ ખાતે કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન અને જેમ્સ એન્ડ જ્વેલરી પ્રમોશન કાઉન્સિલ દ્વારા સેમીનારનું આયોજન કરાયું હતું. જેમાં કચ્છભરમાંથી સોના ચાંદીના વ્યવસાયીઓએ ઉપસ્થિત રહીને સંલગ્ન માહિતીઓ પ્રાપ્ત કરી હતી.

ફેડરેશનના પ્રમુખ મનસુખભાઈ કોડરાણીએ દ્વારા સ્વાગત પ્રવચન કરતા વ્યવસાય તેમજ સંસ્થાને લગતી માહિતી આપતા જણાવ્યું

હતું કે ફેડરેશનમાં ચાર હજારથી પણ વધુ સભ્યો છે. જસ્તી પાયલનું ઉત્પાદન સાથે બારીક નકશીકામ પણ અહીં થાય છે. જેથી રાષ્ટ્રીય અને આંતરરાષ્ટ્રીય કક્ષાના બજારનું

માર્કેટિંગ થાય તો કારીગરો અને વ્યવસાયીઓને લાભ મળે તેમ છે. જી.જે.ઈ.પી.સી. ના ચેરમેન દિનેશભાઈ નાવડીયાએ જ્વેલરી બીઝનેસમાં સોનું, ચાંદી, ગ્રામંડ,

સ્ટોન, મોતી, વિગેરેની ઉપયોગીતા વિશે માર્ગદર્શન પુરૂ પાડ્યું હતું. બીઝનેસમાં લોન કેવી રીતે મેળવવા એની વિશેષ માહિતી એમણે આપી હતી. હેતલ વાલિયા માર્કેટિંગ ટ્રેનર અને કન્સલ્ટન્ટ, મુબઈ દ્વારા રીટેઈલ સેલ્સ અને માર્કેટિંગ પર માર્ગદર્શન આપ્યું હતું. વેપાર કેમ વધારવો, ગ્રાહકને કેમ આકર્ષવા, ઓનલાઈન ધંધો કેમ કરવો, વિગેરે માહિતી સાથે ગ્રામંડ અને કલર સ્ટોન વિષે ઉપયોગી માહિતી એમણે આપી હતી.

ધામ-અંજાર

ભુજ-ગુરુવાર, તા. ૦૬-૦૫-૨૦૧૯

કચ્છના જસતી પાયલનું વૈશ્વિક માર્કેટિંગ જરૂરી

સોના-ચાંદી અંગે
ગાંધીધામમાં યોજાયો
ખાસ સેમિનાર

ગાંધીધામ, તા. ૮ : કચ્છ બુલિયન ફેડરેશન અને જેમ્સ એન્ડ જ્વેલરી પ્રમોશન કાર્પોરેશનના ઉપક્રમે તાજેતરમાં ગાંધીધામ ખાતે સેમિનારનું આયોજન કરવામાં આવ્યું હતું. આ સેમિનારમાં સોના-ચાંદીના વેપારીઓએ ભાગ લીધો હતો.

આરંભમાં બન્ને સંસ્થાઓના પદાધિકારીઓના હસ્તે દીપ પ્રાગટ્ય બાદ કચ્છ બુલિયન ફેડરેશનના પ્રમુખ મનસુખ કોડરાણીએ સ્વાગત પ્રવચનમાં સોને આવકારી અંશોનો પરિચય આપ્યો હતો. જસતી પાયલનું ઉત્પાદન સાથે નકશીકામ પણ અહીં થતું હોવાથી રાષ્ટ્રીય અને આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે અહીંની બજારનું માર્કેટિંગ થાય તો આ વિસ્તારના કારીગરો, વેપારીઓને લાભ મળે તેવું તેમણે જણાવ્યું હતું. જી.જે.ઈ.પી.સી.ના અધ્યક્ષ દિનેશ નવાડિયાએ વ્યવસાયમાં સોના, ચાંદી, ડાયમંડ, સ્ટોન, મોતી વગેરેની



સેમિનારમાં મંચરૂપ આયોજક સંસ્થાના પદાધિકારીઓ નજરે પડે છે.

ઉપયોગિતા વિશે સમજ આપી હતી. વ્યવસાયમાં લોન કંઈ રીતે મેળવવી તે અંગે માહિતી આપી જી.એસ.ટી. અને ટેક્સેશનના સેમિનારો વધુ પ્રમાણમાં યોજાવા જોઈએ તેવું તેમણે જણાવ્યું હતું. માર્કેટિંગ ટ્રેનર હેતલ વાલિયાએ રિટેલ સેલ્સ અને માર્કેટિંગ અંગે માર્ગદર્શન આપ્યું હતું. વેપાર કેમ વધારવો, શાહકાને કેમ આકર્ષવા, ઓનલાઈન બિઝનેસનો વ્યાપ કેમ વધારવો વગેરે બાબતો અંગે માર્ગદર્શન આપ્યું હતું. સાથોસાથ કલર અને ડાયમંડ અંગે પણ માહિતી આપી હતી. વક્તા કાર્તિક પંચોલીએ સોના-ચાંદીનો માલ એક્સપોર્ટ કઈ રીતે કરી શકાય તે અંગે માહિતી આપી હતી. તેમણે નોંધણીની પ્રક્રિયા અને બેંકિંગ

વ્યવહારો અંગે સમજ આપી હતી. જી.જે.ઈ.પી.સી.ના રિજિસ્ટ્રાર ડાયરેક્ટર જિલ્લાબેન શેઠ અને જનરલ મેનેજર રજત વાણીએ સંચાલન કર્યું હતું. જ્યારે કચ્છ બુલિયન ફેડરેશનના મહામંત્રી હોરમ પોમલે વ્યવસ્થા સંભાળી હતી. મંત્રી રશ્મિકાંત જિજ્ઞાસુઆએ આભારવિધિ કરી હતી. ફેડરેશનના પૂર્વ પ્રમુખ હરિભાઈ સોની, ઉપપ્રમુખ જગદીશ ઝવેરી, ભુજ બુલિયન એસોસિએશનના પ્રમુખ ભદ્રેશ દોશી, અંજારના સિત સોની, રાપરના અશોક સોની, મુંદરાના રાજુ પાટડિયા, ગાંધીધામના હોતચંદ મલકાની, ચંદુભાઈ ચાંપાનેરીયા વગેરે ઉપસ્થિત રહ્યા હતા તેવું ફેડરેશનના મંત્રી દિનેશ સોનીએ જણાવ્યું હતું.



ગાંધીધામ મध्ये શ્રી કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન અને જેમ્સ એન્ડ જ્વેલરી પ્રમોશન કાર્પોરેશન દ્વારા સેમીનાર યોજાયો કચ્છભરમાંથી સોના ચાંદીના વ્યવસાયીઓ ઉમટ્યા

ભુજ તા. ૭ ગાંધીધામ મध्ये તાજેતરમાં શ્રી કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન અને જેમ્સ એન્ડ જ્વેલરી પ્રમોશન કાર્પોરેશન દ્વારા સેમીનાર યોજાયો. જેમાં કચ્છના સોના-ચાંદીના વ્યવસાયીઓ ઉમટ્યા હતા.

સેમીનારમાં કચ્છ બુલીયન ફેડરેશનના પ્રમુખ શ્રી મનસુખભાઈ કોડરાણી દ્વારા સ્વાગત પ્રવચન સાથે સોના ચાંદીના વ્યવસાયને લગતી અને સંસ્થાને લગતી માહિતીની જાણકારી આપવામાં આવી હતી. ઉપરાંત કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન રાપરથી નલીયા સુધીના બુલીયન એસોસિએશનને જોડતું સંગઠન હોઈ તેના ચાર પરાવતુ જિલ્લા લેવલનું વિશાળ સંગઠન છે. જસતી પાયલનું ઉત્પાદન સાથે બારીક નકશીકામ પણ અહીં ચાલુ છે. જેથી નેશનલ અને ઈન્ટરનેશનલ લેવલે અહીંની બજારનું માર્કેટિંગ થાય તો આ વિસ્તારના કારીગરો અને વ્યવસાયીઓને એનો લાભ મળે એમ તેમણે અર્થીલ સાથે જણાવ્યું હતું.

શ્રી કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન દ્વારા આમંત્રિત દરેક મહેમાનનું સ્વાગત સન્માન કરવામાં આવ્યું હતું. શ્રી દિનેશભાઈ નાવડિયા, ચેરમેનશ્રી (જી.જે.ઈ.પી.સી.) દ્વારા જ્વેલરી બીઝનેસમાં સોનું, ચાંદી, ડાયમંડ, સ્ટોન, મોતી, વિગેરેની ઉપયોગિતા વિશે માર્ગદર્શન પુરું પાડ્યું હતું. બીઝનેસમાં લોન કેવી રીતે મેળવાય એની વિશેષ માહિતી એમણે આપી હતી. જી.એસ.ટી. અને ટેક્સેશનના સેમીનારો યોજાય તો થવી માહિતીઓ વેપારીઓને મળી શકે એમ એમણે યોતાના વક્તવ્યમાં જણાવ્યું હતું.

આ સેમિનારમાં સુ. શ્રી હેતલ વાલિયા માર્કેટિંગ ટ્રેનર અને કન્સલ્ટન્ટ-મુબઈ દ્વારા રિટેઈલ સેલ્સ અને માર્કેટિંગ પર માર્ગદર્શન

આપવામાં આવ્યું હતું. વેપાર કેમ વધારવો, આહકને કેમ આકર્ષવા, ઓન લાઈન બીઝનેસ કેમ કરવો, વિગેરે માહિતી સાથે ડાયમંડ અને કલર સ્ટોન વિષે ઉપયોગી માહિતી એમણે આપી હતી.

વક્તા શ્રી કાર્તિક પંચોલી પાર્ટનર, ઈન્ટરનેશનલ કાર્ગો સર્વિસીસ અમદાવાદ દ્વારા સોના ચાંદીનો માલ એક્સપોર્ટ કેવી રીતે કરી શકાય એની માહિતી એમણે આપી હતી. પોતે કાર્ગો એક્સપોર્ટ સાથે સંકળાયેલા હોઈ આ પંધામાં પણ એક્સપોર્ટ બીઝનેસમાં ડોક્યુમેન્ટ સેઈમ હોય છે. રિટેઈલ બીઝનેસ ડોમેસ્ટીક બીઝનેસ છે જ્યારે એક્સપોર્ટ બીઝનેસ એ ઈન્ટરનેશનલ બીઝનેસ છે. ઈર્કટ જ હીટ ? નુ સુઝ એમણે આપ્યું હતું. એના રજીસ્ટ્રેશન અને બેંકીંગ વ્યવહાર અંગે સમજાવ્યું હતું. વેપારીઓના સવાલોના જવાબો આપીને પણ માર્ગદર્શન એમણે આપ્યું હતું. સંસ્થાના મેમ્બરશીપ મેળવવા અંગે માહિતી અપાઈ હતી.

જી.જે.ઈ.પી.સી.ના

રીજિસ્ટ્રાર ડાયરેક્ટર જિલ્લાબેન શેઠ, જનરલ મેનેજર શ્રી રજત વાણીએ સેમીનારનું સંચાલન કર્યું હતું. જ્યારે કચ્છ બુલીયન ફેડરેશન દ્વારા મહામંત્રી હોરમભાઈ પોમલે સંચાલન વ્યવસ્થા સંભાળી હતી. મંત્રી શ્રી રશ્મિકાંત જિજ્ઞાસુઆએ આભાર દર્શન કર્યું હતું.

કચ્છ બુલીયન ફેડરેશનના પૂર્વ પ્રમુખશ્રી હરિભાઈ સોની, ઉપપ્રમુખ શ્રી જગદીશભાઈ ઝવેરી, માંડવી એસો.ના શ્રી રશ્મિકાંત જિજ્ઞાસુઆ, ભુજ બુલીયન એસો.ના પ્રમુખશ્રી ભદ્રેશભાઈ દોશી, અંજાર એસો.ના સ્મીતભાઈ સોની, રાપર એસો.ના અશોકભાઈ સોની, મુંદરા એસો.ના રાજુભાઈ પાટડિયા, ગાંધીધામ એસો.ના શ્રી હોતચંદભાઈ મલકાની, ચંદુભાઈ ચાંપાનેરીયા, વિગેરે રાપર, અંજાર, ભુજ, મુંદરા, માંડવી, વિગેરે તાલુકા સેન્ટરોથી વેપારી ભાઈઓ ઉપસ્થિત રહ્યા હતા એમ શ્રી કચ્છ બુલીયન ફેડરેશનના મંત્રી શ્રી દિનેશભાઈ સોની-રાપરની યાદી જણાવે છે.



નેન્સીબેન મૃદુલભાઈ સંઘવી- પારણા અંતર્ગત આલોયણા

જયેશ શાહ દ્વારા માંડવી, તા. ૦૬ શ્રી આદ કોટી મોટી પણ

જેન સ્થાનક મध्ये પ.પૂ. સુનિતાભાઈ મહાસતીજી પ.પૂ. મુડીતાભાઈ